



МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«РОССИЙСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
МЕТЕОРОЛОГИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Институт информационных технологий управления в государственной
сфере и бизнесе

ДИПЛОМНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА

(бакалаврская работа)

Влияние экономической политики России в условиях
неопределенности

Исполнитель: Эрдиев Эмиль Самир оглы

Научный руководитель: кандидат исторических наук, доцент

Степанов Сергей Васильевич

»

Федрой

Кандидат экономических наук, доцент
Семенова Юлия Евгеньевна

Санкт-Петербург
2024

Оглавление

Введение	3
1 Теоретические аспекты экономической политики России в условиях санкций	6
1.1 Импортозамещение как стратегия развития экономики	6
1.2. Основные принципы экономической политики в условиях санкций ...	15
1.3. Эффективность санкций как инструмента воздействия на экономику .	23
Выводы по первой главе	31
2 Анализ санкций в отношении России и их последствия.....	33
2.1. Политический и экономический контекст введения санкций	33
2.2. Оценка влияния санкций на экономику России	41
2.3. Реакция государства на санкции	53
2.4. Проблемы и перспективы развития импортозамещения в России	62
Выводы по второй главе	74
3 Импортозамещение как инструмент снижения зависимости экономики от импорта	76
3.1 Анализ статистических данных о динамике экономического развития России в условиях санкций и импортозамещения	76
3.2. Кейс-стади по применению импортозамещения в конкретной отрасли	84
3.3. Прогноз развития экономики России в условиях продолжения санкций	92
Выводы по третьей главе	100
Заключение	102
СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ	105
ПРИЛОЖЕНИЕ А	109

Введение

Актуальность исследования объясняется необходимостью понимания влияния санкций на экономику и бизнес-процессы в России. Санкции, введенные различными странами из-за политических противоречий, имеют значительное воздействие на деятельность российских и иностранных компаний, работающих на территории России.

Санкции, введенные странами-участницами, привели к значительным ограничениям внешнеторговых операций России, что потребовало разработки и внедрения новых экономических стратегий и механизмов для поддержания устойчивого экономического роста и развития.

Импортозамещение, в свою очередь, стало активно пропагандируемой стратегией укрепления национальной экономики и снижения зависимости от импорта. Его реализация требует особых усилий и ресурсов, а также изменений в экономической политике правительства.

Проблема исследования заключается в выявлении особенностей адаптации международного бизнеса к условиям санкций, в том числе изменений в стратегиях управления, поиске новых партнеров и рынков сбыта, снижении издержек и обеспечении устойчивости бизнеса в условиях нестабильности.

Цель исследования - выявить особенности экономической политики России в условиях санкций и программы импортозамещения.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- Описать импортозамещение как стратегию развития экономики;
- Выявить основные принципы экономической политики в условиях санкций;
- Рассмотреть эффективность санкций как инструмента воздействия на экономику;

- Раскрыть политический и экономический контекст введения санкций;
- Оценить влияние санкций на экономику России ;
- Раскрыть реакцию государства на санкции;
- Выявить проблемы и перспективы развития импортозамещения в России;
- Провести анализ статистических данных о динамике экономического развития России в условиях санкций и импортозамещения;
- Разработать кейс-стадии по применению импортозамещения в конкретной отрасли;
- Осуществить прогноз развития экономики России в условиях продолжения санкций.

Объект исследования - экономическая политика России и воздействие санкций/импортозамещения на экономику страны.

Предмет исследования - механизмы и инструменты, используемые Россией для преодоления негативных последствий санкций и стимулирования импортозамещения.

Информационная основа исследования: нормативно-правовые акты, учебные пособия, научные статьи, официальная статистика ФТС России.

Методы исследования: обработка и анализ нормативно-правовых актов и научной литературы; статистический метод; табличный метод; ситуационный метод; графический метод; аналитический метод; синтез полученных результатов исследования.

Теоретическая значимость исследования обусловлена необходимостью обновления и дополнения существующих знаний в области экономической науки относительно эффектов санкционной политики и стратегий импортозамещения. Это исследование помогает лучше понять, как введение санкций влияет на экономическую систему страны и определяет основные аспекты, которые влияют на эффективность политики импортозамещения.

Практическая значимость заключается в возможности использования результатов исследования для совершенствования экономической политики, направленной на нейтрализацию негативного воздействия санкций и на реализацию импортозамещения. Это включает в себя разработку мер по укреплению экономической стойкости, поддержку ключевых секторов, стимулирование инноваций и инвестиций, а также анализ перспективных отраслей для импортозамещения.

Структура работы включает введение, три главы и заключение.

Во введении обосновывается актуальность изучения особенностей экономической политики России в условиях санкций и программы импортозамещения.

В первой главе описаны теоретические аспекты экономической политики России в условиях санкций, а именно импортозамещение как стратегия развития экономики, основные принципы экономической политики в условиях санкций и эффективность санкций как инструмента воздействия на экономику.

Во второй главе проведен анализ санкций в отношении России и их последствия, раскрыт политический и экономический контекст введения санкций, осуществлена оценка влияния санкций на экономику России, рассмотрена реакция государства на санкции, выявлены проблемы и перспективы развития импортозамещения в России

В третьей главе представлено импортозамещение как инструмент снижения зависимости экономики от импорта, проведен анализ статистических данных о динамике экономического развития России в условиях санкций и импортозамещения, раскрыты кейс-стадии по применению импортозамещения в конкретной отрасли, разработан прогноз развития экономики России в условиях продолжения санкций.

В заключении подводятся итоги и формулируются основные выводы по проведенному исследованию.

1 Теоретические аспекты экономической политики России в условиях санкций

1.1 Импортозамещение как стратегия развития экономики

Импортозамещение — это экономическая стратегия, направленная на замену импортных товаров и услуг национальными аналогами. Эта стратегия может быть применена государством в целях стимулирования внутреннего производства, укрепления экономической независимости и уменьшения зависимости от внешних рынков.

Цели импортозамещения могут включать следующее:

- Промышленное развитие: Через вложение в отечественные отрасли промышленности, правительство стимулирует создание рабочих мест и развитие технологической базы страны.
- Снижение торгового дефицита: Страна может стремиться сократить разницу между стоимостью импортируемых товаров и выручкой от экспорта, производя товары внутри страны вместо их покупки за границей.
- Экономическая безопасность: Независимость от иностранных товаров может быть важна для обеспечения безопасности стратегически важных отраслей, таких как оборона, продовольствие и энергетика.
- Рост ВВП: Повышение уровня производства в стране может способствовать росту внутреннего валового продукта.
- Технологическое развитие: Импортозамещение может стимулировать исследования и разработки в различных отраслях, способствуя технологическому прогрессу.

Однако импортозамещение может привести к ряду проблем:

- Протекционизм может привести к неэффективности и отсутствию конкуренции, что отрицательно сказывается на качестве и ценах товаров.
- Ограничение конкуренции может снизить стимулы к инновациям и улучшению производственных процессов.

– Затраты на создание новых отраслей могут быть очень высокими, особенно если страна не обладает необходимыми ресурсами, навыками или технологиями.

– Реталиация со стороны торговых партнеров в ответ на защитнические меры может привести к торговым войнам и снижению экспорта.

– Импортозамещение может быть эффективным в краткосрочной перспективе или в определенных условиях, но в долгосрочной перспективе стратегия должна учитывать глобальное экономическое сотрудничество и выгоды от международного разделения труда.

Трансформация экономики страны из плановой в рыночную, происходящая на протяжении последних трех десятилетий, привела к потере значительных позиций в производстве ключевых стратегических товаров. Это усилило зависимость от импорта по сравнению с периодом плановой экономики. Однако нынешний международный политический ландшафт побуждает государство адаптироваться к новым экономическим реалиям, о чём свидетельствует провозглашённая политика импортозамещения в ответ на санкции со стороны Запада. Такая политика, хотя и претендует на возрождение отечественного производства, по большей части опирается на политические соображения и может влечь за собой избыточные государственные расходы без достижения ожидаемого эффекта [13, с.16].

В данной работе ключевым предметом анализа является понимание роли импортозамещения в современности, в том числе его определение и область применения в контексте промышленной политики. Интерес к этой теме в академических кругах не угасает, особенно в свете развития и трансформации экономик, на что указывают работы зарубежных и российских экономистов. Исследователи, такие как Н. Картер, П. Линдерт, А. Страуг и Х. Ченери, сделали значимый вклад в изучение концепции и практики импортозамещения, акцентируя внимание на росте, основанном на

внутренних ресурсах и замещении импорта национальными товарами как корневой цели экономического развития[29].

В российской академической среде этой тематике также уделяется повышенное внимание, и появляется всё больше исследований, направленных на рефлексию и адаптацию понятия импортозамещения. Этот термин можно интерпретировать через разные призмы: как экономическую категорию, динамический процесс или направление государственной политики и стратегии индустриального развития.

Импортозамещение может быть особенно эффективно в странах, находящихся на ранних стадиях промышленного развития, где уровень безработицы высок, и есть потенциал для развития собственных производственных мощностей. Стимулирование внутреннего производства помогает создать рабочие места, повышать уровень занятости населения, и, соответственно, увеличивать внутренний спрос.

Тем не менее, стратегия импортозамещения часто требует регулирования со стороны правительства, включая налоговые льготы для внутренних производителей, установление таможенных пошлин и квот на импортные товары, и другие формы субсидирования отечественных производителей. Такие меры могут привести к возникновению защищенных рынков и изоляции от более конкурентных международных рынков, что в долгосрочной перспективе может сделать национальную экономику уязвимой.

В условиях глобализированного мира стратегия импортозамещения может быть успешной, только если будет сопровождаться постепенным переходом к более открытой экономике и интеграции в международные экономические процессы. Важно также учитывать, что стратегия должна быть гибкой, чтобы обеспечить адаптацию к меняющимся внешнеэкономическим условиям.

Ключевым элементом успеха стратегии импортозамещения является развитие внутренних компетенций и технологий, обеспечивающих

устойчивое развитие в долгосрочной перспективе. Это включает в себя инвестиции в образование, науку и инновации, а также формирование эффективной инфраструктуры и содействие развитию предпринимательства. Центральным аспектом должна стать работа над поднятием конкурентоспособности отечественных товаров не за счет защиты от внешней конкуренции, а за счет улучшения качества и снижения себестоимости.

Различные эксперты представляют собственные определения. Е. Н. Назарчук подчёркивает важность роста отечественного производства за счёт снижения импорта, где возможно и экономически оправдано. В свою очередь, Л. Н. Перегородиева видит в импортозамещении стратегию защиты национального производителя за счёт отечественных альтернатив импортируемыми товарам. П. А. Кадочников излагает эту концепцию как процесс, увеличивающий долю продукции национального производства в объёме внутреннего потребления, сопровождаемый сокращением импорта. Каждое из этих определений вносит свой вклад в глобальное понимание правильно организованной политики импортозамещения и её роли в экономическом развитии страны.

Анализируя работы А. Н. Макарова, можно выделить комплексный подход к пониманию импортозамещения. Согласно его исследованиям, это не только стратегия, нацеленная на укрепление регионального экономического потенциала, но и набор долгосрочных мер, направленных на увеличение производства внутренних товаров и сокращение зависимости от иностранных изделий. Это ведет к повышению конкурентоспособности и самодостаточности рынка[28].

Феномен импортозамещения рассматривается и как экономический процесс, и как стратегическое направление политического управления. Его суть заключается в наращивании объема производства национальных товаров за счет уменьшения импорта, что влечет за собой стимулирование локальной экономической активности.

В современном мире, где экономика каждой страны все более взаимосвязана с глобальными рынками, импортозамещение становится важной стратегической задачей. Она позволяет диверсифицировать промышленную политику государства, учитывая как экспортные возможности отраслей, так и потребность в инновациях.

Рассмотрение импортозамещения как стратегии включает в себя как внутреннее развитие и защиту отраслей, так и их адаптацию к мировым стандартам и технологическим новшествам. Стратегия подразумевает взаимодействие с мировыми рынками и формирование отраслей на мировом уровне (см. Приложение А).

