



**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**  
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
**«РОССИЙСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ  
ГИДРОМЕТЕОРОЛОГИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

**Кафедра инновационных технологий управления в государственной сфере  
и бизнесе**

**ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА**

(магистерская диссертация)

На тему Кросс-региональные торговые соглашения в Арабском мире  
Исполнитель Мкахаль Зиад

Научный руководитель доктор экономических наук, профессор

Коваленко Борис Борисович

**«К защите допускаю»**

**И.о. Заведующий кафедрой**

кандидат экономических наук, доцент  
Семенова Ю.Е.

« 05 » июня 2024г.

Санкт-Петербург  
2024

## Оглавление

Введение.....	3
1. АРАБСКИЕ СТРАНЫ В МЕЖДУНАРОДНЫХ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССАХ.....	7
1.1 Эволюция регионального экономического сотрудничества в арабском мире .....	7
1.2 Арабские страны в международной системе кросс-региональных торговых соглашений.....	16
2. ВНУТРИРЕГИОНАЛЬНЫЕ ТОРГОВЫЕ СОГЛАШЕНИЯ В АРАБСКИХ ГОСУДАРСТВАХ.....	29
2.1 ССАГАЗ как наиболее успешный интеграционный проект в арабском мире .....	29
2.2 Проблемы и перспективы межарабских интеграционных процессов .....	35
3. КРОСС-РЕГИОНАЛЬНЫЕ ТОРГОВЫЕ СОГЛАШЕНИЯ АРАБСКИХ СТРАН.....	47
3.1 Интеграционные соглашения арабских стран с ЕС.....	47
3.2 Кросс-региональные торговые соглашения арабских стран с США.....	55
3.3 Экономическое сотрудничество России и арабских стран .....	60
ЗАКЛЮЧЕНИЕ .....	72
СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ.....	76

## Введение

Арабский мир состоит из 22 стран, входящих в Лигу арабских государств. В документ не включены страны, которые традиционно не являются арабскими, даже если они входят в Лигу арабских государств и арабский язык является официальным языком. Этими странами являются Судан, Джибути, Сомали и Коморские острова.

Арабский мир разделен на субрегионы: Аравийский полуостров, Магриб и Машрик. Иногда все эти субрегионы называют Ближним Востоком.

Арабский мир находится на пути от Атлантики к Индийскому океану и является ведущим игроком в исламском мире. Ближний Восток и Северная Африка очень разнообразны, здесь есть как богатые, так и бедные страны. В экономике существуют большие различия, включая доходы, размер рынка, экономический рост, ресурсы, инфляцию и безработицу.

Арабские страны играют важную роль в современной мировой экономике, поскольку они обладают большим количеством энергетических ресурсов и являются крупным экспортером энергии. Они также помогают решить проблему энергетической безопасности для многих стран. На их долю приходится 9,7% территории мира, 5,5% мирового населения, 3,9% мирового ВВП, 5,5% мирового экспорта и 4,6% импорта. На их долю также приходится 49,5% запасов нефти и 27,9% запасов природного газа, 30,6% мировой добычи нефти и 4,5% мирового импорта. В 2017 году на них пришлось 15,9% мировой добычи природного газа. На протяжении последних 50 лет страны Ближнего Востока и Северной Африки осуществляли интеграцию как на двустороннем, так и на многостороннем уровнях. Многие региональные торговые соглашения неэффективны, особенно когда речь идет о внедрении установленных норм, включая снижение или отмену таможенных пошлин. Для стимулирования торговли и инвестиций странам необходимы экономические и политические стимулы. В настоящее время они отсутствуют. Страны региона сталкиваются с серьезными экономическими проблемами. Для их решения им необходимы экономические реформы. Интеграция также может помочь рынкам, повысить конкурентоспособность стран, привлечь инвестиции и ресурсы и в целом оказать положительное воздействие.

Ближний Восток и Северная Африка являются наименее интегрированными регионами в мире. Однако в последнее время было заключено много новых региональных торговых соглашений. В настоящее время их насчитывается 71. РТС с арабскими странами направлены на снижение торговых барьеров, что способствует расширению торговли, но на их долю по-прежнему приходится лишь небольшая часть общего объема торговли. Либерализация торговли может помочь решить экономические и политические проблемы, стимулируя экономический рост, диверсификацию и занятость. Они также могут помочь предприятиям продавать больше, повысить их конкурентоспособность и привлечь инвестиции. Это оказывает положительное влияние на экономику в целом.

У России есть три основных интереса в регионе: политика, энергетика и экономика. Развитие некоторых стран региона зависит от России. Россия хочет получить доступ к энергетическим ресурсам арабских стран. России необходимо продавать больше своей продукции в разных странах. Машиностроительная продукция составляет значительную часть экспорта в арабские страны. Это связано с тем, что СССР помогал таким странам, как Египет, Алжир, Сирия и Йемен. Доля готовой промышленной продукции в общем объеме экспорта составляет 57%.

Тема исследования актуальна, поскольку:

- (1) регион обладает значительными энергетическими ресурсами и важен для энергетической безопасности;
- (2) регион является нестабильным;
- (3) географическое положение: регион важен по геостратегическим причинам, что привело к соперничеству между ведущими странами мира;
- (4) этнический и религиозный: в регионе проживает множество различных этнических и религиозных групп;
- (5) долгое время регион находился под колониальным или полуколониальным управлением;

В диссертационном исследовании использовались как аналитические, так и синтетические методы. Такой подход помог нам понять проблему в контексте более широких тенденций развития объекта исследования. Это включало сравнение и классификацию торговых соглашений для выявления закономерностей и

противоречий. Наконец, мы использовали математику для получения полезной статистики. Что мы хотели выяснить.

Целью данного диссертационного исследования является выявление основных тенденций и характеристик региональных торговых соглашений в арабском мире. Автор определил следующие задачи:

- 1) Рассмотреть факторы, определяющие особенности интеграционных процессов в арабских странах;
- 2) Охарактеризовать субрегиональные и региональные интеграционные процессы в арабском мире;
- 3) Проанализировать интеграционные соглашения между арабскими странами;
- 4) Определить содержание интеграционных соглашений арабских стран, особенно субрегиона Магриба, с Европейским союзом;
- 5) Выявить особенности арабо-американских интеграционных соглашений.
- 6) Изучить торговое сотрудничество России со странами Ближнего Востока и Северной Африки.
- 7) Рассчитайте эффективность зон свободной торговли России с Египтом и Тунисом.

В этом исследовании рассматривается, как арабские страны объединяются. В исследовании рассматривается, как торговые соглашения влияют на экономику Ближнего Востока и Северной Африки.

Вышеупомянутые события можно объяснить подписанием в начале 2000-х годов соглашения о торговле с арабскими странами. Иногда, когда необходимо рассмотреть предмет более подробно, исследование охватывает период до начала 1950-х годов.

Основным фактором являются взгляды зарубежных и российских ученых на интеграцию в развивающихся странах, в том числе в арабском мире. Результаты, выводы и рекомендации диссертации могут быть использованы правительством России при подготовке соглашений о свободной торговле с арабскими странами. Это исследование может быть использовано рядом российских научно-исследовательских институтов, работающих с арабскими государствами. К ним относятся Институт Африки РАН, Институт востоковедения РАН, Институт мировой экономики и международных отношений, Всероссийский институт

конъюнктуры и Институт Ближнего Востока. Результаты могут быть использованы в преподавании экономики, международной экономической интеграции и международных экономических отношений.

Автор изучил торговые соглашения с арабскими странами. Они обнаружили, что эти соглашения могут помочь экономике. Это важно для энергетического рынка, создания рабочих мест, торговли и экономического роста.

Структура диссертации включает введение, три главы и заключение, список источников и приложения. Список литературы включает источники на русском, английском и арабском языках. В приложениях представлены таблицы и диаграммы, отражающие основные результаты диссертационного исследования.

## 1. Арабские государства в международных интеграционных процессах

### 1.1 Эволюция регионального экономического сотрудничества в арабском мире

Экономическому сотрудничеству стран Ближнего Востока и Северной Африки способствует фактор географической близости, в то время как препятствуют многие факторы исторического, экономического и политического характера.

До 1970-х годов экономическая и политическая ситуация не благоприятствовала развитию регионального экономического сотрудничества между этими государствами, несмотря на предпринимавшиеся попытки.

В 1945 г. была создана Лига арабских государств (ЛАГ) как первая межправительственная региональная организация в арабском мире. В ее состав входят 22 страны: Египет, Ирак, Иордания, Сирия, Ливан, Йемен, Саудовская Аравия, Ливия (вступила в 1953 г.), Судан (1956), Тунис (1958), Марокко (1958), Кувейт (1961),

Алжир (1962), Катар (1971), Бахрейн (1971), Оман (1971), ОАЭ (1971), Мавритания (1973), Сомали (1974), Палестина (1976), Джибути (1977), Коморские острова (1993). , Коморские острова (1993). Организация была создана в целях содействия финансовому и экономическому сотрудничеству, координации экономической политики, развития сотрудничества в сфере здравоохранения и телекоммуникаций, культуры и в социальной области.

Появление интеграционных тенденций на Ближнем Востоке относится к концу 1950-х годов, то есть несколько раньше, чем в других регионах развивающегося мира. Все арабские государства имеют соглашения о снижении или отмене таможенных пошлин, но их влияние на экономику и внешнеэкономические связи стран минимально.

Безуспешные попытки интеграционного сближения предпринимались в рамках Лиги арабских государств. В 1950 году страны подписали Соглашение о совместной обороне и экономическом сотрудничестве с целью поддержки независимости, укрепления сотрудничества в области совместной обороны и безопасности и укрепления стабильности в регионе. Предполагается сформировать совместный совет обороны для поддержки военного потенциала государств-членов, принятия превентивных и оборонительных мер по преодолению рисков и угроз. Был

создан Экономический совет для содействия повышению уровня жизни в арабских государствах путем укрепления экономического и торгового сотрудничества, а также снижения таможенных пошлин, либерализации потоков капитала и физических лиц. Страны обязались не заключать соглашений, которые противоречили бы положениям Договора 1950 года. Позже Экономический совет был преобразован в Экономический и Социальный совет. В последующие годы было сформировано 13 министерских советов по здравоохранению, молодежи и спорту, социальной политике, внутренним делам, юстиции, строительству, транспорту, экологии, связи и информатизации, средствам массовой информации, электроэнергетике, туризму и водоснабжению, а затем еще 18 советов.

В 1950-х годах семь стран хотели заменить двусторонние торговые соглашения многосторонними. В 1953 году была подписана Конвенция о стимулировании товарообмена и регулировании транзитной торговли. Он направлен на то, чтобы упростить торговлю определенными товарами без уплаты налогов и сделать некоторые промышленные товары более выгодными. Но Ирак, Йемен и Саудовская Аравия приостановили процесс снижения пошлин на промышленные товары, поскольку их экономика зависела от таможенных поступлений. В 1953 году Египет, Ливан и Иордания подписали соглашение о торговле.

В 1957 году было подписано соглашение о хозяйственной единице. В нем содержатся статьи о координации экономической политики, правилах транспорта и транзита, подписании торговых соглашений, координации сельскохозяйственной, промышленной и торговой политики, унификации экономического законодательства, гармонизации законодательства о труде и социальном страховании, координации налогового и таможенного законодательства, избежании двойного налогообложения, координации денежно-кредитной политики и правил унификации валют, унификации методов статистической классификации и принятии другие меры по достижению поставленных целей. Эти 10 статей легли в основу ПАФТА соглашения. Соглашение защищало менее развитые отрасли, чтобы сделать продукцию более конкурентоспособной на мировых рынках. Оно предусматривает преференциальные условия торговли или систему компенсаций. Страны могли бы исключить определенные товары из сферы либерализации торговли и сократить переходный период.



В 1957 году. Экономический совет Лиги арабских государств одобрил текст Соглашения о создании Арабского экономического союза (Соглашение об арабском экономическом единстве). Это было соглашение между Египтом, Иорданией, Кувейтом, Марокко, Сирией и Ираком (которые позже присоединились) об унификации экономической политики и законодательства. Соглашение было подписано в 1962 году и вступило в силу в 1964 году. Соглашение было направлено на создание экономического союза в рамках Лиги арабских государств, обеспечивающего свободное передвижение людей и капитала.

В 1964 году был создан Совет Арабского экономического союза. Он действует до сих пор. Он подписал соглашения об экономическом сотрудничестве и об избежании двойного налогообложения.

В 1964 году Египет, Иордания, Ирак и Сирия подписали соглашение о создании общего арабского рынка для либерализации торговли.

Усилия Лиги арабских государств не стимулировали рост взаимных связей по следующим причинам: (1) отсутствие первоначального определения экономических целей и разработки планов координации экономической политики в целях образования Объединенной Арабской Республики; (2) рост числа государств-членов, что повысило уровень дифференциации между странами и препятствовало их сплоченности.

В 1970-х годах мировая экономика пострадала от нефтяного кризиса. Цены на нефть выросли в четыре раза, что помогло странам-экспортерам нефти, но сделало население региона богаче. Это также заставило людей уделять больше внимания инвестициям, чем торговле. Но инвестиционный климат не привлек частный капитал к инвестиционным проектам, несмотря на создание государственных финансовых фондов. Первый фонд для финансирования экономического развития арабских стран был создан в Кувейте, а потом в других странах. В 1968 году был создан Арабский фонд экономического и социального развития для объединения средств на цели регионального развития и инвестиционных проектов. В 1974 году была создана Межарабская корпорация по гарантированию инвестиций для защиты арабских инвестиций. Исламский банк развития (1975) и Арабский валютный фонд (1976) были созданы для содействия экономическому сотрудничеству, особенно в области торговли и инвестиций. Сотрудничество включало предоставление финансовой

помощи в целях развития, совместные промышленные проекты и инвестиции в инфраструктуру.

С 1972 года Арабская организация сельскохозяйственного развития работает в странах Лиги арабских государств. Она помогает развивать сельскохозяйственный сектор в соответствии с правилами страны, где производится продукция. В 2007 году Организация утвердила стратегию устойчивого развития сельского хозяйства в арабских странах. Это было сделано для обеспечения продовольственной безопасности и в рамках Совместной стратегии социально-экономических действий арабских стран. Было начато множество проектов по строительству плотин, освоению водных ресурсов и использованию водных ресурсов в сельском и лесном хозяйстве. В 2009 году была принята Эр-Риядская декларация об арабском сотрудничестве в условиях глобального продовольственного кризиса, а в 2011 году был разработан оперативный план по его преодолению. Инвестиции в сельскохозяйственную инфраструктуру оцениваются в 12 миллиардов долларов. Половина из них поступает из частного сектора, а половина - из государственного. Основным недостатком является отсутствие совместного механизма для реализации программных проектов. Арабские страны поддержали план Казахстана по созданию Исламской организации по продовольственной безопасности (резолюция № 3/39-Е 39-й сессии Совета министров иностранных дел ОИС в 2012 году).

В большинстве стран отсутствует сотрудничество в сельскохозяйственном секторе, и многие испытывают нехватку продовольствия. Внутреннее производство обеспечивает менее половины потребностей в пшенице, 26% - в сахаре и 33% - в растительном масле. Несмотря на то, что производится все больше продовольствия, по-прежнему существует разрыв между тем, что производится, и тем, что необходимо.

Основная причина неудачи заключается в том, что страны не сотрудничают в преодолении продовольственного кризиса. Это создает проблемы для государства, поскольку в 2007-2008 и 2012 годах цены на сельскохозяйственные товары росли. Также существует нестабильность в экономике, экологические угрозы и отсутствие политической приверженности борьбе с продовольственным кризисом. Страны с высоким уровнем дохода решают эти проблемы, импортируя продовольствие и

инвестируя в сельское хозяйство.

В это время была предложена идея введения единой валюты. Это был арабский динар, который изначально предназначался для использования в качестве региональной расчетной единицы.

После второго нефтяного кризиса 1980-х годов арабские страны нуждались в экономических реформах, направленных на стимулирование приватизации, торговли и инвестиций.

В 1980-х годах Турция начала активнее торговать с Ливией, Саудовской Аравией и Ираком. У нее была квалифицированная рабочая сила и управленческий опыт, но не хватало денег для финансирования национальных инвестиционных проектов. Это привело к расширению экономического сотрудничества на Ближнем Востоке. Турция активно участвует в Организации Исламская конференция с 1980-х годов. В то же время Турция начала переговоры с ЕС и ЕФТГ об экономической интеграции. Но в то же время политика усугубила ситуацию. К ним относятся ирано-иракская война 1980-1988 годов, война в Арабском заливе 1990-1991 годов и гражданская война в Ливане с 1975 по 1990 год.

В 1980-х годах подписали два соглашения об экономической интеграции. Одно из них - Арабское торговое соглашение 1981 года. Оно отменило таможенные пошлины и нетарифные ограничения на промышленные товары и полуфабрикаты. Соглашение не повлияло на торговлю. В нем не содержалось взаимных обязательств, определения сроков его реализации или списка исключений. Это соглашение было продлено в 1997 году в рамках Панарабской зоны свободной торговли.

В 1981 году был создан Совет сотрудничества стран Арабского залива, в который вошли Бахрейн, Катар, Кувейт, Объединенные Арабские Эмираты, Оман и Саудовская Аравия. Он поощряет сотрудничество и интеграцию в различных областях, включая экономику, общество, культуру, внешнюю политику и безопасность. Это соглашение стало самым успешным в арабском мире в области торговли, перемещения капитала и людей.

В 1989 году было подписано Марракешское соглашение о Союзе Арабского Магриба (SAM) для координации экономической политики стран и формирования таможенного союза. В то же время между странами были заключены торговые

соглашения.

В 1997 году был запущен план по открытию торговли во всем арабском мире. В него входят 18 стран, которые с 2005 года отменили таможенные пошлины на товары друг друга.

Таким образом, региональное сотрудничество на Ближнем Востоке достигло прогресса. Условия для их активизации начали формироваться только в последние 2,5 десятилетия.

Факторы, которые привели к формированию интеграционных тенденций в арабском мире, можно разделить на два типа: центростремительные и центробежные, а также внутренние и внешние. Внутренние факторы включают исторические, экономические и политические факторы, которые по-разному влияют на регион.

Исторические факторы в основном носят центробежный характер. После распада Османской империи арабские страны оказались под колониальным управлением Великобритании и Франции. Это помешало им сотрудничать в экономической сфере.

Страны имеют разный ВВП и доход на душу населения. Разрыв в ВВП между ССАГАЗ и ПАФТА составляет 58,4 раза, в рамках Агадирского соглашения - 36,5 раза. В рамках ПАФТА средний доход на душу населения отличается в 23,8 раза. В регионе много нефти. На долю Саудовской Аравии приходится 15,7% мировых запасов нефти, Ирака - 9%, Кувейта - 6%, Объединенных Арабских Эмиратов - 5,8%, Ливии - 2,9% (2017).

Сельское хозяйство имеет важное значение для экономики, поскольку в нем занято много людей и используется много ресурсов. На сельское хозяйство приходится 14,8% ВВП Марокко и 47,2% занятого населения Йемена. К концу 2014 года на продукты питания было потрачено -17,9% ВВП Марокко и 31,2% ВВП Судана. Большинство стран региона импортируют продовольствие, поэтому важно упростить импорт сельскохозяйственной продукции. Они не хотят прекращать давать деньги фермерам на экспорт их урожая. Из-за этого другим странам становится дороже покупать их продукцию. Это мешает странам региона больше торговать друг с другом.

В арабском мире небольшой промышленный сектор, но большой сектор услуг.

Это затрудняет интеграцию экономик региона. Высокие таможенные пошлины затрудняют торговлю для предприятий. Например, на долю обрабатывающей промышленности приходится 16,8% ВВП Египта, 16,8% ВВП Иордании, 16,3% ВВП Бахрейна, 15,8% ввп Туниса и 11% ВВП всего арабского мира. В большинстве арабских стран государство играет большую роль в экономике. Это включает в себя контроль над ресурсами, банковской системой и базовой инфраструктурой, такой как транспорт. В государственном секторе занято в два раза больше работников, чем в частном секторе.

В регионе высокие темпы прироста населения - 3,4%. Это приведет к увеличению экономически активного населения. Но только половина из 1000 человек, которые ищут работу, находят ее. Это усугубляет безработицу. По-прежнему существует множество препятствий для переезда людей на работу в регион. К ним относятся законы, дорогостоящие разрешения на работу, ограничения на продолжительность пребывания в стране, количество людей, которые могут работать в определенных отраслях, и требования к уровню образования рабочей силы. 37% всех иммигрантов из арабских стран - выходцы из арабских стран. 29% заработка отправляется за границу.

