



МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«РОССИЙСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ГИДРОМЕТЕОРОЛОГИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

филиал в г.Туапсе

Кафедра «Экономики и управления»

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

На тему «Совершенствование системы управления основным капиталом
транспортного предприятия» (на примере ООО фирмы «ТМХ-Сервис»)»

Исполнитель Мелкумян Анна Анатольевна

Руководитель к.э.н., доцент Яйли Дмитрий Ервантович

«К защите допускаю»

Заведующий кафедрой _____

доктор экономических наук, профессор

Темиров Денилбек Султангириевич

« ____ » _____ 2017 г.

Туапсе
2017

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение	3
Глава 1 Теоретические и методические основы оценки эффективности использования основных средств	6
1.1 Экономическая сущность основных средств: понятие, состав и структура.....	6
1.2 Износ и амортизация основных средств.....	14
1.3 Показатели оценки эффективности использования основных средств.....	24
Глава 2 Анализ и оценка эффективности использования основных средств ООО «ТМХ-Сервис».....	34
2.1 Организационно-экономическая характеристика предприятия.....	34
2.2 Оценка состава и структуры основных средств	38
2.3 Анализ показателей эффективности использования основных средств предприятия	43
Глава 3 Рекомендации по повышению эффективности использования основных средств ООО «ТМХ-Сервис»	47
Заключение.....	56
Список используемой литературы	59

Введение

Ведущую роль в деятельности предприятия играют основные средства, образующие материально-техническую базу производства. Обеспеченность производства основными фондами, структура и условия определения производственного потенциала компании и компетентные потенциалы производительности в свою очередь, приводит к повышению производительности труда, повышению фондоотдачи основных производственных фондов и, следовательно, увеличению объемов выпуска продукции, снижению ее себестоимости. В конечном счете, все это обеспечивает повышение прибыльности (рентабельности) производства, т.е. его экономической эффективности.

Основные средства — это средства труда, которые участвуют в производственном процессе, сохраняя при этом свою натуральную форму. Определяются Организацией для нужд основной деятельности и имеют срок полезного использования более одного года. По мере износа, стоимость основных средств уменьшается и переносится на себестоимость с помощью амортизации.

Тема бакалаврской работы – «Совершенствование системы управления основным капиталом транспортного предприятия» (на примере ООО фирмы «ТМХ-Сервис»).

Актуальность темы определяется тем, что решение задачи эффективного использования основных средств означает увеличение производства необходимой обществу продукции, повышение отдачи созданного производственного потенциала, рост рентабельности производства. Основные средства подвержены износу в процессе их эксплуатации. В связи с этим у любой компании встает вопрос о воспроизводстве объектов основных средств. Закон воспроизводства основного капитала состоит в том, что при нормальных экономических условиях его стоимость вводится в производство, полностью восстанавливается, которая обеспечивает возможность для

постоянного технического обновления средств труда.

Изучение проблем, связанных с организацией основных средств компании постепенно становятся предметом исследования многих российских экономистов. Однако, недостаточно проводятся специальные исследования, которые посвящены теме исследования оптовых компаний.

Перечисленные организационные и методические проблемы организации основных средств и недостаточность их разработанности обусловили актуальность выбранной темы исследования.

Объектом исследования выбрано общество с ограниченной ответственностью «ТМХ-Сервис» (ООО «ТМХ-Сервис»).

Предмет исследования – управление основными средствами организации.

Цель исследования - анализ системы управления основным капиталом и разработка мероприятий по совершенствованию управления.

В соответствии с целью в ходе исследования решались следующие **задачи**:

- изучить теоретических аспектов управления основными средствами предприятия;
- дать общую характеристику деятельности ООО «ТМХ-Сервис»
- произвести анализ эффективности управления основными средствами;
- разработать мероприятий по совершенствованию управления основными средствами.

Поставленные цели и задачи обусловили **структуру** бакалаврской работы: В первой главе рассмотрены теоретические и методические основы оценки эффективности использования основных средств. Во второй главе выполнен анализ эффективности использования основных средств в ООО «ТМХ-Сервис». В третьей главе предложены рекомендации по повышению эффективности использования основных средств в ООО «ТМХ-Сервис».

В качестве **теоретической** основы для написания бакалаврской работы использованы работы таких авторов как: Андреев Г.И., Волков В.П.,

Горфинкель В.Я., Игошин Н.В., Лапуста М.Г. и др.

Методическую основу работы составили методы функционально-стоимостного и системного анализа.

В качестве **информационных** источников использованы законодательные, нормативно-правовые документы, а также данные бухгалтерского учета и отчетности ООО «ТМХ-Сервис» за 2014-2016 гг.

Общий объем работы составляет 60 листа, 10 рисунков, 9 таблиц.

Глава 1 Теоретические и методические основы оценки эффективности использования основных средств

1.1 Экономическая сущность основных средств: понятие, состав и структура

В современных условиях деятельность предприятий как в России в целом, так и в отдельных ее регионах подвержена риску, сопряжена с экономическими, политическими и социальными кризисами.

Развитие регионов напрямую связано с состоянием промышленного производства и в настоящее время ситуация такова, что компании вынуждены бороться за свое собственное выживание и создавать экономические отношения самостоятельно, не рассчитывая на поддержку и помощь со стороны государства [2, с. 364].

Основные средства, используемые компанией, его технического состояния, показывая технический уровень компании. Для улучшения и успешного функционирования предприятий необходимо эффективное управление основных средств.

Основные средства является одним из наиболее важных аспектов управления, так как активы являются неотъемлемой частью материального воплощения научно-технического прогресса, самый важный инструмент для повышения эффективности работы компании в целом.

В условиях ужесточения конкуренции, совершенствование управления считаются одним из основных факторов для повышения эффективности промышленного производства.

Деятельность предприятий ориентирована на достижение конкретных результатов. Тем не менее, некоторые компании достигают свои цели своей деятельности, в то время как другие - работают менее успешно.

Управление осуществляется на основе различных форм и методов воздействия на объект управления. [10, с. 264]

Среди объектов управления являются ресурсы (рабочее оборудование,

рабочие элементы, заработная плата, финансовые ресурсы) и результаты (продукт труда, расходы, прибыль, финансовые операции).

В нашем случае, в соответствии с темой исследования, основные агентами являются основными инструментами в качестве важной части национального богатства, важнейшего элемента экономического потенциала страны [12, с. 4] .

Основные средства, занимает значительную долю в общем объеме активов компании и в соответствии с установленным мнением, наиболее важной частью компании. Окончательные результаты компании зависят от их состояния. Рациональное управление основных фондов способствует улучшению многих технико-экономических показателей компании в целом.

Об эффективного управления активами в целом зависит эффективность компании, как и в данном исследовании в качестве объекта управления являются основными агентами [9, с. 11].

С точки зрения процесса управления, активы представляют собой сложный объект управления, поскольку его состав является гетерогенным и может варьировать оценку в течение долгого времени.

Цели управления основными средствами компании очень разнообразны:

- повысить технический уровень основных средств и изделий;
- улучшение экономического положения предприятия;
- снижение издержек производства;
- улучшение социального уровня;
- строительство стратегического потенциала компании;
- снижение затрат на техническое обслуживание активов;
- улучшение условий труда;
- повышение качества продукции;
- увеличение продаж продукции;
- снизить интенсивность капитала;
- повышение уровня безопасности на рабочем месте;
- улучшение состояния экосистемы;

- повышение качества продукции;
- снизить вредное воздействие на окружающую среду;
- повышение гибкости компании;
- повышение ликвидности активов;
- увеличение производственной мощности предприятия;
- инвестированы увеличение интенсивности выделения средств в основной капитал.

Поэтому желательно, чтобы определить сущность и характеристики данного объекта управления, мы сосредотачиваемся на том, что вы оценить объект управления, прежде чем управлять, необходимо понять его особенности и функции.

Нет единого подхода для определения типа основных фондов в экономической литературе. Часто основные средства называют основным капиталом, основными фондами, фиксированные ресурсы, материальные и так далее.

Можно встретить такое определение: «Основные средства – это основные фонды, выраженные в стоимостном измерении» [1, с. 412].

В общем смысле этого слова, материальные активы являются комбинацией элементов физических материалов (оборудования), учитывающих в производственном процесс (в нескольких производственных циклах), что не изменят свою естественную форму материала и передает его значение продукции (работы, услуги) в части, как они изнашиваются.

В составе основных средств является частью производственных фондов, которая закреплена в материале труда, его естественная форма в течение длительного времени запасов, передает себестоимость продукции по частям и будет возвращена только после нескольких производственных циклов [4, с. 36].

В энциклопедическом словаре вводится следующее определение: «Основной капитал является частью производительного капитала (расходы на машины, оборудование, здания, сооружения), который передает свою стоимость на вновь созданный продукт по частям и является владельцем в

наличной форме постепенно в процесс убыли, обращение капитала».

В толковом словаре экономических и юридических терминов приводится следующее определение: «Основные средства – средства труда производственного и непроизводственного назначения, участвующие в процессе производства в течение многих циклов при сохранении своих основных свойств и первоначальной формы. Постепенное изнашивание основных средств и их стоимость переносятся на изготавливаемую продукцию» [8, с. 123].

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что терминология в экономической литературе о взаимосвязи понятий, связанных с основными средствами, еще не выяснена и нуждается в уточнении. Она во многом теоретически не обоснована, консервативна и не принимают во внимание структуру оборота капитала в реальных условиях.

Наиболее точным является «бухгалтерский учет» определение «основных средств», «активы - это часть имущества в качестве инструмента в производстве продукции, выполнение работ или услуг используются для управления организацией в течение более чем 12 месяцев, или обычного операционного цикла, если он превышает 12 месяцев». В данной работе мы будем использовать термины «основные средства» и «основные фонды» именно как слова-синонимы [11, с. 48].

В соответствии с ПБУ 06/01, если учет принимается в качестве основных средств, единовременное выполнение следующих условий требуется:

- их использование в производстве продукции, при осуществлении работ или оказании услуг или для управленческих нужд организации;
- в течение длительного времени, т.е. срок полезного использования более 12 месяцев или обычного операционного цикла, если он превышает 12 месяцев;
- организация не намерена продавать эти активы снова;
- привлечь к организации способность будущих экономических выгод (доходов).

Срок полезного использования является период, в течение которого использование основных средств приносит доход организации [6, с. 64].

Некоторые категории активов, срок полезного использования определяется на основе количества поставки (вклада), который, как ожидается, в связи с использованием этого объекта.

В организациях классификации активов применяется и группируются по следующим признакам:

- отраслевому
- назначению
- видам
- принадлежности
- использованию

Группировка основных средств по отраслевому признаку (промышленность, сельское хозяйство, транспорт и др.) позволяет получить данные об их стоимости в каждой отрасли.

По назначению основные средства организации делятся на производственные основные средства основной деятельности, производственные основные средства других отраслей, непроизводственные основные средства.

В общем виде классификация основных средств отражена на рис.1.1. [28, с. 384]

По видам основные средства организаций делятся на такие группы как: здания, сооружения; рабочие и силовые машины и оборудование; измерительные и регулирующие приборы и устройства; вычислительная техника; транспортные средства; инструмент; производственный и хозяйственный инвентарь и принадлежности; рабочий, продуктивный и племенной скот; многолетние насаждения; внутрихозяйственные дороги и пр.