При разработке и реализации стратегии импортозамещения следует также учитывать ряд ключевых аспектов для обеспечения её устойчивости и эффективности:

- Выбор отраслей: Важно определить, в каких отраслях есть реальный потенциал для развития импортозамещения. Это должны быть отрасли, где страна может выработать конкурентные преимущества, такие как наличие природных ресурсов, квалифицированной рабочей силы или научно-исследовательской базы.

- Инфраструктурное обеспечение: Строительство и модернизация транспортной, энергетической и информационной инфраструктуры могут способствовать снижению производственных издержек и повышению конкурентоспособности национального производства.

- Финансовая поддержка и стимулы: Правительство может предоставлять финансовые стимулы, такие как кредиты, гранты и налоговые льготы, для поддержки начинающих и расширяющих свою деятельность отечественных производителей.

- Образование и подготовка кадров: Создание системы профессионального образования и повышения квалификации, которая соответствует потребностям отраслей, призванных осуществлять

импортозамещение, является ключом к подготовке кадров, способных работать на современных производствах.

– Защита прав собственности и интеллектуальной собственности: Правовая защита инноваций и инвестиций способствует развитию исследований и коммерциализации новых технологий.

– Поэтапный подход: Необходимо постепенно переходить от протекционистских мер к более либеральной торговой политике, чтобы предотвратить ущерб от внезапной открытости рынка и конкуренции с более развитыми странами.

– Интеграция в глобальные цепочки создания стоимости: Полная изоляция от мировых рынков не является целесообразной; поэтому страны, применяющие стратегию импортозамещения, должны также стремиться интегрироваться в международные производственные и торговые сети.

– Качество и стандарты: Для успешного импортозамещения необходимо не только производить товары и услуги внутри страны, но и обеспечивать их высокое качество, соответствующее международным стандартам.

– Мониторинг и оценка: Правительства должны постоянно анализировать эффективность принимаемых мер импортозамещения и, при необходимости, корректировать свою политику.

Ни одна стратегия не может существовать в изоляции, учитывая различные преимущества и недостатки каждой из них. Следовательно, эффективное промышленное развитие требует гибкого комбинирования разных методов и подходов.

Актуальность импортозамещения в наши дни обусловлена высокой степенью зависимости от внешних рынков, экономическими турбулентностями, а также усиливающимся влиянием политики на экономические взаимодействия между государствами. Это создает предпосылки для очерчивания новых границ промышленной политики и поиска новых путей обеспечения устойчивого экономического роста.

Конкурентоспособность и экономическая эффективность являются двумя стержневыми атрибутами концепции импортозамещения. Они играют важную роль в выявлении главных различий между импортозамещением и протекционистскими мерами[14, с.23].

Прежде всего, важно подчеркнуть, что протекционизм исключительно опирается на государственную поддержку, в то время как импортозамещение направлено на глубокую модернизацию международных экономических связей, которая может осуществляться как с помощью, так и вне государственного вмешательства. Цели данных подходов также существенно расходятся. Задача протекционизма сводится к защите внутренних производителей от внешних конкурентов, в то время как импортозамещение стремится к созданию качественной и конкурентноспособной продукции, предназначенной не только для внутреннего, но и для международного рынка.

Возникающее противоречие между намерениями и практическим применением этих экономических процессов проистекает из того, что не редко под видом импортозамещения проводятся протекционистские меры, что в определенных случаях может нарушать принципы экономической безопасности. В краткосрочной перспективе цели протекционизма и импортозамещения могут совпадать и отражать национальные интересы, однако, если рассматривать широкую картину, импортозамещение может быть приравнено к стремлению увеличения объемов экспорта[27].

Тем не менее, многочисленные государственные вмешательства, нацеленные на регулирование межгосударственной торговли, следует воспринимать скорее как элементы протекционистской политики, а не истинное импортозамещение. Подобные меры далеко не всегда способствуют укреплению экономического благополучия и могут вести к дестабилизации экономической среды.

Построив на анализе изученных подходов, мы можем представить другой угол зрения на проблему импортозамещения. В этом контексте, импортозамещение рассматривается как государственная стратегия,

направленная на стимулирование спроса на национальную продукцию через принятие мер, ограничивающих потребление товаров иностранного производства. Целями этой политики выступают не только поддержка местных производителей, но и создание условий для успешной конкуренции их продукции на международной арене.

Ключевым элементом в промышленной политике, связанной с этой стратегией, является "конкурентоспособность". Рост качества национальной продукции должен соответствовать, а зачастую и превосходить иностранную аналогию, при сохранении конкурентных цен и экономии затрат. Именно по той причине курс на глобальную интеграцию, а не ограничение внимания внутренним рынком, считается правильным направлением для стратегии импортозамещения. Такой подход подтверждается опытом стран как Индия и Бразилия, которые обрели успех, выйдя на международный уровень, что демонстрируется развитием ИТ-аутсорсинга в Индии и производством авиалайнеров Embraer в Бразилии[31].

При этом, важно не забывать, что цель импортозамещения не ограничивается достижением краткосрочных успехов на внутреннем рынке, а включает в себя и удержание конкурентоспособности на сцене мировой торговли. Импортозамещение должно стимулировать общеэкономическое развитие, социальный прогресс и улучшение инфраструктуры, готовя страну к конкуренции с промышленно развитыми государствами.

В роли главного регулятора и стимулятора внедрения стратегии импортозамещения выступает государство, которое определяет направления развития и обеспечивает необходимые условия для наращивания национального производства. Создание конкурентных высокотехнологичных отраслей, способных заявить о себе на мировом уровне, является приоритетом.

Однако, крайне важно обеспечить сбалансированное внедрение стратегии, поскольку её неправильное использование может привести к застою в промышленности. Ослабление стимулов для внедрения инноваций и снижение конкуренции с иностранными производителями могут закрепить

зависимость отраслей от государственных субсидий, что противоречит первоначальным задачам импортозамещения[15, с.35].

Для реализации стратегии импортозамещения важно качественно подходить к отбору отраслей, где она будет применяться. Прежде всего, стоит сконцентрировать усилия на областях с неиспользованным потенциалом роста, где локальное производство способно развиваться и расширяться. Далее, целесообразно инвестировать в отрасли, где возможно внедрение и использование передовых технологий, что позволит укрепить технологическую базу производства.

Современная практика показывает, что производство национальной продукции зачастую обладает высоким уровнем зависимости от зарубежных компонентов и материалов из-за стремления к конкурентоспособности и использованию наилучших мировых достижений для преобразования отечественной экономики. Политика импортозамещения призвана снизить эту зависимость, устраняя напряженность и уязвимость, связанные со внешними поставками[26].

Российская экономическая наука уделяет значительное внимание разработке методов и подходов к имплементации импортозамещающих стратегий, особенно в текущих геополитических и экономических реалиях.

Целью успешной стратегии импортозамещения должно стать не только повышение востребованности отечественной продукции за счет модернизации промышленного производства, но и интенсификация его эффективности. Ключевым резервом является переход от изготовления товаров простого уровня к производству высокотехнологичных товаров, что потребует модернизации процессов, обновления оборудования и развития научно-исследовательской базы[16, с.23].

Такой переход подразумевает целый ряд мер, кладущих в основу повышение качества национальных товаров и услуг, укрепление технологической самостоятельности и конкурентоспособности страны на глобальных рынках.

1.2. Основные принципы экономической политики в условиях санкций

Экономическая санкционная политика РФ представляет собой комплекс институциональных и экономических мер, направленных на регулирование и управление санкциями, воздействие на лиц и организации, попадающие под санкции, а также на продвижение стратегических задач и ведущих принципов в контексте санкционного давления. Эта политика включает в себя действия по исследованию и использованию санкционного инструментария, направленные на укрепление и реализацию государственного авторитета в соответствующих сферах[17, с.620].

В рамках санкционной политики особое внимание уделяется системному управлению санкциями, анализу их влияния на экономические и социальные процессы, определению стратегического курса в ответ на внешние ограничения и продвижению национальных интересов в условиях глобализированной экономики. К ключевым аспектам относятся анализ международной обстановки, выявление потенциальных угроз в экономической сфере и разработка мер по их нейтрализации[25].

Анализируя упомянутые дефиниции и подходы, отраженные в трудах ученых (включая Махонина, Верниченко и других), можно заметить акцент на важности управленческого и властного компонентов в санкционной политике. Однако, уделяется внимание не только стратегическим, но и тактическим аспектам, позволяющим достигать конкретных результатов в долгосрочной перспективе.

Тем не менее, возникающие общественные интересы и стратегические задачи часто остаются вне рамок рассмотрения в контексте этих определений. Современная практика показывает, что государственная политика, в том числе связанная с реализацией санкций, требует всестороннего подхода, который будет учитывать не только интересы узкого круга лиц, но и более широкие национальные интересы, включая экономическое благополучие и социальное развитие населения [8, с.6].

При разработке экономической политики в условиях санкций правительства стран обычно сталкиваются с рядом сложностей, которые существенно влияют на их экономическое состояние и международные отношения. Стратегия экономической политики в этих условиях предполагает несколько направлений:

- Самообеспечение и импортозамещение: Фокусируясь на развитии внутренних производственных мощностей, страны стремятся уменьшить зависимость от импортируемых товаров и услуг, особенно в ключевых секторах, таких как продовольствие, фармацевтика и энергетика.

- Диверсификация экономики: Это означает снижение зависимости от одной или нескольких отраслей (часто от экспорта сырьевых ресурсов) и формирование более устойчивой и разнообразной экономической структуры.

- Поиск альтернативных рынков: Разработка новых экспортных каналов и установление торговых связей с альтернативными партнерами могут помочь компенсировать потери от санкций со стороны традиционных торговых партнеров.

- Финансовая стабильность: Усиление контроля над капитальными потоками, повышение устойчивости национальной валюты и создание буферных финансовых резервов для стабилизации экономики.

- Инновации и технологическое развитие: Стимулирование научно-технического прогресса и поддержка внедрения новых технологий для сокращения технологической отсталости и повышения конкурентоспособности.

- Развитие человеческого капитала: Инвестиции в образование и профессиональную подготовку населения, чтобы повысить трудовой потенциал и адаптируемость экономики.

- Меры социальной поддержки: Смягчение социальных последствий экономической изоляции через системы социальной защиты и поддержки населения.

– Правовая и институциональная реформа: Укрепление законодательства и правоприменительной практики, борьба с коррупцией и повышение эффективности государственного управления.

– Политические альянсы и дипломатия: Развитие отношений с другими странами и международными организациями, которые могут помочь ослабить воздействие санкций или способствовать их отмене.

– Прозрачность и общественное доверие: Поддержание открытого диалога с гражданским обществом и бизнес-сообществом с целью повышения доверия и согласованности действий в экономике.

Реализация этих принципов требует комплексного подхода и соответствующей координации во всех отраслях экономики, а также четкого понимания текущих и потенциальных вызовов со стороны санкций и их влияния на экономическую среду.

Российская экономическая санкционная политика представляет собой систему управленческих решений и действий, направленных на контроль и влияние на объекты и субъекты, которые находятся под действием санкций, а также на продвижение национальных целей и принципов в ситуации санкционного давления. Эта деятельность включает меры по поиску вариантов введения и отмены санкций и прочих методов усиления государственного влияния в затрагиваемых областях.

В контексте зеленой экономики представляются заметными примеры непрямых санкционных мер США, когда под видом экологической ответственности происходило введение ограничений в отношении государств, и среди них Европейского Союза. С ростом прямых санкционных ограничений актуальность подобных неявных мер, как и необходимость в их обосновании, уменьшилась. В условиях актуальной санкционной политики США требует от ЕС более решительного перехода к "зеленым" технологиям, в том числе через систему сборов на товары, произведенные без использования возобновляемых источников энергии[8, с.10].

Важным аспектом разработанной дефиниции экономической санкционной политики является вынесение за рамки самого понятия конкретных целей санкций, что позволяет более глубоко и точно проработать их содержание и ориентиры. В рамках различных подходов к определению цели санкционной политики могут быть выражены разнообразным образом, при этом одни исследования оставляют цели вне дефиниции, а другие ограничивают их лишь указанными в определениях элементами.