Таблица 1.1 – Индекс торговой арабских стран

Страна	Индекс	Страна	Индекс
Бахрейн	17,4	Ливия	8,5
Египет	28,0	Оман	25,6
Иордания	25,5	Катар	13,6
Кувейт	9,6	Саудовская Аравия	13,2
Ливан	34,4	Сирия	16,8
Йемен	5,9	ОАЭ	20,6

Различия в степени либерализации торговли и открытости между странами также препятствуют процессу региональной интеграции. С 1990-х годов арабские страны осуществили либерализацию торговли, и в 2015 году средняя тарифная ставка режима наибольшего благоприятствования снизилась до 10,2%. В частности, в Египте средневзвешенная ставка налога снизилась с 40% до 19,9%. В то же время соответствующие страны по-прежнему относительно защищают свои внутренние

рынки по сравнению с большинством других частей мира.

Важным центробежным фактором являются нетарифные ограничения доступа к товарам и услугам, которые негативно влияют на себестоимость поставок товаров. Таким образом, количество торговых барьеров на практике различается в арабских странах: 22 в Палестине, 58 в Мавритании, 308 в Египте и 476 в Объединенных Арабских Эмиратах. Нетарифные ограничения включают административные процедуры для осуществления внешнеторговых операций. Они могут включать длительный процесс таможенного оформления и множество документов и подписей.

Еще одним препятствием является небольшой размер взаимных инвестиций. В основном они сконцентрированы на отраслевом уровне внутри стран Арабского залива – секторах услуг и недвижимости, что не способствует созданию новых рабочих мест и стабилизации более динамичных темпов роста с точки зрения роста ВВП.

Можно также указать на препятствие, такое как высокие затраты, которые вдвое превышают соответствующие показатели в ЕС. Поэтому торговые издержки во взаимоотношениях между странами Магриба выше, чем в ЕС. Они связаны с транспортными расходами и сроками доставки, пограничным контролем и нетарифными ограничениями. Высокие издержки снижают конкурентоспособность арабской экономики. В торговле внутри Магрико уровень затрат составляет 95%; в торговле между Магрибом и Машриком уровень затрат составляет 152%; в Магрибе уровень затрат составляет 152%.– 167%, между ССАГАЗ и Машреком – 96%.

В то же время существуют центростремительные факторы в развитии арабской интеграции, в том числе: (1) общий язык, который снижает транзакционные издержки, такие как составление контрактов и анализ данных (2) географическая близость, которая снижает транзакционные и транспортные издержки; (3) Религия и культура, общность истории, национальных факторов и традиций (4) общее колониальное происхождение и общие политические интересы в развитии национальной экономики после долгой колониальной истории; Особо следует отметить растущее участие арабских стран в международном разделении труда, которое характеризует этот период с 2000-х годов. Страны сильно зависят от внешней торговли, что подтверждается сравнительно высокими внешнеторговыми квотами. Ее размер увеличился с 54% в 1995 году до 74,1% в 2017 году. Но эта

зависимость связана не с внешнеэкономическими связями внутри региона, а с развитием внешнеэкономических связей за пределами региона, то есть отношений с ЕС и США как основными источниками торговли.

По мировым стандартам Ливан занимает второе место после Сингапура по объему торговли товарами и услугами, прямым иностранным инвестициям и денежным переводам, Оман — пятое, Бахрейн — четырнадцатое, Иордания — семнадцатое, Объединенные Арабские Эмираты — 22-е, Алжир — 115-е и Сирия — 120-е. Эти цифры подтверждают высокий уровень доходов некоторых арабских стран в мировой экономике. Причины этого включают низкий ВВП, зависимость от экспорта энергоносителей, большое количество иностранных рабочих и большие объемы прямых иностранных инвестиций, приводящих к импорту в страну.

12 из 22 арабских стран являются членами ВТО, что требует либерализации торговли и способствует экономическому развитию за счет низких тарифов и приведения торговых правил в соответствие с соглашениями ВТО. Важнейшим фактором процесса интеграции является развитие средней бизнес-модели (табл. 1.2). В период 2000-2016 годов это число увеличилось с 2,48 до 2,78.

Таблица 1.2 – Индекс интенсивности внутрирегиональной арабской торговли

Год	2000	2005	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Индекс	2.48	2.41	2.50	2.14	2.11	2.14	2.20	2.53	2,78

Учитывая многочисленные центробежные факторы, интеграционный процесс протекает на уровне Персидского залива и региона Магриба из-за важной роли торговли во всей экономике. По данным Де Розы, создание зоны свободной торговли в странах Магриба принесет в общей сложности один миллиард долларов, что эквивалентно 1% от общего ВВП. Цена такого низкого уровня региональной и глобальной интеграции высока, поскольку страны теряют в среднем от 1 до 2% роста ВВП.

Сегодня основным вариантом является либерализация торговли и создание зон свободной торговли на региональном уровне, подкрепленных двусторонними экономическими соглашениями.

## 1.2 Арабские страны в международной системе кросс-региональных торговых соглашений

За мировые соглашения отвечает только одно учреждение: Всемирная торговая организация (ВТО), правила которой определяют основные условия соглашения. Интеграционные соглашения общего и специального характера в ВТО называются кросс-региональными торговыми соглашениями, КРТС (кросс-региональные торговые соглашения). В последнем случае этот термин относится только к договорам, касающимся товаров и уведомленным в соответствии с техническими правилами. XXIV Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ). ВТО различает два типа КРТС: соглашения о свободной торговле и таможенные союзы. Ограничительный характер экономической интеграции связан с целями ВТО, целью которой является регулирование торговли товарами и услугами, инвестиционной торговли и прав интеллектуальной собственности.

Согласно традициям, сложившимся со времен Б. Балаша, под зоной свободной торговли понимается объединение стран, которые начали свободную торговлю и проводят независимую внешнеторговую политику по отношению к странам, не входящим в нее. Таможенный союз является формой глубокой интеграции и отличается не только от либерализации торговли, но и от реализации общей торговой политики, основанной на едином таможенном тарифе. Помимо КРТС, существуют и другие соглашения об экономической интеграции, которые касаются товаров и услуг по правилам ВТО; У вас широкий кругозор и информация подана по правилам техники. XXIV ГАТТ и ст. V Генерального соглашения по торговле услугами (ГАТС). Третьей группой соглашений об экономическом сотрудничестве являются торговые соглашения, в которых участвуют только развивающиеся страны. Соглашение о частичной разрядке заключено в соответствии со статьей. XIX ГАТТ-(оговорка об освобождении от ответственности).

ГАТТ XXIV включает в себя концепции свободной торговли и таможенного союза. Соглашение о свободной торговле означает союз двух или более таможенных зон страны, где большая часть торговли свободна от таможенных пошлин и других торговых барьеров. Таможенный союз – таможенные территории двух и более стран заменяются единой таможенной территорией, на которой отменяются таможенные



пошлины и другие торговые барьеры. Правила ГАТТ, упомянутые в статье XXIV, требуют, чтобы страны-участницы (1) не повышали уровень защиты от третьих (неучаствующих) стран, т.е. к. Программа отказа в течение утвержденного периода не может превышать десяти лет. К торговле услугами в рамках интеграционных объединений применяются правила статьи 5 Генерального соглашения о торговле услугами. Они включают в себя такие обязательства государств-членов, как:

(1) Любая страна может стать членом регионального торгового соглашения о либерализации торговли услугами, при условии, что региональное торговое соглашение охватывает важную часть взаимной торговли. (2) Путем устранения существующих дискриминационных мер, практически исключая всю торговлю; ограничения между странами отрасли (3) Новые меры, введенные после вступления в силу соглашения о запрете; Если обе стороны соглашения являются развивающимися странами, они могут принять гибкий подход к вышеуказанным условиям в зависимости от уровня их экономического развития. Например, более благоприятный режим может быть предложен юридическим лицам, предоставляющим услуги развивающимся странам. Еще одно требование статьи V ГАТС — стимулировать взаимную торговлю услугами и не повышать уровень протекционизма в отношении неучаствующих стран по сравнению с датой подписания соглашения. К региональным торговым соглашениям между развивающимися странами применяются так называемые правила. Оговорка о развязке. Основные критерии включают: (1) разрешение развивающимся странам частично либерализовать взаимную торговлю; (2) сохранить протекционизм по отношению к не участвующим странам по сравнению с датой подписания соглашения; (3) Торговые барьеры, такие как тарифы, не устранены полностью. Соглашение должно стимулировать взаимную торговлю между развивающимися странами, не увеличивая барьеров и не создавая трудностей для торговли в любой стране-участнице, а не создавать трудности для отмены или снижения тарифов и других торговых ограничений в рамках системы наибольшего благоприятствования; решение вопросов экономического развития, финансовых и торговых вопросов внутри развивающихся стран, развитые страны принимают на себя обязательство снижать торговые барьеры для продажи продукции из развивающихся стран на невзаимной основе, предоставлять специальные и дифференцированные услуги

наименее развитым странам с учетом их интересов; уровень экономического развития лечения. Еще одним достижением ВТО является развитие так называемой модели «ВТО+». Модель Сингапура. Сингапурская модель была предложена на первой Министерской конференции ВТО, состоявшейся в Сингапуре в 1995 году. Помимо характерной для классической модели интеграции либерализации торговли товарами и услугами, сингапурская модель включает в себя также вопросы инвестиций, государственных закупок, вопросы торговли и т.д. Политика упрощения формальностей и конкуренции. В зависимости от того, включен ли один или несколько из этих вопросов, ЗСТ может быть: (1) высокого уровня (включает все четыре вопроса); (2) среднего уровня (включает от двух до трех вопросов);

(1) Ограниченный (включает один вопрос). Если один из четырех вопросов Сингапура не включен в интеграционную модель, то это «теневая» зона свободной торговли.

Одной из важнейших тенденций современной мировой экономики является динамичный рост количества нотифицированных в рамках ГАТТ-ВТО региональных торговых соглашений, которое увеличилось более чем в 6 раз до 467 за 1990–2018 гг. (Рисунок 1.1).

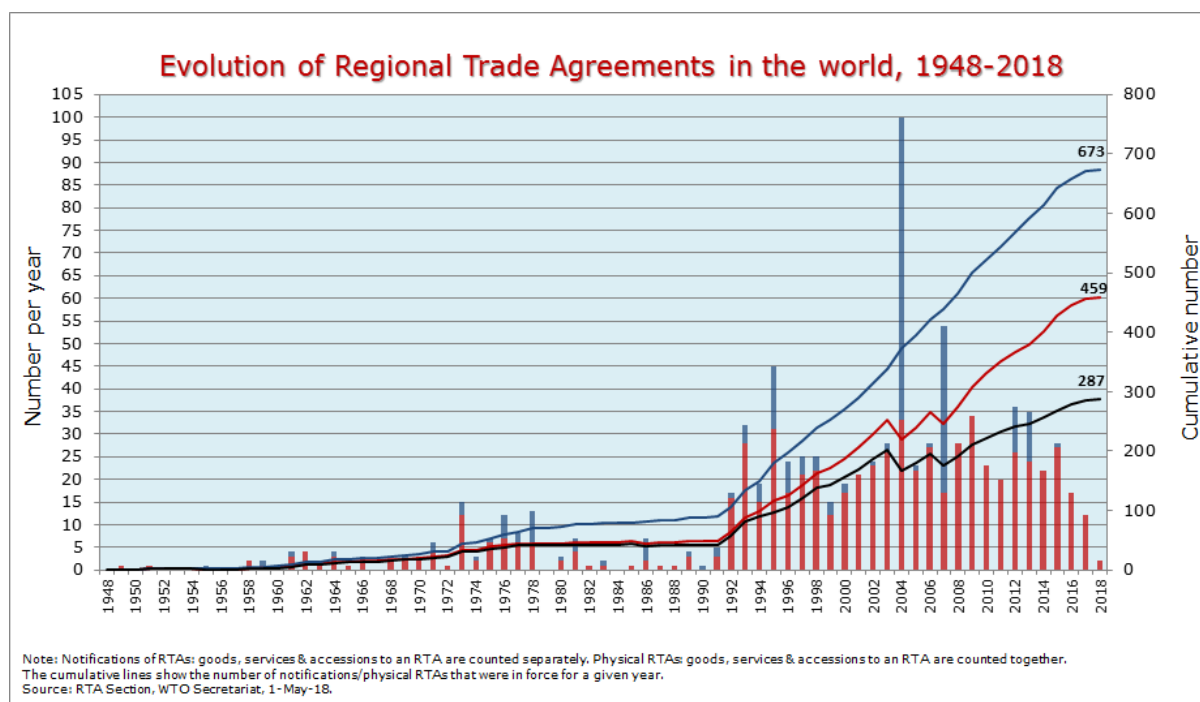


Рисунок 1.1 – Эволюция региональных торговых соглашений, нотифицированных в ГАТТ-ВТО в 1948–2018 гг.

ВТО сообщает, что на начало 2019 года существовало 253 зоны свободной

торговли, 18 таможенных союзов, 149 соглашений об экономической интеграции и 22 соглашения о преференциальной торговле. В общей сложности за период с 1948 года в рамках ГАТТ-ВТО было зарегистрировано 467 соглашений (включая соглашения о присоединении). Из них 291 вступило в силу. Можно выделить следующие основные тенденции в международной практике КРТС:

1) Число региональных торговых соглашений, подписываемых с каждым годом, быстро растет, что связано с проблемами завершения Дохинского раунда многосторонних торговых переговоров, который начался в 2001 году. Если в 2015 году на каждое государство-член ВТО приходилось по одному соглашению об экономической интеграции, то в 2017 году их было уже 2,7.

2) Подавляющее предпочтение отдается зонам свободной торговли как форме интеграционных соглашений с целью сохранения национального суверенитета при проведении внешнеторговой политики в отношении государств, не участвующих в ней.

3) высокая доля двусторонних соглашений, которая составляет 85%;

4) постепенный рост роли мегапроектов и проектов межрегиональной интеграции в последние годы не только в развитых, но и в развивающихся странах мира;

5) Эффект "спагетти" - это проблема, когда одна и та же страна участвует в нескольких интеграционных объединениях, которые отличаются друг от друга правилами. Это увеличивает издержки производителей товаров при их продаже на рынках определенных объединений;

6) Интеграционные соглашения действуют во всех регионах мира, при этом Азиатско-Тихоокеанский регион занимает лидирующие позиции с долей в 55%.

Крайне важно признать растущее участие развивающихся стран в современных кросс-региональных торговых соглашениях (КРТС). Динамичный рост числа КРТС с участием развивающихся стран привел к значительному увеличению их доли, достигшей 2/3 всех соглашений, о которых сообщается в ВТО. В то же время, подход развивающихся стран меняется. До 1995 года 25% КРТС были уведомлены с учетом обязательного положения. Однако в последние два десятилетия уведомление осуществлялось в соответствии с правилами статьи XXIV

ГАТТ и статьи V ГАТС.

Интеграция в развивающихся странах усиливается по нескольким причинам. Рост ВВП в развивающихся странах происходит быстрее, чем в развитых странах и в мире в целом. Развивающиеся страны растут быстрее, чем в среднем по миру. В период с 2010 по 2015 год темпы роста в развивающихся странах были выше, чем в остальном мире. К концу 2017 года этот показатель увеличился до 4,5% и 3,1% соответственно (см. таблицу 1.3).

Таблица 1.3– Среднегодовые темпы роста ВВП, среднедушевых ВВП и экспорта в мире и в развивающихся странах, %

Годы	ТР ВВП		ТР среднедушевых доходов		ТР экспорта	
	РС	Мир	РС	Мир	РС	Мир
1992–1995	5,2	2,6	3,4	1,0	14,0	11,3
1995–2000	4,3	3,4	2,6	2,0	5,8	3,6
2000–2005	5,4	2,9	3,9	1,7	14,4	11,4
2005–2010	5,9	1,9	4,4	0,7	9,2	6,3
2010–2015	4,7	2,4	3,3	1,2	2,7	1,5
2016	3,7	2,2	2,3	1,1	-3,0	-4,9
2017	4,5	3,1	3,1	2,0	11,6	10,4

Во-вторых, увеличение дохода на душу населения приведет к увеличению платежеспособного спроса со стороны населения. Таблица 1.4 наглядно показывает, что среднегодовые темпы роста дохода на душу населения в развивающихся странах в период 1992-2017 годов были гораздо более динамичными. Например, в 2010-2015 годах они составляли 3,3% против 1,2% в мире. В 2017 году этот показатель увеличился до 3,1% и 2,0% соответственно. Средний доход на душу населения в номинальном выражении в развивающихся странах увеличился с 980 долларов в 1990 году до 5159 долларов в 2017 году. В-третьих, мы также должны учитывать важность открытия национальных рынков для сбыта продукции. Это важный шаг в международном разделении труда. Развивающиеся страны в настоящее время играют все большую роль в мировой экономике. Их доля в мировом спорте

увеличилась с 24% до 44% в период с 1990 по 2017 год, в то время как их доля в мировом импорте увеличилась с 22% до 42%. В-четвертых, в мировую торговлю поступает больше прямых иностранных инвестиций. Понимание важности внешних источников капитала для развития национальной экономики не растет, что привело к усилению конкуренции за их привлечение. Доля развивающихся стран в мировом импорте увеличилась с 16,9% в 1990 году до 46,9% в 2017 году, а в мировом экспорте - с 10,6% до 26,6%. В-пятых, заметно расширилось участие развивающихся стран в глобальных и региональных цепочках поставок, особенно в Восточной Азии и Латинской Америке.

Арабский мир остается одним из наименее интегрированных регионов мира. По состоянию на начало 2019 года арабские государства подписали 71 КРТС, которые являются действительными. Если исключить так называемый двойной учет (когда несколько арабских государств участвуют в одном соглашении), то число действующих КРТС составляет 32 (см. Приложение 6 и приложение 7). На арабские страны приходится 15,8% от общего числа современных действующих КРТС. Только четыре соглашения являются как межрегиональными, так и многосторонними (12,5%). Что касается двусторонних КРТС, то 10 (26,3%) являются внутрирегиональными, в то время как 28 (71,1%) были подписаны с государствами, не входящими в регион.

На каждое государство Ближнего Востока и Северной Африки приходится 3,72 кросс-региональных торговых соглашения. Для сравнения, самый низкий показатель наблюдается в Африке - 2,14 КРТС. В то время как другие регионы имеют более высокие показатели, включая Европу (33,28 КРТС), Северную Америку (14,33 КРТС), Азию (8,13 КРТС), страны с переходной экономикой (7,92 КРТС) и Латинскую Америку (5,4 КРТС).

За последние два с половиной десятилетия, как и во всей мировой экономике, наблюдался бум подписания новых интеграционных соглашений, прежде всего на двустороннем уровне. Таким образом, с 1994 года вступили в силу 73 КРТС, что составляет 94,8% от всех соглашений.

По типу объединений преобладают зоны свободной торговли, на которые приходится 81,3% всех соглашений. В рамках Совета сотрудничества арабских государств Арабского залива (ССАГАЗ) существует единый общий рынок. Было

заключено пять соглашений об экономической интеграции, включая КРТС, подписанные Соединенными Штатами с Иорданией, Марокко, Бахрейном и Оманом, а также соглашение между ССАГАЗ и Сингапуром.

Кросс-региональные торговые соглашения (КРТС), заключенные с участием арабских государств, имеют узкий охват и распространяются только на торговлю товарами (84,2%). Только 15,8% этих соглашений распространяются на товары и услуги.

С точки зрения соответствия стандартам ВТО, большинство соглашений с арабскими странами (75,8%) заключаются в соответствии с положениями статьи XXIV ГАТТ. В общей сложности пять РТС соответствуют оговорке об освобождении от ответственности, включая Египетско–турецкие РТС и Агадирское соглашение. Соглашение о свободной торговле между Соединенными Штатами и Оманом, Соглашение о свободной торговле между Соединенными Штатами и Марокко, Соглашение о свободной торговле между Соединенными Штатами и Иорданией, Соглашение о свободной торговле между Соединенными Штатами и Бахрейном и Соглашение о свободной торговле между Соединенными Штатами и Сингапуром были подписаны в соответствии с нормами статьи XXIV Генерального соглашения о тарифах и торговле (ГАТТ) и статье V Генерального соглашения по торговле услугами (ГАТС). Кроме того, было подписано Соглашение о свободной торговле между Советом сотрудничества стран Персидского залива (ССАГАЗ) и Сингапуром, учитывающее положение о расширении и статью V Генерального соглашения по торговле услугами (ГАТС).

По количеству подписанных КРТС лидерами являются Иордания (8), Египет (8), Тунис (6) и Марокко (6) (см. таблицу 1.4).