К основным средствам относятся также капитальные вложения на коренное улучшение земель (осушительные, оросительные и другие мелиоративные работы) и в арендованные объекты основных средств. В

структуре основных фондов земли организации, объекты природопользования рассматриваются (вода, минеральные ресурсы и другие природные ресурсы). [13, с. 364]

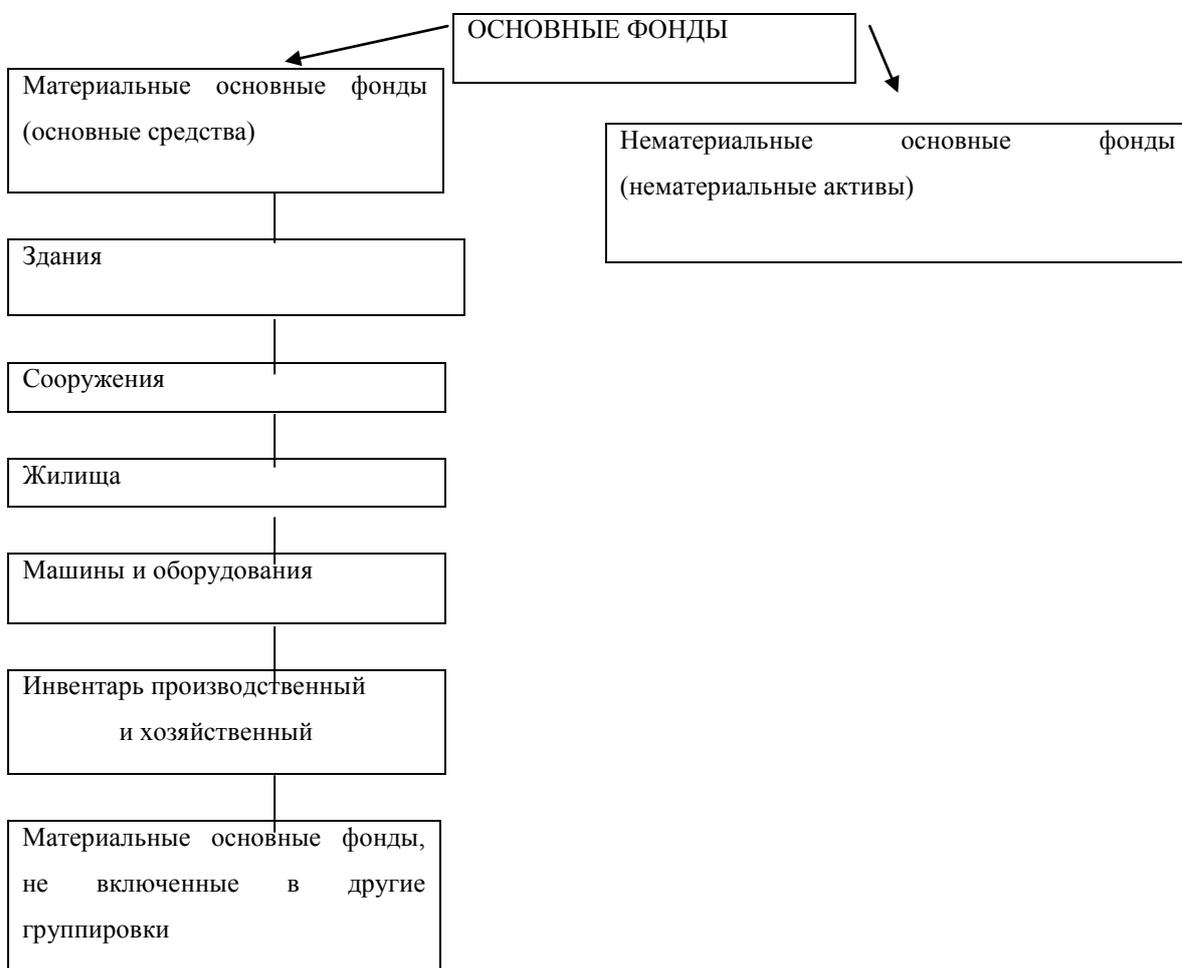


Рис.1.1. Классификация основных средств [28, с. 384]

Классификация основных средств по видам составляет основу их аналитического учета.

По степени использования различают основные средства находящиеся в эксплуатации, запасе (резерве), стадии достройки, дооборудования, реконструкции и частичной ликвидации, консервации [14, с. 344]

В зависимости от имеющихся прав на объекты основные средства подразделяются на: принадлежащие организации на праве собственности (в том числе сданные в аренду); находящиеся у организации в оперативном управлении или хозяйственном ведении; полученные организацией в аренду.

Отношение отдельных групп активов в их общем объеме характеризует структуру основных средств. Компания заинтересована в оптимальном увеличении доли машин, оборудования, активной части основных средств. Чем выше доля оборудования в стоимости основных средств, тем больше мощность.

Основные факторы, которые влияют на структуру основных производственных фондов являются:

- характер продукции;
- объем выпускаемой продукции;
- уровень автоматизации и механизации;
- уровень специализации и кооперирования;
- климатические и географические условия расположения предприятия.

Влияние первого фактора влияет на стоимость и стоимость зданий, долю транспортных средств и передаточных устройств. Чем больше объем мощности, тем выше удельный вес конкретных прогрессивных рабочих машин и оборудования. Доля зданий и сооружений зависит от климатических условий.

Улучшение структуры активов позволит:

- ремонт и модернизация оборудования;
- улучшить структуру оборудования в результате увеличения доли прогрессивных видов машин и оборудования;
- более эффективное использование зданий и сооружений, установка дополнительного оборудования на открытых пространствах;
- надлежащее развитие строительных проектов и их реализации качества;
- устранение ненужного и неиспользуемого оборудования.

При оценке основных средств, начальная, остаточная и стоимость замены основных средств отличаются [15, с. 314] . В целом, основные средства отражаются по стоимости, определенной для объектов:

- производимые в самой компании, а также приобретены организациями и частными лицами для оплаты - исходя из фактической стоимости строительства или приобретения этих объектов, включая стоимость

доставки, установки, монтажа;

– учредителями в их вкладов в уставный капитал (фонд) способствовали по согласию сторон;

– от других организаций и физических лиц бесплатно и без обоснования для основных средств - по справедливой стоимости на момент размещения;

– по договорам, которые предусматривают выполнение обязательств (оплату) неденежными средствами - к стоимости переданного или передаваемого значения организации.

Величина стоимости определяется исходя из цены, по которой определяется организацией в целом, стоимость одних и тех же значений при аналогичных обстоятельствах. Разве это не представляется возможным определить значение передаваемых или по значениям организации, подлежащую передаче, стоимость полученного по организации активов по договорам, предусматривающие исполнение обязательств по неденежным средствам, на основе стоимости, для аналогичных активов в аналогичных условиях, которые будут приобретены.

Стоимость основных средств, в которой они утверждены для учета, не подлежат изменению, за исключением случаев, указанных законодательством Российской Федерации. Изменение первоначальной стоимости активов допускается по завершению, дополнительного оборудования, реконструкции, частичной ликвидации и переоценки соответствующего оборудования. Оценка стоимости основных средств, приобретенная в иностранной валюте, пересчитывается в рублях по иностранной валюте по курсу Центрального банка Российской Федерации действует на момент приемки объекта учета [20, с. 414]. Остаточная стоимость основных средств определяется путем вычитания амортизации активов из первоначальной стоимости. С течением времени первоначальная стоимость основных средств от стоимости аналогичных активов отличается, приобретенные или построены в современных условиях.

Для устранения этого отклонения необходимо периодически

переоценивать основные средства и определять восстановительную стоимость. [24, с. 10]. Снижение основных фондов в цене более двух принципиально различных причин. Вы можете использовать или физически посредством использования на сегодняшний день, независимо от их использования. В первом случае, они говорят о физической амортизации основных средств во втором случае по моральному износу.

1.2 Износ и амортизация основных средств

Износ - это постепенная утрата основными средствами своей потребительной стоимости. Различают моральный и физический износ [17, с. 287].

Экономическая сущность амортизации основных средств заключается в постепенной потере их стоимость с соответствующей передачей этого значения для вновь созданного продукта.

Экономическая сущность амортизации основных средств заключается в постепенной потере их стоимость с соответствующей передачей этого значения для вновь созданного продукта.

Уменьшение основных средств в цене в течение определенного периода времени имеет две принципиально разные причины. Они могут морально или физически изнашиваться посредством использования, независимо от их использования. В первом случае, они говорят о физической амортизации основных средств во втором случае, моральная амортизация. (рис 1.2).

Физический износ является потерей основных средств его стоимости потребления в результате изнашивания деталей, воздействия природных факторов и агрессивных сред. Физический износ может быть двух типов: продуктивные и непродуктивные.

Продуктивный физический износ - потеря стоимости в процессе использования, непродуктивный износ характерен основным средствам, которые находящиеся на консервации в результате естественных процессов

старения.

Амортизация физических (материальные) активов подвергаются в процессе эксплуатации и в бездействии.

В последнем случае физического износа основных средств от потери своих свойств под воздействием окружающей среды (в частности, атмосферные условия), а также внутренних процессов, происходящих в структуре материала, из которого они изготовлены.



Рис. 1.2. Классификация видов износа основных средств [2, с. 251]

Устранимый физический износ предполагает, что затраты на ремонт меньше, чем добавленная при этом стоимость. Неустрашимый физический износ рассчитывается, когда затраты на исправление дефекта превосходят стоимость, которая при этом будет добавлена.

Следующие факторы влияют на величину физического износа основных фондов в процессе:

- степень загрузки активов в процессе производства;
- качество активов;
- характеристики технологического процесса;
- качество ухода за материальными ценностями;
- оценка и корректировка рабочих машин и оборудования.

Чтобы охарактеризовать физический износ, используется ряд показателей, наиболее важными из которых коэффициент износа и коэффициент полезного действия.

Коэффициент физического износа (K_{ϕ}) определяется следующим образом:

$$K_{\phi} = \frac{I}{\Phi_n}, \quad (1.1)$$

где I – сумма износа основных фондов за весь период их эксплуатации, руб.;

Φ_n – первоначальная стоимость основных фондов, руб.

Коэффициент физического износа основных фондов может быть определен на основании данных о фактическом сроке службы. Для объектов, фактический срок службы ниже норматива, который рассчитывается по следующей формуле:

$$K_{\phi} = \frac{T_{\phi}}{T_{ни}}, \quad (1.2)$$

где T_{ϕ} – фактический срок использования основных фондов;

$T_{ни}$ – срок полезного использования (нормативный срок службы) основных средств.

Для объектов, фактический срок службы которых равен нормативному или превышает его, коэффициент физического износа рассчитывается по следующей формуле:

$$K_{\phi} = \frac{T_{\phi}}{T_{\phi} + T_{в}}, \quad (1.3)$$

где $T_{в}$ – возможный срок службы основных средств (чаще всего он определяется экспертным путем).

Коэффициент годности основных фондов укрупнено характеризует их физическое состояние на определенную дату и исчисляется по формуле:

$$K_{\Gamma} = \frac{\Phi_{ост}}{\Phi_n}, \quad (1.4)$$

где $\Phi_{ост}$ – остаточная стоимость основных фондов, руб.

Помимо физического износа есть и моральный износ, суть которого заключается в том, что один или другой тип ОПФ еще до его полного физического износа обесценивается.

Различают морального износа первого и второго рода (типа).

Моральный износ первого рода обусловлен более дешевой продукцией основных средств даже в отраслях, производящих основные средства.

Степень морального износа первого типа (K_{M1}) можно определить по следующей формуле:

$$K_{M1} = 1 - \frac{\Phi_{в}}{\Phi_n}, \quad (1.5)$$

где $\Phi_{в}$ – восстановительная стоимость основных средств.

Моральный износ первого типа не приведет к потерям, так как она отражает снижение стоимости прошлых работ и иллюстрирующий эффект увеличения накопления.

Моральный износ второго типа с появлением подобных видов активов с высокой производительностью.

Степень морального износа второго рода (K_{M2}) может быть определена следующим образом:

$$K_{M2} = 1 - \frac{B_y}{B_n}, \quad (1.6)$$

где B_y и B_n – соответственно производительность (выработка) устаревшего и нового оборудования.

С каждой компании процесс физического и морального износа основных средств должен осуществляться в целях предотвращения их чрезмерного износа, их активной части, так как это может привести к негативным экономическим последствиям для компании.

Иногда выделяют экономический (внешний) износ.

Износ внешнего воздействия является уменьшение стоимости объекта вследствие негативного влияния внешней среды, экономических или политических факторов.

Причины внешнего износа являются общим снижением района, в котором находится объект, действия правительства РФ или местной администрации в области налогообложения, страхование и т.д., изменения в сфере занятости, отдых, образование и так далее.

Если физические и до некоторой степени моральный износ может быть устранен путем реконструкции или модернизацией объекта, то износ внешнего воздействия, в основном неустранимый. [18, с. 240]

Взглянув на термин «износ» и его типы, давайте посмотрим на концепцию «амортизации активов».

Амортизация - это процесс постепенного увеличения стоимости основных средств для своей продукции, чтобы сформировать специальный фонд средств для последующего полного восстановления (ремонт) передачи основных средств.

Амортизация включает в себя стоимость продукции. Исходные данные стоимости расчета амортизации являются:

- сумма первоначальных затрат на основные средства;
- срок полезного использования (срок амортизации).

Согласно ст. 256 НК РФ, амортизируемым имуществом является имущество, которое находится в собственности налогоплательщика, используемой им для извлечения дохода и стоимость которых будет погашен путем начисления амортизации [16, с. 157].

Амортизируемое имущество является собственностью со сроком

полезного использования более 12 месяцев и первоначальной стоимостью более 20000 рублей.

Норма амортизации является годовым процентом от значения, установленного государством основных средств.

Норма амортизации определяет величину годовой амортизации.

Норма амортизации представляет собой отношение годовой суммы амортизации к первоначальной стоимости рабочей среды, выраженные в процентах. Расчет коэффициента амортизации (H_a) с использованием следующей формулы:

$$H_a = \frac{\Phi_n - \Phi_l}{T \cdot \Phi_n}, \quad (1.7)$$

где Φ_l – ликвидационная стоимость данного вида основных средств, руб.;

T – срок полезного использования, лет.