Западная интерпретация целей санкционной политики, основанная на принципах распространения демократии и укрепления международной безопасности, отличается от понимания в России, которое обозначает конкурентные преимущества и оборону национальных интересов.

Федеральный закон № 281-ФЗ устанавливает временной характер санкций России, принципы их применения и основные цели, будучи важной опорой в формулировании современной санкционной политики страны. Основные принципы и цели выделяют особую важность управления санкциями, а также нацеленность на укрепление и реализацию власти государства, что отражает санкционную войну 2022–2024 годов.

Таким образом, подход к понятию "санкционная экономическая политика России" приобретает новизну через признание значимости стратегического управления санкциями, акцентирования на обороне интересов и укреплении суверенного воздействия в сферах, подверженных санкциям. Эти элементы, заложенные в научное понимание термина, открывают новые горизонты в практической реализации национальной санкционной политики[8, с.12].

В текущем периоде 2022–2024 года Российская Федерация ставит перед собой конкретные цели в рамках санкционной экономической политики, которые заключаются в следующем:

Укрепление международного статуса РФ как суверенного государства. Это достигается путем введения ответных санкций на действия иностранных

государств, способствуя сдерживанию агрессивных внешнеэкономических акций по отношению к России.

Стимулирование внутреннего экономического роста через применение санкций в ключевых отраслях с повышенным потенциалом, таких как переработка природных ресурсов, производство сельскохозяйственной продукции и локализация производства строительных материалов.

Защита национальной экономики от внешнего влияния и поддержка отечественного производства и поставок, включая принятие мер по государственной поддержке пострадавших от санкций компаний и обеспечение продовольственной безопасности[32].

Защита прав и интересов российских граждан, как внутри страны, так и на международной арене, включая экономическое обеспечение и социальную стабильность.

Создание экономически сложных ситуаций для стран, вводящих санкции против РФ, и одновременное повышение налоговых и таможенных доходов для государства, что также служит стимулированию отечественных производителей[8, с.13].

Подход к управлению санкциями со стороны России демонстрирует готовность к взаимодействию на принципах взаимности и адекватности, подчеркивая, что либерализация российских санкционных мер может следовать за отменой зарубежных санкций.

Действия, направленные на поддержку и сохранение независимости национальной экономики, показывают нацеленность РФ на самостоятельное преодоление тех экономических испытаний, которые представляют собой мировые санкции, при этом стремясь минимизировать их негативное воздействие.

В то время как санкции по поддержке репутации и оборонительные меры имеют ситуационный характер и могут корректироваться согласно международным экономическим условиям, основным фокусом является укрепление экономики и независимости страны.

Важно отметить, что в отличие от агрессивных мероприятий со стороны некоторых государств, российские санкции, в первую очередь, направлены на защиту и развитие собственной экономики, а также на обеспечение социальной стабильности. Россия демонстрирует открытую санкционную политику, базирующуюся на принципах прозрачности, законности и обоснованности. Это подразумевает, что каждое действие и решение легко объяснимо и имеет четко просчитанный экономический смысл[8, с.15].

Понятие "санкционная экономическая политика России" подверглось значительному преобразованию в современной исследовательской литературе. Одним из ключевых шагов на пути к формированию более эффективного определения было выделение различий между антисанкциями и контрсанкциями. Так, в работах Городецкого (2022) и Богатиной (2023) проводится четкое различие этих двух форм: контрсанкции рассматриваются как непосредственный ответ на внешнее санкционное давление, в то время как антисанкции гораздо шире и включают комплекс мер на поддержку тех сфер, которые пострадали от иностранных ограничений. Система антисанкционных мер становится только частью политики, а не её полным определением.

Глобальные исследования, такие как работы Иванова и Бухвальда (2022), рекомендуют децентрализацию антисанкционной политики и усиление роли субъектов РФ. Однако другие исследователи, включая Ельшина и др. (2024) и Гумерову с Шаймиевой (2023), указывают на необходимость фокусировки на национальных интересах. В частности, это касается регионов Дальнего Востока, для которых может быть целесообразно разработать индивидуальную антисанкционную политику, учитывающую установленные взаимосвязи с дружественными и нейтральными государствами и потребность в развитии инфраструктуры[8, с.20].

Что касается целей антисанкционной деятельности, то согласно исследованию Тимофеева (2018), основной целью было предотвращение эскалации санкционной войны, хотя на данный момент эта цель не достигнута. Однако показать миру бесполезность антироссийских санкций удалось более

успешно - как в политической, так и в экономической сферах. Эти выводы подкрепляются работами других исследователей, включая Ашинову и др. (2022), Новикова (2022), а также Капицына и Полякову (2023). Сотрудничество между банками, предприятиями и государственными структурами также было высоко оценено, несмотря на периоды повышения ключевой ставки Центральным Банком РФ. Цель достигнуть значительного прогресса в инновациях, импортозамещении и подготовке квалифицированного кадрового состава находится на пути успешной реализации, хотя работа в это направлении ещё не завершена.

Осуществление динамичного и целенаправленного экономического развития России в настоящий момент сталкивается с рядом сложностей, вызванных не только внешнеполитическими, но и внутренними макроэкономическими решениями. Прекращение сотрудничества между банками и предприятиями, как следствие действий Центрального банка Российской Федерации, выделяется среди наиболее значимых проблем, тормозящих деловую активность [18, с.37].

Процесс повышения ключевой ставки ЦБ РФ требует внимания и разбора. Приведенный первый аргумент ЦБ РФ о борьбе с инфляцией через увеличение ставки не находит подтверждения в статистическом анализе инфляционных процессов в указанные периоды. Ситуация с занятостью и зарплатами, озвученная как второй аргумент, также подвергается сомнению на основе актуальных данных рынка труда [8, с.22].

Вероятно, центральное место среди причин ужесточения монетарной политики Минфина и ЦБ занимает стремление сгладить колебания экономического роста, имевшего место быть из-за внешних экономических факторов, и предотвратить рецессию посредством регулирования кредитной активности.

Ключевые цели антисанкционной политики России на 2022–2024 годы охватывают широкий спектр активностей, начиная с умелого реагирования на новые и уже имеющиеся санкции и заканчивая наращиванием

антисанкционного и контрсанкционного потенциала. Ключевое внимание уделяется содействию отечественному производству, инновациям и обеспечению социального благополучия граждан России. При этом особое значение приобретает стабилизация правовой сферы и укрепление международного авторитета России[19, с.21].

Таким образом, антисанкционная стратегия страны склоняется к осознанному и стратегически продуманному подходу как в ответе на санкционное давление, так и в плане общего развития экономики, социальной сферы и внешнеполитического позиционирования на мировой арене.

Российское государство осуществляет комплекс действий для противостояния международным санкциям, применяя ряд мер, влияющих как на международный, так и на национальный уровень экономической политики. Антисанкционные стратегии охватывают расширение союзов, таких как БРИКС, стремление ослабить роль доллара в мировой экономике, а также внутреннюю поддержку населения и технологическое совершенствование страны.

В рамках внутренних инициатив были предприняты шаги, такие как снижение налоговых ставок в регионах для стимулирования роста в определенных отраслях экономики: спорт, газораспределение, связь, предпринимательства, строительство. Данные шаги привели к различным формам региональной поддержки, адаптированным к местным условиям и потребностям.

Основной вызов в реализации антисанкционной политики заключается в ограниченности сроков государственной поддержки, в связи с чем предприниматели склонны инвестировать в проекты с коротким и средним временным горизонтом. Существует опасение, что ослабление западных санкций или их отмена приведет к прекращению антисанкционных инициатив, что создает неопределенность и предполагает временную природу мер поддержки. Текущая экономическая политика России, сосредоточенная на противодействии санкциям, имеет четко выраженные политические корни,

ориентирована на среднесрочное планирование и отличается протекционистскими настроениями, направленными на поддержание устойчивости и развитие национальной экономики[20, с.32].

Анализ последствий санкций показал, что хотя они и нанесли непосредственный ущерб экономике России, в некоторых аспектах они также стали стимулом для развития и модернизации экономического и технологического потенциала страны в средне- и долгосрочной перспективе.

Исходя из проведенного анализа, можно выделить два ключевых направления в адаптации экономической политики: стремление к превентивным и активным мерам в рамках управления санкциями и антисанкциями, а также необходимость углубления долгосрочных стратегий государственной поддержки с учетом затяжного характера санкционного противостояния[9, с.95]. Дальнейшее развитие политики требует детального исследования и разработки мер в ответ на продолжающуюся экономическую борьбу, включая выработку стратегий восстановления наиболее пострадавших отраслей экономики и совершенствование всей системы антисанкционных реагирований.

1.3. Эффективность санкций как инструмента воздействия на экономику

Экономические санкции являются сложным инструментом международной политики, и их успех зависит от множества факторов, среди которых ключевую роль играют действия как стороны, применяющей санкции, так и государства, к которому они направлены. Для стран, инициирующих санкции, критически важными являются такие элементы, как единство действий и целеустремленность внутри коалиции, а также насколько введение санкций соответствует интересам безопасности и не вредит социально-экономической стабильности и политике самих стран.

Эффективность экономических санкций как инструмента воздействия на экономику другой страны зависит от множества факторов и оценивается

различными экспертами неоднозначно. Среди основных аспектов, влияющих на эффективность санкций, можно выделить следующие:

– Цели санкций: Санкции могут быть направлены на достижение конкретных политических целей (например, изменение определенной политики государства), экономического давления (нарушение экономического развития) или изоляции страны на мировой арене. Чем четче поставлена цель, тем эффективнее можно измерить результат.

– Масштаб и строгость санкций: Широко развернутые санкции, затрагивающие ключевые отрасли экономики, обычно имеют более заметное воздействие, чем целенаправленные санкции, направленные на определенные компании или лица.

– Международная поддержка: Санкции, поддерживаемые многими государствами или международными организациями (например, ООН), обычно эффективнее, так как они уменьшают возможность обхода санкций через альтернативные экономические каналы.

– Податливость и адаптивность экономики: Страны с диверсифицированной экономикой и развитой системой внутреннего производства могут легче адаптироваться к санкциям. С другой стороны, страны, сильно зависящие от экспорта нескольких товаров или сырья, могут испытать более серьезные трудности.

– Внутренняя политическая стабильность: Если в стране наблюдается политическая стабильность, правительство может быть более устойчивым к внешнему давлению и находить способы противодействия санкциям.

– Длительность санкций: Санкции часто требуют времени, чтобы оказать заметное влияние на экономику и политику страны. Краткосрочные санкции могут не дать ожидаемого эффекта.

– Легитимность и право: Если санкции воспринимаются международным сообществом как легитимные и оправданные, это может усилить их эффект и снизить вероятность обхода со стороны третьих стран.

– Контрабанда и обходные пути: Наличие способов для обхода санкций, таких как контрабанда или помощь со стороны стран, не поддерживающих режим санкций, может существенно снизить их воздействие.

– Влияние на население: Санкции часто имеют побочный эффект – рост недовольства среди населения из-за ухудшения экономической ситуации. Это может привести как к давлению на правительство (ослабление позиций), так и к укреплению власти за счет националистических настроений.

– Внешнеэкономическая стратегия санкционируемой страны: Важны стратегии поиска новых партнёров, переориентация на развивающиеся рынки и создание альтернативных маршрутов поставок товаров.

– Внутренний консенсус и патриотизм: Санкции могут усилить патриотические настроения внутри страны и привести к "эффекту осады", когда население и элита консолидируются в поддержку своего правительства, ослабляя эффект санкций.

– Гуманитарное воздействие: Сильное негативное воздействие санкций на население, особенно в случае продовольственных или медицинских кризисов, может привести к изменению международной позиции и ослаблению или отмене этих мер.

– Экономическая устойчивость: Способность страны использовать фискальные и валютные резервы для стабилизации собственной экономики и поддержания ключевых отраслей также играет роль в смягчении непосредственных эффектов санкций.