На субрегиональном уровне, где влияние центробежных факторов менее заметно, были подписаны следующие многосторонние соглашения:

- Союз Арабского Магриба, объединяющий пять стран;
- Панарабская зона свободной торговли (ПАФТА), объединяющая 18 государств;
- Совет сотрудничества арабских государств Арабского залива, в который входят шесть стран;
- Агадирское соглашение о создании Зоны свободной торговли между

арабскими государствами Средиземноморья, в которую входят четыре страны;

- Протокол о торговых переговорах, охватывающий три страны, включая две арабские (Египет и Сирию).

Таблица 1.4 – Общее количество подписанных арабскими странами КРТС в период с 1948 по 2018 гг.

Страна	Нотификация с учетом норм ГАТТ	Нотификация с учетом ГАТТ (присоединение)	Нотификация с учетом норм ГАТС	Нотификация с учетом ГАТС (присоединение)	Подписанные КРТС
Алжир	1	0	0	0	1
Бахрейн	4	0	2	0	4
Египет	7	1	0	0	7
Ирак	1	0	0	0	1
Иордания	8	0	2	0	8
Кувейт	3	0	1	0	3
Марокко	6	0	1	0	6
Оман	3	0	2	0	3
Палестина	3	0	0	0	3
Катар	3	0	1	0	3
КСА	3	0	1	0	3
Сирия	3	0	0	0	3
Тунис	6	0	0	0	6
ОАЭ	3	0	1	0	3
Йемен	1	0	0	0	1
Ливан	3	0	0	0	3
Ливия	3	1	0	0	3
Палестина	3	0	0	0	3
Коморские острова	2	0	0	0	2
Джибути	2	0	1	0	2
Судан	3	0	1	0	3
ВСЕГО	71	2	11	0	71

Основными внерегиональными партнерами ближневосточных государств по

КРТС являются Европейский союз (восемь соглашений) с Тунисом, Алжиром, Египтом, Иорданией, Ливаном, Марокко, Палестинской автономией и Сирией; Соединенные Штаты (пять соглашений) с Бахрейном, Иорданией, Ливаном, Марокко и Сирией. В Европейскую ассоциацию свободной торговли (ЕАСТ) входят шесть государств-членов: Египет, Дания, Ливан, Марокко и Тунис. В Турцию входят пять государств-членов: Иордания, Марокко, Палестинская автономия, Сирия и Тунис. В Канаду входит одно государство - Иордания. Сингапур имеет два государства-члена: страны - участницы Совета сотрудничества стран Арабского залива (ССАГАЗ) и Иорданию. У Мексики есть одно государство-член: Иордания. Что касается двусторонних торговых соглашений, то можно отметить, что все страны региона подписали соглашения о взаимной торговле. В Алжире есть один, в Египте - восемь, в Иордании - восемь, в Ливане - три, в Ливии - три, в Марокко - шесть, в Палестине - три и в Сирии - один. С 1990-х годов сеть расширялась.

Существует несколько причин, по которым двусторонние соглашения об экономической интеграции являются столь распространенными. (1) Содействие торговле и сотрудничеству в регионе; (2) успех планов европейской и североамериканской интеграции; (3) Провал панарабского экономического и политического союза; (4) Подписание странами Ближнего Востока двусторонних соглашений с внерегиональными партнерами. Иордания подписала двусторонние соглашения. В соответствии с соглашением с ЕАСТ была либерализована торговля промышленными товарами и рыбной продукцией, а также торговля всеми товарами с Сингапуром и Канадой. В соглашении с Турцией говорится, что торговля будет полностью открыта к 2031 году. Пересмотренный КРТС охватывает только торговлю товарами. Некоторые соглашения состоят из разных частей, как, например, соглашение с Сингапуром. Оно позволяет поставщикам услуг из других стран приезжать в Сингапур, позволяет иностранным инвесторам инвестировать в Иорданию и содержит инструкции по урегулированию споров. Аналогичным образом, соглашение с ЕАСТ устанавливает сотрудничество в области инвестиций и торговли услугами, в то время как соглашение с Турцией определяет механизм разрешения споров.

Двусторонние торговые соглашения превратились в преференциальные соглашения, допускающие различные исключения из взаимной либерализации



некоторых видов сельскохозяйственной продукции и сырья. Тем не менее, ограниченный масштаб либерализации оказал лишь незначительное влияние на динамику взаимной торговли. Двусторонние зоны свободной торговли ограничены традиционным подходом к развивающимся странам. Этот подход предполагает снижение таможенных пошлин на некоторые товары для взаимной торговли при сохранении последнего из исключений. Следовательно, соглашения о зоне свободной торговли можно считать соглашениями о преференциальной торговле де-факто. Такие соглашения распространяют свои нормы только на торговлю товарами, причем основное внимание уделяется промышленным товарам. Следовательно, либерализация взаимной торговли сельскохозяйственной продукцией минимальна, а торговля услугами не охвачена. Следовательно, частичный охват взаимной торговли процессом либерализации приводит к эффекту отказа от торговли, а не к эффекту создания торговли.

Региональные торговые соглашения не регулируют вопросы, касающиеся торговли услугами и свободного передвижения людей. Правила происхождения товаров в странах региона не являются единообразными, что удерживает иностранных инвесторов от инвестирования в экономику Ближнего Востока. Затраты на транспорт, логистику и телекоммуникации высоки, как и на инфраструктуру. Это препятствует взаимной торговле.

Также необходимо учитывать влияние ряда дополнительных факторов, включая слабую защиту прав интеллектуальной собственности, коррупцию, высокий уровень государственного вмешательства и различия в культурных традициях.

Наиболее важным показателем взаимозависимости ассоциации является доля взаимного экспорта в общем объеме экспорта. В арабских государствах уровень взаимной торговли остается на традиционно низком уровне, хотя за последние несколько лет он вырос. Это отражает тенденцию активизации интеграционных процессов.

С 2011 по 2017 год арабские страны экспортировали больше товаров друг другу. Среднегодовой темп роста составляет 10,5%. Самыми быстрыми темпами рос взаимный экспорт из Ливана (50,1%), Иордании (49,2%) и Египта (35,2%). Доля иностранного экспорта в общем объеме экспорта арабского мира увеличилась с

8,6% до 11,1% в период с 2011 по 2017 год.

Стоимость взаимного импорта за указанный период увеличилась на 1,12%, со 100,06 млрд долларов до 112,14 млрд долларов. Среднегодовой темп роста составляет 9,4%. Самые высокие показатели были в Омане (49,2%), Бахрейне (28,6%) и Иордании (26,6%). Доля взаимного импорта увеличилась с 13,2% в 2011 году до 13,9% в 2017 году.

60,1% взаимного экспорта составляют готовые промышленные товары. Немаловажное значение имеют также химическая продукция (17,9%) и машины, оборудование и транспортные средства (10,4%). Вторым по распространенности экспортируемым товаром является продукция добывающей промышленности, на долю которой приходится 16,1% от общего объема. Сельскохозяйственная продукция составляет 19,6% экспортируемых товаров, остальное - прочие товары. Основными тенденциями в эволюции товарной структуры взаимного экспорта являются увеличение доли готовой промышленной продукции и снижение доли топлива и сырья.

Основной статьей взаимного импорта также являются готовые промышленные товары, на долю которых приходится 46% от общего объема. Большая часть приходится на химическую продукцию (12,1% от общего объема), в то время как на машины, оборудование и транспортные средства приходится еще 10,1%. 25,3% взаимного экспорта приходится на продукцию добывающей промышленности, в то время как 20,8% приходится на сельскохозяйственную продукцию.

В 2017 году Саудовская Аравия, Объединенные Арабские Эмираты и Египет были основными поставщиками товаров на арабские рынки. Основными импортерами в арабском мире являются Объединенные Арабские Эмираты (23,3%), Саудовская Аравия (15,1%) и Андаманские острова (11,6%). Иордания определила Ирак, Объединенные Арабские Эмираты, Кувейт и Саудовскую Аравию в качестве ключевых экспортных рынков. Аналогичным образом, ОАЭ назвали Оман, Саудовскую Аравию и Сирию ключевыми экспортными рынками, в то время как Бахрейн назвал Саудовскую Аравию, Объединенные Арабские Эмираты и Катар ключевыми экспортными рынками. Тунис экспортирует в Алжир, Ливию и Марокко. Алжир экспортирует свою продукцию в Марокко, Тунис и Египет. Саудовская Аравия экспортирует в ОАЭ, Бахрейн и Иорданию. Ирак экспортирует в

Сирию, Египет и Марокко. Оман экспортирует в ОАЭ и Саудовскую Аравию. Катар экспортирует в ОАЭ. Кувейт экспортирует в Саудовскую Аравию, ОАЭ и Ирак. Ливан экспортирует в Саудовскую Аравию, ОАЭ и Ирак. Ливия экспортирует товары в Сирию, Тунис и Объединенные Арабские Эмираты; Египет - в Саудовскую Аравию и Объединенные Арабские Эмираты; Марокко - в Египет, Алжир и Мавританию; Мавритания - в Ливан, Египет и Кувейт; Йемен - в Объединенные Арабские Эмираты. Кувейт и Саудовская Аравия. Наибольший объем торговли приходится на Ирак и три вышеперечисленные страны. На Ирак приходится более трех четвертей экспорта Туниса, Алжира, Бахрейна, Ливии, Омана и Катара. Низкий объем торговли обусловлен высокими ставками таможенных пошлин (в среднем 17%) и протекционистскими нетарифными мерами регулирования. Это резко контрастирует с другими регионами мира. Арабские государства слабо интегрированы в глобальные цепочки поставок, поэтому объем торговли между компаниями невелик. Таким образом, только в Марокко, Тунисе и ОАЭ наблюдается значительный объем такой торговли (около 10%). Арабские страны торгуют друг с другом меньше, чем могли бы.

Выводы<sup>1</sup>. Интеграционные тенденции, наблюдаемые среди развивающихся стран, аналогичны новым теориям экономической интеграции, которые были модифицированы с учетом интересов и потребностей развивающихся стран. Вышеупомянутые теории сосредоточены на двух ключевых областях: движущих силах интеграционного процесса и динамическом эффекте.

2. В развивающихся странах экономическая интеграция рассматривается как способ содействия экономическому росту и оптимальному использованию ресурсов. Экономическая интеграция помогает странам решать социальные и экономические проблемы, такие как бедность, образование и безопасность.

3. Интеграционные процессы между развивающимися странами отличаются от интеграционных процессов между развитыми странами. Важно учитывать ограничения, которые влияют на успех интеграционных процессов. К ним относятся низкий уровень экономического развития, отсутствие экономического разнообразия, схожие экономические структуры, низкая степень экономической взаимозависимости, особенности промышленного производства, ограниченный объем и структура инвестиций, спрос и протекционистская торговая политика.

Политические цели могут привести к неудачам в экономической сфере.

4. Развивающиеся страны играют активную роль в глобальной интеграции. Это происходит из-за более быстрого роста ВВП, увеличения количества денег в карманах людей, увеличения числа людей, работающих за границей, и увеличения объема иностранных инвестиций.

5. Арабский мир является одним из последних интегрированных регионов мира. На его долю приходится 15,8% мировых автомобильных дорог и 3,72% международных соглашений. Более распространены двусторонние зоны свободной торговли с нерегиональными участниками. Двусторонние соглашения об экономической интеграции являются основным способом интеграции арабского мира по трем причинам. Они, по-видимому, способствуют развитию торговли и сотрудничества между арабскими странами. Они были вдохновлены успехом интеграционных планов в Европе и Северной Америке. В-третьих, свою роль сыграла и неудача с созданием Панарабского союза. Но доля взаимного экспорта по-прежнему невелика и составляет всего 13% от общего объема экспорта.

6. Интеграционные процессы в арабском мире ограничены традиционным подходом к развивающимся странам, который предполагает снижение таможенных пошлин на некоторые товары и сохранение многих исключений. Следовательно, соглашения о зоне свободной торговли фактически являются соглашениями о преференциальной торговле. Они распространяют свои названия только на торговлю товарами, в основном промышленными. Следовательно, частичный охват взаимной торговли процессом либерализации приводит к эффекту отказа от торговли, а не к эффекту создания торговли.

## 2 Внутрорегиональные торговые соглашения в арабских государствах

### 2.1 ССАГАЗ как наиболее успешный интеграционный проект в арабском мире

В 1981 году Бахрейн, Катар, Кувейт, Объединенные Арабские Эмираты, Оман и Саудовская Аравия создали Совет сотрудничества стран Арабского залива (ССАГАЗ). Обсуждается возможность присоединения Марокко и Иордании. Совет был создан для координации экономических связей между странами-членами, укрепления экономического союза, стимулирования торговли и инвестиций, расширения экономических связей и выработки общих правил в области экономики, культуры и образования.

Высшим органом ССАГАЗ является Верховный совет, который принимает решения об ассоциации. В состав Совета министров входят министры иностранных дел или министры из других областей. Он координирует деятельность Верховного Совета и технических комитетов и дает рекомендации Верховному Совету. Генеральный секретариат является техническим и административным органом Совета сотрудничества арабских государств Арабского залива. ССАГАЗ создал ряд комитетов по различным темам, включая социальное и экономическое планирование, экономическое и финансовое сотрудничество, промышленность, нефтяную политику, социальные и культурные вопросы, а также оборону и международную безопасность.

В начале 2000-х годов страны утвердили документ о процедурах таможенного союза. Этот документ устанавливает, какие пошлины взимаются на границах и как распределяются, как импортируются лекарства и фармацевтическая продукция, как импортируются продукты питания и как некоторые промышленные товары защищены от таможенного контроля. Он также защищает местных производителей.

В конце переходного периода (2009 г.) страны ССАГАЗ отказались от использования таможенных постов на внутренних границах и вместо этого стали использовать их на внешних границах. Таким образом, была создана единая таможенная территория. Был образован таможенный союз.

Таможенный союз направлен на снижение цен, повышение конкурентоспособности продукции и более эффективное использование ресурсов.

Существует единый внешний тариф, в то время как ставки таможенных пошлин на товары, импортируемые из стран, не входящих в Таможенный союз, составляют в среднем 5%. Однако ставки на разные продукты варьируются от 9% до 100%.

В арабских странах Арабского залива действует общее таможенное законодательство. Оно содержит перечень исключений и учитывает обязательства стран членов ВТО. Например, в Саудовской Аравии импортные пошлины в размере 15% взимаются с навесов, алюминиевых прутьев и мебели, в то время как 12% применяются к 294 товарам, включая предметы технического назначения. Таможенные процедуры выполняются на одном контрольно-пропускном пункте. Здесь проверяют документы и взимают необходимую таможенную пошлину.

Законы шариата влияют на то, сколько импортных товаров можно продавать в странах Арабского залива. В Саудовской Аравии и Кувейте импорт алкоголя и спиртосодержащей продукции запрещен. В ОАЭ в некоторых эмиратах алкоголь разрешен, но он строго регулируется. Кроме того, импортируемые в Саудовскую Аравию лекарства и другие товары должны быть халяльными.

Совет арабских государств Арабского залива установил стандарты для 3000 товаров. Некоторые товары должны быть одинаковыми, в то время как другие могут быть изменены. Категория обязательных товаров охватывает общее таможенное законодательство, которое подлежит оценке в связи с проверками и анализом мнения государственных органов. Страны могут изменить свои таможенные системы и включить общее таможенное законодательство в свои национальные законы.

Арабские страны Арабского залива создали Таможенный информационный центр для обмена информацией о торговле товарами. Кроме того, был одобрен импорт лекарств и товаров, которые нельзя или не следует ввозить. Также были установлены правила контроля за импортом продовольствия в страны Персидского залива. Второе Общее таможенное законодательство вступило в силу в январе 2008 года. Это законодательство включает в себя новый способ расчета таможенной стоимости товаров, общие правила досмотра почты, пересекающей сухопутные границы стран-участниц, и электронную клиринговую систему.

Совет сотрудничества стран Арабского залива (ССАГАЗ) является частью Организации исламского сотрудничества (ОИС). Они подписали ряд соглашений. К

ним относятся соглашения об определении страны происхождения товаров, электронной обработке таможенной документации и программе "одного окна".

Совет учредил несколько совместных организаций, включая Инвестиционную корпорацию стран Арабского залива, Организацию по стандартизации стран Арабского залива, Центр коммерческого арбитража и Технический орган в телекоммуникационном секторе. На Корпорацию по сотрудничеству в области электроэнергетики была возложена ответственность за коммерческий арбитраж в энергетическом секторе.

В 2000 году страны приняли решение использовать доллар США в качестве валюты для привязки национальных валют. В декабре 2001 года Высший совет ССАГПЗ утвердил временные рамки валютного союза (с конца 2002 года). Все государства выполнили это условие. Однако в мае 2007 года Кувейт перестал использовать доллар в качестве основы для своей валюты и начал использовать корзину валют. Это произошло из-за высокой инфляции и ослабления доллара.

В 2007 году страны ССАГАЗ утвердили пять критериев, основанных на модели Европейского союза. Готовность экономик к введению единой валюты оценивается с учетом следующих критериев:

– Инфляция не должна быть более чем на 2% выше среднего показателя по соответствующим странам.

– Процентные ставки не должны превышать более чем на 2% самую низкую межбанковскую ставку.

И, наконец, валютных резервов должно хватать для покрытия импорта на четыре месяца.

– Кроме того, дефицит государственного бюджета не должен превышать 3% ВВП, если средняя цена на нефть составляет не менее 25 долларов.

Наконец, государственный долг не должен превышать 60% ВВП.

Перечисленные критерии соответствуют Маастрихтским критериям, которые заключаются в следующем:

Европейский союз является инновационным. Единственное исключение - наличие достаточного количества иностранной валюты. Данные, полученные от правительств, были использованы для проверки соответствия экономических показателей стран критериям. Однако эти данные не являются надежными или

сопоставимыми. К концу 2008 года все страны соответствовали критериям, за исключением инфляции. К концу 2017 года дефицит сократился до 3% ВВП. В

Таблица 2.1 – Показатели конвергенции экономик стран ССАГАЗ в 2017 г.

Страна	Уровень инфляции, %	Дефицит госбюджета к ВВП, %	Отношение госдолга к ВВП, %
Бахрейн	1,4	-10,1	88,5
Кувейт	1,5	-10,0	20,6
Катар	1,7	-5,8	53,8
ОАЭ	0,4	-3,9	60,3
Оман	1,6	-13,8	46,9
Саудовская Аравия	-0,9	-8,9	17,2
В среднем по ССАГАЗ	0,95	-8,75	47,9

В последнее время ситуация в экономике ухудшилась, что негативно сказалось на двух показателях. Дефицит бюджета не должен превышать 3% ВВП. Ни одна страна не соответствует этому критерию. Второй показатель заключается в том, что отношение государственного долга к ВВП не должно превышать 60%. Это справедливо для пяти стран, за исключением Бахрейна.

До 2010 года в странах были очень разные уровни инфляции. К концу 2017 года показатели практически не изменились. Все страны соответствуют этому критерию. Официальные резервы пяти из шести стран обеспечивают минимальный объем импорта в течение четырех месяцев и сопоставимые процентные ставки по долгосрочным кредитам.

Страны готовы к введению единой валюты. Страны имеют небольшой дефицит платежного баланса. Их экономики больше похожи друг на друга, чем на страны Европейского союза.

В 2008 году государства - члены Совета сотрудничества стран Арабского залива (ССАГАЗ) одобрили соглашение о валютном союзе, которое определило законодательную и институциональную базу оюза и утвердило устав валютного совета. В 2009 году Бахрейн, Катар, Кувейт и Саудовская Аравия (за исключением ОАЭ и Омана) договорились о введении единой валюты, привязанной к доллару



США. Одной из причин конфликта между ОАЭ и Оманом является решение Совета сотрудничества стран Персидского залива разместить будущий Центральный банк в Эр-Рияде, а не в ОАЭ.

Валютному союзу нужна хорошая финансовая система, включая платежные и расчетные системы, статистику, правила для банков и стандарты надзора за ними. Валютный совет должен подготовить рекомендации для Централных банков стран Персидского залива, в том числе по банкнотам и монетам. Валютный совет также должен проверить, соответствуют ли страны критериям конвергенции.

В начале создания валютного союза валюты стран, входящих в него, останутся неизменными по отношению к доллару. Позже они могут перейти на другую валюту. Если курс доллара и национальных валют будет колебаться с одинаковой скоростью, это не повлияет на валютный союз.

Единая валюта будет стимулировать экономическую активность, рынки капитала и финансовые рынки, торговлю, инвестиции и туризм. Это сделает регион более конкурентоспособным.