Норма амортизации определяется принятым сроком полезного использования различных фиксированных активов.

Выбор его размера связан с целым рядом факторов: скорость и направление технического прогресса, навыки производственного аппарата для производства новых типов устройств, взаимосвязи между потребностями и ресурсами в различных типах активов и т.д.

Экономически обоснованные нормы амортизации очень важны.

Они позволяют полностью возмещать стоимость основных средств, которые устраняются с помощью службы и определить фактическую себестоимость продукции, которая включает в себя амортизацию.

С точкой коммерческого расчета, это так же плохо, недооценивать нормы амортизации (так как это приведет к нехватке ресурсов для воспроизводства средств производства) и их чрезмерного использования, что приводит к искусственному увеличению издержек производства, а следовательно, к снижению рентабельности производство [26, с. 378]

За счет амортизационных отчислений предприятия обеспечивают

амортизационный фонд, который позволяет произвести полное восстановление активов.

Налоговый кодекс Российской Федерации предусматривает два метода начисления амортизации:

- линейный
- нелинейный.

Амортизация начинается в первый день месяца, следующего за месяцем, в котором объект был введен в эксплуатацию.

Амортизация по теме амортизируемых активов заканчивается в первый день месяца, следующего за месяцем, в котором полная амортизация стоимости такого объекта произошла или если объект по какой-то причине выбыл из амортизируемого имущества налогоплательщика.

Линейный метод расчета амортизации, сделанное на здания, сооружения, передаточные устройства и нематериальные активы, которые включены в восьмой по десятую амортизационные группы, независимо от даты ввода в эксплуатацию этих объектов.

Начисление амортизации в отношении объекта амортизируемого имущества осуществляется в соответствии с нормой амортизации.

Амортизация определена для данного объекта исходя из его срока полезного использования [27, с. 301].

При применении линейного метода, стоимость амортизации в течение одного месяца с точки зрения объекта определяется на амортизируемого имущества в качестве продукта от исходного значения (заменить), и нормы амортизации, определенной для соответствующего объекта.

То есть, линейный метод расчета амортизации делает возможным, что период осмысленного использования в равной степени отражен в стоимости расходов амортизируемого имущества [28, с. 474].

При применении нелинейного метода расчета амортизации ее ежемесячная сумма рассчитывается отдельно для каждого объекта не возражает против (как и в методе прямой линии), а по амортизационной группы в целом.

Сумма амортизации за месяц для каждой амортизационной группы определяется по следующей формуле:

$$A = B \times (H_a / 100 \%), \quad (1.8)$$

где A – сумма начисленной за один месяц амортизации для соответствующей амортизационной группы;

B – суммарный баланс соответствующей амортизационной группы.

При этом в целях применения нелинейного метода применяются следующие нормы амортизации (табл. 1.1).

Таблица 1.1

Нормы амортизации [9, с. 15]

Амортизационная группа	Норма амортизации (месячная)
Первая	14,3
Вторая	8,8
Третья	5,6
Четвертая	3,8
Пятая	2,7
Шестая	1,8
Седьмая	1,3
Восьмая	1,0
Девятая	0,8
Десятая	0,7

Окупаемости с помощью нелинейного метода дополнительно начисляют пока общий баланс группы составляет менее 20000 рублей. После этого значение общего баланса группы могут быть включены в состав внереализационных расходов.

Для финансовых условий для ускорения внедрения научно-технических достижений в производство и повышение интереса компаний ускорить реконструкцию и техническое развитие активной части основного производства

(машин, оборудование, транспортные средства), компании имеют право на метод ускоренной амортизации активной части завода использовать основные средства, вступили в силу после 1 января 1991 года.

Ускоренная амортизация целевой метод быстрее, чем при обычных условиях эксплуатации основных средств, таким образом, полное перенесение их балансовой стоимости на издержки производства и обращения.

С введением ускоренной амортизации компания использует метод равномерного (линейный) расчет, в то время как норма годовых амортизационных отчислений на полное восстановление, которое утверждается в установленном порядке (по соответствующему инвентарному или их группой), но не более чем в два раза.

Ускоренная амортизация позволяет:

- ускорить процесс обновления основных фондов в компании
- накопить достаточно средств для технического перевооружения и реконструкции производства
- для того, чтобы уменьшить налог на прибыль
- поддерживать основные средства на высоком техническом уровне.

Существуют следующие возможности ускоренной амортизации: способ уменьшаемого остатка и способ начисления амортизации путем списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования.

В способе уменьшенного остатка годовой суммы амортизации рассчитывается исходя из остаточной стоимости основных средств на начало года, и вычисляет норму амортизации, основанную на срок полезного использования объекта и коэффициента ускорения, не более 3.

При расчете амортизации по амортизации стоимости суммы числа Срок службы лет годовой суммы амортизации на основе первоначальной стоимости или восстановительной стоимости (в случае переоценки) исправлений, определенные активов и отношение которого числитель числа оставшихся лет до конца срока полезного использования объекта, а в знаменателе - сумма лет

срока полезного использования объекта.

С 1 января 2009 года Федеральный закон №. 224-ФЗ от 26 ноября 2008 года, возможность применения ускорения скорости амортизации (не более 3), зарезервированное для арендуемых активов амортизации 1-3 групп. В этом случае, наиболее пострадавших малых и средних лизинговых компаний, и т.д. выгоды от налогообложения лизинговых операций для различных недорогого оборудования (автомобили, персональные компьютеры, значительная часть инновационного оборудования, сельскохозяйственной техники).

Механизм формирования и использования амортизационных отчислений, является важным звеном в общей системе воспроизводства основных фондов, также является инструментом реализации корпоративной политики в области производственных инвестиций.

Достижение структурных изменений происходит первое через норму амортизации. Накопленная амортизация за счет средств развития производства будет использоваться для полного восстановления основных фондов. Он поставляется в виде инвестиций, которые помогают циркуляции ранее выдвинутой значение не только пришли к выводу, а также дополнительные инвестиции, связанные с расширением производства и улучшение их материально-технической базы.

В составе собственных финансовых ресурсов предприятия, который используется для капитальные вложения, прибыль занимает важное место. В последние годы наметилась тенденция к увеличению абсолютного размера и доли прибыли в источниках финансирования инвестиций.

Эта тенденция должна быть разработана, так как ее прогрессивность, что источники воспроизводства основных фондов непосредственно связаны с результатами производственной деятельности.

В результате, материальная заинтересованность компании в достижении наилучших производственных результатов будет укреплена как своевременность и полнота формирования финансовых источников инвестиционных расходы зависят от них.

Наряду с прибылью для финансирования инвестиций используются средства, мобилизуемые в самом здании, используемая (прибыль и экономия для строительного-монтажных работ экономически, мобилизации внутренних ресурсов и т.д.), дохода от продажи отставного агента по недвижимости фондов социального развития и корпус.

1.3 Показатели оценки эффективности использования основных средств

Цель анализа эффективности управления основными средствами - определения наличия основных средств предприятия и уровня его использования в общих и конкретных показателях и определении причины изменения; Для того, чтобы рассчитать влияние управления основными средствами на объем производства и другие показатели; Изучить степень использования производственной мощности предприятия и оборудования; Выявление резервов улучшения управления основными фондов.

Анализ начинается с изучения структуры и динамики активов. Затем мы исследуем основные средства предприятия.

Обобщающий показатель, характеризующий уровень обеспеченности основных фондов предприятия, является фондовооруженность труда (Фв), которая рассчитывается как отношение среднегодовой стоимости основных средств к среднесписочной численности работников. Затем мы проанализируем показатели, характеризующие эффективность управления основными средствами.

Обобщение показателей, характеризующих эффективность управления основными средствами, фондоотдача и фондоемкость [10, с. 184].

Фондоотдача основных средств рассчитывается по следующей формуле:

$$\Phi_o = V_p / \Phi_{cp} \quad (1.9)$$

где Φ_o - фондоотдача основных фондов;

V_p - объем выручки от реализации продукции;

Φ_{cp} - среднегодовая стоимость основных фондов.

Среднегодовую стоимость Φ_{cp} определяют для каждой группы основных средств с учетом их ввода в действие и выбытия.

Фондоемкость продукции (Φ_e) - это величина, обратная фондоотдаче. Она характеризует затраты основных средств на одну денежную единицу реализованной продукции и соответствует формуле:

$$\Phi_e = 1/\Phi_o = \Phi_{cp} / B_p \quad (1.10)$$

Снижение фондоемкости продукции свидетельствует о повышении эффективности управления основными фондами.

Показатель фондоотдачи тесно связан с производительностью труда (ПТ) и фондовооруженностью труда, которая характеризует стоимость основных фондов, приходящихся на одного работающего:

$$\Phi_o = ПТ/\Phi_v \quad (1.11)$$

Таким образом, основным условием роста фондоотдачи является обеспечение темпов роста производительности труда превышающие темп роста фондовооруженности труда.

В конце анализа, рассчитываются резервы для увеличения производства и фондоотдача. Такими резервами могут быть ввод в действие неустановленного оборудования, его замена и модернизация, сокращение целодневных и внутрисменных простоев, внедрение передовой техники и технологии и т. д.

Наиболее общим показателем эффективности использования основных средств является фондорентабельность. Ее уровень зависит не только от фондоотдачи, но и от рентабельности продукции. Соотношение этих показателей можно представить следующим образом:

$$R_{оф} = П/\Phi = (ВП/\Phi) \cdot (П/ВП) = \Phi_{омд} \cdot R_{ен} \quad (1.12)$$

или

$$R_{\text{опф}} = \Pi/\Phi = (РП/\Phi) \cdot (\Pi/РП) = \Phi_{\text{отд}} \cdot R_{\text{рп}}, \quad (1.13)$$

где $R_{\text{опф}}$ – рентабельность основных производственных фондов;

Π - прибыль от реализации продукции;

Φ — среднегодовая стоимость основных производственных фондов;

ВП и РП — соответственно стоимость произведенной или реализованной продукции;

$\Phi_{\text{отд}}$ - фондоотдача;

$R_{\text{ВП}}$, $R_{\text{рп}}$ - рентабельность произведенной или реализованной продукции.

Изменение рентабельности активов в свою очередь, зависит от ряда факторов: фондоотдача активной части основных производственных мощностей, доля активной части производственной мощности, времени работы оборудования, изменение в структуре активов и изменения в производстве системы. Факторы первого уровня, изменение доли активной части производственных мощностей и изменение отдачи от инвестиций в активной части фондов. В свою очередь, фондоотдача активной части основных средств зависит от структуры основных средств (от его активной части) рабочего времени и средней суточной производительности.

Дополнительные показатели характеризуют полное использование основных средств, особенно его наиболее активной части - машин и оборудования в различных аспектах времени.

Источники данных для анализа: бизнес-план компании, технический план, баланс бухгалтерского учета компании, примечание к балансу, отчет о наличии и развитии основных средств, инвестиции в производственных мощностях, данные по переоценке основных средств, инвентарные карточки учета основных средств, проектно-сметных, технической документации и т.д.

Частные показатели использования основных средств могут быть объединены в три группы:

– показатели комплексного использования капитальных товаров, которые отражают степень их использование во время;

- показатели интенсивного использования основных средств, который отражает количество продукции в единицу времени;
- показатели комплексного использования активов, принимая во внимание совокупный эффект всех факторов - как экстенсивные и интенсивные.

Для того, чтобы определить срок полезного использования активов в хорошее время, следующие виды времени может быть назначены: календарь, режимный, плановый и фактический фонд времени.

Календарное время фонд максимально возможное время фонд, который определяется количеством дней в периоде.

Режимный фонд времени рассчитывается как календарный за вычетом выходных и праздничных дней.

Плановый фонд времени определяется на основе средств контроля времени с учетом времени на выполнение работ по ремонту оборудования, технических осмотров и т.п .

Фактическое фонд времени это планируемый объем фонда времени, который приспособлен для времени простоя и сверхурочную работу.

Соотношение каждого типа последующего времени к предыдущему фонда является системой коэффициентов для использования времени работы устройства.

Коллекция времени средств позволяет анализировать время работы устройства. Сравнение календаря и режим долгосрочного финансирования позволяет возможности лучшего использования за счет увеличения коэффициента сменности и режима и определить потенциал за счет более эффективного использования оборудования за счет сокращения времени на ремонт в рабочее время сокращается.

Первый набор индикаторов включает в себя следующие коэффициенты.

Коэффициент экстенсивного использования оборудования характеризует использование основных средств, в то время в течение всего года, отражает резервы недоиспользования календарного фонда и его определяются

отношением фактического количества часов оборудования к количеству часов работы по плану:

$$K_{\text{эксг}} = T_{\text{ф}} / T_{\text{пл}}, \quad (1.14)$$

где $T_{\text{ф}}$ - фактическое время работы оборудования, ч;

$T_{\text{пл}}$ - время работы оборудования по норме (в соответствии с режимом работы предприятия и с учетом минимально необходимого времени для проведения планово-предупредительного ремонта), ч.