– Технологическое и промышленное развитие: Степень развития науки и техники, а также возможности отечественной промышленности замещать заблокированные технологии и компоненты существенно влияют на долгосрочное воздействие санкций.

Эффективность санкционной политики также зависит от того, как она воспринимается внутри страны, подвергшейся санкциям. Если политика воспринимается как несправедливая и излишне агрессивная, она может не

привести к ожидаемым политическим изменениям, а в некоторых случаях даже укрепить действующее правительство за счет роста националистических настроений в обществе.

В целом, стратегия имплементации санкций, их дизайн и согласование с политической, экономической и дипломатической стратегией, важны для достижения целей без непредвиденных побочных воздействий. Для более тонкой настройки санкционного режима правительства и международные организации анализируют его результаты и корректируют действия, стараясь находить баланс между давлением на санкционируемую страну и минимизацией негативного воздействия на цивилизованное население и международную экономическую систему.

Сложности контроля за выполнением санкционных мер также значительно влияют на их результативность. Полный и всесторонний контроль в области экспорта санкционных товаров и технологий, а также финансовых потоков, призванный ограничить возможности государства-объекта, часто осложнен из-за сложных механизмов и схем международной торговли и финансовых операций. В условиях, когда стране-объекту санкций удаётся находить лояльных партнеров и посредников, её возможности для обхода ограничительных мер существенно увеличиваются [10, с.29].

Реакция страны-объекта, столкнувшейся с санкциями, значительно зависит от уровня её уязвимости и издержек, связанных с их введением. Принимаемые правительством стратегии могут варьироваться от соглашения с условиями санкций до их отрицания и поиска путей сопротивления и преодоления финансовых и технологических барьеров. В данном контексте определяющими являются такие аспекты, как прочность экономических отношений с альтернативными партнерами, наличие развитой внутренней экономической структуры и эффективность управления [21, с.7].

Способность страны адаптироваться и реагировать на внешние вызовы, поддерживать экономическое развитие и укрепление валютных запасов является результатом целого спектра факторов устойчивости, гибкости и

институционального развития. При высокой восприимчивости к санкциям экономика может оказаться перед кризисом, который может распространить своё влияние на жизненно важные сферы, в частности на политическую стабильность, продовольственную безопасность и здравоохранение, создавая дополнительные риски и вызовы на национальном и международном уровнях.

Экономика России в 2022 году явно демонстрировала признаки кризисных явлений под воздействием экономических санкций, о чём говорят следующие экономические показатели: ускорение инфляции, рост дефицита государственного бюджета, девальвация национальной валюты и изменение динамики валового внутреннего продукта. Эти тенденции отражены на графиках и диаграммах, которые помогают наглядно представить состояние и траектории развития экономической системы под влиянием внешнего давления (см. Рисунок 1-4) [10, с.30].



Рисунок 1 – Инфляция в России

БЮДЖЕТ 2021–2023: ГЛАВНЫЕ ЦИФРЫ

Источник: Сайт Госдумы



Рисунок 2 – Бюджет России 2021-2023 годы

Внедрение санкционных мер в 2022 году радикально повлияло на устоявшиеся экономические процессы, в частности, эти изменения прервали привычные транспортные и логистические узы, вызвали изменения в уже заключенных коммерческих договорах, и как следствие, прекратили свободный обмен с мировым сообществом в области высоких технологий и финансовых инвестиций, обрывая некогда эффективные и многоплановые экономические связи[10, с.31].

График курса доллара в 2022 году

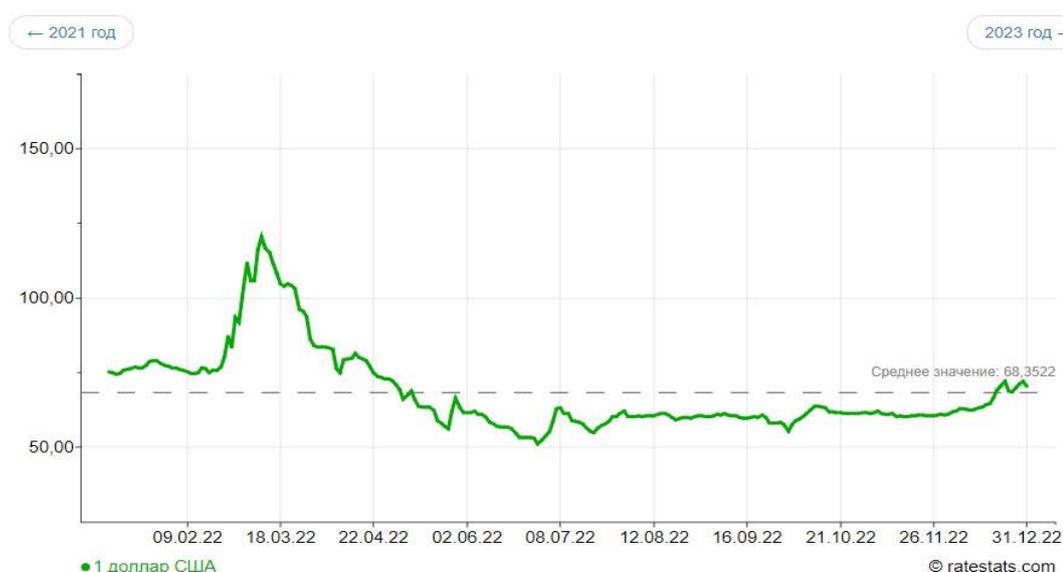


График показывает изменения курса доллара США за год (с 1 января по 31 декабря 2022 года).

Рисунок 3 – Динамика курса доллара в 2022 году

График курса доллара в 2023 году

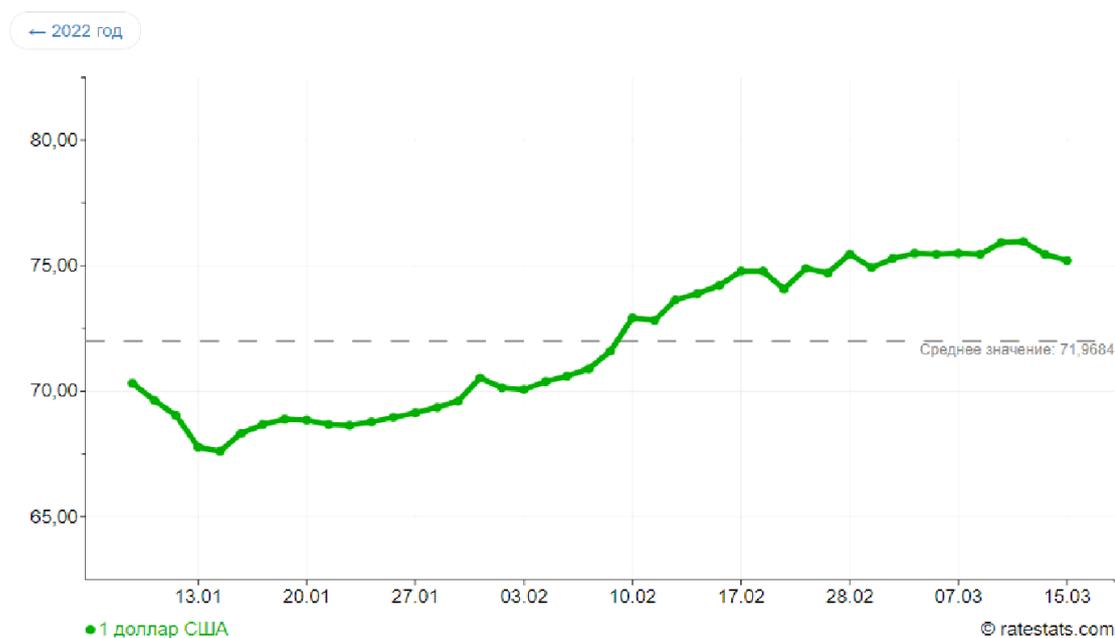


График показывает изменения курса доллара США за год (с 1 января по 15 марта 2023 года).

Рисунок 4 – Динамика ВВП России[30]

Явления, возникшие в результате экономических санкций, ясно демонстрируют те признаки, которые присущи экономическому кризису – сбой в балансе хозяйственной системы, утрату стабильности связей в сфере производства и в рыночных отношениях. Это события непременно приводят к общему нарушению стабильности экономического агрегата.

Экономические санкции, таким образом, играют роль особенного катализатора кризисных явлений в экономике страны, становясь фактором, значимость которого до этого времени в теории экономических кризисов не осознавалась в полном объеме.

Подобное недооценение связано с относительной новизной глобализации, взаимозависимости национальных экономик и ведущей роли инновационной составляющей в экономическом росте. Из-за этих современных тенденций любые ограничительные меры наносят особо ощутимый удар по экономическим связям страны.

Традиционные теории циклов и кризисов указывают на множество факторов, порождающих кризисы, включая экономические диспропорции, нарушение спроса и предложения, нестабильное развитие отраслей и стихийность предпринимательских действий. По состоянию на сегодня, эти теории приписывают кризисам различные экономические, инвестиционные, психологические и другие причины, на базе которых строятся классификации кризисов[10, с.32].

Признание санкций как значимого внешнего кризисообразующего фактора вносит коррективы в эти теории. Включение санкционной составляющей в модели кризисных процессов позволяет нам говорить о новом виде кризиса – санкционном экономическом кризисе.

В данной классификации отражается та уникальность ситуации, которая происходит под влиянием международных ограничений и имеет параллели с теорией регуляции, разработанной М. Агльетта и другими учеными, где кризис видится как следствие внешних потрясений и недостатка ресурсов, как в случае с экологическими или экономическими бедствиями, блокирующими развитие экономических систем.

К началу 2023 года обстановка в экономической сфере стабилизировалась, однако проблемы с бюджетным дефицитом и обесценением национальной валюты остались актуальными.

Решение Центрального Банка России о повышении ключевой ставки является попыткой борьбы с инфляцией. Кроме того, западные страны координированно вводят новые санкции, стремясь усилить контроль за их исполнением, что наводит на мысль о дополнительных испытаниях для российской экономики и возможном углублении кризисных процессов.

Санкционный кризис в данном контексте рассматривается как тип кризиса, спровоцированный внешним давлением. Санкции специально направляются на наиболее уязвимые аспекты экономики, создавая искусственные экономические трудности. В отличие от традиционных экономических кризисов, основные причины санкционного кризиса

закljučаются в политических решениях и идеологических разногласиях, порой связанных с военными конфликтами[10, с.33].

Особенности санкционного кризиса, включая его неэкономическую природу и комплексное воздействие на социально-экономическую и политическую систему страны, требуют применения широкого спектра антикризисных мер. К таким мерам могут быть отнесены альтернативные пути импорта, поддержка со стороны союзных государств, разработка новых логистических схем и введение ответных санкций, что может привести к обратным последствиям для инициаторов ограничений.

Таким образом, санкционный кризис можно определить как ситуацию, возникающую в результате целенаправленного оказания давления с помощью экономических ограничений и политических запретов. Для преодоления экономических и социально-политических систем страны, что требует комбинированного подхода к решению — применение и традиционных, и инновационных антикризисных стратегий.

Выводы по первой главе

Для успешного применения стратегии импортозамещения необходимо акцентировать внимание на определённых принципах отбора отраслей. Первый критерий выбора — это отрасли с высоким потенциалом для роста, где внутреннее производство может быть расширено и улучшено. В качестве второго критерия выделяются секторы, где можно интегрировать самые передовые технологии и достижения науки, что позволит развивать конкурентоспособные промышленные направления.

В наши дни для производства многих товаров в России используются компоненты иностранного производства. Стагнирующая конкуренция подталкивает компании к активному использованию международных инноваций для укрепления позиций на рынке. Стратегия импортозамещения при этом может снять давление, возникающее из-за зависимости от иностранных поставок, и усилить независимость внутреннего рынка.

Последний раздел анализа подтвердил живучесть российской экономики вопреки ожиданиям западных санкций, установленных США и их союзниками. Хотя в начальной стадии эти ограничения действительно нанесли весомый удар по экономической динамике страны, более глубокий осмотр показывает, что санкции, в противовес ожиданиям, пробудили к жизни ряд позитивных тенденций.