Основная проблема, с которой сталкивается ССАГАЗ, заключается в том, что его институты плохо взаимодействуют друг с другом. Это особенно актуально, когда речь заходит о финансовом законодательстве и обмене экономической информацией. В Европе процессу валютной интеграции предшествовало создание институциональной основы наднационального характера. В странах Арабского залива нет наднациональных институтов, которые могли бы повлиять на роль единого центрального банка, особенно в странах, которые не обмениваются экономическими и налоговыми данными. Без эффективного регионального наднационального института формирование экономического и валютного союза не может быть завершено. Следовательно, страны ССАГАЗ демонстрируют разную степень сходства с точки зрения экономического развития, дохода на душу населения и политической философии. Несмотря на то, что политические цели были приоритетнее экономических, государства-члены смогли достичь консенсуса по вопросам экономического сотрудничества. Ощущается нехватка людей и недостаточная поддержка для их интеграции. Страны сотрудничают во многих областях, включая энергетику, промышленность, интеллектуальную собственность, водные ресурсы и сельское хозяйство. Одним из лучших способов продвинуть

интеграцию является сотрудничество в области инфраструктуры.

Было начато множество крупных инвестиционных проектов в сфере инфраструктуры, включая добычу нефти и газа, железнодорожный транспорт и электроэнергетику. Однако ощутимых результатов было немного, особенно учитывая финансовые ресурсы стран Персидского залива. Некоторые завершённые совместные проекты включают: (1) газопровод Dolphin протяженностью 360 км стоимостью 10 миллиардов долларов для поставок газа из Катара в ОАЭ и Оман; (2) две линии электропередачи, одна для Бахрейна, Катара и Кувейта, а другая для Омана и ОАЭ стоимостью 1,4 миллиарда долларов. На третьем этапе будут подключены северная и южная линии электропередачи. Строительство инфраструктуры обходится в 1 трлн долларов, но инвестировано только 15% от этой суммы. Мировой финансовый кризис, трудности с получением кредита и жесткие правила влияют на ситуацию.

Совместное экономическое соглашение 1981 года было направлено на то, чтобы позволить людям свободно передвигаться. Страны-участницы должны одинаково относиться к своим гражданам и гражданам других стран, когда речь заходит о свободе передвижения, работе, проживании, правах собственности, бизнесе и капитале. В Экономическом соглашении 2001 года говорится, что граждане стран-участниц могут участвовать во всех видах экономической деятельности в других государствах-членах. Это включает в себя право путешествовать, жить, работать, получать доступ к пенсиям и социальному страхованию, а также участвовать в профессиональной деятельности.

Граждане стран Арабского залива могут въезжать в другие страны Арабского залива без визы или разрешения на работу. Гражданам других стран требуется виза, срок действия которой равен сроку действия их контракта. Закон гласит, что компании могут рассчитывать на иностранных работников из других стран только в том случае, если у них есть спонсор. Работодатель может либо привлекать граждан третьих стран, либо использовать агента по трудоустройству, имеющего лицензию. Работодатель не может отказать в найме иностранных работников или позволить им работать на кого-то другого. Людям стало легче перемещаться между странами ЕС, поэтому мигрантов стало больше. Страны Арабского залива являются основным источником рабочей силы для Кувейта, Катара и Объединенных Арабских

Эмиратов. Саудовская Аравия - единственная страна, которая экспортирует и импортирует рабочую силу в регионе. В некоторых странах многие люди не имеют работы. Это привело к тому, что многие жители этих стран ищут работу в других странах.

Рынок труда арабских стран Арабского залива разнообразен, на нем много мигрантов. Граждане страны составляют небольшую часть рабочей силы - от 17% в Катаре до 46% в Омане. Чтобы создать больше рабочих мест на родине, правительство предложило стимулы для местных предприятий, предоставило субсидии, ограничило выдачу виз и разрешений на работу иностранцам и ввело систему квот. Программа саудизации, которая, как представляется, сокращает безработицу среди граждан Саудовской Аравии, требует от работодателей скрывать местных работников. Несоблюдение этого требования может привести к санкциям, включая закрытие компании.

Большинство жителей арабских стран Арабского залива работают в частном секторе. Около 70% работников - мигранты. Из-за того, что рождается так много людей, возрастает давление на рынок труда. Одним из способов решения этой проблемы является улучшение образования и профессиональной подготовки.

Граждане арабских стран Арабского залива могут легко въезжать и выезжать, но граждане других стран должны получить разрешение. Страны Персидского залива не имеют общей границы, поэтому пограничный контроль осуществляется на национальном уровне.

Интеграция в рамках ЕАЭС укрепляет экономические отношения. За последнее десятилетие ВВП арабских стран Арабского залива удвоился благодаря благоприятному энергетическому климату, росту туристического и финансового секторов, а также увеличению численности населения на 50%.

## 2.2 Проблемы и перспективы межарабских интеграционных процессов

Автор рассматривает, как арабские страны могут работать сообща. Он говорит, что важно задуматься о том, что делает интеграцию эффективной, а что ее затрудняет.

Арабский мир очень разнообразен с точки зрения экономики, есть

политических и религиозных факторов. Это проявляется в наличии как богатых, так и бедных государств, а также монархий и республик. Кроме того, в регионе проживают две основные религиозные группы, а именно шииты и сунниты. Кроме того, исторические и географические факторы также влияют на особенности интеграционных процессов в каждом арабском субрегионе. К ним относятся страны Арабского залива, Магриба, Машрика и другие. Не исключено, что в будущем могут появиться новые субрегионы.

Развитие межарабских интеграционных процессов является проблематичным, о чем свидетельствует низкая доля взаимной торговли в общем товарообороте. Это контрастирует с соответствующими показателями успешных объединений мира, таких как ЕС (64%), НАФТА (50%) и АСЕАН (24%). Этот показатель для арабского мира снизился с 7,6% до 5,6% в период с 2002 по 2004 год, но затем продемонстрировал рост до 16,3% в 2017 году. Без учета экспорта нефти в третьи страны доля взаимного экспорта, по прогнозам, достигнет 19%. Предполагается, что создание зоны свободной торговли приведет к двукратному увеличению взаимной торговли. На сегодняшний день ни одному ближневосточному региональному интеграционному объединению не удалось существенно увеличить объем взаимной торговли. Последний имеет максимальное значение для стран ПАФТА и минимальное - для стран Магриба. Однако другим важным показателем является индекс интенсивности внутрирегиональной торговли, который превышает 1 и характеризуется динамикой роста в период 2000-2016 годов. Этот показатель вырос с 2,48 до 2,78.

Инициативы по межарабской региональной интеграции характеризуются отсутствием согласованности и медленными темпами реализации. Основные причины носят экономический и политический характер.

Страны производят много разных товаров и обладают природными ресурсами, которые способствуют торговле. Но поскольку страны экспортируют схожие товары, они конкурируют на одних и тех же рынках, что затрудняет стимулирование торговли между ними.

Арабские страны имеют мало возможностей для экспорта из-за большого государственного сектора, прозрачности законодательства и независимых государств. Арабские страны отличаются друг от друга ресурсами, производством и экспортом, что затрудняет использование экономической интеграции для

специализации и диверсификации.

На Ближнем Востоке есть как богатые, так и бедные страны, а это означает, что здесь больше возможностей для совместного использования ресурсов. Чтобы получить доступ к ренте, генерируемой богатыми ресурсами странами, бедные ресурсами страны стремятся либерализовать свои экономические связи с богатыми ресурсами странами. Это связано с эффектом диверсификации торговли в богатых ресурсами странах. Следовательно, вышеупомянутым странам не хватает необходимой мотивации для продолжения более глубоких интеграционных процессов. Для них было бы хорошо заменить более дешевый импорт из стран, не входящих в регион, товарами из арабских стран. Панарабская зона свободной торговли включает в себя восемь государств, богатых природными ресурсами, и двенадцать государств с низким уровнем ресурсов, а также ССАГАЗ, в состав которого входят исключительно богатые природными ресурсами страны, и Агадирское соглашение, в состав которого входят исключительно страны с низким уровнем ресурсов. Как государства Совета сотрудничества стран Арабского залива (ССАГАЗ), так и страны Агадирского соглашения одновременно участвуют в Североамериканском соглашении о свободной торговле (НАФТА), однако их членство не оказывает существенного влияния на внутрирегиональную торговлю. Преимущества либерализации торговли ограничены схожестью стран с точки зрения доступности ресурсов и производственных мощностей. Следовательно, региональные интеграционные соглашения не способствуют специализации и диверсификации экономических структур внутри стран. Торговые отклонения очевидны в богатых природными ресурсами странах НАФТА, которые экспортируют мало товаров. Они увеличили экспорт масла для волос в страны с ограниченными ресурсами, но это не привело к изменениям в торговле. Марокко, Ливан и Тунис также могут извлечь выгоду из членства в НАФТА. Что касается богатых нефтью стран, таких как Саудовская Аравия, Катар, Кувейт, Оман, Ливия, Йемен и Объединенные Арабские Эмираты., то можно отметить, что они демонстрируют эффект отклонения в торговле, при этом среднее отклонение составляет 15%. Однако в зависимости от страны этот показатель варьируется в отношении импорта товаров из третьих стран (см. таблицу 2.12). Основной причиной этого явления является низкая степень экономической

взаимодополняемости между странами.

Основные преимущества членства в ПАФТА получают страны с ограниченными ресурсами в результате эффекта расширения торговли. Кроме того, членство в ПАФТА способствует перераспределению доходов от государств, богатых природными ресурсами, к странам, богатым природными ресурсами. Вот почему богатые природными ресурсами государства не стремятся к углублению процессов региональной интеграции. Интеграция помогает диверсифицировать экономику ближневосточных стран с ограниченными ресурсами. Но у богатых ресурсами стран нет стимулов для усиления интеграции

Таблица 2.2 – Эффект отклонения торговли в ресурснообеспеченных странах Ближнего Востока, %

Страна	Отклонение торговли	Страна	Отклонение торговли
Бахрейн	0,55	Марокко	3,35
Египет	5,93	ОАЭ	17,10
Йемен	33,23	Оман	31,19
Иордания	0,78	Саудовская Аравия	24,52
Катар	25,35	Сирия	19,26
Кувейт	25,19	Судан	2,49
Ливан	2,23	Тунис	3,02
Ливия	29,01	ИТОГО в среднем	15,0

Либерализации арабской торговли препятствует ряд факторов, включая низкую покупательную способность потребителей, узкую экспортную базу, отсутствие стимулов для торговли и высокую зависимость от мирового рынка сырьевых товаров. Маловероятно, что арабская интеграция даст какие-либо преимущества странам-участницам, исходя из размера их внутреннего рынка.

Дифференциация средних доходов домохозяйств оказывает негативное влияние на интеграционные процессы. Импорт более богатыми странами высококачественной продукции, произведенной развитыми странами за пределами региона, стимулирует развитие регионального экономического сотрудничества. Хотя доход на душу населения не всегда является торговым барьером, наличие

торговых соглашений между развитыми и развивающимися странами в сочетании со схожестью экспортной базы во многих арабских странах и дифференцированными доходами на душу населения является препятствием для взаимной торговли. Например, Египет является крупным экспортером потребительских товаров, однако Саудовская Аравия предпочитает импортировать такие товары из Европы, учитывая их предполагаемое более высокое качество и больший спрос со стороны населения Саудовской Аравии. Еще одним препятствием для торговли является высокая стоимость торговли, включая транспортные расходы и телекоммуникации.

Кроме того, географическая удаленность региона также осложняет торговые отношения. В частности, регион Магриба географически ближе к Европе, чем к другим арабским субрегионам. Отсутствие комплексной транспортной сети, включающей как автомобильные, так и железные дороги, закрытие границ и бюрократизация таможенных процедур - все это факторы, которые влияют на торговые отношения. Во многих случаях отсутствие адекватной транспортной сети можно объяснить политической нестабильностью.

Интеграционные процессы в Северной Африке и на Ближнем Востоке развиваются преимущественно в неформальном секторе. В некоторых арабских государствах доля теневой экономики, по оценкам, составляет от 40% до 60%. В западном регионе Алжира сезонную рабочую силу в сельскохозяйственном секторе составляют преимущественно марокканцы, в то время как десятки тысяч тунисцев заняты в Ливии в теневом секторе, где въездная виза не требуется, а требуется только разрешение на работу.

Наиболее значимым центробежным фактором, влияющим на траекторию ближневосточной интеграции на региональном уровне, является политический фактор. Это включает в себя отсутствие политической воли к продолжению интеграции, озабоченность по поводу распределения выгод от членства в интеграционном объединении и влияния ассоциации на политическое руководство в регионе или субрегионе. Для того чтобы добиться более успешной реализации положений соглашений о региональном объединении, необходимо сочетать политические цели с экономическими. На Ближнем Востоке политические устремления, как правило, преобладают над экономическими. Успешный опыт многих других интеграционных объединений, включая ЕС, НАФТА и АСЕАН,

демонстрирует необходимость обратной взаимосвязи между политикой и экономикой. Это означает, что экономические цели должны преобладать над политическими.

Политические обязательства и борьба за политическое лидерство продолжают оказывать значительное влияние на экономическую интеграцию на Ближнем Востоке.

Политическая ситуация в регионе, примером которой может служить бойкот Катара большинством стран Арабского залива и рядом других арабских государств в 2017 году, оказывает негативное влияние на интеграционные процессы и привела к распаду торговых и инвестиционных связей как во взаимных отношениях, так и в отношениях с третьими странами. Подобные конфликты приводят к сокращению объемов экспорта и негативно сказываются на состоянии региональных инфраструктурных проектов. Очевидно, что военные и политические конфликты пагубно сказываются на туристических потоках, о чем свидетельствует опыт Египта, Туниса, Иордании и Ливана.

Учитывая сохранение таких конфликтов, представляется маловероятным, что полное осуществление норм соглашения ПАФТА и идеи панарабского рынка станет возможным. И наоборот, торговля с соседними странами имеет большое значение для стран, находящихся в состоянии конфликта. Войны заставляют людей переезжать с места на место. Если эти конфликты будут урегулированы, страны смогут тратить меньше средств на вооруженные силы, что поможет им активнее торговать друг с другом. Политические обязательства и борьба за власть по-прежнему влияют на экономическую интеграцию на Ближнем Востоке. Нынешняя политическая ситуация в арабском мире ограничивает возможности использования развития интеграционных тенденций.

Политическая ситуация в регионе, проявившаяся в бойкоте Катара большинством государств Арабского залива и рядом других арабских стран в 2017 году, оказывает негативное влияние на интеграционные процессы и привела к дезинтеграции торговых и инвестиционных связей как во взаимных отношениях, так и в отношениях с третьими странами. Эти конфликты приводят к снижению объемов экспорта и негативно сказываются на состоянии региональных инфраструктурных проектов. Очевидно, что военные и политические конфликты



пагубно сказываются на туристических потоках, о чем свидетельствует опыт Туниса, Египта, Ливана и Иордании.

Учитывая постоянство таких конфликтов, представляется маловероятным, что полная реализация критериев Соглашения ПАФТА и идеи арабского рынка станет возможной. Напротив, торговля с соседними странами имеет большое значение для стран, находящихся в состоянии конфликта. Доказано, что вооруженные конфликты стимулируют миграционные потоки. Разрешение этих конфликтов может привести к сокращению военных расходов до 2,5% ВВП, тем самым устраняя важный фактор, подрывающий усилия стран по расширению региональной торговли.

Чем больше стран в таможенном союзе, тем больше объем торговли между ними. Чем меньше стран, тем больше отклонений в торговле. На Ближнем Востоке страны, входящие в таможенный союз, могут конкурировать друг с другом. Это связано с перемещением основных товаров, таких как полезные ископаемые, из одной страны в другую. В то же время страны могут сотрудничать в производстве товаров, которые они могут продавать друг другу. Это помогает странам с высокими издержками производства продавать свою продукцию странам с низкими издержками производства. Это помогает странам стать более специализированными в том, что они производят.

Экономические проблемы стран Ближнего Востока означают, что они не должны включать в свой таможенный союз свободное перемещение услуг и рабочей силы. Это затруднит более эффективное использование людских ресурсов. Еще одной проблемой возможного регионального таможенного союза являются нетарифные ограничения, структурные факторы, фискальные и монетарные меры. Их необходимо согласовать. В разных странах действуют разные правила ведения бизнеса с другими странами. Это затрудняет торговлю друг с другом.

Эти трудности означают, что таможенный союз на региональном уровне и более глубокая форма интеграции в виде общего рынка невозможны в краткосрочной или среднесрочной перспективе.

Зона свободной торговли - это самая простая форма интеграции. Она устраняет торговые барьеры и позволяет странам устанавливать свою собственную внешнеторговую политику в отношении других стран. Такое соглашение способствует росту внутренних рынков партнеров, а также росту потребления и

производства. Однако это сокращает государственные доходы из-за отмены таможенных пошлин во взаимной торговле. На Ближнем Востоке зона свободной торговли лучше таможенного союза. Панарабская зона свободной торговли в значительной степени решила эту проблему, но только на основе беспошлинной торговли.

Теория Хекшера–Олина–Самуэльсона гласит, что чем больше стран отличаются друг от друга по уровню своих ресурсов, тем активнее они торгуют друг с другом. Страна, производящая более трудоемкие товары, может торговать со страной, производящей более капиталоемкие товары, и с другой страной, производящей более трудоемкие товары. Эта теория объясняет, почему арабские страны мало торгуют друг с другом. Объем торговли между странами с аналогичным соотношением трудоемких и капиталоемких товаров будет ниже, чем между такой страной и развитым государством.

Арабские страны имеют разную экономику, поэтому трудно договориться о более глубокой экономической интеграции. Для формирования экономического союза важны уровень развития промышленности в каждой стране, способность экспортировать, размер внутреннего рынка, местоположение и транспортные расходы. Одной из проблем является высокий темп прироста населения, составляющий 2,5% в год. Это требует эффективной политики управления человеческими ресурсами. Кроме того, различаются основные экономические показатели, такие как инфляция, безработица и внешний долг в процентах от ВВП. В этих условиях страны Магриба и Арабского залива больше интегрируются. У них схожие макроэкономические показатели. Для арабских стран развития в рамках соглашения о свободной торговле недостаточно для продвижения к более глубокой интеграции. Для арабских государств торговли в рамках соглашения о свободной торговле недостаточно для перехода на более высокий уровень взаимной интеграции. Если торговля будет успешной, нам необходимо решить проблему нетарифного регулирования. Это включает в себя приведение в соответствие таможенных процедур и стандартов, модернизацию транспортной и другой физической инфраструктуры, а также борьбу с коррупцией при таможенном оформлении. Стимулировать торговлю, снизить таможенные пошлины на НБН, ослабить нетарифные ограничения, сократить их объем и отказаться от мер, которые

не являются существенными для национальной безопасности. Торговые издержки должны быть снижены за счет повышения эффективности таможенных процедур, транспортной и логистической инфраструктуры, а также политических обязательств. Государственный и частный секторы должны совместно работать над торговой политикой. Частный сектор должен играть более активную роль. Необходимы экономические реформы и меры по достижению социальной и политической стабильности. Это могло бы включать в себя демократические перемены. Региону необходимо объединить свои многочисленные двусторонние соглашения об интеграции в одно региональное соглашение. Также необходимо укрепить институты связей и создать способы разрешения споров.

Регион традиционно уделяет особое внимание либерализации торговли. В то же время необходимо либерализовать торговлю услугами и капиталом. Это важно для создания рабочих мест и сокращения безработицы. Без четкой политики экономика и торговля стран-участниц страдают. Нам необходимо разработать нашу собственную модель экономической интеграции, учитывающую реалии международной торговли за последние два десятилетия.

Первая тенденция заключается в том, чтобы производить продукцию в разных странах, используя их преимущества. В этих условиях конкурентоспособность зависит от производственных затрат, цепочки поставок и логистики.

Китай и Индия приобретают все большее значение в международной торговле, что сказывается на арабских странах. Первые две страны закупают много арабского сырья и продуктов питания. Однако импорт дешевых азиатских продуктов вреден для арабского производства аналогичных товаров, но выгоден для арабских потребителей, поскольку он дешевле и более конкурентоспособен.

Дешевые китайские и индийские товары и услуги затрудняют сбыт своей продукции другими странами. Это затрудняет продажу своих товаров арабскими экспортерами. Решение этих проблем и получение преимуществ оказывает большое влияние на экономику и развитие региона.

Для интеграции региона мы должны:

- урегулировать конфликты дипломатическим путем; реформировать экономику и институты, чтобы устранить ограничения на экономический рост, особенно в промышленности и сфере услуг, финансовом секторе и образовании;

– сосредоточиться на структурных реформах, направленных на сокращение безработицы, повышение занятости женщин, сокращение военных расходов и перераспределение доходов на экологически чистую энергию и инфраструктуру;

– расширять региональное сотрудничество, торговлю и инвестиции в области туризма, транспорта, энергетики, водоснабжения и научных исследований.