Коэффициент сменности работы оборудования показывает время для совместного использования установленного оборудования в многосменном режиме. Он показывает, сколько смен в среднем по эксплуатации установки оборудования в течение дня.

Определяется как отношение общего количества отработанных оборудованием данного вида в течение дня машино-смен к количеству машин (станков), работавших в наибольшую смену. Рассчитанный коэффициент сдвигов в этом случае показывает, сколько смен в среднем каждой единице техники в год работала.

$$K_{\text{см}} = M / K_{\text{м}}, \quad (1.15)$$

где M – сумма фактически отработанных машино-смен за сутки;

$K_{\text{м}}$ – общее количество установленных машин.

Компании должны стремиться к увеличению коэффициента сменности в эксплуатации объектов, что приводит к тому же денежным средствам к увеличению производительности.

Основные направления повышения сменности работы оборудования:

- повышение степени специализации рабочих мест, что обеспечивает рост серийного производства и загрузку оборудования;
- увеличить ритм работы;
- сокращение простоев из-за недостатков в организации обслуживания

рабочих мест, машинисты обеспечивает клубов, доступных инструментов;

– лучшая организация ремонтного бизнеса, применение современных методов организации ремонтных работ;

– механизации и автоматизации работы наиболее важных и наиболее всех рабочих. В результате, к рабочей силе и передачам тяжелых вспомогательных работ на основную работу во втором и третьих сменах.

Показатель внутрисменных простоев дополняет коэффициент сменности оборудования. При этом анализируются причины возникновения простоев, среди которых могут быть плохая организация производства, нехватка рабочих, низкий уровень обеспеченности материалами, деталями и т. д.

Таким образом, коэффициент нагрузки оборудования характеризует использование оборудования во времени.

Он устанавливается для всего парка транспортных средств в основном производстве.

Он рассчитывается как отношение трудоемкости изготовления всех изделий на данном типе оборудования к фонду времени его работы.

$$K_{\text{заг}} = T_e / T_{\text{раб}}, \quad (1.16)$$

где T_e - трудоемкость изготовления всех изделий на данном виде оборудования;

$T_{\text{раб}}$ – фонду времени загрузки оборудования.

Таким образом, коэффициент загрузки оборудования в отличие от коэффициента сменности учитывает данные о трудоемкости изделия. На практике коэффициент загрузки обычно принимают равным величине коэффициента сменности, уменьшенной в два раза (при двухсменном режиме работы) или в три раза (при трехсменном режиме).

Коэффициент сменного режима времени работы оборудования определяется делением достигнутого в данном периоде коэффициента

сменности работы оборудования на установленную на данном предприятии (в цехе) продолжительность смены.

Таким образом, коэффициент загрузки устройства, в отличие от коэффициента сдвига, принимает во внимание данные об интенсивности продукта. На практике коэффициент нагрузки обычно принимается равным значению коэффициента смещения, все, что уменьшается наполовину (в режиме работы два слоя) или три раза (с трехсменной).

Фактор переменного времени работы устройства определяется путем деления коэффициентов изменения рабочего оборудования, которое было достигнуто в данный период времени на установленную предприятием (в цехе) продолжительность смены.

$$K_{\text{см,р}} = K_{\text{см}} \cdot T_{\text{см}}, \quad (1.17)$$

где $K_{\text{см}}$ - периоде коэффициента сменности работы оборудования;

T – продолжительность смены.

Однако процесс использования оборудования имеет и другую сторону. В дополнение к внутрисменным и целодневному времени простоя в течение всего дня в течение дня, важно знать, насколько эффективно используется устройство в часы его фактической загрузки. Устройство не может полностью загружено, быть простой и в настоящее время не производит каких-либо плодовоощных продуктов с плохими продуктами.

Во всех этих случаях можно добиться высоких результатов формального расчета показателя для широкого использования оборудования. Тем не менее, они до сих пор не позволяют сделать вывод о эффективности использования основных средств.

Полученные результаты должны быть дополнены расчетами второй группы показателей - интенсивного использования основных средств, что отражает степень их использования производственных мощностей (производительности). Наиболее важным из них является коэффициент

интенсивного использования оборудования.

Коэффициент интенсивного использования оборудования определяется отношением фактической производительности основного технологического оборудования к его нормативной производительности, т.е. прогрессивной технически обоснованной производительности.

$$K_{\text{инт}} = P_{\text{ф}} / P_{\text{в}}, \quad (1.18)$$

где $P_{\text{ф}}$ – фактическая выработка оборудованием продукции в единицу времени;

$P_{\text{в}}$ - технически обоснованная выработка оборудованием продукции в единицу времени (определяется на основе паспортных данных оборудования).

Интенсивная нагрузка основных фондов приводит к снижению себестоимости продукции и росту производительности.

К третьей группе показателей использования основных фондов относится коэффициент интегрального использования оборудования.

Коэффициент интегрального использования оборудования определяется как произведение коэффициентов интенсивного и экстенсивного использования оборудования и комплексно характеризует эксплуатацию его по времени и производительности (мощности).

$$K_{\text{интегр}} = K_{\text{экт}} \cdot K_{\text{инт}} \quad (1.19)$$

Коэффициент интегрального использования отражает резервы от недоиспользования основных средств отражается как в единицу времени и времени календарного периода. Значение этого показателя всегда ниже значений его компонентов, поскольку она учитывает недостатки экстенсивного и интенсивного использования оборудования.

Вспомогательные показатели в целом дают эффективности использования отдельных элементов основных фондов с учетом особенностей

той или иной отрасли. Например, они включают в себя производство на квадратный метр производственной площади, кубатуры и так далее. Эти показатели очень специфичны, но хорошо нагрузка на ресурсы и резервы отражены в этой отрасли имеются.

При рассмотрении вопроса об эффективности использования активов особое внимание анализу использования машин и оборудования.

Анализ должен определить причины неэффективного использования всего оборудования, связанное с компанией, если такая ситуация существует.

При анализе эффективности использования основных средств, необходимо изучить соотношение всех этих показателей и сделать вывод о типе бизнеса и эффективности использования ресурсов.

Следует отметить, что управление основных средств является наиболее важной задачей современных капиталоемких компании. Основная часть расходов, связанных с содержанием объектов (сооружений, оборудования, зданий, сооружений) в рабочем состоянии, и эта деятельность осуществляется в рамках строгих требований: по времени, своевременность и качество обслуживания и ремонта, а также через объем материального, финансовые и людские ресурсы.

Следует отметить, что управление основных средств является наиболее важной задачей современного капиталоемкого предприятия. Основная часть расходов связана с поддержанием средств (оборудования, оборудования, зданий, сооружений) в рабочем состоянии, и эта деятельность осуществляется в рамках строгих требований: с одной стороны, к времени, своевременность и качество технического обслуживания и ремонта, с другой стороны по объему материала, финансовых и людских ресурсов.

Управление основных средств, что позволяет успешное решение наиболее важных задач для капиталоемких компаний:

- повышение эффективности использования производственных мощностей;
- сокращение расходов на содержание производственных мощностей в

рабочем состоянии;

- сокращение времени простоя оборудования с обслуживанием и ремонтом компетентным;
- уменьшить количество аварий, повысить надежность;
- учет основных средств в порядке;
- сохранение полной истории оборудования для последующего анализа;
- повышение эффективности работы сотрудников;
- оптимизация материала и осязаемая материальная цепи;
- полный учет затрат на техническое обслуживание и ремонт;
- переход к управлению, который ориентирован на производственный процесс

Сама система управления активами является инструментом для применения передовых технологий и методов в обслуживании и ремонте. Но как использовать этот инструмент, чтобы сделать его действительно эффективным, является одной из основных задач компании.

В следующей главе бакалаврской работы рассмотрим как решается эта задача в ООО «ТМХ-Сервис».

Глава 2 Анализ и оценка эффективности использования основных средств ООО «ТМХ-Сервис»

2.1 Организационно-экономическая характеристика предприятия

Компания ООО «ТМХ-Сервис» создана в июне 2014 года в рамках осуществления реформы российского железнодорожного транспорта на основании утвержденной ОАО «РЖД» концепции «Развитие системы сервисного обслуживания и создания единого центра ответственности за техническое состояние локомотивов».

Основными задачами этой организации являются: реализация программы деповского ремонта первого и второго объема, техническое обслуживание локомотивов, независимо от их принадлежности, ремонт и изготовление запасных частей и деталей локомотивов, повышение эффективности их хозяйственной деятельности, развитие фундаментальных и других мероприятия, которые направлены на повышение финансовой устойчивости.

ООО «ТМХ-Сервис» сегодня обслуживает 41 серию локомотивов и имеет свои центры на 13 железных дорогах России, в 47 ремонтных локомотивных депо. В состав ООО «ТМХ-Сервис» входят 9 филиалов по всей России: Братский, Нижнеудинский, Западно-Сибирский, Западный, Дальневосточный, Приволжский, Северо-Западный, Амурский, Московский. В структуру входят: цех эксплуатации, цех ремонтный, пункты технического обслуживания локомотивов.

Планово-предупредительная система ТО и ремонта электровозов устанавливается в соответствии с указанием Департамента локомотивного хозяйства ОАО «РЖД» и предусматривает проведение следующих видов ТО и ремонтов в условиях депо:

- 1) Технические обслуживания:
 - ТО-1, ТО-2, ТО-4, ТО-5;
- 2) Ремонты:
 - ТР-1, ТР-2 и ТР-3.

Организационная структура предприятия приведена на рис. 2.1

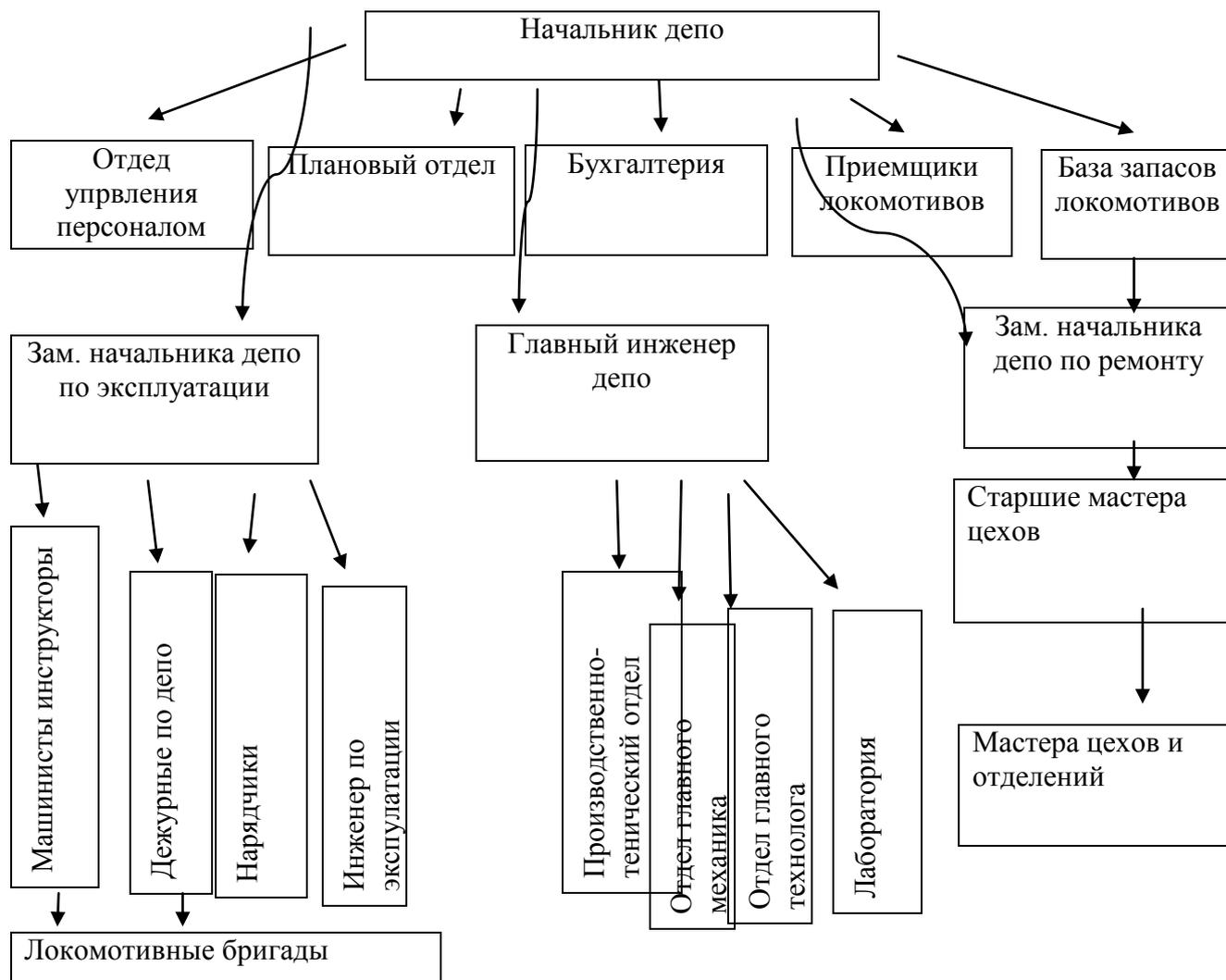


Рис. 2.1. Организационная структура ООО «ТМХ-Сервис»¹

В целом, структура управления ООО «ТМХ-Сервис» относится к линейно-функциональному типу организационных структур. В ней «функциональные» сотрудники ((инженеры, мастера ремонтного участка, мастера цехов и пр.) действуют на правах штаба при линейных руководителях, помогая им в решении отдельных управленческих задач. Однако, управление по вертикали «сверху – вниз», система «приказ– исполнение» и принцип единоначалия являются преобладающими. Вертикаль управления представлена иерархически выстроенными уровнями управления:

¹ Рисунок составлен автором

- высший уровень: начальник депо;
- средний уровень: зам. начальника депо по эксплуатации, главный инженер депо, зам. начальник депо по ремонту;
- низший уровень: машинисты инструкторы, дежурные по депо, нарядчики, инженер по эксплуатации, старшие мастера цехов, мастера цехов и отделений.