Эффективность санкций определяется несколькими ключевыми факторами, включая способность санкционируемой страны переориентироваться на новые рынки и стратегические партнёрства, а также её экономическую и технологическую устойчивость. Внутренняя поддержка, выраженная через консенсус и патриотизм, может снизить воздействие санкций. Гуманитарные последствия санкций и их восприятие обществом играют роль в международной поддержке и продолжительности таких мер. Результативность санкций зависит также от грамотной интеграции в общую политическую и экономическую стратегию и возможности корректировки в ответ на изменяющуюся ситуацию.

Оценка эффекта, производимого санкциями на государство, лежит в основе тактики реагирования на внешние экономические ограничения. Сама оценка производится на основе величины возникающих издержек и варьируется от того, насколько эти расходы воспринимаются как критичные. Ключевым фактором, определяющим это решение, считается степень приемлемости предъявляемых политических условий, особенно когда они затрагивают вопросы суверенитета и управленческой свободы страны, подпадающей под санкции.

2 Анализ санкций в отношении России и их последствия

2.1. Политический и экономический контекст введения санкций

Санкции против Российской Федерации (РФ) являются ответной мерой на действия российского правительства в международной арене, которые западные страны и их союзники сочли нарушающими международные нормы и законы. Санкции на РФ вводились в несколько этапов, и каждый этап имел свой политический и экономический контекст.

2014 год – Санкции из-за аннексии Крыма и конфликта на востоке Украины:

В 2014 году Россия аннексировала Крым после проведения референдума на полуострове, который международное сообщество и Украина не признали законным. В это же время на востоке Украины начался вооруженный конфликт, в котором западные страны обвинили Россию в поддержке сепаратистов.

В результате Европейский союз (ЕС), Соединенные Штаты и другие страны ввели санкции, оказывающие экономическое и политическое давление на Россию. Санкции поразили финансовый, энергетический и оборонный сектора российской экономики.

2016–2018 года – Ужесточение и расширение санкций:

Санкции были ужесточены и расширены в ответ на продолжающуюся поддержку Россией вооруженных сепаратистов на востоке Украины и вмешательство в политические процессы западных стран, включая предполагаемое вмешательство в президентские выборы в США в 2016 году.

2022 год – Санкции из-за военной операции в Украине:

В феврале 2022 года Россия начала военную операцию в Украине, что вызвало резкую международную реакцию и привело к наиболее широкому и строгому пакету санкций против российского государства, его компаний и

отдельных лиц. Санкции затронули экономические, финансовые, технологические и другие сферы:

Исключение российских банков из международной платежной системы SWIFT.

Замораживание российских активов за рубежом.

Поставка оружия и иной поддержка Украине.

Ограничения на экспорт высокотехнологичного оборудования и компонентов в Россию.

Персональные санкции против российских политиков и бизнесменов.

Полная или частичная запрет на импорт российской нефти, угля и других энергетических ресурсов в ряде стран.

Экономически санкции привели к снижению курса рубля, изъятию капитала, падению инвестиций и инфляции внутри России, создав давление на экономическую и политическую стабильность в стране.

Однако, Россия проводит стратегии по адаптации к санкциям, ища новых торговых партнеров и поддерживая свою экономику.

Политический контекст этих санкций связан с попыткой изменить курс российской внешней политики и вернуть интеграцию Украины с её территориальной целостностью.

Продолжая анализ политического и экономического контекста санкций на РФ, стоит отметить несколько аспектов.

Политический контекст санкций:

Политически целью западных стран при введении санкций было добиться изменения политики РФ и оказать давление на российское правительство в связи с его действиями на международной арене, которые запад считает дестабилизирующими.

Санкции также призваны подать сигнал другим странам о неприемлемости нарушения международных норм и территориальной целостности государств.

Со временем санкции стали одним из главных инструментов в политической борьбе, когда дипломатические и другие средства оказались неэффективными.

Экономический контекст санкций:

Экономические санкции оказали заметное влияние на российскую экономику. Они повлияли на инвестиционный климат, привели к ограничению доступа российских банков к международным финансовым рынкам, запрету на экспорт определенных товаров и технологий, особенно связанных с нефтегазовым сектором и военно-промышленным комплексом.

Введение санкций также затруднило внешнеторговые связи России, в частности из-за затруднений с осуществлением валютных операций и поиска альтернативных маршрутов логистики.

Дополнительно, введение контрсанкций со стороны России, например, запрет на импорт продовольственных товаров из стран, поддержавших санкции, также повлияло как на российских потребителей, так и на экспортеров сельскохозяйственной продукции в ЕС и других регионах.

Ответ России на санкции:

В ответ на санкции Россия приняла серию мер, направленных на снижение воздействия санкций и поиск альтернативных путей развития экономики. Эти меры включают импортозамещение, развитие отечественных промышленности и технологий, а также наращивание экономических связей с новыми партнерами, особенно в Азии и на Ближнем Востоке.

Долгосрочные последствия:

На долгосрочную перспективу санкционный режим может привести как к негативным, так и потенциально позитивным последствиям. С одной стороны, он может усилить экономическую рецессию, инфляцию и падение уровня жизни населения в России.

С другой стороны, это может стать стимулом для развития и модернизации отдельных отраслей экономики.

Однако следует помнить, что аналитические выводы и оценка полного эффекта санкций требуют времени и детального изучения, и разные исследования могут приходиться к разным выводам в зависимости от используемых методик и доступа к данным.

Экономические санкции отражают собой комплекс мер ограничительного характера, которые применяются государствами в процессе международной торговли для влияния на политические решения других стран. В представляемом контексте, в 2022 году Россию подвергли серии санкций, последовавших за признанием независимости ДНР и ЛНР, а также в ходе военных действий на Украине. В течение первых двух с половиной месяцев встретило применение свыше десяти тысяч санкционных инструментов против России [11, с.88].

США, Япония, Великобритания и ряд других стран ввели санкции против российских финансовых учреждений в феврале 2022 года, остановив, в частности, реализацию проекта "Северный поток 2". В предвкушении запуска этого газопровода, многие страны Европейского Союза уже снизили свои объемы добычи газа, что привело к закрытию угольных и ядерных энергостанций.

Дополнительные ограничения были введены в марте, касаясь таких субъектов, как авиакомпания "Аэрофлот" и корпорация "Ростех", включая запреты на импорт авиационной техники и технологий.

Среди прочего был запрещён ввоз в Евросоюз сталелитейной продукции из России, угля на ежегодную сумму около 4 миллиардов евро, а также алкогольной продукции, семян, лесоматериалов, морепродуктов и удобрений.

Инвестиции в энергетический сектор России были заморожены, запрещён экспорт в страну полупроводников, машин и оборудования.

Все транзакции с главными банками России, в числе которых ВТБ, "Открытие", Совкомбанк и Новикомбанк, были заблокированы. Особые меры коснулись и крупных банков, таких как ПАО "Сбербанк" и "Альфабанк".

С введением третьего пакета санкций, ряд российских банков оказались отсечены от международной системы SWIFT, а также было заморожено около 300 миллиардов долларов международных резервов России в западных странах.

Глобальный энергетический сектор сталкивается с трудностями в связи с сокращением использования российской нефти, обостряя проблемы и покрывая будущее слоем неопределенности.

Примером последствий служит шаг британской компании British Petroleum (BP), одной из ведущих мировых нефтяных корпораций, которая в мае 2022 года отошла от своих долей в "Роснефти", принеся ей потерю в 20 миллиардов долларов.

В марте 2022 года Евросоюз наложил ограничения на сделки с крупнейшими российскими нефтяными компаниями, такими как "Газпром-нефть" и "Транснефть", полностью исключив их из финансовых операций в пределах ЕС, включая и "Роснефть".

Следуя этому, крупные нефтетрейдеры, включая Trafigura и Vitol, заявили в апреле о своих планах сократить закупки российской нефти, что привело к 15-процентному уменьшению экспорта по сравнению с показателями февраля того же года.

Поиск иных путей сотрудничества, например с Индией, продолжается, но он полон неясностей и рисков[11, с.90].

Европейский союз стоит перед вызовом полного прекращения импорта углеводородов из России к 2027 году. На данный момент Австрия уже отказалась от российской нефти, и другие страны, в числе которых Великобритания и Германия, также готовятся к этому шагу.

Сложность здесь заключается в необходимости перестройки логистики, особенно актуальной для восточногерманских нефтеперерабатывающих предприятий, зависимых от трубопровода "Дружба". Альтернатива крайне дорога и непрактична.

В случае переориентации на поставки нефти с Ближнего Востока, Восточная Европа, зависящая от российской нефти на 80-90%, столкнется с сокращением экспорта из РФ на треть, что обернется значительным ростом цен на энергоготовары и, как следствие, снижением уровня жизни населения в странах ЕС. В марте 2022 года цены на энергоресурсы уже выросли на 12,5% по сравнению с февралем и на 45% по сравнению с показателями 2021 года.

По данным Bloomberg, в 2022 году покупки энергии в Европе могут достигнуть десятилетнего максимума, превышая 1 триллион долларов. Как следствие ограничений по России, рост цен на газ, зафиксированный в три с половиной раза за 2021 год, толкнул к подъему цен на электроэнергию, товары повседневного спроса, топливо и коммунальные услуги.

Оценки ООН предполагают возможность увеличения среднемировых цен на продовольствие на 22% за текущий год.

Инфляция в еврозоне также неуклонно растет, отмечая подъем в апреле до 7,5% в сравнении с 7,4% в марте и 5,9% в феврале 2022 года, что в разы превышает установленный Европейским центральным банком целевой показатель в 2%, усиливая экономическое напряжение в регионе[11, с.92].

В рамках поддержки проведения весенне-полевых работ в 2022 году решено было временно прекратить экспорт российских удобрений, чтобы удовлетворить потребности национального агропромышленного комплекса. Такой шаг был сделан на фоне глобального дефицита азотных удобрений, обусловленного ростом стоимости газа, который составляет основную часть затрат при их производстве.

К примеру, в Великобритании цены на азотные удобрения зашкалили, превысив прошлогодние показатели на 151%. Ситуацию усугубляет остановка примерно 20% производственных мощностей по выпуску данных удобрений в Европе.

В результате возможно сокращение урожайности зерновых, что уже вынудило некоторые регионы, такие как Ближний Восток и Северная Африка, искать варианты замещения поставщиков зерна, традиционно представляемых

Россией и Украиной. Египет в свою очередь ввёл меры по запрету экспорта масла и муки, чтобы обеспечить продовольственную безопасность внутри страны[11, с.95].

Ответом России на эти вызовы стало углубление программы импортозамещения, целью которой является условное снижение зависимости от иностранных поставщиков.

В частности, отрасли хлебопека и хлебобулочных изделий планируется предоставить финансовую поддержку в размере 2,5 миллиарда рублей, чтобы возместить повышенные издержки. Также были внесены коррективы в механизм государственных закупок, направленные на совершенствование процедур контрактации и минимизацию рисков для участников.

Чтобы стимулировать развитие домашнего производства вплоть до 2024 года, утверждены планы по импортозамещению, подкрепленные необходимым финансированием. Впрочем, не все импортные товары можно быстро и эффективно заменить на местные эквиваленты.

Сложности также накладывает логистика, чей разрыв был вызван пандемией и усугублен текущими глобальными политическими процессами. Санкции повлекли за собой закрытие крупных транспортных коридоров и разорвали связи с лидирующими логистическими компаниями, уйдя с российского рынка, который обладает более чем 46% доли мирового контейнерного трафика.

Логистический сектор по всему миру столкнулся с беспрецедентными трудностями во время пандемии COVID-19, что привело к серьёзным перебоям в поставках, увеличению времени доставки и росту стоимости грузоперевозок. Эти вызовы усугубились введением экономических санкций против России, которые привели к закрытию ключевых транспортных коридоров и изменениям в маршрутах глобальной доставки. Прекращение работы лидирующих мировых логистических компаний на российском рынке сыграло роль в создании дополнительных сложностей для контейнерных

перевозок, особенно в свете того, что Россия является значительным игроком в этой сфере.