Выводы 1. В арабском мире действуют четыре региональных торговых соглашения: ССАГАЗ, Агадирское соглашение, САМ и ПАФТА. ССАГАЗ и ПАФТА были наиболее успешными интеграционными проектами.

2. В странах Персидского залива наиболее интегрированы процессы. Все началось с создания зоны свободной торговли, затем таможенного союза и общего рынка. На повестке дня стоит вопрос о валютном союзе с единой валютой, но страны расходятся во мнениях по многим вопросам. В странах Арабского залива ценовые факторы играют большую роль, чем в других арабских странах. Это помогло им добиться таких преимуществ, как:

(1) единая торговая политика, основанная на едином таможенном законодательстве, едином внешнем тарифе и единой таможенной территории; (2) либерализация торговли друг с другом путем отмены таможенных пошлин и нетарифных ограничений, в частности, гармонизации стандартов; (3) Граждане могут участвовать во всех видах экономической деятельности в других государствах-членах; (4) Безвизовый режим и освобождение от получения разрешения на работу для трудоустройства в другой стране-участнице. Основной проблемой ССАГАЗ являются его слабые институты, в том числе недостаточный обмен финансовой и экономической информацией. В Европе институт был создан до того, как деньги были распределены.

3. Проект формирования таможенного союза и общего рынка в странах Персидского залива увенчался успехом. Это особенно верно по сравнению с другими арабскими странами.

4. Панарабская зона свободной торговли является крупнейшим ближневосточным интеграционным проектом, в который входят почти все члены Лиги арабских государств (18 из 22). В рамках зоны отменены таможенные пошлины на промышленные и некоторые сельскохозяйственные товары. Это сужает возможности, которые получают страны. Правила распространяются только на

торговлю товарами. Это соглашение не привело к значительному росту торговли между странами-участницами. Доля взаимного экспорта в общем объеме экспорта увеличилась с 8,6% в 2000 году до 14,4% в 2018 году. Это выше, чем в других внутриарабских РТС.

5. Соглашение о зоне свободной торговли в Агадире действует с 2007 года. Это соглашение охватывает более широкий круг вопросов, чем другие межарабские соглашения о свободной торговле. Он отменяет таможенные пошлины, либерализует нетарифные ограничения, предоставляет преференциальный доступ к рынкам государственных закупок, соответствует европейско-средиземноморскому правилу страны происхождения товаров и имеет механизм разрешения споров. Доля взаимного экспорта в общем объеме экспорта увеличилась с 1,8% до 2,08% в период с 2005 по 2018 год. Однако этот показатель остается низким по сравнению с другими межарабскими интеграционными соглашениями. Предполагалось, что это соглашение станет первым этапом создания Евро-Средиземноморской зоны свободной торговли к 2010 году, но оно еще не было создано.

6. Союз Арабского Магриба, созданный в 1989 году пятью североафриканскими странами, является торговой зоной, которая еще не стала зоной свободной торговли. К 2000 году страны не создали Североафриканский таможенный союз и общий рынок. В то же время товарооборот между странами рос быстрее, чем общий объем торговли в период с 2000 по 2015 год. Это увеличило долю взаимного экспорта в общем объеме экспорта с 2,3% до 4,4%, но затем в 2018 году она снизилась до 1,5%. Проект имеет такие преимущества, как (1) развитие межгосударственного диалога. (2) Расширение торговли, тарифы, сельскохозяйственная продукция, права инвесторов, двойное налогообложение, стандарты в отношении цветов и растений, инвестиции, межбанковские платежи и Инвестиционный банк Магриба.

(3) Рост взаимной торговли, основанный на льготных таможенных пошлинах и общем правиле определения страны происхождения товаров.

(4) Определенный успех в свободном передвижении людей, особенно в безвизовом режиме внутри региона. Однако по-прежнему существуют барьеры из-за низкой экономической взаимозависимости, различных стратегий экономического развития, отсутствия общего видения экономической интеграции и отсутствия

прогресса в достижении целей, поставленных перед зоной свободной торговли.

7. Торгово-экономическое сотрудничество в арабском мире может быть расширено за счет интеграции. Чем больше будет объем торговли между странами, тем больше отраслей будет задействовано и тем шире будут региональные цепочки поставок, что поможет странам избежать конфликтов. Интеграция создаст рабочие места в промышленности и сельском хозяйстве. Это приведет к более быстрому росту ВВП, самообеспечению сырьем и более диверсифицированной экономике. РТС оказывают неоднозначное воздействие. Они помогли снизить торговые и инвестиционные барьеры и заложили основу для реформирования национальных экономик. Эти соглашения улучшили торговую инфраструктуру, пограничные процедуры, региональные цепочки поставок и логистику.

8. РТС в арабском мире дали незначительный эффект и не способствовали развитию торговли. Торговые соглашения привели к тому, что импорт вырос больше, чем экспорт. Это привело к среднегодовому росту торговли на 21%. Но основной эффект был достигнут арабскими и внерегиональными государствами, а не взаимными РТС. ПАФТА и Агадирское соглашение лишь помогли росту числа иностранных специалистов, но не сильно. Они также не сильно помогли иностранным инвестициям, поскольку в соглашениях не было четких правил.

Интеграция в арабском мире перешла от двусторонней к многосторонней, от беспошлинной торговли к формированию регионального рынка. Но наднациональных структур или законов не существует. Валютный совет стран Персидского залива не является полноценным наднациональным органом. В этом одно из главных различий между ССАГАЗ и ЕС. Прогресс в углублении интеграции идет медленнее, чем планировалось, но прогресс все же есть.

Арабские государства экономически и политически раздроблены. Это делает маловероятным достижение арабским миром высокого уровня экономической интеграции на региональном уровне.

### 3. Кросс-региональные торговые соглашения арабских стран

Основными политическими и экономическими субъектами в странах Ближнего Востока и Северной Африки являются Соединенные Штаты и Европейский союз. Для ЕС и Соединенных Штатов региональные торговые соглашения представляют собой наиболее важный инструмент реализации

экономической политики на Ближнем Востоке. Соглашения, подписанные ЕС и Соединенными Штатами, имеют схожий характер и включают вопросы, касающиеся содействия глубокой интеграции в сфере услуг, инвестиций, прав интеллектуальной собственности и конкуренции. Однако есть и заметные различия. Если цель ЕС состоит в том, чтобы использовать свои соглашения для содействия взаимной интеграции и гарантировать безопасность европейских границ с точки зрения предотвращения нелегальной миграции, то цель Соединенных Штатов - возродить геостратегические альянсы. Если соглашения с ЕС направлены на то, чтобы связать ближневосточные государства с ЕС в контексте программ либерализации торговли, то двусторонние соглашения с Соединенными Штатами направлены на создание либеральной финансовой архитектуры, облегчающей доступ к американским инвестициям на Ближнем Востоке.

### 3.1 Интеграционные соглашения арабских стран с ЕС

Арабские государства, в частности страны Магриба, представляют значительный стратегический интерес для Европейского союза как с политической, так и с экономической точки зрения. Это обусловлено рядом факторов, включая необходимость борьбы с нелегальной миграцией, важность обеспечения энергетической безопасности Европы в связи с огромными энергетическими ресурсами региона, а также расширение экономических и политических связей, сложившихся в колониальную эпоху. В свете ключевой роли, которую играют государства Магриба в Европейском союзе, данный анализ будет в первую очередь сосредоточен на них.

Европейский союз стремится сократить экономическую миграцию из государств Северной Африки в Европу посредством торговой интеграции в регионе.

Эволюцию отношений между странами Магриба и ЕС можно разделить на две отдельные фазы. Первый этап этого процесса можно проследить с 1960-х годов и он характеризуется двусторонним подходом к развитию сотрудничества.

Франция изначально придерживалась двустороннего подхода к развитию партнерских отношений на юге, принимая во внимание позиции бывших колоний. Германия совместно с Польшей продвигала Восточное партнерство (включая

Украину). Переговоры с бывшими французскими колониями начались в начале 1960-х годов и завершились в 1969 году заключением соглашений о частичном партнерстве сроком на пять лет с Алжиром, Марокко и Тунисом. В основном они носили коммерческий характер, при финансовой поддержке Франции. Вышеупомянутые соглашения были основаны на принципе невзаимности, согласно которому промышленным товарам, происходящим из стран Магриба, предоставлялся преференциальный режим сбыта на европейских рынках. Это стало одним из стимулов для развития трудоемких отраслей промышленности, таких как текстильная и кожевенная. Основным ограничением вышеупомянутых соглашений была проблема облегчения доступа сельскохозяйственной продукции Магриба на европейский рынок. Европейский союз ввел ряд протекционистских мер с целью снижения конкурентоспособности товаров из третьих стран, в том числе из Магриба. Исключение касается ряда товаров, в том числе цитрусовых и оливкового масла.

В 1972 году произошло следующее: ЕС утвердил глобальную средиземноморскую политику, основанную на двусторонних межгосударственных соглашениях, которые были названы соглашениями о партнерстве и сотрудничестве. Эти соглашения заменили соглашения 1960-х годов. Новые соглашения были разработаны с целью содействия развитию отношений в ряде ключевых областей, включая торговлю, финансовую помощь, правосудие, культуру, миграцию, борьбу с терроризмом и социальную сферу. Эта политика была основана на либерализации торговли и финансовой помощи для содействия экономическому росту, реформированию экономики и привлечению иностранных инвестиций. Она также была частью программы содействия развитию Ближнего Востока.

В 1973 году был начат евро-арабский диалог с целью укрепления экономических и культурных связей между странами.

В 1976 году были подписаны соглашения о партнерстве и сотрудничестве с Марокко, Алжиром и Тунисом. Они включали коммерческое сотрудничество, а именно либерализацию торговли промышленными товарами на основе отмены таможенных пошлин и снижения пошлин на сельскохозяйственные товары, которые покрывали 80% сельскохозяйственного экспорта стран Магриба в ЕС. В то же время на европейском рынке сохранялись торговые барьеры в виде квот на импорт текстиля, обуви и нефтепродуктов. Был введен так называемый тарифный календарь



для сельскохозяйственной продукции, в соответствии с которым импорт в ЕС количественно ограничивался в сезонный период, а квоты отменялись в межсезонье.

Соглашения предусматривают финансовое и экономическое сотрудничество в форме грантов и займов от Европейского инвестиционного банка и Европейской комиссии. Другой раздел посвящен повышению уровня жизни мигрантов из стран Магриба и их семей.

В 1980-х годах ЕС ввел новые ограничения на некоторые сельскохозяйственные продукты, что снизило экономический эффект от соглашений о партнерстве и сотрудничестве для североафриканских государств. Это негативно сказывается на экспорте сельскохозяйственной продукции, главным образом из Марокко и Туниса.

ЕС отказывается от предоставления иностранной финансовой помощи развивающимся странам в пользу торговли. Подход США аналогичен, но с той разницей, что торговля используется для укрепления политических связей с другими странами и регионами (см. таблицу 3.1). В 2014 году на смену SPRING пришел комплексный инструмент. Это финансовый механизм, способствующий успешному осуществлению реформ. Тунис стал первым получателем помощи в рамках этого механизма.

Таблица 3.1. – Финансовая помощь ЕС странам Магриба в 2011–2016 гг., млн евро

Фонд ЕС	Ливия	Марокко	Тунис	Алжир	Всего
СПРИНГ	5	128	155	10	298
Амбrella"	0	20	212,3	0	232,3
Макрофинансовая помощь	0	0	800	0	800
Инструмент политики соседства, в т. ч. гранты и т. д.	100	3032	1556	292	4980
Всего	105	3180	2723,3	302	6310,3

Из таблицы 3.1 видно, что основными получателями финансовой помощи ЕС являются Марокко (3,2 миллиарда евро) и Тунис (2,7 миллиарда долларов США). Тунис является основным получателем средств в рамках СПРИНГ и АМБРЕЛЛА программ.

В то же время Ливия получила деньги ЕС. С 2011 по 2014 год. ЕС предоставил Ливии помощь в размере 105 миллионов евро. 68 миллионов евро поступили в рамках Инструмента политики соседства, 32 миллиона евро - это гуманитарная помощь, а 5 миллионов евро поступили в рамках весенней программы. С середины 2014 года ЕС пересматривает ит-программы в Ливии из-за политического насилия.

С 2011 года в ЕС действует политика мобильного партнерства и механизм диалога по вопросам миграции, мобильности и безопасности. Они помогают людям из стран Магриба нелегально переезжать в страны ЕС. Они делают это, предоставляя им деньги из Фонда внешних границ, Европейского фонда для беженцев и Инструмента мобильного партнерства. Политика мобильного партнерства отличается для каждой страны. Она включает в себя создание инфраструктуры, расширение легальной миграции, финансовую помощь ЕС и борьбу с нелегальной миграцией в арабских странах.

Страны ЕС помогают банкам Магриба инвестициями и поддержкой. Действует новая Европейская программа соседства по развитию сельского хозяйства. Организованы учебные курсы для малого и среднего бизнеса. Страны Магриба также принимают участие в Европейской исследовательской программе "Горизонт 2020", Общей программе исследований и инноваций, а также в партнерствах в области исследований. Например, важно сотрудничество в области транспорта: создание Транскариббской сети, создание морских маршрутов между ЕС и странами Магриба и формирование общего воздушного пространства Карибского бассейна. Достигнут прогресс в энергетическом сотрудничестве. В планах действий говорится, что Магриб должен быть таким же, как Европа, в области энергетических законов и правил. С 2006 года Ассоциация экологических регуляторов в области энергетики и MED-TSO сотрудничают для координации работы регуляторов систем электропередачи в Средиземноморье.

В 2012 году ЕС принял заявление в поддержку более тесного сотрудничества и региональной интеграции в Магрибе. Магриб является одним из наименее интегрированных регионов мира. Это влияет на рост и модернизацию экономики региона, что обходится в 1-2% ВВП региона.

ЕС поддерживает интеграцию стран Карибского бассейна, включая Агадирское соглашение о свободной торговле. ЕС рассматривает это как способ

активизировать торговлю между странами Магриба, укрепить экономические связи и сделать экономическую политику более последовательной. Это должно привести к повышению уровня жизни и стабильности, а также к сокращению числа мигрантов, прибывающих в ЕС. С 2008 по 2012 год в поддержку Агадирского соглашения был запущен проект стоимостью 4 миллиона евро. На данный момент завершен второй этап проекта, который продолжался с 2013 по 2017 год. Проект направлен на создание зоны свободной торговли между Европой и Средиземноморьем. Это поможет в техническом, административном и финансовом сотрудничестве; обмену информацией об Агадирском соглашении; разработке отраслевых планов действий в области текстиля, автомобильных компонентов и других товаров; изучении возможностей более глубокой интеграции между участниками Агадирского соглашения и странами ЕС; создании деловых сетей и привлечении инвестиций; обучении персонала; анализе технических барьеров для торговли и разрабатывать рекомендации по взаимному признанию сертификатов качества.

Планируемая Европейско-Средиземноморская зона свободной торговли не была создана к 2010 году. Основные причины заключаются в том, что не было плана или инструментов для ее создания, а также не было зоны свободной торговли между странами Магриба.

Европейская политика в отношении стран Магриба перешла с двустороннего на многосторонний уровень. Это основано на логичном использовании различных инструментов. Но за последние десять лет это не сильно помогло странам Магриба. В торговле были получены некоторые преимущества.

Средиземноморский союз помог создать транспортные связи, университет в Словении, инициативу по развитию малого бизнеса и сотрудничество в области охраны окружающей среды. Он также помог создать совместные программы по борьбе со стихийными бедствиями и другими чрезвычайными ситуациями. Энергетическое сотрудничество имеет важное значение. Энергетическая безопасность является большой проблемой для европейских стран. В странах Магриба (Алжир и Ливия) много энергии. Был разработан план развития солнечной энергетики в Черноморском регионе, но он не был одобрен. Арабские страны, особенно Магриб, больше торгуют с ЕС.

ЕС больше покупает у арабских стран и больше продает им. Экспорт редких

товаров в ЕС сократился со 152 до 105 миллиардов долларов в период с 2011 по 2017 год. Импорт арабских стран из ЕС увеличился со 186 до 222 миллиардов долларов, или в 1,2 раза (см. рисунок 3.1). В 2017 году отрицательное сальдо торгового баланса арабских стран составило 117 миллиардов долларов. Арабские страны получили от ЕС больше документов, чем они передали ему за последние шесть лет.

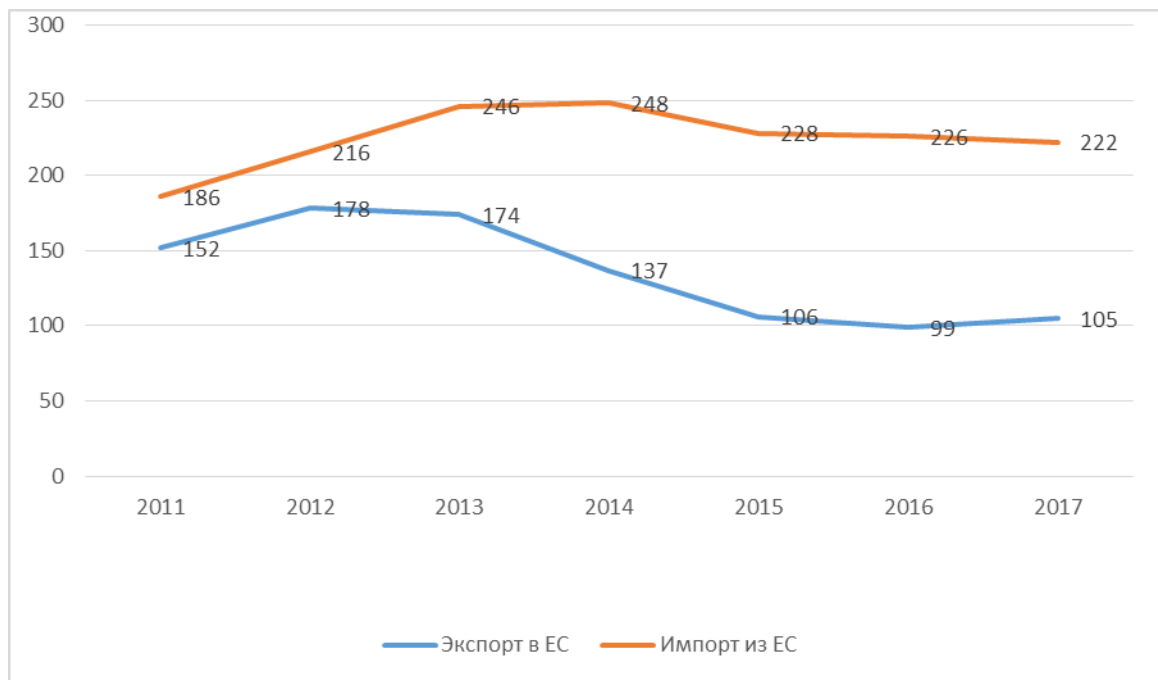


Рисунок 3.1 – Динамика внешней торговли арабских стран и ЕС, млрд долл.

ЕС хочет развивать отношения со странами Магриба. Именно поэтому их анализ проводится в дальнейшем. Торговля между странами Магриба и ЕС развивается благодаря истории, близости и экономическим различиям.

ЕС является основным торговым партнером стран Магриба, на долю которого приходится около 60-70% их торгового оборота. Экономика Магриба тесно связана с европейской экономикой. Например, падение обменного курса евро приводит к падению цен на товары из стран Магриба. Торговля в основном носит односторонний характер, поскольку страны Магриба занимают низкое место в европейском торговом списке. Алжир является самым важным торговым партнером стран Магриба в этом году, но он находится лишь на 21-м месте с долей в 1,1%. Позиции других стран: Марокко – 1,0% (23-е место), Тунис - 0,6% (32-е место),

Ливия – 0,2% (48-е место). В 2018 году совокупная доля Магриба в европейской торговле составила 2,8%.

В период с 2008 по 2018 год экспорт ЕС в страны Магриба увеличился с 45 млрд евро до 58,3 млрд евро, или в 1,3 раза. На долю Алжира приходится почти 40% европейского экспорта в регион, в то время как на долю Марокко приходится 30%. Импорт из стран Магриба увеличился с 81,6 млрд евро до 61,3 млрд евро в период с 2008 по 2014 год. Затем он сократился до 44,5 млрд евро в период с 2015 по 2016 год. Это было обусловлено рядом экономических и политических причин. К концу 2018 года рост достиг 90,9 млрд евро. В 2008 году у ЕС было отрицательное сальдо торгового баланса со странами Магриба, дефицит которого составлял 36,6 млрд евро. К 2015 году ситуация изменилась: положительное сальдо торгового баланса ЕС с регионом составило 55,8 млрд евро. В основном это было связано с положительным торговым балансом ЕС с Марокко.