Горизонталь управления представлена такими подразделениями как:

- финансово-экономическая служба;
- производственно-технический отдел;
- транспортный отдел.

Основные показатели, характеризующие результаты деятельности ООО «ТМХ-Сервис» за последние три года приведены в табл.2.1

Таблица 2.1

**Основные экономические показатели ООО «ТМХ-Сервис»
за 2014– 2016 годы.²**

Показатель	2014 г.	2015 г.	2016 г.	Темп роста к 2014г., процент	
				2015 г.	2016 г.
Выручка от реализации услуг, тыс.руб.	92034,00	108301,00	132568,00	117,67	144,04
Себестоимость	89 031	104 562	105 652	117,44	118,67
Прибыль от реализации услуг, тыс.руб.	1711,00	2018,00	3453,00	117,94	201,81
Среднегодовая стоимость основных средств, тыс.руб.	205097,00	204506,00	205401,00	99,71	100,15
Среднегодовой размер дебиторской задолженности	44791,00	33438,00	32883,00	74,65	73,41
Среднегодовой размер кредиторской задолженности	57651,00	61850,00	59515,00	107,28	103,23
Чистая прибыль, тыс.руб.	480,00	1070,00	1654,00	222,92	344,58

Данные табл. 2.1 показывают, что за последние три года деловая

² Таблица составлена автором

активность фирмы повысилась. Об этом свидетельствует, прежде всего, рост выручки от реализации работ и услуг по сравнению с 2014 годом увеличилась в 2015 г. на 16267 тыс.руб., а в 2016 г. на 40534 тыс.руб.

Показатели прибыли от реализации услуг увеличилась в 2016 г. по сравнению с 2015г. только на 307 тыс.руб., в 2015 г. по сравнению с 2014 г. увеличение составило 1711 тыс.руб. Размеры чистой прибыли также увеличились по сравнению с 2014 г.: в 2015г. – на 590 тыс.руб, в 2016 г. – на 1174 тыс.руб., что является положительным фактором деятельности фирмы.

Соотношение размеров дебиторской и кредиторской задолженности, а также соотношение их темпов роста, позволяет сделать вывод о том, что финансовое состояние организации является неустойчивым.

По численности работников и размерам выручки от реализации ООО «ТМХ-Сервис» относится к субъектам купное предпринимательства со многими филиальными сетями. Это обусловлено тем, что многие заказчики являются плательщиками НДС и принимают к вычету сумму налоговых вычетов по НДС. Поэтому предприятие осуществляет деятельность с применением общей системы налогообложения с исчислением НДС, налога на прибыль, налога на имущество, транспортного налога.

С точки зрения численности сотрудников и размера выручки от реализации услуг ООО «ТМХ-Сервис» относится к субъектам крупного предпринимательства со многими филиальными сетями. Это связано с тем, что многие заказчики являются плательщиками НДС и принимают к вычету суммы налоговых вычетов по НДС. Таким образом, компания осуществляет операции с общей системой налогообложения с исчислением НДС, налога на прибыль, налога на имущество, транспортного налога.

Первичные учетные документы составляются на бумажных носителях, а также при использовании компьютерной программы «1С: Бухгалтерия» версия 8.1.

Финансовый результат деятельности организации определяется ежемесячно в виде разницы между полученными доходами и расходами.

В соответствии с законодательством ООО «ТМХ-Сервис» предоставляет в соответствующие органы налоговую и статистическую отчетность, а также отчетность в страховые фонды.

Немаловажным фактором, влияющим на экономические и финансовые результаты деятельности организации, является состояние, состав и структура основных средств.

2.2 Оценка состава и структуры основных средств

На балансе ООО «ТМХ-Сервис» за анализируемый период числились такие основные средства как: транспортные средства и другие виды основных средств. Здания и сооружения, а также машины и оборудование являются арендованными основными средствами эксплуатационного депо и числятся за балансом, т.е. в состав имущества организации не входят.

Рассмотрим состав и структуру основных средств в табл. 2.2

Таблица 2.2

Состав и структура основных средств ООО «ТМХ-сервис» в 2014-2016 гг.³ (в тыс.руб)

Вид	2014 г.		2015 г.		2016 г.	
	тыс. руб.	Уд.вес, %	тыс. руб.	Уд.вес, %	тыс. руб.	Уд. вес, %
Здания и сооружения	99221	48,38	101491	49,66	104115	50,69
Машины, оборудование	80576	39,3	75100	36,8	71276	34,4
Транспортные средства	24100	11,7	26320	12,8	28415	14
Прочие основные средства	1200	0,59	1462	0,72	1595	0,78
Итого	205097	100	204373	100	205401	100
Активная часть основных средств	104676	51	101420	49,6	99691	48,4
Пассивная часть основных средств	100421	49	102953	50,4	105710	51,6

³ Таблица составлена автором

Наглядно структура основных средств отражена на рис.2.1.

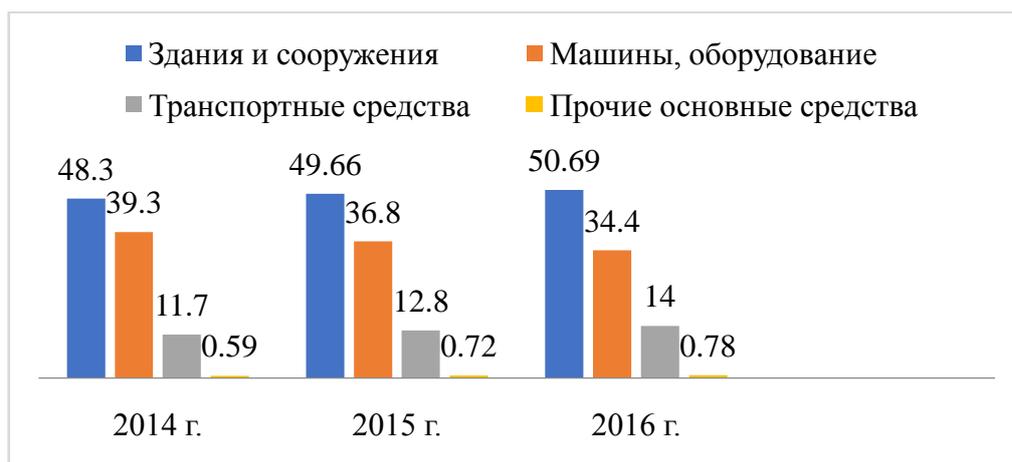


Рис. 2.1. Динамика основных средств по составу за период 2014 – 2016 годы⁴

Рассмотрим динамику изменения стоимости отдельных видов основных средств в табл. 2.3

Таблица 2.3

Динамика изменения размеров ОПФ (тыс.руб.) за период 2014 – 2016 годы⁵

Показатели	2014 г.	2015 г.	2016 г.	Темп роста к 2014 г., %	
				2015 г.	2016 г.
Здания сооружения	100421	103086	105710	102,6	104,9
Машины, оборудование, приборы	80 576	75100	71276	93,2	88,4
Транспортные средства	24100	26320	28415	109,2	117,9
Прочие основные средства	1200	1462	1595	121,8	132,9
Итого основных средств	205097	204506	205401	99,7	100,1

Структура основных средств отражена на рис.2.2

⁴ Рисунок составлен автором

⁵ Таблица составлена по данным, полученным в процессе исследования

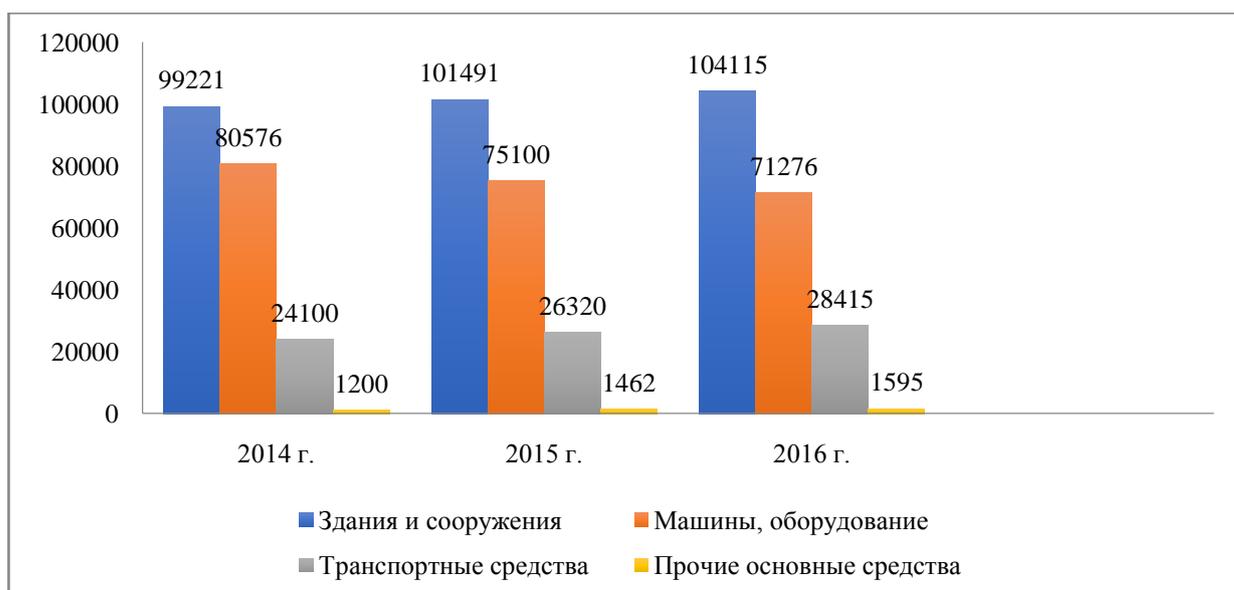


Рис. 2.2. Динамика изменения размеров ОПФ за период 2014 – 2016 годы⁶

Данные табл. 2.1 позволяют сделать вывод о том, что наибольший прирост основных средств приходился на здания и сооружения, т.е. пассивную часть основных средств.

Снижение стоимости по таким видам как «Машины, оборудование, приборы» и «транспортные средства» связано в основном с начислением амортизации.

Доля пассивной части в составе основных средств, превышает активную часть.

Доля пассивной части в 2016 г. по сравнению с 2014 г. увеличилась на 5289 тыс. руб. Активная часть основных средств уменьшилась в 2016 г. по сравнению с 2014 г. на 4985 тыс. руб. Это уменьшение произошло из-за уменьшения группы: машины и оборудование – на 9300 тыс. руб., по причине износа оборудования, вследствие чего наблюдается понижение темпа работы, снижение количества оказываемых услуг. Что является отрицательным фактором.

Из этого можно сделать вывод, что предприятию для повышения темпов роста производства требуется замена (модернизация) старого оборудования на новое.

В табл. 2.4 приведем показатели движения основные средства.

⁶ Рисунок составлен автором

Динамика движения основных средств⁷

Показатель	2014 г.	2015 г.	2016 г.	Изменение (+,-) к 2014 году	
				2015 г.	2016 г.
Введено основных средств, тыс. руб.	53700	54230	55789	530	2089
Выбыло основных средств, тыс. руб.	29697	35400	39800	5703	10103
Коэффициент выбытия, %	14,48	17,31	19,38	2,83	4,90
Коэффициент обновления, %	26,18	26,52	27,16	0,33	0,98

Как показывают данные табл. 2.3 в анализируемом периоде происходило обновление основных средств, особенно в 2016 г.:

- во-первых, на протяжении всего периода коэффициенты обновления были больше коэффициентов ввода;
- во-вторых, коэффициенты обновления по размерам достаточно большие – в 2014-2015 гг. они были 26 %, а в 2016 г. коэффициент обновления составил 27 %.