Разрыв логистических связей вынуждает российские компании искать альтернативные пути и методы доставки товаров. Это ведёт к поиску новых партнёров и созданию модифицированных логистических цепочек, которые могут быть менее эффективными и более затратными. Отход от проверенных маршрутов и компаний накладывает дополнительные риски, связанные с надёжностью и безопасностью перевозок, особенно в странах, с которыми ранее не было установлено прочного партнёрства или которые представляют собой новые, неизведанные рынки.

Вместе с тем, санкции и ограничения могут служить стимулом к развитию внутренней инфраструктуры и логистики. Россия может стремиться к усилению собственных логистических возможностей и созданию новых транспортных узлов. Это может включать развитие портовой инфраструктуры, усиление железнодорожных и автомобильных маршрутов, а также увеличение авиационных грузоперевозок. Несмотря на начальные трудности и затраты, такие изменения потенциально могут привести к улучшению экономической самодостаточности и логистической эффективности в долгосрочной перспективе.

Отсюда следует, что значительный объём контейнеров будет выведен из страны. Ситуация требует нахождения альтернатив и уже ведётся работа над новыми транспортными путями с участием ОАО «РЖД» и других логистических организаций.

Итак, санкции против Российской Федерации являются международной реакцией на ряд крупных политических событий.

Начиная с аннексии Крыма в 2014 году, поддержки конфликта на востоке Украины и предположений о вмешательстве в политические процессы на западе, в том числе выборы в США, и заканчивая широкомасштабной военной операцией, начатой в Украине в феврале 2022 года, западные страны

наложили меры, призванные изменить политическую повестку России и оказать давление на её экономику.

Экономические санкции значительно повлияли на российскую экономику, приведя к финансовым трудностям, падению инвестиций и созданию трудностей во внешней торговле из-за ограничений в доступе к технологиям и рыночным средствам.

В ответ на санкции Россия приняла ряд мер, направленных через импортозамещение и поиск нового экономического партнёрства вне зоны западного влияния, чтобы уменьшить воздействие ограничительных мер.

Долгосрочные последствия введения таких масштабных санкций могут быть различными и зависят от множества переменных и способности России приспосабливаться к новым экономическим реалиям.

Санкции служат как инструмент для попытки изменить внешнеполитический курс страны, так и как характерный элемент современных международных отношений, подчёркивающий неодобрение действий страны на международной арене, в том числе в контексте соблюдения прав и суверенитета других наций.

Итогово можно отметить, что санкции представляют собой комплексный инструмент международной политики, использованный с целью воздействия на политику государства, и их влияние затронуло многие аспекты как политической, так и экономической жизни России и ее взаимоотношений с другими странами.

2.2. Оценка влияния санкций на экономику России

В 2022 году Россия столкнулась с беспрецедентным количеством экономических санкций. Сюда входит блокировка финансовых активов, включая зарубежные валютные резервы Банка России, и исключение российского Центрального банка из системы SWIFT, что приводит к затруднениям в международных финансовых операциях. Также значительное

ограничение коснулось использования банковских карт Visa и MasterCard на территории других стран, дополнительно введен запрет на размещение облигационных займов РФ за пределами страны с 1 марта 2022 года.

Криптокошельки также не избежали ограничительных мер, введение которых направлено на препятствие возможного обхода санкций через цифровые активы. Особенно остро отразилось эмбарго на экспорт в ЕС углеводородов, включая нефть и газ, каменный уголь, а также химические удобрения и некоторые цветные металлы из России, усилив дополнительное давление на уже существующие экономические вызовы.

Эти многочисленные меры существенно сказались на объемах российской внешней торговли, как это видно из предоставленных данных (таблица 1).

Первые месяцы 2022 года в сфере российской внешней торговли демонстрируют продолжение тенденций предыдущих лет, что подтверждает торговля международного масштаба, включая обмен товарами и услугами, играет ключевую роль в экономической эволюции наций. Хотя доля чистого экспорта в общем объеме внутреннего валового продукта не так велика, ее значение для общей экономической активности страны невозможно недооценить, так как она способствует экономическому движению вперед.

Сложности внешнеторговых отношений России наблюдались на протяжении последних нескольких лет и особенно обострились в 2022 году, когда страна столкнулась с усилением санкционного давления. Эти международные санкции, служащие препятствиями в торговле, отражают возрастающие торговые и политические напряженности между государствами[11, с.108].

Они не просто инструменты воздействия для выполнения определенных действий со стороны целевой страны, но и значимые элементы, определяющие международную конкурентоспособность и формирующие основы для геоэкономических и геополитических столкновений.

Снижение экспортных и импортных потоков отразилось на многих секторах экономики, вынуждая страну искать новые пути и структуры для обеспечения экономического роста.

Таблица 1 – Основные показатели внешней торговли РФ, млрд. долл. США

Показатели	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Оборот	626,0	822,5	842,0	841,3	784,4	526,4	468,1	585,1	689,0	668,8	569,4	786,6
Экспорт	397,1	516,7	524,7	526,0	497,4	343,5	285,7	357,3	450,3	424,3	337,3	493,1
Импорт	228,9	305,8	317,3	315,3	287,1	182,9	182,4	227,9	238,7	244,6	232,1	293,5
Сальдо	168,2	211,0	207,5	210,7	210,3	160,6	103,2	129,4	211,6	179,7	105,2	199,6

Статистический анализ демонстрирует, что экономические рестрикции, наложенные на Россию с 2014 года, повлекли снижение объемов ее внешнеторгового обмена. Восстановление от этих падений показывает медленные темпы. Тем не менее, в 2021 году внешнеторговый оборот России достиг пика за последние восемь лет, составив 786,6 миллиардов долларов. Это сопровождалось сохранением положительного сальдо внешней торговли, которое увеличилось почти вдвое с 2020 года, оценивая приблизительно в 200 миллиардов долларов[30].

В 2021 году экономические связи России были нацелены преимущественно на страны Европейского Союза, с которыми сложилось крепкое товарооборотное партнерство, составляющее 36% от общего объема. Также высокий процент товарооборота пришелся на страны Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС) – 33,3%, на Содружество Независимых Государств (СНГ) – 12,2%, а страны Евразийского экономического союза (ЕАЭС) заняли 8,8%. Среди главных торговых партнеров выделились Китай, Германия, Нидерланды, Беларусь и Соединенные Штаты Америки.

Ситуация, однако, претерпела изменения в марте 2022 года вследствие введения международных санкций. Детальный анализ текущего положения

внешней торговли России столкнулся с трудностями из-за недоступности официальной статистики по этому вопросу, поскольку данные больше не публикуются. Тем не менее, информация от Центрального банка России за третий квартал 2022 года показывает, что, несмотря на все, страна сохраняет высокий профицит по счету текущих операций, что говорит о положительном балансе во внешней торговле. При этом Центробанк не предоставил конкретных сумм торговых операций, но отметил замедление роста стоимостного объема экспорта до 5% в годовом исчислении, что обусловлено падением мировых цен на сырьевые товары, уменьшением физического объема экспорта энергоносителей и дополнительным давлением санкционных мер со стороны определенных государств [12, с.36].

В текущем анализе экономической ситуации России, Центральный Банк указывает на положительные изменения в сфере импорта. Снижение объемов импортируемых товаров и услуг стало менее выраженным, установившись на уровне 14%. Это стало результатом переосмысления внешнеторговой стратегии, включая поиск новых источников поставок, активизацию так называемого параллельного импорта и стабилизацию национальной валюты - рубля.

Отчетливо проявились успехи в области экспорта за 2022 год, когда Россия смогла превзойти прошлогодние показатели. Достигнуто это благодаря расширению границ поставок, а также завышенным ценам на мировом энергетическом рынке. Ближе к концу года замедление падения импорта было достигнуто за счет перехода на новые рыночные связи и дополнения ассортимента товаров, получаемых через параллельный импорт.

Если взглянуть на период до 2021 года, то около 55% внешней торговли приходилось на страны, примкнувшие к санкционной политике против России. Новые обстоятельства вынудили страну пересмотреть векторы своего внешнеэкономического курса, что в итоге понизило участие "недружественных" государств в российской торговле до 45% к окончанию года. Развитие отношений, в частности с азиатскими странами, сыграло

ключевую роль в этом процессе. Ощутимая зависимость национальной экономики от импортируемых товаров и услуг ставит перед страной задачу компенсации импорта, который теперь под угрозой. Это стало приоритетом для российской внешнеторговой политики, требующим неотложных действий для замещения нехватки импортных товаров[12, с.38].

Необходимо подчеркнуть, что 2022 год внес значительные сложности в ведение внешней торговли для России. Число препятствий увеличилось из-за экономических санкций, наложенных рядом государств с целью ограничить торговлю с российской стороной. Эти ограничения, наряду с ответными мерами России и сокращением торговых связей со стороны западных компаний, радикально изменили структуру российской внешней торговли, заставив ее приспособливаться к новым реалиям текущего века.

После применения санкционных мер против России, внешнеторговые показатели страны с основными партнерами пережили значительные изменения. Данные в таблице 2 отражают, как санкции повлияли на объемы экспорта и импорта между Россией и десятью ключевыми странами-импортерами. Эти страны ранее имели с Россией устойчивые и высокоинтенсивные торговые связи[12, с.40].

Сокращение торговли затрагивает различные отрасли, от энергетического сектора до поставок продовольствия и промышленных товаров. Необходимость поиска новых рынков и реорганизация существующих торговых соглашений становится приоритетом для поддержания экономической стабильности и развития.

Так, таблица 2 может иллюстрировать процентные и абсолютные изменения в объемах торговли, анализ которых поможет понять конкретные последствия для экономики России и формирования новой экономической политики в условиях глобальных ограничений.

Исследование таблицы 2, отображающей динамику внешней торговли, указывает на стабильность ведущих позиций Китая (КНР), Германии и США в списке основных стран-импортеров в Россию. Несмотря на значительное

количество введенных санкций, эти три страны сохранили свое влияние в российском торговом балансе.

Таблица 2 – Оценка изменения торговых отношений России с десятью основными странами-импортерами в 2013–2021 гг. (данные за 2022 год отсутствуют) [30]

Страна-импортер	Значение, млн долл. США		Темп прироста, 2021/2013, %	Изменение места в структуре импорта России, 2021 к 2013
	2013 год	2021 год		
КНР	53 065,4	72 699,9	37,00	1–1
Германия	37 915,9	27 361,9	–27,84	2–2
США	16 538,3	16 872,2	2,02	3–3
Украина	15 794,0	4156,3	–73,68	4–10
Италия	14 555,5	12 034,1	–17,32	5–6
Беларусь	13 959,3	15 636,6	12,02	6–4
Япония	13 564,7	9127,4	–32,71	7–7
Франция	13 012,4	12 209,1	–6,17	8–5
Польша	8325,8	5809,8	–30,22	9–8
Великобритания	8115,2	4455,4	–45,10	10–9

В период анализа Германия и США продемонстрировали снижение уровня поставок товаров в Россию, что отражает воздействие санкционной политики. Контрастно этому, общий объем взаимной торговли с Китаем показал рост, что подтверждает укрепление экономических связей между двумя странами в нынешних условиях.

Отдельно стоит отметить улучшение торговых отношений с Республикой Беларусь, что может свидетельствовать о стремлении России диверсифицировать свои экономические партнерства и в рамках регионального взаимодействия.

В то же время, торговля с Украиной пережила кризис, показав существенное падение импортных объемов. Это изменение является

следствием ухудшения двусторонних отношений и внешнеполитической обстановки [6, с.72].

Серьезное сокращение объемов импорта также наблюдалось в торговле с такими странами, как Великобритания, Япония, Польша, Германия и Италия, отражая общий тренд уменьшения экономических связей России с рядом западных государств на фоне санкций. Такие показатели требуют пересмотра торговых стратегий и поиска новых решений для поддержания экономической стабильности.