Основными поставщиками на рынок ЕС являются Алжир и Ливия, на долю которых в совокупности приходится две трети европейского импорта из стран Магриба. Тунис и Франция являются наиболее активными экспортерами, в то время как Ливия и Италия являются наиболее активными импортерами. Экспорт ЕС в страны Магриба был довольно стабильным с 2008 по 2018 год, с небольшим снижением в 2011 и 2015 годах. Это контрастировало с европейским импортом. Импорт из стран Магриба сократился в 2009, 2011 и 2014-2016 годах из-за глобального финансового кризиса и долгового кризиса ЕС.

Торговля между развитыми и развивающимися странами отражается на структуре взаимной торговли. Европейский экспорт в страны Магриба в основном промышленный. 45,9% приходится на Ливию, 74,5% - на Алжир, 75,2% - на Марокко, 77,4% - на Тунис. В основном это машины, оборудование, транспорт, химикаты, текстиль и одежда, а также железо и сталь. Продукты питания также экспортируются, причем значительная их доля приходится на Алжир (16,5%) и Марокко (10,0%).

Большая часть импорта из Алжира и Ливии приходится на топливо и сырье. Нефть является ключевым экспортным товаром для Европы (10% от общего объема импорта из Ливии). Тарифы на газ также важны: 95% трубопроводного газа и 68% СПГ из стран Магриба поступает в ЕС, что составляет 35% всего европейского

импорта газа. Алжир является третьим по величине поставщиком энергоносителей в ЕС.

Значительная доля экспорта из Марокко (69,9%) и Туниса (82,3%) приходится на промышленные товары, включая машины и оборудование (40%), химикаты (7,2% из Марокко и 2,4% из Туниса), текстиль (18,8% из Марокко и 2,9% из Туниса) и одежду (4,5% из Марокко). Сельскохозяйственная продукция играет основную роль в структуре экспорта из Марокко (23,3%) и Туниса (8,5%)<sup>9</sup>.

В контексте взаимной торговли была достигнута довольно высокая степень либерализации: товары из средиземноморских стран пользуются преференциальным режимом при продаже на европейских рынках, а таможенные пошлины на европейские товары должны постепенно отменяться при продаже на рынках средиземноморских стран. Ограничения, связанные с либерализацией, касаются торговли сельскохозяйственной продукцией. Марокко - единственная страна в регионе, имеющая специальное сельскохозяйственное соглашение с ЕС.

Экономика Магриба нуждается во внешних финансовых ресурсах от ЕС, но они в основном предоставляются в виде адресной финансовой помощи в виде грантов и макрофинансовой помощи (например, 1,2 миллиарда евро и 800 миллионов евро соответственно для Туниса).

ЕС инвестировал 14,9 млрд евро в Алжир, 3,3 млрд евро в Ливию, 4 млрд евро в Тунис и 18,5 млрд евро в Мексику. В 2017 году этот объем составил 40,7 млрд евро. Региональная экономика нуждается в инвестициях в передачу технологий - он значительно превышает объем финансовой помощи, направленной на политические, социальные и другие преобразования в соответствии с ценностями и интересами стран ЕС. Но его объем недостаточен.

Из вышесказанного можно сделать следующие выводы:

В рамках европейско-средиземноморского сотрудничества стороны пытаются достичь разных целей. ЕС хочет продавать больше своей продукции, покупать больше энергии в разных местах и контролировать, сколько людей приезжает жить в ЕС. Страны Магриба хотят больше продавать в ЕС, получать для этого помощь, привлекать больше инвестиций и улучшать жизнь своих граждан.

1. ЕС и страны Магриба сотрудничают по нескольким направлениям. К ним относятся поддержка процесса интеграции стран Магриба, согласование

законодательства ЕС и Магриба в таких областях, как энергетика и таможня, и создание единого экономического пространства. Создание Евро-Средиземноморской зоны свободной торговли было запланировано на 2010 год, но так и не было создано.

2. ЕС и страны Магриба работают сообща. ЕС и европейские страны всегда ищут наилучший способ регулирования своих экономических и политических отношений. Об этом свидетельствуют новые инструменты регулирования, которые были созданы с течением времени. Это объясняется тем, что легче вести переговоры и подписывать соглашения, которые распространяются на большее число стран, включают торговые преференции, финансовую помощь и возможность их использования для реформирования экономики.

3. У ЕС есть зоны свободной торговли с арабскими странами. В этих зонах отменены таможенные пошлины на промышленную продукцию, прямые иностранные инвестиции могут свободно перемещаться, инвестиционный доход может переводиться за границу, а также предоставляется финансовая помощь. Торговля со странами Магриба сократилась из-за создания зон свободной торговли.

### 3.2 Кросс-региональные торговые соглашения арабских стран с США

В феврале 2017 года в Египте была зарегистрирована 961 компания с общей выручкой более 1 миллиарда долларов. 79,6% компаний работают в сфере текстиля и одежды. 9% приходится на продукты питания, 2,5% - на овощи, 1,9% - на металлы, пластмассовые изделия и обувь. Прямые иностранные инвестиции в 2014 году составили около 5 миллиардов долларов. Основные инвесторы - из Индии и Турции.

На долю КПЗ приходится 95% национального экспорта одежды. За 10 лет, прошедших с момента вступления в силу Протокола о КПЗ, египетский экспорт текстиля и одежды в Соединенные Штаты увеличился с 288,3 млн. долларов до 886,4 млн. долларов. Экспорт продуктов питания увеличился с 207 000 до 7,5 миллионов долларов. Экспорт замороженных и свежих овощей и фруктов увеличился на 86,8% и 62,5% соответственно. Египет имеет положительное сальдо торгового баланса, которое в 2014 году составило 734,5 миллиона долларов.

Таблица 3.2 – Динамика экспорта из КПЗ Египта в США в 2005–2014 гг., млн долл.

Год	Экспорт текстиля	Экспорт продовольствия	Совокупный экспорт	Совокупный импорт
2005	288,3	0,207	288,6	36,0
2006	636,2	1,259	637,5	73,7
2007	688,3	0,553	688,8	80,4
2008	743,7	0,954	744,7	78,6
2009	761,5	2,266	763,5	80,5
2010	855,7	2,508	858,2	90,4
2011	924,1	7,511	931,6	97,5
2012	880,6	4,1	884,7	83,0
2013	820	9,2	823,6	77,7
2014	816,7	7,5	824,2	89,7

КПЗ помогает стране найти работу и решить проблему безработицы. В текстильной и швейной промышленности занято от 130 000 до 150 000 человек. На это также влияет национальное законодательство, которое позволяет нанимать не более 10% иностранцев.

На долю промышленного сектора Иордании приходится 82% КПЗ, в котором занято более 43 000 человек, 5000 из которых - женщины. Институт КПЗ позволяет инвесторам в Иордании экономить на продуктах до 15-35%.

До создания зоны свободной торговли Иордания имела отрицательное сальдо торгового баланса с Соединенными Штатами. Через четыре года после вступления в силу соглашения о промышленных зонах сальдо было положительным. Экспорт из иорданских зон в Соединенные Штаты увеличился с 15 миллионов долларов до 1,2 миллиарда долларов в 1997-2014 годах. Соединенные Штаты являются основным рынком для экспорта текстиля и одежды из Иордании и Египта.

Одним из результатов создания зон является создание рабочих мест. В Иордании только четверть работников являются иорданцами, а остальные - выходцами из Восточной Азии. Однако только 1% работников в Иордании имеют высокие показатели эффективности. Зоны помогли женщинам найти работу, чтобы



они могли работать больше.

В 2000 году Иордания подписала соглашение о свободной торговле с США. Это соглашение допускает свободную торговлю товарами, услугами, инвестициями, правами интеллектуальной собственности и охраной окружающей среды. Зона полностью функционирует с 2010 года. Это соглашение не требует доли импортируемого сырья в конечной продукции и также распространяется на сельскохозяйственную продукцию. Соглашение о свободной торговле имеет более широкую сферу применения, что привело к сокращению экспорта Иордания в Соединенные Штаты.

ЗСТ и Соглашение о свободной торговле отличаются друг от друга. ЗСТ распространяется на отдельные зоны, в то время как соглашение о свободной торговле распространяется на всю страну.

Протокол о ЗСТ нарушает правила ВТО. Он дискриминирует другие страны и предоставляет некоторым странам более благоприятные условия.

Соглашение о свободной торговле с Иорданией оказало негативное влияние на программу КПЗ. В 2012 году экспорт текстиля осуществлялся только через одну КПЗ в Ирбиде на сумму 21,4 миллиона долларов. Экспорт по соглашению о свободной торговле составил 239,99 миллиона долларов. План состоял в том, чтобы расширить промышленную структуру КПЗ за счет IT-продуктов и возобновляемых источников энергии. КПЗ выгоден местным компаниям. (1) Отсутствие таможенных пошлин или тарифов на импортируемые товары; (2) Быстрый рост экспорта текстиля и одежды; (3) Отсутствие подоходного налога или социального страхования; (4) Возможность создать иностранную компанию со 100% капиталом и свободным доступом к переводу доходов за границу; (5) Легкий доступ к рынку товаров и квалифицированной рабочей силы в США; (6) Иностранные инвестиции; (7) Быстрый рост экспорта в США. (8) создание рабочих мест; (9) повышение конкурентоспособности египетской и иорданской продукции; (10) соглашение является бессрочным; (11) товары могут попадать в Европу и Африку через Египет, который является торговым и промышленным центром на пересечении международных торговых путей и имеет соглашение о свободной торговле с ЕС и рядом других стран; (12) сокращение времени, необходимого для доставки в Соединенные Штаты.

Также существуют издержки, связанные с функционированием КПЗ. (1) Экономика недостаточно диверсифицирована. (2) Большинство прямых инвестиций осуществляется иностранными компаниями. (3) Большинство работников КПЗ - мигранты. (4) Компании переносят экологически "грязные" производства, которые наносят вред окружающей среде. (5) Нарушение прав человека и слабое правоприменение трудового законодательства. (6) Нехватка квалифицированной рабочей силы, споры с иностранными ТНК, предлагающими обучение. (7) Негативное влияние на технологическое развитие страны. Две трети компаний - это совместные предприятия, производящие низкотехнологичную продукцию, которая не нуждается в высоких технологиях. Кроме того, технологии в сфере высоких технологий не менялись десятилетиями, поэтому нет необходимости их переносить.

#### Внешняя торговля США с арабскими странами

С 2011 по 2017 год экспорт редких товаров в Соединенные Штаты сократился на две трети, в то время как импорт вырос на аналогичную величину (Рисунок 3.2).

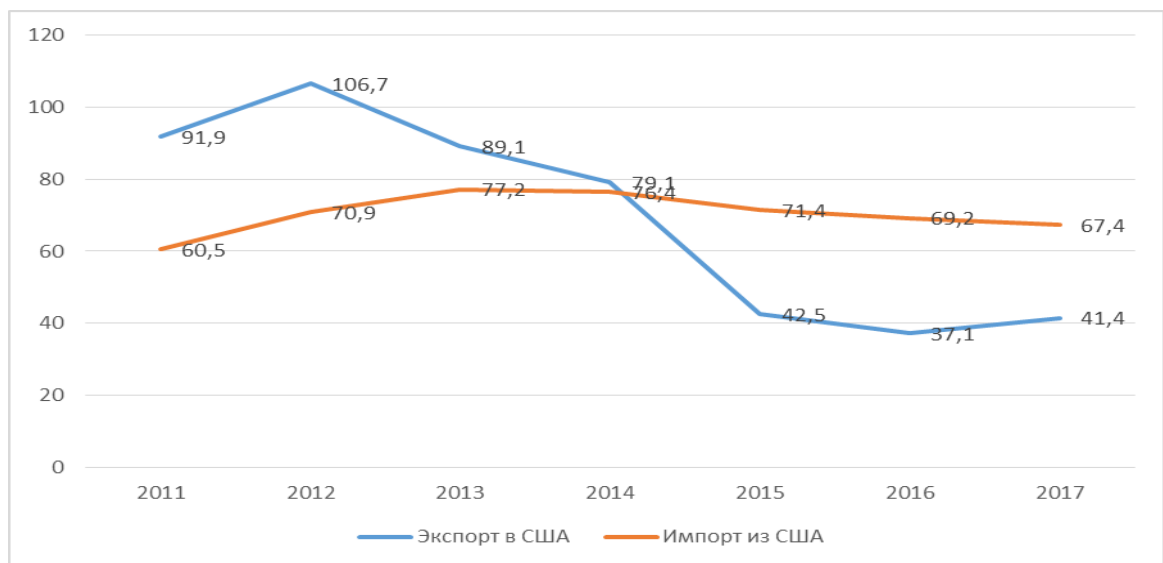


Рисунок 3.2 – Динамика внешней торговли арабских стран с США, млрд долл.

Экспорт редких товаров в Соединенные Штаты растет быстрее, чем импорт, поэтому арабские государства создают условия для торговли. Однако у них по-прежнему отрицательное сальдо торгового баланса с Соединенными Штатами, которое в 2017 году составило -26 миллиардов долларов. Его величина постепенно снижается. В 2011 году он составил 31,4 миллиарда долларов.

Зоны свободной торговли с Соединенными Штатами помогли арабским

государствам сбалансировать свой экспорт и импорт.

Таблица 3.3 – Динамика экспорта арабских стран в США в 2006–2018 гг., млн долл.

Год	2006	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Бахрейн	218,6	236,3	301,1	499,9	698,3	912,3	710,8	1412,1	1010,0	682,6
Иордания	1298,9	928,4	1040,5	1125,3	1205,7	1323,3	1445,6	1558,3	1605,6	1770,8
Марокко	243,9	669,9	983,6	929,8	927,7	856,9	771,7	795,4	1009,7	1378,5
Оман	701,4	308,9	336,4	631,1	557,3	582,2	514,6	811,7	245,3	...

С 2006 по 2017 год доля США в экспорте из четырех арабских стран увеличилась с 32% до 38%. В стоимостном выражении экспорт увеличился с 2 462,8 млрд. долларов до 3 870,6 млрд. долларов, или в 1,57 раза. Из таблицы 3.5 видно, что наибольший объем экспорта в США приходится на Иорданию и Марокко.

Соглашение с арабскими странами помогло экономике США, создав рабочие места, увеличив экспорт сельскохозяйственной продукции и облегчив американским компаниям продажу услуг в арабских странах.

В краткосрочной перспективе арабские страны выиграли от торговли с Соединенными Штатами, причем наибольший эффект был отмечен в Бахрейне и Марокко. Долгосрочный эффект будет более значительным.

С 2010 по 2018 год Соединенные Штаты инвестировали в страны-партнеры больше, чем в другие страны. Объем американских инвестиций в Марокко снизился с 550 миллионов долларов до 440 миллионов долларов. К концу 2018 года Оман получил больше всего американских инвестиций. Доля четырех арабских стран, входящих в зоны свободной торговли США, увеличилась, но остается низкой.

Соглашение о свободной торговле не поощряет инвестиции между странами-участницами. В соглашениях нет правил, касающихся инвестиций. Только в двух из них есть статьи об инвестициях. Они учитывают международное право. Они охватывают гарантии от национализации, компенсации, отказ от претензий на производство и разрешение споров. Интеграция не окажет статического или динамического воздействия на взаимные инвестиции. Соглашения о свободной торговле привели к двукратному увеличению доли арабских стран в американской

торговле, наиболее динамичному росту американского экспорта в Оман и Бахрейн, а также американского импорта из Марокко и Бахрейна.

### 3.3 Экономическое сотрудничество России и арабских стран

В советский период развивалось торгово-экономическое сотрудничество между СССР и странами Ближнего Востока и Северной Африки. Советы помогли построить в Египте множество крупных заводов, в том числе Асуанскую гидроэлектростанцию, Александрийскую судостроительную верфь, металлургический завод в Хелуане и металлургический завод в Аль-Ходжаре в Алжире.

Арабские страны играют незначительную роль во внешней торговле России. Египет занимает 36-е место в российском товарообороте, а Марокко - 60-е. Роль России во внешней торговле арабских государств невелика. Марокко и Египет являются 15-ю крупнейшими торговыми партнерами нашей страны.

С 2008 по 2018 год доля арабских стран в российском экспорте увеличилась с 1,94% до 4,24%. Российский экспорт увеличился с 9,07 млрд долларов до 19,03 млрд долларов, или в 2,1 раза. Российский экспорт был неравномерным. В 2009 году он сократился. Затем, с 2011 по 2013 год, он вырос. С 2014 по 2015 год, он снова сократился. С 2016 по 2017 год они выросли. В 2018 году они снова выросли. Более подробную информацию смотрите в таблицах 3.4.

Таблица 3.4 – Динамика российского экспорта в арабские государства в 2008–2018 гг., млрд долл.

	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Экспорт в арабские страны	9,07	6,55	7,1	11,04	12,18	10,13	11,17	9,26	13,79	11,7	19,03
Всего экспорт РФ	468,0	301,8	397,1	517,0	524,8	527,3	497,8	343,9	285,5	359,2	449,3
Доля арабских стран, %	1,94	2,17	1,79	2,13	2,32	1,92	2,24	2,69	4,83	3,25	4,24

Основным рынком сбыта российской продукции являются Алжир, Египет и

Объединенные Арабские Эмираты. В 2016 году Россия экспортировала в Алжир 3,9 миллиарда долларов, в Египет - 3,8 миллиарда долларов и в Объединенные Арабские Эмираты - 971 миллион долларов.

Доля готовой промышленной продукции в российском экспорте на Ближний Восток и в Северную Африку выросла. В период с 2007 по 2016 год она увеличилась с 47,7% до 57,7%. Это хорошо. Однако резинотехнические изделия составляют небольшую часть российского экспорта, доля которого выросла с 2,6% до 5,9%. На эту группу товаров приходится 8,5% экспорта Российской Федерации.

Российский экспорт в основном состоит из нефти, металлов и зерновых культур. На эти три группы приходится 44,5% экспорта по состоянию на конец 2016 года. К другим группам относятся жемчуг, драгоценные камни, жиры и масла, алюминий, электрические машины, телекоммуникационное оборудование, медь, древесина и изделия из нее.

Россия и арабские государства активно торгуют оружием и продукцией военного назначения. Вторым по величине рынком сбыта вооружений для России является Ближний Восток, объем продаж которого в период с 2008 по 2015 год составил 12 миллиардов долларов. Россия продает большую часть своей военной продукции в Алжир, Ирак, Сирию, Египет и Объединенные Арабские Эмираты. На эти страны приходится 26,3% всего российского экспорта.

Российский импорт из арабских стран увеличился с 705,29 млн долларов в 2007 году до 1,8 млрд долларов в 2018 году. Импорт меняется по-разному. В 2008 году наблюдалось падение, затем в 2009 году - рост, затем в 2010 году - падение, затем в 2011-2013 годах - увеличение общего объема российского импорта из арабских государств, затем в 2014-2015 годах.

В 2016 году произошло очередное снижение. Доля арабских стран в российском импорте выросла с 0,3% до 0,8% в период с 2008 по 2018 год. Основными партнерами России по импорту являются Марокко, Египет и ОАЭ.

Таблица 3.5 – Динамика российского импорта из арабских государств в 2008–2018 гг., млн долл.

Импорт	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Импорт из арабских стран	705,29	845,03	607,9	1604,3	1645,2	1955	1893,4	1432	1914,3	1644,4	1804,2
Всего им-порт	267051	170827	228912	306091	316193	314945	286649	182782	182257	22812	238151
Доля, %	0,3	0,5	0,3	0,5	0,5	0,6	0,7	0,8	1,1	0,7	0,8

Основными торговыми партнерами России являются Алжир, Египет и Объединенные Арабские Эмираты. Алжир является первым внешнеторговым партнером России среди арабских стран. На его долю приходится 28% экспорта и 0,4% импорта между Россией и арабским миром. С 2008 по 2018 год российский экспорт увеличился с 1,1 миллиарда долларов до 4,8 миллиарда долларов. Импорт из Алжира сократился с 221 миллиона долларов до 10,5 миллионов долларов. У России положительное сальдо торгового баланса. Россия экспортирует в Алжир оружие, топливо, ядерные реакторы, металлы, жиры и масла, а также транспортные средства. Алжир экспортирует в основном фрукты и орехи, которые составляют 95% его экспорта в Россию. Еще 4% приходится на масличные культуры и фрукты.