Динамика показателей движения основных средств ООО «ТМХ-Сервис» отражена на рис. 2.3

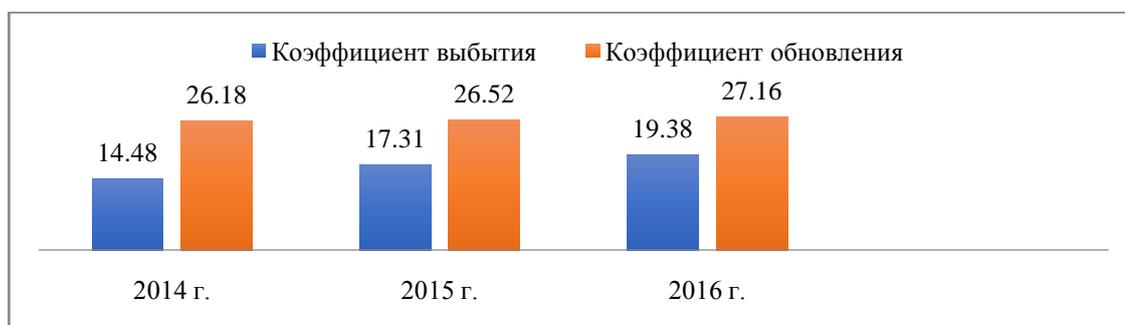


Рис. 2.3 Динамика показателей движения основных средств

Результатом такого интенсивного обновления являются достаточно низкие показатели износа основных средств:

- в 2014 г. износ составлял 25 %;
- в 2015 г. износ составлял 24,3;

⁷ Таблица составлена по данным, полученным в процессе исследования

– в 2016 г. износ составил 10,5 %.

Соответственно, коэффициенты годности были равны:

– в 2014 г. 75 %;

– в 2015 г. 75,7%;

– в 2016 г. 89,5 %.

Динамика показателей технического состояния основных средств отражена на рис.2.4

Следует отметить, что для всех видов основных средств в организации согласно принятой учетной политике, применяется линейный метод амортизации.

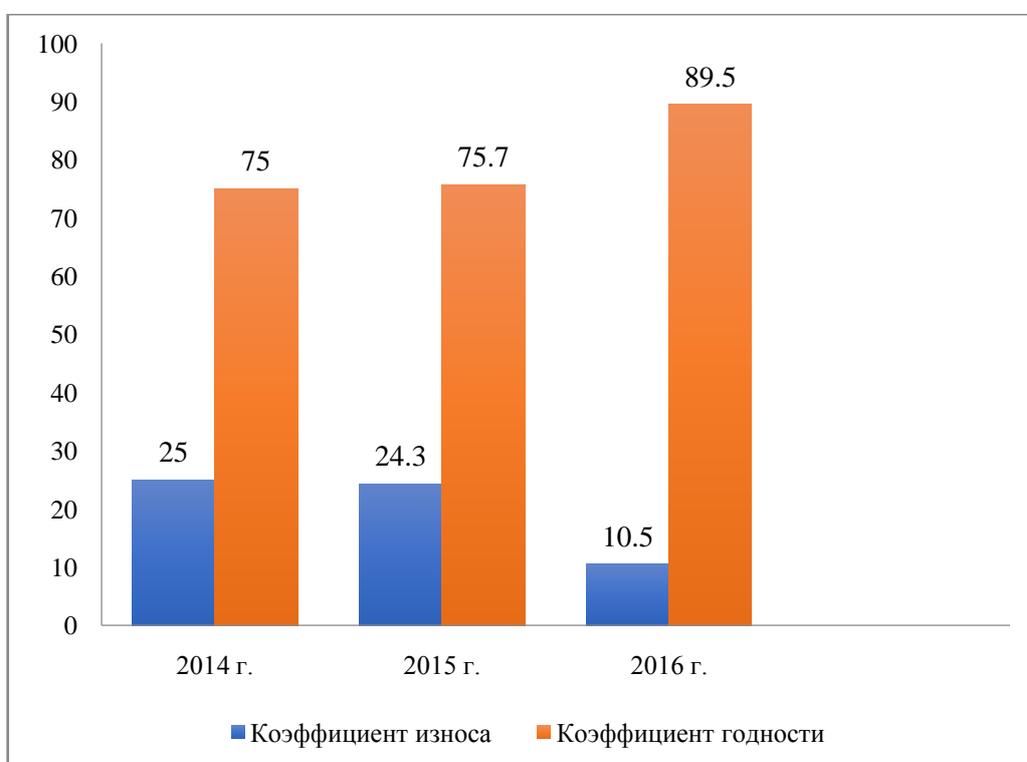


Рис. 2.4 Динамика показателей технического состояния основных средств⁸

Данные диаграммы на рис.2.4 показывают, что изменение коэффициента годности имеет положительную динамику, а коэффициента износа – отрицательную, что подтверждает эффективность системы управления основными средствами.

⁸ Рисунок составлен автором

2.3 Анализ показателей эффективности использования основных средств предприятия

Любое использование основных средств признается эффективным тогда, когда темп роста выручки от продаж превышает темп роста основных средств.

По данным, представленным в табл. 2.1, мы можем сделать вывод о том, что использование основных средств в ООО «ТМХ-Сервис» в 2016 г. нужно признать эффективным, так как темп роста выручки превышает темп роста стоимости основных средств - в 2015 г. по сравнению с 2014 г. превышение составило 17,9 %, а в 2016 г. по сравнению с 2015 г. превышение составило 43,9%.

Доля пассивной части в составе основных средств, превышает активную часть.

Доля пассивной части в 2016 г. по сравнению с 2014 г. увеличилась на 5289 тыс. руб.

Активная часть основных средств уменьшилась в 2016 г. по сравнению с 2014 г. на 4985 тыс. руб. Это уменьшение произошло из-за уменьшения группы: машины и оборудование – на 9300 тыс. руб., по причине износа оборудования, вследствие чего наблюдается понижение темпа работы, снижение количества оказываемых услуг. Что является отрицательным фактором.

Рассмотрим динамику показателей экономического потенциала и эффективности использования основных средств предприятия, используя данные табл. 2.1 и данные кадрового учета, согласно которым среднесписочная численность работников составляла:

в 2014 г. – 335 чел.;

в 2015 г. – 329 чел.;

в 2016 г. – 309 чел.

Прежде всего, рассмотрим показатель, характеризующий обеспеченность организации основными средствами (экономический потенциал) – фондовооруженность.

Таблица 2.4

**Показатели экономического потенциала и эффективности использования
основных средств ООО «ТМХ-Сервис» в 2014-2015 гг.⁹**

Показатель	2014 г.	2015 г.	2016 г.	Темп роста к предыдущему году, %	
				2015 г.	2016 г.
Фондовооруженность, тыс.руб./чел.	612,2	621,5	664,7	101,5	106,9
Фондоотдача, руб./руб.	44,8	52,9	64,5	118,0	121,9
Фондоемкость, руб./руб.	218,8	185,4	151,0	84,7	81,5
Фондорентабельность, руб./руб.	0,83	0,98	1,68	118,2	201,5
Экономия (перерасход) основных средств (-,+)	х	-591	895	х	-151,4

В 2015 г. по сравнению с 2014 г. фондовооруженность увеличилась на 9,3 %. В 2016 г. фондовооруженность увеличилась по сравнению с 2015 г. на 52,5 % за счет прироста основных средств – прирост основных средств составил 48,6 %, а прирост численности – только 3,9 %.

Основным показателем эффективности использования основных средств в организации является фондоотдача (показатель, обратный ей - фондоемкость). Темп роста фондоотдачи в 2015 г. составил 118,0 %, соответственно фондоемкость по сравнению с 2014 г. уменьшилась на 67,8 %. Это положительный фактор, который показывает, что на 1 руб. средств, вложенных в основные средства, организация получила доход больше на 0,18руб. В 2016 г. по сравнению с 2015 г. фондорентабельность увеличилась на 83,3 %, за счет того, что темпы роста прибыли от реализации были больше, чем темпы роста основных средств (табл. 2.1).

Динамика показателей фондоотдачи и фондорентабельность графически отражена на рис. 2.4

⁹ Таблица составлена автором

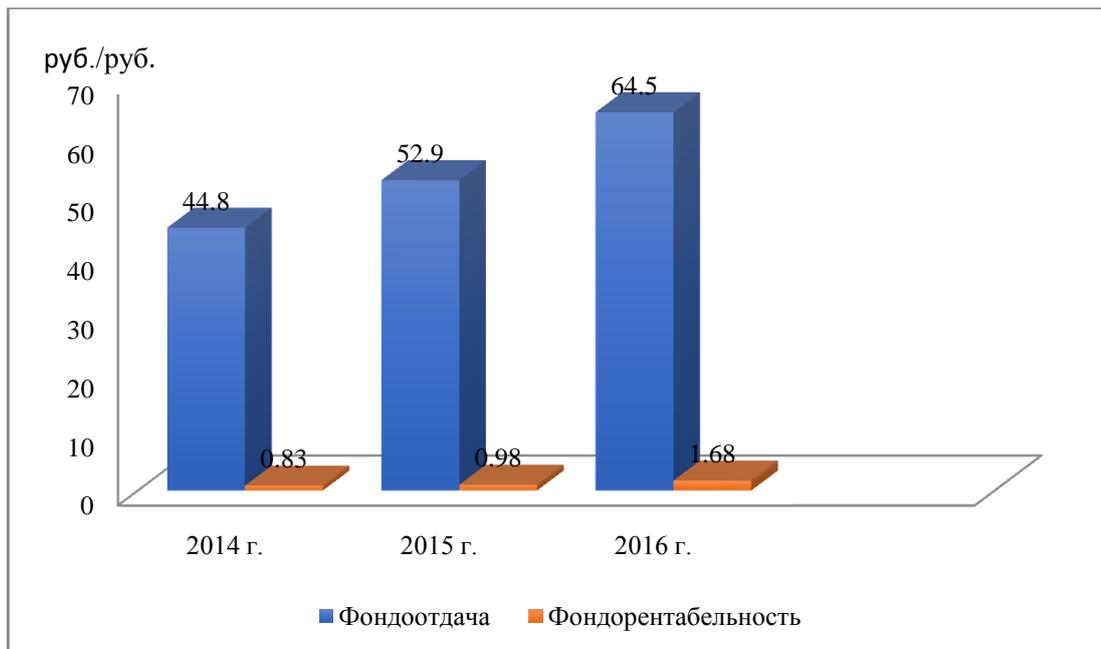


Рис. 2.5 Динамика фондоотдачи и фондорентабельности

Анализ рассмотренных выше показателей можно было провести по-другому – принять данные 2014 г. за базовые и сравнивать последующие периоды с уровнем 2014 г. В этом случае динамика фондоотдачи и фондорентабельности имела бы положительную тенденцию, а динамику фондоемкости – отрицательную, что является положительным фактором.

Еще одним показателем, характеризующим эффективность использования основных средств на предприятии, является относительное отклонение (экономия или перерасход основных средств).

В 2015 году мы имеем положительное значение данного показателя. Это говорит о том, что на предприятии наблюдается перерасход основного капитала организации (т.е. его дополнительное финансирование составило 591, тыс. руб.), что является отрицательным фактором ведения основных средств на предприятии.

Рассматривая динамику показателей с различной базой сравнения приходим к выводу о том, что в целом основные средства используются в ООО «ТМХ-Сервис» неэффективно, о чем свидетельствует наличие относительного перерасхода основных средств. Положительным является лишь тот факт замедления роста перерасхода основных средств.

Для более полного анализа эффективности использования основных средств проведем факторный анализ фондоотдачи для 2016 г. на основе формулы (1.11).

Для этого используем метод цепных подстановок.

Сформируем данные для факторного анализа в табл. 2.5

Таблица 2.5

Данные для факторного анализа за 2016 гг.¹⁰

Показатель	2015 г.	2016 г.	Изменение (+,-)
Выручка, тыс.руб.	108 301	132 568	24267
Среднегодовая численность, чел.	329	309	-20
Производительность труда, тыс.руб./чел.	329,18	429,02	99,84
Фондовооруженность, тыс.руб./чел.	621,5	664,7	43,2
Фондоотдача, руб./руб.	52,9	64,5	11,6

Влияние роста производительности труда на изменение фондоотдачи составит:

$$\Delta\Phi_o(\text{ПТ}) = (429,02/621,5) - 52,9 = -52,2 \text{ руб./руб.}$$

Влияние роста фондовооруженности на изменение фондоотдачи составит:

$$\Delta\Phi_o(\text{Фв}) = 64,5 - (429,02/621,5) = 63,8 \text{ руб./руб.}$$

Совокупное влияние факторов составило:

$$\Delta\Phi_o = 63,8 - 52,9 = 11,6 \text{ руб./руб.}, \text{ что соответствует данным табл. 2.5}$$

Итак, факторный анализ показал, что для повышения эффективности использования основных средств в организации необходимо принимать меры интенсивного направления развития предприятия.