Интересен факт сокращения числа предприятий с иностранной долей инвестиций в России: в 2023 году таких было зарегистрировано 17 261, что ниже показателя 2018 года на 750 компаний. Это свидетельствует о сложностях привлечения иностранных инвестиций в последние годы.

Таблица 3 – Количество предприятий с иностранным капиталом, зарегистрированных в России [30]

Показатель	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Предприятия с иностранным капиталом	12 396	18 011	20702	21654	24025	19965	17 261

Основная доля предприятий с иностранными инвестициями в России приходится на секторы торговли и ремонта, перерабатывающую промышленность, а также на сферу туризма и гостеприимства. На высокотехнологичные производства иностранные инвесторы смотрят с меньшим энтузиазмом, что складывает предпочтения в сторону более быстрого возврата вложений, как-то влияет отрасль торговли.

Важно отметить, что для российской экономики положительным моментом является привлечение иностранного капитала в перерабатывающие отрасли, что помогает обновлению технологической базы и производству конечной продукции с более высокой добавленной стоимостью. Однако, последние экономические тенденции 2023 года показывают, что объемы инвестиций в нефтегазовую отрасль резко сократились. Ранее миллиардные инвестиции сокращены под влиянием международных санкций, в связи с чем

многие иностранные компании предпочли избежать рисков, связанных с возможным нарушением политики санкций со стороны США и Европейского Союза[6, с.75].

Информацию о вложениях крупнейших транснациональных корпораций на российском рынке в течение 2023 года можно найти в таблице 4, которая предоставляет детализированный обзор иностранных инвестиций по различным отраслям.

Таблица 4 – Крупнейшие ТНК, вложившие инвестиции в дочерние компании, филиалы и совместные предприятия в Россию, 2023 год [30]

Корпорация	Страна	Отрасль	Объемы вложений, млн. дол
Renault- Nissan	Франция-Япония	Автомобильная	742
Total	Франция	Нефтяная	350
Danone	Франция	Пищевая	150
Unilever	Великобритания Нидерланды	Пищевая отрасль и бытовая химия	60
British American Tobacco	Великобритания	Табачная	44

В активной фазе иностранных капиталовложений в Россию на 2023 год стоит выделить ряд ведущих инвесторов, среди которых преобладают компании из Франции, такие как RenaultNissan, Total и Danone. Совместно эти корпорации внесли существенный вклад в экономику России, превышающий миллиард долларов, что составило около 5% от общей суммы прямых иностранных инвестиций за указанный год.

В числе перспективных для иностранных инвесторов отраслей особо стоит отметить пищевую промышленность, представленную компанией Unilever, сферу торговли, где ключевым игроком является Citigroup, а также фармацевтический сектор, где активны BASF SE и Bayer AG. Эти отрасли привлекли мировые корпорации возможностью быстрой отдачи инвестированных средств при сравнительно невысоких коммерческих рисках.

Данные Центрального Банка Российской Федерации говорят, что общий объем прямых иностранных инвестиций в 2023 году достиг 20,9 миллиарда

долларов, что является существенным спадом по сравнению с 69,2 миллиардами долларов в 2021 году. Анализ ЮНКТАД указывает на то, что уменьшение объемов инвестирования связано с комплексом политических, экономических факторов, а также санкции и региональные конфликты, в частности кризис в Украине. Не стоит также упускать из виду, что одно из значительных падений произошло на фоне масштабной сделки с участием "Роснефти" и ВР в 2021 году[6, с.78].

Сложившаяся в мире геополитическая ситуация и новые торговые ограничения оказали значительное давление на темпы привлечения зарубежных инвестиций в Российскую Федерацию, особенно в промежутке с 2022 по 2024 годы.

Для подробного рассмотрения динамики прямых иностранных инвестиций по отраслям экономической деятельности в указанный период обратимся к таблице 5.

Таблица 5 – Прямые иностранные инвестиции в Россию по видам экономической деятельности [30]

Показатель	2019 г.	2020.	2021 г.	2022 г.	2023 г.	2024 г.		
						1 кв.	2 кв.	3 кв.
Всего В том числе:	55 084	50 588	69 219	22 031	6 478	-123	7 446	3 861
-добыча полезных ископаемых	4 549	4 808	7 101	4 545	710	-539	3 036	1 456
-обрабатывающие производства	8 348	6 385	16 494	1 173	6 839	1 077	2 686	761
-производство пищевых продуктов	2 040	328	-95	33	1 040	350	13	-77
-химическое производство	357	1 764	1 147	1 500	575	417	643	244
-металлургическое производство и производство готовых	3 288	-762	-8 369	669	2 368	13	1 423	788
-оптовая и розничная торговля ^й	18 096	13 241	20 542	3 240	3 996	-120	-374	171
-финансовая деятельность,	9 338	14 983	14 456	7 842	-2 889	-116	708	1 054
-недвижимость	2 478	1 984	1 728	-830	339	173	232	-137

Анализ таблицы, освещающей динамику прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в России, показывает, что в период с 2019 по 2021 год ведущие позиции по объему привлеченных инвестиций занимали секторы финансовой деятельности, страхования, а также оптовой и розничной

торговли. Фиксируется и значительный приток средств в обрабатывающую промышленность. Однако в 2022 году наблюдалось снижение инвестиций в эти сферы: обрабатывающая промышленность потеряла 15 321 млн долларов, финансовый сектор и страхование — 6 614 млн долларов, торговля уступила 17 302 млн долларов[6, с.80].

Тем не менее, в 2023 году, оптовая и розничная торговля, вместе с обрабатывающим производством, вновь вернулись в лидеры по объему ПИИ. Эта же тенденция сохранялась и в 2024 году, дополняясь заметным ростом в финансовой сфере к концу этого периода.

Важность банковского сектора для привлечения иностранных инвестиций в экономику России трудно переоценить. Этот сегмент, уступающий по размеру капитала только энерго-сырьевой индустрии, занимает одно из центральных мест в структуре национальной экономики. Кроме того, кредитные организации, управляющие существенными финансовыми ресурсами, являются ключевыми участниками инвестиционного процесса в стране.

Согласно статистике Центрального Банка РФ, на начало 2024 года в России функционировали 133 кредитные организации с участием иностранных инвесторов в их учредительном капитале, число которых сократилось на 8 по сравнению с прошлым годом[6, с.82].

Экономический вес иностранного капитала в российском банковском секторе нельзя недооценивать. В 2024 году размер иностранного капитала достиг 400 миллиардов рублей, что составляет 13,9% от общей суммы уставных капиталов всех действующих в стране кредитных организаций, равной 2,88 триллиона рублей. Это свидетельствует о все еще значимой, хоть и не доминирующей, роли иностранных инвесторов в российском банковском секторе.

На финансовом поле России обозначилась тенденция уменьшения количества кредитных организаций с полностью иностранным уставным капиталом: их число составило 59, из которых 54 являются коммерческими

банками, а 5 — небанковскими кредитными организациями. За прошедший год было отмечено сокращение на две организации. Среди самых значимых полностью иностранных финансовых институтов, активно действующих на российском рынке, следует выделить такие банки[6, с.95]:

- АО «ЮниКредит Банк»;
- АО «Райффайзенбанк»;
- ООО «КБ "Дж.П. Морган Банк Интернешнл"»;
- АО «Банк Интеза»;
- АО «АйСиБиСи Банк»;
- АО «ИНГ БАНК (ЕВРАЗИЯ)».

Исторически сложно было 2014-2015 годы, когда введение экономических санкций некоторыми развитыми странами и последовавший за этим экономический кризис вызвали массовый отток иностранных инвестиций, в том числе и из банковской системы России. В результате доля нерезидентов в общем уставном капитале финансовых учреждений сократилась с 27% до 17%, и было зафиксировано снижение ранее возрастающих темпов роста иностранных инвестиций в этот сектор.

Иностранные капиталовложения служат стабилизирующим фактором для национальной экономики, способствуют её диверсификации и устойчивости. Внутренние источники инвестиционных ресурсов обычно ограничены, и привлечение внешнего финансирования оказывается сложной задачей для развивающихся рынков. Отсюда следует важность и необходимость возможности притока инвестиций из-за рубежа.

Чтобы привлечь больше иностранного капитала, стране требуется создать благоприятный инвестиционный климат. Это понятие охватывает не только экономические условия, но и социально-политическую стабильность, которые влияют на решения потенциальных инвесторов касательно инвестирования ресурсов. Создание таких условий позволит укрепить экономическое положение страны и стимулировать приток внешних инвестиций [7, с.107].

Привлечение инвестиций из-за рубежа в экономику страны предоставляет целый ряд преимуществ, особенно видно это на примере российского банковского сектора. Среди ключевых плюсов участия иностранного капитала можно выделить следующие моменты:

- Внедрение и использование инновационных банковских технологий, которые зачастую являются результатом разработок зарубежных специалистов.

- Применение мировых стандартов в области маркетинга, менеджмента и контроля за финансовыми рисками, что способствует повышению эффективности и компетентности финансовых учреждений.

- Улучшение кредитного рейтинга банков с участием иностранного капитала, что, в свою очередь, обеспечивает доступ к финансовым ресурсам на более выгодных условиях для банка и его клиентов.

Однако иностранные инвесторы могут повлечь за собой и определенные сложности для национальной банковской системы. Переход под контроль иностранного капитала может привести к:

- Ослаблению позиций местных банков в результате усиленной конкуренции с международными финансовыми институтами.

- Увеличению зависимости отечественного банковского сектора от политики и экономических решений зарубежных государств.

- Фокусировке на импортных технологиях и оборудовании, что может подорвать развитие местной промышленности.

- Недостаточном учете национальных традиций и особенностей в банковской практике, что может вызвать социокультурное недовольство.

Учитывая эти факторы, формулирование политики в области иностранных инвестиций должно быть максимально сбалансированным, с целью извлечения максимальной пользы при минимизации потенциальных рисков. Это необходимо для того, чтобы обеспечить стабильность и самодостаточность отечественного банковского сектора на фоне глобальных изменений в мировой экономике.

Итак, в течение последних девяти лет, начиная с 2014 года, Россия ощущает непрекращающееся давление международных санкций со стороны стран Европы и США. Эти меры серьезно повлияли на российскую экономику и общество в целом, вызвав уменьшение валового внутреннего продукта, увеличение инфляции, а также снижение уровня импорта и объемов внешней торговли[7, с.110].

Неожиданным и важным обстоятельством стало то, что, несмотря на предсказания западных экспертов, российская экономика проявила высокую степень устойчивости и способность к адаптации в условиях давления.

Перспективы дальнейшего экономического пути России могут быть представлены в виде трех различных сценариев: базовый сценарий, который считается наиболее реалистичным в данной ситуации; сценарий "Глобальный кризис", предусматривающий усугубление экономической обстановки на фоне ухудшения международных отношений; и сценарий "Ускоренная адаптация", предполагающий более быстрое внутреннее преобразование и адаптацию российской экономики к меняющимся внешним условиям.

2.3. Реакция государства на санкции

В текущем экономическом климате России, где наблюдается снижение объемов инвестиций, ключевым аспектом является определение стратегии управления параллельным импортом. С одной стороны, правительству необходимо обеспечить защиту интересов инвесторов, которые вложились в локализацию производства или рассматривают возможность увеличения инвестиций на территории страны. Смена режима исчерпания прав становится критическим моментом для поддержки их интересов. Обсуждается возможность введения временных мер для сохранения регионального режима исчерпания прав, что позволит этим инвесторам сохранить эксклюзивность своих товарных знаков на российском рынке.

С другой стороны, политика легализации параллельного импорта может привести к росту объемов ввоза иностранной продукции, уменьшению барьеров в торговле и, как следствие, к расширению конкуренции между брендами. Такие изменения могут стимулировать снижение цен и увеличение доступности зарубежных товаров для российских потребителей, чего в стремлении к импортозамещению ищет избежать национальная экономическая политика[7, с.112].

Поскольку отечественным производителям придется приспособливаться к новым условиям конкуренции и потенциально снижать цены, чтобы удержать покупателей, это создает ряд рисков для тех, кто вкладывается в проекты по замещению импорта. Такое положение вещей может ослабить рентабельность инвестиционных проектов.