Египет является вторым по значимости арабским торговым партнером России. Россия экспортирует 27,4% своих товаров в арабские страны и импортирует из них 19,5%. Российский экспорт в Египет увеличился с 1,9 млрд долларов до 7,1 млрд долларов, а импорт из Египта увеличился с 208 млн долларов до 526 млн долларов. У России положительное сальдо торгового баланса. Россия экспортирует в Египет полезные ископаемые, зерновые, металлы, древесину и наземный транспорт. Россия импортирует в основном минеральное топливо и нефть, оборудование и механические приспособления, а также средства наземного транспорта, за исключением железнодорожного и трамвайного.

Третьим по значимости внешнеторговым партнером России являются ОАЭ. По итогам 2016 года на долю ОАЭ приходилось 7% российского экспорта в арабский мир и 14,2% импорта. Российский экспорт в ОАЭ увеличился с 804,9 млн долларов до 1,48 млрд долларов, в то время как импорт увеличился с 41,4 млн

долларов до 205,8 млн долларов. Положительное сальдо торгового баланса России составило \$698,3 млн. Российский экспорт в ОАЭ включает зерновые, минеральное топливо и черные металлы. Импорт включает ядерные реакторы, кофе и чай, изделия из черных металлов, пластмассы и органические химические соединения.

К основным тенденциям развития внешней торговли между Российской Федерацией и арабскими государствами относятся:

1. За последние десять лет российский экспорт вырос, но были периоды, когда этот рост замедлялся. У Российской Федерации было положительное сальдо торгового баланса, при котором экспорт превышал импорт. Арабские страны также стали играть более важную роль в российском экспорте и импорте.

2. Российский экспорт не отличается большим разнообразием. В последние годы виды экспортируемых товаров стали более разнообразными. Около половины экспорта приходится на редкие виды минерального топлива и нефть, черные металлы и зерновые культуры. Импорт составляют овощи, фрукты и орехи, ядерные котлы и оборудование, пластмассы и изделия из них, транспортные средства и железнодорожный подвижной состав.

3. Арабские страны являются крупными покупателями российских товаров, что помогает продавать эти товары, которые не так конкурентоспособны, как западные. Военно-техническое сотрудничество России с Алжиром и Египтом важно, поскольку они закупают много вооружений.

4. Ведущими торговыми партнерами России выступают Египет, Алжир,

ОАЭ.

Чтобы стимулировать торговлю, нам нужно сосредоточиться на инвестициях. Инвестиции намного меньше, чем торговля.

Инвестиционное сотрудничество между Россией и арабским миром практически отсутствует. По данным Росстата, крупнейшими инвесторами в Россию являются ОАЭ и Ливан. В целом, за период с 2008 по 2017 год объем инвестиций из арабского мира сократился с 934 миллионов долларов до 101 миллиона долларов. Объем инвестиций очень мал и приходит и уходит. ОАЭ инвестировали больше всего - 902 миллиона долларов. В 2007 году ОАЭ были основным инвестором в эти инвестиции. К концу 2017 года они инвестировали 99 миллионов долларов.

Российские инвестиции в арабскую экономику увеличились. Объем инвестиций России в ОАЭ сократился с 263 миллионов долларов в 2008 году до 214 миллионов долларов в 2017 году. Цифры неравномерны. Больше всего Россия инвестирует в ОАЭ.

Доля арабских государств в совокупном вывозе российских прямых инвестиций возросла с 0,47% до 0,75% за 2007–2017 гг.

Для большей наглядности динамики инвестиционного сотрудничества между РФ и арабскими странами ниже приводится Рисунок 3.1.

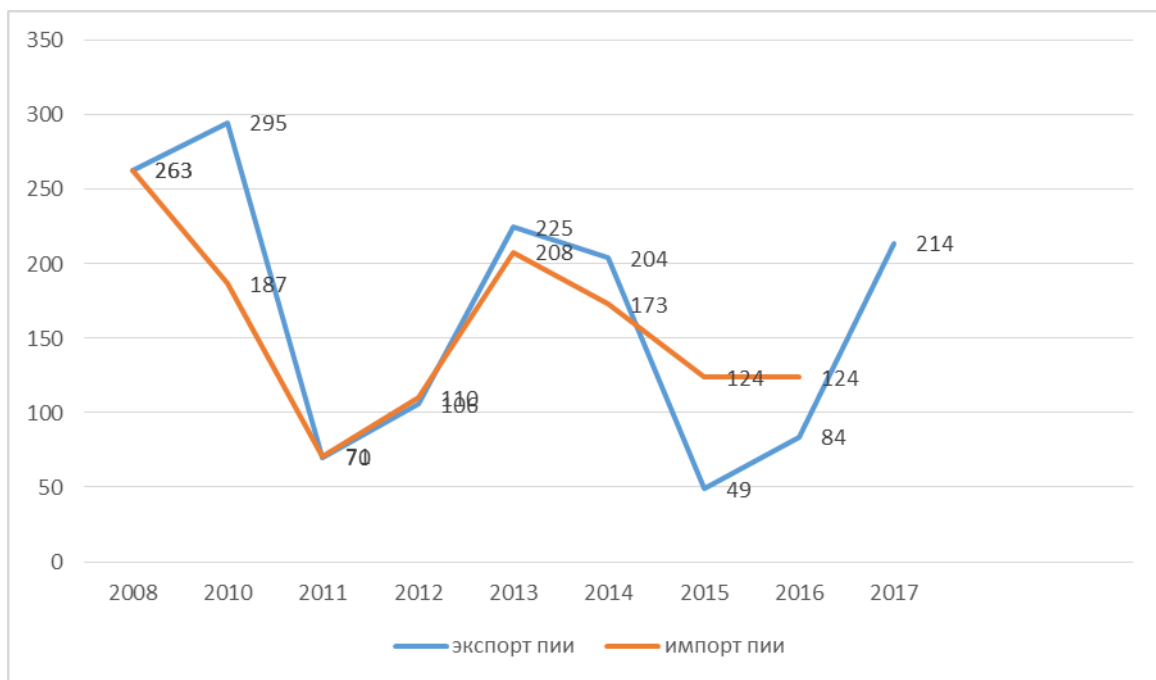


Рисунок 3.1 – Динамика ПИИ между РФ и арабскими странами, млн долл.

Как видно, в инвестиционных связях с Россией основным партнером выступают ОАЭ.

Данные Росстата не включают прямые иностранные инвестиции в Россию из арабских государств. В 2013 году РФПИ подписала соглашения с несколькими арабскими государствами. Они включали в себя совместный финансовый фонд в размере 2 миллиардов долларов с Mubadala, инвестиции в размере 5 миллиардов долларов с Финансовым департаментом Абу-Даби, инвестиции в размере 2 миллиардов долларов с Суверенным фондом благосостояния Катара и инвестиции в размере 500 миллионов долларов с Кувейтским инвестиционным фондом. Это



означает, что арабские ПИИ через Российский фонд прямых инвестиций достигли 9,5 миллиардов долларов.

Россия и страны Магриба могли бы активнее сотрудничать по таким вопросам, как:

Лучшим способом развития экономических связей могла бы стать зона свободной торговли. Соглашение о свободной торговле ЕАЭС с Египтом и Тунисом облегчит торговлю. Однако эффект для экономики будет небольшим, поскольку страны ЕАЭС, включая Россию, в основном экспортируют друг другу аналогичные товары. Далее мы рассмотрим, как соглашение о свободной торговле с Египтом влияет на внешнюю торговлю России. Египет является одним из важнейших арабских торговых партнеров России. Уровень ставок таможенных пошлин на российские товары в Египте влияет на российскую экономику при формировании возможного соглашения о свободной торговле. Из таблицы 3.11 видно, что ставки таможенных пошлин на российский экспорт в Египет варьируются от 0% на зерновые культуры до 101% на табак.

Средняя таможенная пошлина на экспорт в Россию составляет 18,64%, что является высоким показателем. В настоящее время российские экспортеры находятся на египетском рынке в равных условиях с другими иностранными поставщиками. На долю импортеров, ввозящих товары беспошлинно (на более выгодных условиях, чем российские), приходится всего от 5,7 до 26,5% импорта. Российские экспортеры в Египет могут конкурировать с иностранными на равных условиях. В зоне свободной торговли они окажутся в еще более благоприятных условиях.

Мы рассмотрим, насколько важен египетский рынок для России. Для этого мы используем индекс интенсивности экспорта и импорта. Этот показатель показывает, как меняется торговля между двумя странами.

Индекс интенсивности торговли сравнивает экспорт страны с ее общим объемом экспорта и экспортом всех других стран во вторую страну. Что может быть обозначено следующей формулой:

$$T_{ij} = \frac{X_{ij}/X_{it}}{X_{wj}/X_{wt}}, \quad (1)$$

где

$T_{ij}$  – Индекс интенсивности экспорта страны  $i$  в страну  $j$ ;

$X_{ij}$  – экспорт страны  $i$  в страну  $j$ ;  $X_{it}$  – совокупный экспорт страны  $i$ ;

$X_{wj}$  – экспорт из всех государств мира в страну  $j$ ;  $X_{wt}$  – совокупный мировой экспорт.

Если показатель интенсивности экспорта окажется больше 1, то страна  $j$  выступает важным торговым партнером страны  $i$  по сравнению с другими странами, сбывающими продукцию на рынке страны  $j$ . Если он будет меньше 1, то с учетом места страны  $j$  в мировом экспорте важность торговли между двумя государствами  $i$  и  $j$  меньше, чем ожидалось.

Одновременно, автором произведен расчет показателя интенсивности импорта, что позволяет более тщательно исследовать эффект торговли на двусторонние российско-египетские связи.

В этом случае формула выглядит следующим образом:

$$T_{ij} = \frac{M_{ij}/M_{it}}{M_{wj}/M_{wt}}, \quad (2)$$

где

$T_{ij}$  – Индекс интенсивности импорта страны  $i$  в страну  $j$ ;

$M_{ij}$  – импорт страны  $i$  в страну  $j$ ;  $M_{it}$  – совокупный импорт страны  $i$ ;

$M_{wj}$  – импорт из всех государств мира в страну  $j$ ;  $M_{wt}$  – совокупный мировой импорт.

Чем выше данный показатель, тем более интенсивным будет импорт страны  $i$  из страны  $j$ .

Расчеты показывают, что индекс интенсивности российского экспорта в Египет менялся с течением времени, за исключением 2008-2009 годов, когда на него повлиял мировой финансовый кризис. В целом этот показатель увеличился с 1,24 до 3,79 (таблица 3.6). Египетский рынок становится все более важным для сбыта российской продукции.

Таблица 3.6 – Индекс интенсивности торговли между Россией и Египтом

Индекс	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Интенсивности экспорта РФ в Египет	1,24	1,67	1,26	1,35	1,61	1,34	2,18	2,11	3,61	2,87	2,79
Интенсивности импорта РФ из Египта	0,5	0,63	0,71	0,94	0,69	0,93	1,36	1,77	1,43	1,57	1,47

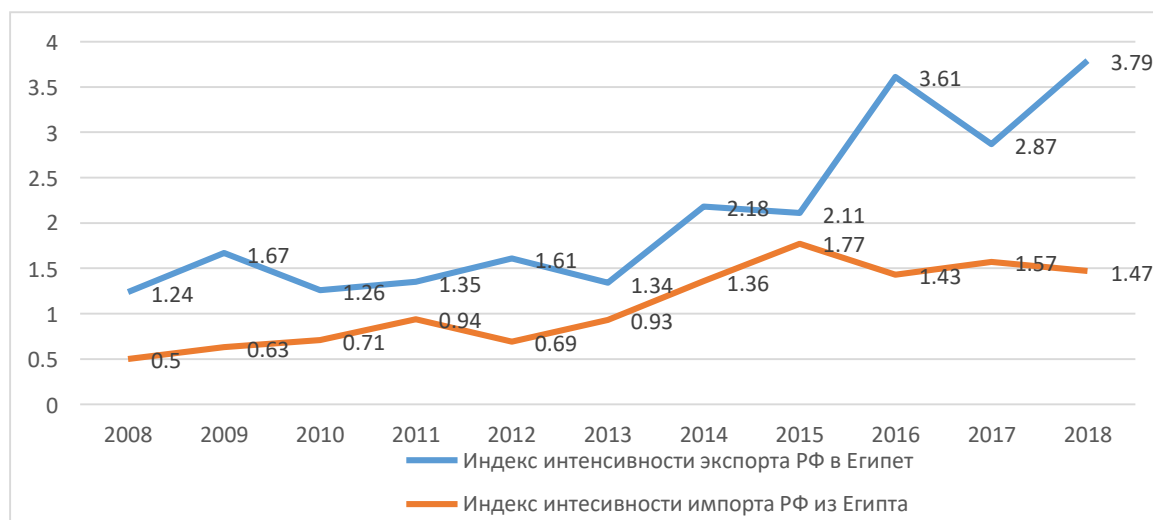


Рисунок 3.3 – Динамика индекса интенсивности экспорта и импорта между РФ и Египтом

Индекс интенсивности импорта увеличился с 2008 по 2018 год с 0,5 до 1,47 (см. таблицу 3.7). С 2014 года он превышает 1. Это свидетельствует о том, что египетский рынок для российских товаров растет, но все еще менее важен, чем российский.

Таблица 3.7 – Индекс интенсивности торговли между Россией и Тунисом

Индекс	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Интенсивности экспорта РФ в Тунис	1,42	0,95	0,77	1,56	0,71	0,34	0,62	0,79	1,13	0,83	1,36
Интенсивности импорта РФ из Туниса	0,15	0,3	0,37	0,34	0,35	0,49	0,51	0,6	0,72	0,75	0,75

Россия и Тунис имеют схожий уровень товарооборота. Обе страны хотят создать зону свободной торговли с Россией. Мы используем формулы для расчета индекса интенсивности российского экспорта в Тунис и импорта из Туниса. Расчеты приведены в таблицах.

В таблице 3.12 показано, что индекс интенсивности российского экспорта в Тунис снизился с 1,42 до 1,36 в период с 2008 по 2018 год. Индекс интенсивности импорта также увеличился с 0,15 до 0,75. Тунисский рынок не очень важен для российских товаров, хотя и остается значимым. Тунисский рынок также не очень важен для российских закупок товаров.

Средняя ставка адвалорной пошлины на российские товары в Тунисе составляет 11,66%. Это меньше, чем в среднем по Египту. Цены на зерновые варьируются от 22% до 0% на удобрения и органические химические соединения. Другой областью взаимных экономических связей могло бы стать создание свободной промышленной экономической зоны, основанной на модели специализированных промышленных зон в Египте и Иордании совместно с Соединенными Штатами. Египет предложил эту идею. В феврале 2016 года Россия и Египет подписали соглашение о создании российской промышленной зоны в районе Суэцкого канала. Будет построена новая промышленная зона для производства продуктов нефтехимии, грузовых автомобилей и тракторов, а также бетонных изделий. В российский инвестиционный проект Egypt air на 13 лет планируется вложить 2 миллиарда долларов. Проект рассчитан на 30 лет с общим объемом инвестиций в 25 миллиардов долларов. В 2018 году будут подписаны два соглашения. Россия сэкономит деньги и продаст больше продукции благодаря более дешевой европейской рабочей силе. Это также снизит налоги для компаний-

производителей. Зона свободной торговли между Россией и Египтом поможет российскому экспорту расти и становиться более разнообразным. Это связано с тем, что с таможенными и тарифными вопросами будет легче справляться, а западные санкции затрудняют продажу Россией своих товаров. Индексы интенсивности российского экспорта и импорта составляют 3,61 и 1,13 соответственно. Египет более важен для российского экспорта, чем Тунис. Зона свободной торговли с Египтом принесет России больше экономических выгод, чем зона свободной торговли с Тунисом. Это подтверждается словами министра торговли ЕЭК В. Никишина, которая заявила в интервью: "Мы можем увеличить экспорт продуктов питания, растительных масел, овощей, машин и оборудования в Египет". Мы также ожидаем увеличения импорта из Египта, включая овощи, фрукты, орехи, химикаты, одежду и текстиль. После введения режима свободной торговли товарооборот, по крайней мере, достигнет уровня 2014 года, или 5,7 миллиарда долларов. В долгосрочной перспективе он будет расти и дальше.

## Выводы

1. ЕС и Соединенные Штаты предпочитают использовать региональные торговые соглашения для реализации политики в арабских странах. У ЕС и США есть аналогичные торговые соглашения. Это включает в себя такие меры, как отмена таможенных пошлин, отмена квот и установление одинаковых для всех стран нетарифных ограничений. Они также включают регулирование инвестиций, защиту интеллектуальной собственности, регулирование конкуренции и способы урегулирования споров. Но есть и различия. Американские соглашения о свободной торговле более сложные, чем европейские. Они охватывают широкий спектр экономических вопросов, включая торговлю услугами и взаимные инвестиции. ЕС использует свои соглашения для содействия интеграции и решения проблемы с нелегальной миграцией. Соединенные Штаты предпочитают сохранять геостратегические альянсы. Если соглашения ЕС направлены на то, чтобы связать арабские государства с ЕС посредством торговли, то соглашения с США направлены на создание либеральной финансовой системы, облегчающей американским инвесторам доступ к средствам. ЕС больше заинтересован в странах Средиземноморья и Магриба, в то время как Соединенные Штаты больше заинтересованы в государствах Арабского залива. ЕС переходит от оказания финансовой помощи развивающимся странам к торговле как способу поддержки их экономического развития. Подход США аналогичен, но с той разницей, что торговля используется для укрепления политических союзов.

2. Торговые соглашения США и ЕС не повлияли на арабский экспорт. Если соглашения с ЕС оказали негативное влияние, то соглашения с США оказали положительное влияние на датский экспорт (текстильная продукция) благодаря функционированию специализированных промышленных зон.

3. Зона свободной торговли между Россией и Египтом поможет российскому экспорту расшириться и стать более разнообразным. Это связано с тем, что российские товары в настоящее время облагаются высокими пошлинами в Египте (16,8%), а также с тем, что действуют западные санкции и Россия смотрит на Восток. Сравнение российского экспорта и импорта в Египет и Тунис показывает,

что Египет является более важным рынком для российских товаров, чем Тунис. Зона свободной торговли с Египтом принесет России больше экономических выгод, чем зона свободной торговли с Тунисом.

Исследование показало следующие результаты:

1. Тенденции интеграции в развивающихся странах отличаются от тенденций в развитых странах. Это анализируется в новых теориях экономической интеграции. Они рассматривают, как интеграция влияет на такие вещи, как экономия за счет масштаба, инвестиции, конкуренция, и как ее можно использовать для защиты национальной промышленности. (3) Использование торговых ограничений и политики индустриализации для импортозамещения, увеличения емкости внутреннего рынка, снижения издержек, стимулирования валютных затрат на капиталоемкий импорт и облегчения закупок импортных товаров по более низким ценам.

2. Низкая доля взаимного экспорта, что означает меньшие выгоды от интеграционных соглашений. (5) Изменения в типах товаров, которыми торгуют развивающиеся и развитые страны. (6) По политическим причинам. (7) В ассоциацию входят как богатые, так и малоресурсные страны. Обладая небольшим объемом промышленного производства, эти страны пользуются торговыми преференциями. Это приводит к развитию торговли в странах с недостаточными природными ресурсами. Богатые ресурсами страны выигрывают от отказа от торговли. (8) Преференциальная торговая зона является формой взаимодействия, предшествующей интеграции.

3. Арабский мир разделен по уровню благосостояния, и в одних странах дела обстоят лучше, чем в других. Промышленность развита слабо, а инфраструктура оставляет желать лучшего. Также отсутствует экономическая взаимодополняемость, поскольку страны конкурируют на схожих рынках. Существуют различия в экономической либерализации и открытости торговли, а также в использовании нетарифных ограничений. Большинство арабских стран в значительной степени зависят от таможенных пошлин для финансирования своих правительств. Есть также факторы, которые объединяют регион, в том числе общая история, религия и язык. Кроме того, растет экономическое и политическое влияние стран Ближнего Востока и Северной Африки.

4. Доля арабских государств в международных торговых соглашениях



невелика - 15,8%. Основные тенденции КРТС с арабскими государствами включают: зоны свободной торговли в основном в двустороннем формате; ограниченный охват торговли товарами; большинство соглашений, о которых сообщается в соответствии со статьей XXIV ГАТТ; низкая доля взаимного экспорта (13,0%); готовая промышленная продукция во взаимном экспорте; Саудовская Аравия, ОАЭ и Катар лидирует во внутриарабской торговле.

5. Совет стран Арабского залива был создан для обеспечения безопасности в регионе. Совет был создан по политическим причинам, но он также способствовал росту экономики региона. Страны Арабского залива прошли путь от соглашения о свободной торговле до таможенного союза и общего рынка, сохранив при этом некоторые ограничения на услуги, инвестиции и перемещение людей между ними. По мере продвижения к более глубокой интеграции нам необходимо координировать экономическую и социальную политику и сделать институты наднациональными. Именно это и сделал ЕС. Но все еще остается субъективный фактор, такой как монархическая форма правления. То, как этот вопрос будет решен, повлияет на развитие этого объединения.