К таким мерам можно отнести рост производительности труда за счет повышения квалификации работников, обновление основных фонтов (покупка спец. техники). Основные направления повышения эффективности использования основных средств рассмотрим в следующей главе бакалаврская работы.

¹⁰ Таблица составлена по данным, полученным в процессе исследования

Глава 3 Рекомендации по повышению эффективности использования основных средств ООО «ТМХ-Сервис»

В результате проведенного анализа эффективности использования основных средств ООО «ТМХ-Сервис» были выявлены отрицательные факторы:

- оборудование старого образца, что приводит к замедлению производственного процесса.
- замедление темпов роста производительности труда. Поскольку процесс обновления основных средств (особенно ремонтной техники) происходил очень интенсивно, то замедление вызвано снижением квалификации персонала (рис.3.1);

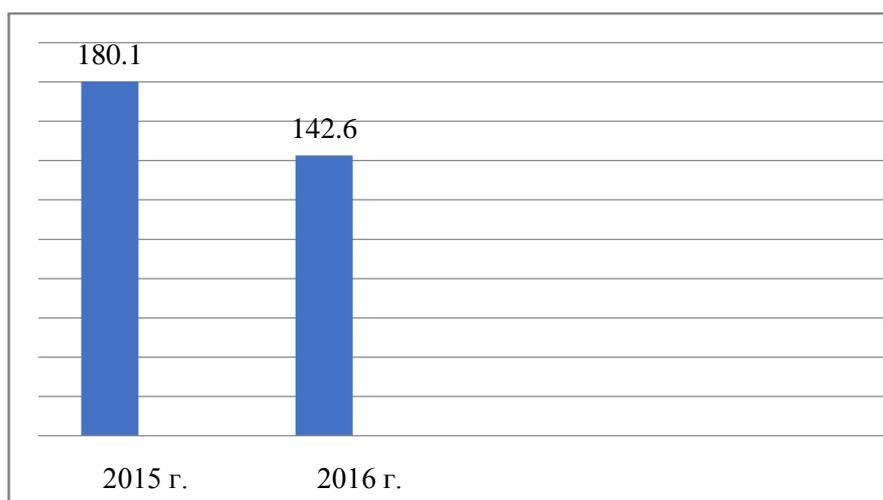


Рис.3.1. Цепные темпы роста производительности труда¹¹

Для погашения выявленных отрицательных факторов организации предлагается осуществить следующие мероприятия (рис.3.2):

- обновление основных фондов (замена или модернизация заточного станка, что приведет к увеличению качества и количество производственных услуг).
- повышение квалификации персонала.

¹¹ Рисунок составлен по данным, полученным в процессе исследования

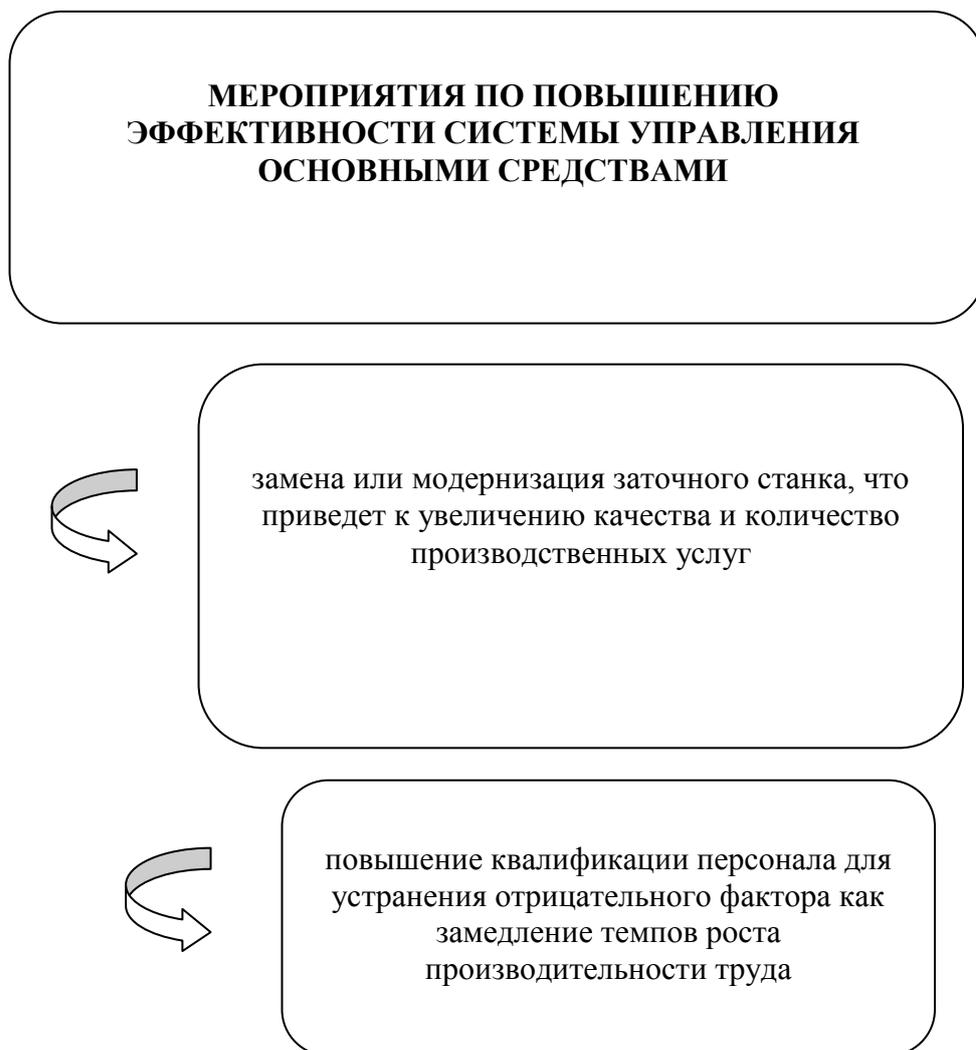


Рис. 3.2. Мероприятия, реализация которых позволит повысить эффективность системы управления основными средствами¹²

Первое мероприятие - замена и модернизация спец. техники.

Если увеличивается доля старого оборудования, то растет число физически изношенных элементов основных средств, а это приводит к увеличению затрат на ремонт, повышению эксплуатационных расходов, ухудшению качества продукции (так как устаревшие станки не могут обеспечить нужную точность обработки деталей), а новое более современное оборудование позволит увеличить качество и количество произведенных ремонтных услуг.

В табл. 3.1 рассмотрим замену и модернизацию оборудования

¹² Рисунок составлен по данным, полученным в процессе исследования

Таблица 3.1

Замена, модернизация оборудования¹³

Вариант	Выпуск деталей старым станком шт./смена	Вложения	Выпуск деталей новым станком шт.смена
Замена заточного станка 2А-642 на новый УЧПУ 16 К20 Ф3	79	1 570,9	11
Модернизация существующего заточного станка	79	589	110

При наличии достаточных средств на покупку новых станков, предпочтительней вариант с заменой станков на более современные, тем более, что и старые станки также остаются в собственности предприятия.

Станки длительное время находившиеся в эксплуатации и в результате этого морально и/или физически устаревшие, сохраняют свою ценность для предприятия. Такие станки можно и продать и добавив оставшуюся сумму купить вместо них другие, более современные. Однако если у предприятия нехватка средств на покупку нового оборудования, то восстанавливаются имеющиеся станки с одновременной модернизацией.

Перед пользователями заточного станка стоит выбор метода усовершенствования-восстановления, модернизации или ремонта с частичной переделкой. Хотя эти процессы схожи, у них имеются значительные различия. Оптимальными на восстановление являются станки возрастом не более 12 лет. Необходимо убедиться, что незамеченные в процессе восстановления детали и узлы будут надежно функционировать до конца гарантированного срока службы восстановленного станка.

При модернизации обычно учитываются новое УЧПУ или заменяют существующие на более современное, а вместе с ним устанавливают новые

¹³ Таблица составлена автором

приводы, электроавтоматику, которые в модернизированных станках занимают гораздо меньше места, чем старые и полностью перемонтируют электрическую проводку станка, что позволяет перенести его на новые правила электробезопасности. Стоимость модернизированного станка составляет обычно около 30% стоимости нового.

Типовую модернизацию станков проводят за 4-8 недель, восстановление в зависимости от степени повреждений и изношенности 12-16 недель. Ремонт станка вместе с его частой переделкой занимает 5-7 месяцев.

Рассмотрим два проекта по совершенствованию обработки заточного станка в ООО «ТМХ-Сервис» с точки зрения экономической эффективности.

Первый вариант включает в себя замену заточного станка 2А-642 на станки, выполняющие аналогичные операции, но с УЧПУ-2А-642.

Заточный станок 2А-642 используется для обработки фрез, заточки поршневых колец, заточки резцов.

Второй вариант предусматривает модернизацию существующих заточных станков 2А-642.

Заточный станок производит за одну смену 79 деталей. Более современный станок ЧПУ 2А-642 ФЗ, производит на 31 заточку больше.

Для оценки показателей эффективности рассмотрим такие показатели, как объём производства заточки на новом станке, прибыль от реализации 1 тыс. штук деталей, капитальные вложения, требуемые для реализации проекта.

Вариант первый. Производительность нового станка с ЧУП 2А-642 ФЗ в среднем 110 заточек деталей за смену, т.е. в месяц в среднем 3410 услуг заточки.

Прибыль от реализации 1 услуги равна: $P=(2490 \text{ руб.}-1580 \text{ руб.})=910 \text{ руб.}$

Капитальные вложения на реализацию данного проекта включают в себя стоимость нового станка 2А-642 ФЗ-1,6 1 600 млн.руб., стоимость установки и наладки нового оборудования специалистами – 140 тыс.руб., стоимость обучения оператора станка – 30 тыс.руб.

Капитальные вложения на 1 деталь составит:

$$\text{Куд.} = (1\,600\,000 + 140\,000 + 30\,000) / (3410 * 12) = 43,25 \text{ руб.}$$

Годовой экономический эффект от установки нового станка составит:
 $\text{Э} = (910 - 0,15 * 43,25) * (3410 * 12) = 49432 \text{ тыс.руб.}$

При этом стоит учесть, что у предприятия еще остается старый станок, который можно отдать в лизинг, продать и т.д., т.е. извлечь дополнительную прибыль.

Второй вариант. Производительность нового станка с ЧУП 2А-642 ФЗ в среднем 110 заточек деталей за смену, т.е. в месяц в среднем 3410 услуг заточки.

$$\text{Прибыль от реализации 1 услуги равна: } \text{П} = (2490 \text{ руб.} - 1580 \text{ руб.}) = 910 \text{ руб.}$$

Капитальные вложения на реализацию данного проекта включают в себя модернизацию станка 2А-642 (30% от стоимости нового станка) - 0,480 млн.руб млн.руб., стоимость установки и наладки нового оборудования специалистами – 98 тыс.руб., стоимость обучения оператора станка – 30 тыс.руб.

Капитальные вложения на 1 деталь составит:

$$\text{Куд.} = (480\,000 + 98\,000 + 30\,000) / (3410 * 12) = 14,85 \text{ руб.}$$

Годовой экономический эффект модернизации станка составит: $\text{Э} = (910 - 0,15 * 14,85) * (3410 * 12) = 37\,146,357 \text{ тыс.руб.}$

Но в данном случае у предприятия не остается дополнительного старого станка, из которого можно извлечь дополнительную прибыль. Кроме того, срок службы нового станка значительно больше, чем срок службы модернизированного станка.

Как видно из приведенного Сравнительного анализа двух вариантов вложений в обновление заточного оборудования, каждый из вариантов имеет свои плюсы и минусы. В первом варианте экономический эффект, учитывая дальнейшее использование старого станка, практически находится на том же уровне что и во втором варианте.

Но у второго варианта есть существенный плюс – он требует значительно меньше капитальных вложений, чем первый, хотя и займет какое-то время. Можно порекомендовать ООО «ТМХ-Сервис» модернизацию старого

оборудования на новое.

Второе мероприятие – повышение квалификации персонала - как и приобретение знаний, навыков и умений, является результатом самой производственной деятельности. Специально организованное обучение позволяет достичь цели за более короткий срок.

Повышение квалификации направлено на последовательное совершенствование профессиональных знаний, умений и навыков, рост профессионального мастерства.

Особенность повышения квалификации состоит в том, что слушатели, уже обладая определенными знаниями и практическими навыками выполнения работ, могут в силу этого критически относиться к учебному материалу, стремясь получить именно то, что им, прежде всего, нужно для производственной деятельности.

Данное мероприятие, на первый взгляд, является затратным, т.к. работникам организации (3 мастеров ремонтного участка, 5 мастера цехов,) для повышения квалификации необходимо обучать и переобучать на специальных курсах.

Стоимость обучения на таких курсах, например, в г. Краснодаре за 1 человека составит 14 тыс.руб., Но в результате таких затрат организация получает более высококвалифицированных специалистов, производительность труда которых возрастет, а, следовательно, увеличится и объем выполняемых работ и услуг.

Но повышение квалификации означает не только возможный рост производительности труда в будущем, но и экономию затрат .

В любом случае, имея более квалифицированную рабочую силу организация выигрывает в экономии материальных и энергетических ресурсов. Поэтому наиболее реальным остается увеличение дохода за счет роста арендной платы.

В табл. 3.2 представлены данные для расчета экономической эффективности курсов повышения квалификации.

Экономическая эффективность курсов повышения квалификации¹⁴

Показатель	Единицы измерения	Значение
1. Численность обучаемых (Чоб)	чел.	7
2. Затраты времени на выполнение функций: до обучения	чел./ч	2150
после обучения		2100
3. Зарботная плата (ЗП)	руб.	17500
4. Часовая тарифная ставка	руб.	35,12
5. Годовой фонд рабочего времени (Фрв)	ч	2080
6. Затраты на внедрение мероприятия на 1 работника (З)	руб.	98000
7. Нормативный коэффициент окупаемости (Ен)		0,15
8. Ставка единого социального налога	%	30

Снижение затрат времени на выполнение функций:

$$C_m = 2150 - 2100 = 50 \text{ чел./ч}$$

2. Условное высвобождение численности:

$$\mathcal{E}_ч = \frac{C_m}{\Phi_{вр}} = \frac{50 \cdot 6}{2080} = 0,144 \text{ чел.}$$

Прирост производительности труда:

$$П_m = \frac{\mathcal{E}_ч \cdot 100}{\mathcal{E}_{об} - \mathcal{E}_ч} = \frac{0,144 \cdot 100}{1 - 0,144} = 16,82\% \quad П_m = \frac{\mathcal{E}_ч \cdot 100}{\mathcal{E}_{об} - \mathcal{E}_ч} = \frac{0,144 \cdot 100}{1 - 0,144} = 16,82\%$$

Экономия заработной платы:

$$\mathcal{E}_{зп} = \Phi_{зп} \cdot \mathcal{E}_ч = 122500 \cdot 12 \cdot 0,144 = 211680 \text{ тыс.руб.}$$

¹⁴ Таблица составлена автором

Экономия по единому социальному налогу:

$$\mathcal{E}_{c/c} = \mathcal{E}_{зп} * 0,12 = 211680 * 0,30 = 63504 \text{ тыс.руб.}$$

Годовая экономия:

$$\mathcal{E}_r = \mathcal{E}_{зп} + \mathcal{E}_{c/c} = 211680 + 63504 = 275184 \text{ тыс.руб.}$$

Годовой экономический эффект:

$$\mathcal{E}_ф = \mathcal{E}_r - \mathcal{Z} = 275184 - 98000 = 177184 \text{ тыс.руб.}$$

На основе данных расчета следует, что реализация мероприятия по повышению квалификации принесет доход в размере 177184 тыс.руб.

Делая вывод по предлагаемому мероприятию, можно сказать, что эффективность работы предприятия заключается в его целостном развитии.

Причинами плохой выработки или снижение выручки предприятия могут быть как основные средства предприятия, а именно неэффективное их использование, недозагрузка, так и персонал предприятия, который в связи со своей низкой квалификацией тратит больше времени на предоставление одной единицы услуги, также как и причиной может быть и то, что предприятие необоснованно занижает цену на услуги, чем вызывает снижение прибыли от реализации и чистой прибыли.

В результате затрат на курсы повышения квалификации персонала предприятие в перспективе получит более квалифицированный персонал и большую прибыль.

В табл. 3.3 рассмотрены, как повлияют предлагаемые мероприятий на изменения основных показателей на 2017-2018 гг.

Таблица 3.3

Проектные данные на 2017 -2018 г.¹⁵

Показатель	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Темп роста, % 2017г.к 2016г.	Темп роста, % 2018 к 2016
Выручка, тыс.руб.	132 568	169 541	206 514	127,8	155,7
Прибыль от реализации, тыс.руб.	3 453	4 363	5273	179,8	258,9

¹⁵ Таблица составлена автором

Продолжение таблицы 3.3.

Среднегодовая стоимость основных средств, тыс.руб.	205401	270654	310230	131,7	151,0
Производительность труда, тыс.руб./чел.	429,0	599,0	698,6	139,6	162,8
Фондовооруженность, тыс.руб./чел.	664,7	875,9	1003,9	131,7	151,0
Фондоотдача, руб./руб.	64,5	66,7	69,5	103,4	107,7
Фондорентабельность, руб./руб.	1,68	1,97	2,10	117,2	125

Таким образом повышается экономические результаты деятельности и эффективность использования основных средств:

- прибыль от реализации работ и услуг увеличится в 2017г. на 910 тыс.руб., а в 2018 г. на 1820 тыс.руб. ;
- производительность труда увеличится на 2017г. на 170 тыс.руб., а в 2018 г. на 269 тыс.руб. ;
- фондоотдача увеличится 2017г. на 220 тыс.руб., а в 2018 г. на 500 тыс.руб. ;
- фондорентабельность возрастет 2017г. на 290 тыс.руб., а в 2018 г. на 420 тыс.руб.

Заключение

В современных экономических условиях являются эффективным функционированием компании в любой организационно-правовой форме, независимо от видов деятельности, непереносимого условия его существования. Компания должна быть экономически рентабельной, и целью любого производства является получение прибыли.

Достижение этой цели зависит от очень большого количества факторов и связано с общей организацией производства, использованием высоких технологий, финансовых навыков и технической оснащенности компании.

Главной особенностью компании является наличие хозяйственного ведения или оперативного управления стоящей собственности. Она обеспечивает материально-техническую работу компании, ее экономической независимости и надежности. Без определенного имущества свою деятельность не смогут выполнять ни большие, ни маленькие компании.

Основные средства, как правило, основная доля от общего объема основного капитала компании. Окончательные результаты деятельности компании, в основном за счет суммы затрат, технического уровня, эффективности использования: производительность, ее себестоимости, прибыли, рентабельности, финансовой устойчивости.

Основные активы компании, участвующей в производственном процессе оказывает непосредственное влияние на эффективность производства, качество работы и результаты всех финансово-хозяйственной деятельности хозяйствующих субъектов. С помощью экономического механизма амортизации и стоимости ремонта они участвуют в формировании себестоимости (работ, услуг), и финансового результата организации в развитии стоимости товаров.

Более полное использование основных фондов приводит к уменьшению необходимости введения новых производственных мощностей, когда изменения объема производства имеет более эффективное использование

результата прибыли компании.

Эффективное использование основных фондов означает также ускорение их оборачиваемости, что в значительной мере способствует решению проблемы сокращения разрыва в сроках физического и морального износа, ускорения темпов обновления основных фондов.

Вывод. Анализ эффективности использования основных средств ООО «ТМХ-Сервис» показал, что изменение таких показателей эффективности как фондоотдача и фондорентабельность имели положительную динамику, отрицательным фактором было наличие относительного перерасхода основных средств.

Так же был выявлен отрицательный фактор, снижение производительности труда и замедление производственного процесса в связи с тем, что ремонтное оборудование требует замены (модернизации).

Выполненный анализ системы управления основными средствами в ООО «ТМХ-Сервис» позволил сделать вывод о том, что основные средства используются в производственном процессе недостаточно эффективно. При этом было отмечено, что сама политика организации направлена на интенсивное обновление основных средств.

Поэтому в целях повышения эффективности системы управления основными средствами **рекомендуется:**

1. Приобрести замену (модернизацию) станков.
2. Рассмотреть возможность повышения квалификации рабочих с отрывом от производства.

Внедрение предлагаемых рекомендаций позволит повысить эффективность системы управления основными средствами, снизить процент брака и материальные затраты.

Экономический эффект от реализации предлагаемых мероприятий выразиться:

- в увеличении дохода организации как минимум на 65 %;
- в росте производительности труда на 20 %;

– в росте прибыли от реализации работ и услуг в 27,9 %.

При этом фондоотдача увеличится на 9,8 %, а фондорентабельность возрастет в 7,8 %.

Список используемой литературы

1. Андреев Г.И. Экономические механизмы управления предприятием / Г.И. Андреев, Тихомиров В.А. – М.: ИНФРА-М, 2012.- 680 с.
2. Волков В.П., Ильин, А.И. [и др.] Экономика предприятия: учеб. пособие / А.И.Ильин. – 2-е изд., испр. - М.: Новое знание, 2012.- 601 с.
3. Горемыкин В.А. Энциклопедия бизнес-планов: Методика разработки. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Ось-89, 2013. -864 с.
4. Горфинкель В.Я., Купряков Е.М., Прасолова В.П. и др. Экономика предприятия: учеб. для вузов. – М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 2012.–670 с.
5. Годовые отчеты ООО «ТМХ-Сервис» за 2014-2016 гг.
6. Дегтяренко В.Н. Оценка эффективности инвестиционных проектов. - М.: Экспертбюро, 2013. – 165 с.
7. Ковалева А.М. Финансы.— М.: Финансы и статистика, 2014. – 569 с.
8. Ковалев В.В. Финансовый анализ: Управление капиталом. Выбор инвестиций. Анализ отчетности.— М.: Финансы и статистика, 2015. – 687 с.
9. Крутякова Т. Амортизация основных фондов. //Бухгалтерское приложение. – 2012. – № 13. – С.15-20.
10. Лапуста М.Г. Справочник директора предприятия.— М.: ИНФРА-М, 2013. – 751 с.
11. Лапуста М.Г., Поршнева А.Г., Старостин Ю.Л., Скамай Л.Г. Предпринимательство / М.Г. Лапуста. – 5-е изд., испр. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 780 с.
12. Малявкина Л.И. Выбор амортизационной политики организации. //Бухгалтерский учет. – 2014. – №24.– С.12-14.
13. Маркарьян Э.А., Герасименко Г.П., Маркарьян С.Э. Экономический анализ хозяйственной деятельности. – Изд. 2-е исправл. и дополн. – Ростов н/Д.: Феникс, 2013. – 385 с.
14. Мелкумов, Я.С. Экономическая оценка эффективности инвестиций. – М.: Дело и сервис, 2016. – 385 с.

15. Маркова В.Д., Кузнецова С.А. Стратегический менеджмент. – М.: ИНФРА-М, 2015. – 365 с.
16. Налоговый кодекс Российской Федерации. – М.: Юрическое право, 2012. – 215с.
17. Нечитайло А.И. Бухгалтерская финансовая отчетность. – Ростов н/Д.: Феникс, 2012. – 633 с.
18. Нешиной А.С. Инвестиции - 6-е изд., перераб. и испр. – М.: Издательско-торговая корпорация Дашков и К, 2013. – 560 с.
19. Протасов В.Ф., Протасова А.В. Анализ деятельности предприятия / В.Ф. Протасов, А.В. Протасова.– 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Финансы и статистика, 2013. – 452 с.
20. Савицкая Г.В. Методика комплексного анализа хозяйственной деятельности. – М.: ИНФРА-М, 2014.- 612с.
21. Селезнева Н.Н., Ионова А.Ф. Финансовый анализ. Управление финансами: учеб. пособие для вузов. – 2-е изд., перераб. и доп.- М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 640 с.
22. Скамай Л.Г. Экономический анализ деятельности предприятий / Л.Г.Скамай, М.И.Трубочкина. – М.: ИНФРА-М, 2013. – 386 с.
23. Сотникова Л.В. Основные средства и доходные вложения в материальные ценности // Бухгалтерский учет. – 2013. –№ 23. – С.10-15.
24. Старостин С.Н. Основные средства: учет и налоги. – М.: МЦФР, 2012. - 32 с.
25. Статистика: показатели и методы анализа: справочное пособие / Под ред. М.М. Новикова. – Мн.: Современная школа, 2012. – 628 с.
26. Шеремет А.Д., Ионова А.Ф. Финансы предприятий. – М.: ИНФРА-М, 2013. – 479 с.
27. Экономика предприятия / Под ред. проф.О.И. Волкова. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 601 с.
28. Экономическая статистика / Под ред. проф. Ю.Н. Иванова. – М.: ИНФРА-М, 2016. – 736 с.