6. В Арабских государствах действуют две зоны свободной торговли: Агадирское соглашение и Панарабская зона свободной торговли, а также зона преференциальной торговли в рамках Союза Арабского Магриба. С 2007 года Агадирское соглашение является зоной свободной торговли между Египтом, Иорданией, Марокко и Тунисом. Оно отменило таможенные пошлины и либерализовало нетарифные ограничения. Соглашение поощряло торговлю между странами, но на ее долю приходилось лишь 2,83% от общего объема.

В 1989 году Алжир, Ливия, Марокко, Мавритания и Тунис подписали соглашение о создании Союза Арабского Магриба, который к 2000 году должен был стать таможенным союзом, а затем и общим рынком. Но они не смогли даже создать зону свободной торговли из-за политических разногласий. Лучшее, что они могли сделать, - это создать зону преференциальной торговли. Определенный прогресс был достигнут в области свободного передвижения людей, хотя визы по-прежнему требуются (за исключением Алжира и Туниса). Определен механизм в инвестиционной сфере. Она гарантирует свободу создания и инвестирования капитала, свободу перевода капитала и доходов, а также перевода заработков

иностранных мигрантов и национального дохода. Низкая доля взаимного экспорта (4,4%) означает, что основным приоритетом внешнеэкономических связей является сотрудничество с Европейским союзом, в то время как региональная экономическая интеграция менее важна.

ПАФТА - крупнейший проект Лиги арабских государств. В рамках соглашения нет таможенных пошлин, но все еще существуют некоторые нетарифные ограничения, что означает, что страны не получают столько выгод, сколько могли бы. Его правила распространяются только на торговлю товарами. Это соглашение способствовало росту торговли между странами. В настоящее время на его долю приходится 14% всей торговли между арабскими странами.

7. Интеграция в арабском мире будет способствовать торгово-экономическому сотрудничеству. Чем больше будет объем торговли между странами, тем больше отраслей будет задействовано и тем шире будут региональные цепочки поставок. Это поможет странам избежать конфликтов. Интеграция создает рабочие места в промышленности и сельском хозяйстве, что требует инвестиций и передачи технологий. Это приведет к более высокому росту ВВП, меньшей зависимости от сырья и более диверсифицированной экономике. Эффект от КРТС неоднозначен. Они помогли снизить торговые и инвестиционные барьеры и заложили основу для реформирования национальных экономик и роста взаимной торговли. Соглашения улучшили торговую инфраструктуру, пограничные процедуры, региональные цепочки поставок и логистику. Влияние КРТС в арабском мире невелико. Некоторые соглашения не способствовали развитию торговли. Арабские КРТС привели к увеличению импорта, а не экспорта. Основной эффект был обусловлен не КРТС, а соглашениями с другими странами. Соглашение ПАФТА и Агадирское соглашение способствовали росту экспорта. КРТС не привлекали иностранных инвестиций, потому что в соглашениях не было правильных правил.

8. Интеграция в арабском мире перешла от двусторонней к многосторонней. От снижения таможенных пошлин она перешла к формированию регионального рынка. Однако в странах Арабского залива нет наднациональных структур или законодательства, несмотря на создание таможенного союза и общего рынка. Это одно из главных различий между Советом и ЕС. В основном это связано с геополитическими причинами, а в меньшей степени - с экономическими. ССАГАЗ

добивается прогресса, но не так быстро, как планировалось.

Арабские государства экономически и политически раздроблены, поэтому вполне вероятно, что наивысшие стадии экономической интеграции в арабском мире произойдут на субрегиональном уровне. Маловероятно, что в среднесрочной перспективе удастся преодолеть стадию свободной торговли на региональном уровне.

9. ЕС и США предпочитают региональные торговые соглашения для реализации экономической политики на Ближнем Востоке. У ЕС и США есть аналогичные соглашения по услугам, инвестициям, правам интеллектуальной собственности и конкуренции. Но есть и различия. ЕС использует свои соглашения для содействия евро-средиземноморской интеграции, в то время как США сохраняют геостратегические альянсы. ЕС хочет связать ближневосточные государства с ЕС посредством либерализации торговли. США хотят открыть доступ к американским капиталовложениям на Ближнем Востоке с помощью либеральной финансовой архитектуры.

10. Внешнеэкономические связи России с арабскими странами составляют около 5% от общего объема. За последнее десятилетие в развитии внешней торговли между Россией и арабскими государствами произошли следующие изменения:

(1) Российский экспорт вырос, в то время как импорт колебался. У Российской Федерации положительное сальдо торгового баланса. Арабские страны становятся все более важными для России в качестве экспортеров и импортеров.

(2) Российский экспорт не отличается большим разнообразием, но в последние годы он стал более разнообразным. Около половины экспорта приходится на минеральное топливо, нефть, черные металлы и зерновые культуры, в то время как импорт приходится на овощи, фрукты, ядерные котлы, пластмассы и транспортные средства.

(3) Арабские государства являются основными покупателями российских товаров. Это важно для продажи этих продуктов, которые менее конкурентоспособны, чем западные.

Наиболее перспективным направлением для расширения российско-арабских экономических связей является создание зоны свободной торговли. Заявки были поданы правительствами Египта и Туниса.

1. Action Fiche for the southern Neighborhood region programme Support for partnership, reforms and inclusive growth (SPRING). – URL: [http://ec.europa.eu/europeaid/documents/aap/2011/af\\_aap-spe\\_2011\\_enpi-s.pdf](http://ec.europa.eu/europeaid/documents/aap/2011/af_aap-spe_2011_enpi-s.pdf) (accessed 13.12.2017).

2. Agreement for the Establishment of a Free Trade Zone between the Arab Mediterranean Nations. (Agadir Agreement signed in Rabat on 25 February 2004, for entry into force on 1 January 2006. – URL: [http://www.rmgecegypt.com/assets/upload/Legislation/agadir\\_agreement.pdf](http://www.rmgecegypt.com/assets/upload/Legislation/agadir_agreement.pdf) (accessed 23.07.2017).

3. Agreement to Facilitate and Develop Trade Among Arab States. – URL: [http://www.ecrg-trade.de/upload/10532\\_Arab\\_\\_\\_Free\\_Trade\\_Agreement.pdf](http://www.ecrg-trade.de/upload/10532_Arab___Free_Trade_Agreement.pdf) (accessed 13.12.2017).

4. Agreement between the United States of America and the Hashemite Kingdom of Jordan on the Establishment of a Free Trade Area. – URL: <https://ustr.gov/sites/default/files/Jordan%20FTA.pdf> (accessed 13.12.2017).

5. Agreement between the Government of the United States of America and the Government of the Sultanate of Oman on the Establishment of a Free Trade Area. – URL: [https://ustr.gov/sites/default/files/uploads/agreements/fta/oman/asset\\_upload\\_file345\\_8820.pdf](https://ustr.gov/sites/default/files/uploads/agreements/fta/oman/asset_upload_file345_8820.pdf) (accessed 13.12.2017).

6. Agreement between the Government of the United States of America and the Government of the Bahrain on the Establishment of a Free Trade Area. – URL: [http://www.wipo.int/edocs/lexdocs/treaties/en/bh-us/trt\\_bh\\_us.pdf](http://www.wipo.int/edocs/lexdocs/treaties/en/bh-us/trt_bh_us.pdf) (accessed 13.12.2017).

7. Euro-Mediterranean Agreement establishing an Association between the European Communities and their Member States, of the one part, and the Arab Republic of Egypt, of the other part. 30.9.2004 Official Journal of the European Union L 304/39. – URL: [http://eeas.europa.eu/archives/docs/egypt/aa/06\\_aaa\\_en.pdf](http://eeas.europa.eu/archives/docs/egypt/aa/06_aaa_en.pdf) (accessed 13.12.2017).

Euro-Mediterranean Agreement establishing an Association between the European Community and its Member States, of the one part, and the Republic of Lebanon, of the other part. – URL: <http://ec.europa.eu/world/agreements/downloadFile>.

do?fullText=yes&treatyTransId=3121 (accessed 13.12.2017).

8. Euro-Mediterranean Agreement establishing an Association between the Euro- pean Communities and their Member States, of the one part, and the Hashemite Kingdom of Jordan, of the other part. – URL: [http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/PDF/?uri=CELEX:22002A0515\(02\)&from=EN](http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/PDF/?uri=CELEX:22002A0515(02)&from=EN) (accessed 13.12.2017).

9. Euro-Mediterranean Interim Association Agreement on trade and cooperation between the European Community, of the one part, and the Palestine Liberation Organi- zation (PLO) for the benefit of the Palestinian Authority of the West Bank and the Gaza Strip, of the other part. – URL: <http://ec.europa.eu/world/agreements/download-File.do?fullText=yes&treatyTransId=696> (accessed 13.12.2017).

10. Euro-Mediterranean Agreement establishing an association between the Euro- pean Communities and their Member States, of the one part, and the Republic of Tunisia, of the other part. – URL: <http://investmentpolicyhub.unctad.org/Download/TreatyFile/2448> (accessed 13.12.2017).

11. Euro-Mediterranean Agreement establishing an Association between the Euro- pean Communities and their Member States, of the one part, and the Kingdom of Mo- rocco, of the other part. – URL: [http://trade.ec.europa.eu/doclib/docs/2006/march/tradoc\\_127906.pdf](http://trade.ec.europa.eu/doclib/docs/2006/march/tradoc_127906.pdf) (accessed 13.12.2017).

12. Declaration Pan-Arab Free Trade Area Economic and Social Council's Reso- lution No. 1317-O.S. 59 Dated February 19, 1997. – URL: <http://wits.worldbank.org/GPTAD/PDF/archive/PAFTA.pdf> (accessed 13.12.2017).

13. Déclaration de l'Institution de l'Union du Maghreb Arabe. – URL: <http://www.maghrebarabe.org/en/declaration.cfm> (accessed 13.12.2017).

14. Traite Instaurant L'Union du Maghreb Arabe. – URL: <http://www.maghrebarabe.org/en/marrakech.cfm> (accessed 13.12.2017).

15. National Commission on Terrorist Attacks Upon the US. The 9/11 CommissionReport, – Washington. July 22, 2004.

16. Proclamation #6955 of November 1996 By the President of the United States of America, Bill Clinton.

17. Supporting Closer Cooperation and Regional Integration in the Maghreb: Algeria, Libya, Mauritania, Morocco and Tunisia. Joint Communication to the European Parliament, the Council, the European Economic and Social Committee and the Committee of the Regions // JOIN. – Brussels, 17.12.2012. – 36 final.

18. The Unified Economic Agreement between the Countries of the Gulf Cooperation Council. – URL: [http://www.wipo.int/wipolex/en/regeco\\_treaties/text.jsp?file\\_id=227838](http://www.wipo.int/wipolex/en/regeco_treaties/text.jsp?file_id=227838) (accessed 13.12.2017).

19. Европейская интеграция: учебник / МГИМО (У) МИД России; под ред. О.В. Буториной. – М. : Деловая литература, 2011. – 720 с.

20. Жданов, С.В. Арабские страны в мировой экономике : учеб. пособие / С.В. Жданов ; МГИМО (У) МИД России, Каф. мировой экономики. – М. : МГИМО-Университет, 2015. – 392 с.

21. Исаченко, Т.М. Торговая политика Европейского союза / Т.М. Исаченко. М. : Высшая Школа Экономики (Государственный Университет), 2010.

22. Костюнина, Г.М. Единый внутренний рынок Европейского союза : учебное пособие / Г.М. Костюнина, Н.Г. Адамчук, В.И. Баронов. – М. : Магистр, 2014.

23. Международная экономическая интеграция : учебное пособие / под ред. Н.Н. Ливенцева. – М. : Экономистъ, 2006. – 430 с.

24. Примаков, Е.М. Конфиденциально: Ближний Восток на сцене и за кулисами / Е.М. Примаков. – М. : Российская газета, 2016.

25. Регионализация и глобализация: противоречивое единство / под ред. М.Б.Медведевой, Е.Б. Стародубцевой. – М., 2015. – 196 с.

26. Руденко, Л.Н. Лига арабских государств и интеграционные процессы в арабском мире / Л.Н. Руденко, З.А. Соловьёва.– М. : Институт Востоковедения РАН, Институт Ближнего Востока, 2007. – 190 с.

27. Трофимова, О.Е. Эволюция Средиземноморской политики Евросоюза: путь от сотрудничества к интеграции / О.Е. Трофимова. – М. : ИМЭМО РАН, 2011.

28. Халевинская, Е.Д. Международные торговое соглашения и международные торговые организации: учебное пособие / Е.Д. Халевинская. – М. : РГТЭУ, 2010. – 208 с.
29. Шишков, Ю.В. Интеграционные процессы на пороге XXI века. Почему неинтегрируются страны СНГ / Ю.В. Шишков. – М. : III тысячелетие, 2001, – 480 с.
30. Шкваря, Л.В. Проблемы субрегиональной межарабской экономической интеграции в условиях глобализации : автореф. дис. ... д-ра экон. наук : 08.00.14 / Шкваря Людмила Васильевна – М., 2007. – 375 с.
31. Шумилин, А.И. Политика США на Ближнем Востоке в контексте «арабской весны» / А.М.Шумилин. – М. : Международные отношения, 2015.
32. Шумилин, А.И. Россия на Большом Ближнем Востоке: энергоресурсы и политика / А.И. Шумилин, Г.И. Мирский, Н.А. Гегелашвили [и др.]. – М. : Институт Соединенных Штатов Америки и Канады Российской академии наук, 2009.
33. Arab Integration. 21st Century Development Imperative. – ESCWA, 2014. – URL: [http://css.escwa.org.lb/OES/Docs/ACI\\_Summary\\_EN.pdf](http://css.escwa.org.lb/OES/Docs/ACI_Summary_EN.pdf) (accessed 13.10.2017).
34. Arab Development Outlook: Vision 2030. E/ESCWA/EDID/2015/3. – ESCWA, 2016.
35. Assessing Arab Economic Integration: Towards the Arab Customs Union E/ESCWA/EDID/2015/4. – URL: <https://www.unescwa.org/sites/www.unescwa.org/files/publications/files/assessing-arab-economic-integration.pdf> (accessed 20.09.2017).
36. Balassa, B. Economic Integration Among Developing Countries / B. Balassa //Journal of Common Market Studies. – 1975. – N 14 (1). – P. 37–55.
37. Balassa, B. Economic development and integration / B. Balassa ; Centro De Estudios Monetario Latinoamericanos. – Mexico, 1965. – P. 25.
38. Best Practices in Regional Integration Africa // Eighth Session of the Committee on Trade, Regional Cooperation and Integration. – Ethiopia, Addis-Ababa : Economic Commission for Africa, United Nations Economic and Social Council, 6–8 February 2013. – P. 16.
39. Bourdet, Y. Completing the EU Customs Union. The Effects of Trade Procedure Harmonization / Y. Bourdet, M. Persson. – Lund University, 2010.

40. Boughanmi, H. Regional Integration in MENA Region: Deepening the Greater Arab Free Trade Area through Trade Facilitation, H. Boughanmi. – World Trade Organization, 2016. – P. 221–241.
41. Brock, A. Regional Cooperation in a New Middle East. Council on Foreign Relations. Summary Report / A. Brock. – Cairo, 2012 Nov. 10–11.
42. Brunel, C. Maghreb Regional and Global Integration: A Dream to be Fulfilled. Edited by Gary Clyde Hufbauer and Claire Brunel / C. Brunel. – Peterson Institute for International Economics, October 2008.
43. Cooper, C.A. Towards a General Theory of Customs Union for Developing Countries / C.A. Cooper, B.F. Massel // The Journal of Political Economy. – 1965. – N 73 (5). – 1965.
44. Economic Integration in the Maghreb. – World Bank, MENA Office, October 2010.
45. El-Agraa, A.M. International Economic Integration, A.M. El-Agraa. – London : MacMillan. 1988.
46. De Melo, J. New Dimensions in Regional Integration / J. De Melo, A. Panagariya. – Cambridge University Press, 1993.
47. DeRosa, D.A. Gravity Model Analysis in Hafbauer / D.A. DeRosa. – PetersonInstitute for International Economics, 2008 May 28.
48. Dr Khalid Shams Abdulqader. GCC's Economic Cooperation and Integration: Achievements and Hurdles / Dr Khalid Shams Abdulqader. – Mecca : AlJazeera Centre for Studies, 2015.
49. Ealey, A. The Road to Integration among Arab Countries: Assessing the Political and Economic Barriers and Possibilities / A. Ealey. – Halifax. May 2015.
50. ESCWA Annual Report 2016. E/ESCWA/OES/2017/1. – ESCWA, 2017.
51. Fernandez, R. Returns to Regionalism. An Evaluation of Nontraditional Gains from Regional Trade Agreements / R. Fernandez // World Bank Policy Research WorkingPaper. N 816, – Washington DC, UNCTAD, 2007.
52. Foreign Direct Investment Report 2011. – ESCWA, 2012.



53. Free Trade Agreements in the Arab Region. Proceedings report of a regional workshop. The Arab NGO Network for Development. – Cairo, Egypt, 9–11 December 2006.

54. Haas, B. Economics and Differential Patterns of Political Integration: Projections about Unity in Latin America / B. Haas, Ph. Schmitter // International Organization.

– 1964. – N 18 (4). – P. 9705–9706.

55. Habibi, N. US-Arab Economic Relations and the Obama Administration / N.Habibi, E. Woertz. – Brandeis University, USA, February 2009. – N 14.

56. Hoekman, B. Intra-Regional Trade: Potential Catalyst for Growth in the Middle East, B. Hoekman. – MEI Policy Paper. 2016. N 1.

57. Hutcheson, Th. Assessing the Impact of Egypt's Qualifying Industrial Zones / Th. Hutcheson. – USAID, July 2006.

58. Hirschman, A.A. Bias for Hope: Essays on Development and Latin America /

A.A. Hirschman. – New Haven and London : Yale University Press, 1971.

59. Hoekman, B. Arab Economic Integration: the Missing Links. Sciences Policy

/ B. Hoekman, K. Sekkat // Working Paper, April 2010.

60. Fardoust. Economic Integration in the Middle East Prospects for Development and Stability / Fardoust // MEI Policy Paper, 2016. – N 5.

61. From Political to Economic Awakening in the Arab World: The Path of Economic Integration. – MENA Development Report, 2015.

62. Inotai, A. Regional Integration among Developing Countries / A. Inotai // Policy, Research and External Affairs Policy Paper. N 643, – Washington DC : World Bank, 1991.

63. Galal, A., Hoekman B. Between Hope and Reality: an Overview of Arab Economic Integration / A. Galal, B. Hoekman // MEI Policy Paper, 2015.

64. Ghoneim, A.F. Impact of Qualifying Industrial Zones on Egypt and Jordan: a Critical Analysis / A.F. Ghoneim, T. Award. – 2014.

65. Samman, H. Integrating, Not Integrated. A Scorecard of GCC Economic Integration / H. Samman, R. Shediak, P. Khanna [et al.]. – Booz&Co, July 2011.

66. Kahnert, F. Economic integration among developing countries / F. Kahnert, P. Richards, E. Stoutjesdijk, P. Thomopoulos. – Paris : OECD, 1969.
67. Khouri, R. E.U. and U.S. Free Trade Agreements in the Middle East and North Africa / R. Khouri // Carnegie Middle East Center: Carnegie Papers. – June 2008. – N 8.  
– URL: [http://carnegieendowment.org/files/cmec8\\_al\\_khouri\\_final.pdf](http://carnegieendowment.org/files/cmec8_al_khouri_final.pdf)  
(accessed 10.09.2017).
68. Linder, S.B. An Essay on Trade and Transformation / S.B. Linder. – New York, 1961.
69. Machlup, F. A History of Thought on Economic Integration / F. Machlup. – New York, : Columbia University Press, 1977.
70. Mikesell, R.F. The Theory of Common Market as Applied to Regional Agreements among Developing Countries / R.F. Mikesell // International Trade theory in a Developing World / ed. by Harrod and Hague. – New York, 1965. – 209 p.
71. Panagariya, A. The regionalism debate: An overview / A. Panagariya. – Panusheff : University of Maryland, 1998.
72. Prospects for South-South Cooperation in the ESCWA Region. E/ESCWA/EDGD/2011/4. – ESCWA, 2011.
73. Ruis, M. Regional Economic Integration in the Middle East and North Africa / M. Ruis, R. Tabor. – Washington DC : The World Bank, 2012.
74. Shams, R. Regional Integration in Developing Countries: Some Lessons Based on Case Studies / R. Shams / HWWA Discussion Paper. – 2003. – N 251.