Описанный сценарий подчеркивает дилемму между антимонопольной политикой, которая стремится стимулировать конкуренцию, предотвращать дискриминация и монопольные цены, и промышленной политикой, ориентированной на привлечение инвестиций и технологий для развития отраслей, создания рабочих мест и усиления отечественного производства. В конечном итоге, необходим компромисс, который сбалансирует эти две стратегии, обеспечивая стабильную экономическую среду как для международных, так и для российских инвесторов.

К концу марта 2022 года в контексте новых экономических реалий России произошли ключевые изменения в понятии и практике параллельного импорта. До этого времени существовали две категории импорта товаров: 1) официальный импорт с разрешения владельцев торговых марок, являвшийся до данных событий единственным легальным способом ввоза; 2) нелегальный, включающий в себя контрафактную продукцию без соответствующих разрешений и уплаты пошлин, который, несмотря на запрет, всё ещё присутствовал на рынке.

Однако с усилением санкционного давления и ограничением экспорта в Россию определенных категорий товаров, необходимость регулирования

механизмов по обходу этих ограничений стала очевидной. Власти страны отреагировали на санкции введением законодательства, позволяющего легализовать параллельный импорт, создав экономический инструмент для доступа к продукции, оказавшейся под санкционными барьерами. Уже 29 марта 2022 года это стало возможным после оттока многих иностранных компаний с российского рынка.

Параллельный импорт при этом функционирует по схеме, в которой недоступные для прямого ввоза товары приобретаются через зарубежных дистрибьюторов. Затем данные товары могут ввозиться в Россию, минуя согласие производителя или владельца бренда. Такой подход дает возможность покупателям в России вновь приобретать товары, на которые были наложены экспортные ограничения, продолжая удовлетворять потребности рынка в условиях международных санкций [7, с.117].

Легализация параллельного импорта решает проблему доступности товаров при санкциях, однако эта мера сопровождается определёнными недостатками и сложностями. Отрицательные аспекты можно выделить следующие:

1. Продукция, ввезённая в Россию через параллельный импорт, может быть не полностью адаптирована к потребностям российских пользователей. Например, компьютерные клавиатуры могут не иметь русской раскладки, а мобильные телефоны – русского языка в настройках.

2. Покупатели также сталкиваются с отсутствием гарантийного обслуживания у ввозимых товаров, поскольку официальные представительства брендов могут не признавать гарантию на продукцию, купленную через неофициальные каналы.

3. Сложности логистики и дополнительные пути доставки ведут к увеличению стоимости товаров, а также к более длительным срокам их доставки.

Кроме того, исполнение Постановления Правительства РФ № 506 от 29.03.2022 сталкивается с рядом препятствий. В частности, возможности для

вывода товаров ограничены из-за запрета импорта из европейских стран, а азиатские регионы зачастую не могут предоставить необходимое количество продукции.

Практическая сторона параллельного импорта в том, что предприниматели и компании могут закупать товары за рубежом через посредников и затем ввозить их в Россию без согласия правообладателей торговых марок. Важно, чтобы товары были ввезены легально, и чтобы продукция была подлинной. Таможенное оформление товаров по-прежнему необходимо, но таможенные органы больше не требуют подтверждения от правообладателя на ввоз этих товаров в страну. Однако это касается лишь тех товаров, которые внесены в список Минпромторга России, утверждённый Приказом № 1532 от 19.04.2022. Для товаров, не вошедших в этот список, требования по разрешению от правообладателя остаются обязательными.

Легализация параллельного импорта в России стала ответной мерой на ограничительные действия определенных государств в ответ на военные события. Этот ход был призван облегчить доступ к импортным товарам, которые ранее напрямую поставлялись от производителей и которые теперь подпали под санкционные ограничения[8, с.6].

Параллельный импорт предусматривает приобретение товаров через третьих лиц в других странах, в обход официальных дистрибьюторов и производителей. Подобная практика, при условии подлинности товара и соблюдении законодательства, учитывается и допускается международным правом. Важно подчеркнуть, что параллельный импорт не должен быть путан с контрафактным ввозом, который по-прежнему остается вне закона.

Примеры параллельного импорта включают в себя поставки автомобилей и электроники от именитых западных брендов из таких стран, как Китай, Казахстан и ОАЭ. Это подчеркивает, что для успешного развития экономики необходимо найти оптимальное сочетание рыночных механизмов с государственным регулированием, что позволит достигать экономических и социальных целей с минимальными затратами и препятствиями.

В ответ на выход многих иностранных компаний из российского рынка и в целях смягчения экономических последствий, правительство России приняло решения, направленные на регулирование экономической ситуации. Были внедрены правила, обязывающие иностранные компании из так называемых "недружественных стран" получать разрешение Правительственной комиссии на осуществление любых сделок, касающихся их деятельности и активов в России.

Одним из ключевых положений является требование о скидке как минимум на 50% от рыночной стоимости при продаже их бизнеса. Более того, эти компании также обязаны внести в государственный бюджет средства, сумма которых коррелирует с величиной установленного дисконта. Согласно аналитическим данным Центра стратегических разработок, средняя скидка при продаже активов иностранными компаниями достигает 70%.

Из отчетов РБК следует, что начиная с декабря 2022 года, когда был запущен механизм добровольных взносов, и по апрель 2023 года, российский бюджет получил достаточно значительные поступления, которые составили около 20 миллиардов рублей. Эти меры, таким образом, помогают компенсировать потери бюджета от неуплаты налогов иностранными компаниями и поддерживают стабильность национальной экономики в период санкционного давления[9, с.95].

В связи с санкциями и реорганизацией международных экономических отношений, Россия принимает меры для адаптации к новым условиям. По информации издания Financial Times от конца марта 2023 года, существует значительная загруженность Правительственной комиссии — перед ней стоит задача рассмотрения около 2000 заявок иностранных компаний, желающих осуществить сделки, в то время как пропускная способность комиссии ограничивается рассмотрением всего около двадцати заявок в месяц.

Налогообложение дополнительно ужесточается как для иностранных компаний, стремящихся уйти с российского рынка, так и для отечественных предприятий, зафиксировавших сверхприбыль в 2022 году. Эти компании

столкнутся с обязанностью уплаты разового налога, который в определенных случаях будет учтен в размере дисконта при будущих сделках. Министерство финансов России прогнозирует поступления от этого налога в размере 300 миллиардов рублей.

Одновременно с этим Минпромторг сформировал перечень товаров, допущенных к параллельному импорту. Этот список включает оригинальные изделия от зарубежных производителей, которые теперь можно ввозить в страну без одобрения правообладателей.

В контексте реформирования внешнеэкономических связей России санкционные ограничения и проблемы с использованием части валютных резервов требуют важных шагов. Необходима диверсификация активов, налаживание производств для замещения исчезающего импорта, а также разработка новых экспортных возможностей для российской продукции. В этом контексте крайне важно акцентировать внимание государственной политики на выход российских прямых инвестиций на зарубежные рынки. Ключевое значение будет иметь поддержка таких проектов за счет кредитования и страхования, создание политики по покрытию рисков и более энергичное содействие бизнесу через дипломатические и коммерческие каналы [10, с.29].

Анализируя исследования и литературу о влияющих на прямые иностранные инвестиции факторах, можно сформулировать рекомендации по стимулированию течения иностранных инвестиций в финансовую сферу России.

В целях усиления притока прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в Россию, предлагается проработать серию шагов, направленных на улучшение инвестиционного климата. Сначала крайне важному уведомлению подлежит правовая система: необходимо повысить её прозрачность и предсказуемость, а также упростить процедуры утверждения инвестиций, что предполагает снижение бюрократических порогов.

Далее, акцент должен быть сделан на повышение степени информационной открытости финансового рынка. Средства к этому включают улучшение корпоративного управления, приведение стандартов финансовой отчётности к международным нормам и внедрение глобально признанных практик.

Также важно сосредоточить внимание на развитии инфраструктуры — от транспорта до связи и энергетических систем. Инвестиции в эти сферы существенно облегчат внедрение иностранных инвестиций и будут способствовать более эффективной работе рынка.

Ключевая задача — нивелирование геополитических рисков и укрепление политической и экономической стабильности. Устойчивое государственное устройство и экономика закладывают фундамент доверия для инвесторов, снижая уровень неопределенности.

В контексте привлечения ПИИ, рекомендуется также рассмотреть вопрос о предоставлении иностранным инвесторам специальных льгот и налоговых преференций. Такие шаги сделают финансовый сектор страны более конкурентоспособным и привлекательным для внешнего капитала.

Не менее значимым является углубление сотрудничества с международными финансовыми учреждениями, что обеспечит доступ к глобальным инвестиционным ресурсам и экспертизе. Помимо этого, целесообразно интенсифицировать деятельность по улучшению имиджа России на мировой арене[10, с.30].

Осуществив данные изменения, Россия сможет не только привлечь новые инвестиции, но и гарантировать их эффективное использование, что будет способствовать дальнейшему экономическому росту и развитию.

В контексте современных вызовов и трансформаций мировой экономики перед Россией стоят важные международные экономические цели.

Прежде всего, в условиях текущих сложностей, важнейшим приоритетом для страны становится поддержание и упрочение политики экономической открытости. Это подразумевает не только сохранение

существующих связей, но и активное развитие диалога и партнёрства со странами, заинтересованными во взаимовыгодном сотрудничестве. Ключевым моментом в ближайшее время может стать переговорный процесс с Китайской Народной Республикой о формировании обширной зоны свободной торговли между Евразийским экономическим союзом (ЕАЭС) и КНР, который станет испытанием для российской политики открытости.

Следующим шагом является преобразование политэкономии внешнеэкономической деятельности страны. Современная экономическая стратегия России нацелена на минимизацию внешних рисков и создание благоприятных условий для стабильного развития внутреннего производства и рынка. В этом контексте, ключевое значение приобретает управление внешнеторговым балансом, в частности балансом между экспортными и импортными операциями. Импорт при этом выступает не только в качестве дополнения к экспорту, но и как важный элемент, отражающий потребности внутренней экономики. Введение механизма параллельного импорта и переосмысление взаимозависимости экспорта и импорта - шаги, направленные на укрепление экономической самостоятельности и гибкости в условиях глобальных экономических изменений.

Эти меры и стратегии являются частью более широкого процесса адаптации российской экономики к существенно изменившейся внешнеполитической и экономической реальности и направлены на укрепление суверенитета, повышение устойчивости и стимулирование роста внутреннего рынка[10, с.31].

В процессе изменения мировых экономических реалий, Россия активно занимается построением новой системы торгово-экономических отношений, особенно акцентируя внимание на странах Азиатско-Тихоокеанского региона и Ближнего Востока. Это направление действий открывает двери для будущего включения стран Глобального Юга. Особое внимание уделяется укреплению экономических, инфраструктурных, технологических и

цифровых связей в пределах постсоветского пространства для его лучшей интеграции в глобальную экономику.

Кроме того, на повестке дня стоит пересмотр и модернизация регулятивных рамок. Основной целью таких перемен является создание благоприятных условий для экономического взаимодействия с государствами, которые не участвуют в санкционной политике. Доработка внутренних механизмов, касающихся ВЭД, включает в себя регулирование рисков на таможне, адаптацию промышленной и экспортной политики, а также создание мощной системы для покрытия рисков. Не менее важно разработать новые подходы к торговым операциям на международной арене — от формирования альтернативных транспортных и логистических маршрутов до совершенствования международно-правовой базы для проведения сделок и разрешения споров. В этом контексте также предусмотрено продвижение информационно-сервисных платформ и учреждение торговых домов за рубежом для укрепления торгово-экономических позиций России на мировом рынке.

Опросы ясно показали высокую потребность российского бизнес-сообщества в расширенном наборе поддерживающих услуг. Это включает в себя подробную информационную поддержку, профессиональные консультации, продвижение бизнеса и услуги, связанные с установлением партнерских связей. Изначально поддержка бизнеса на внешних рынках предполагала задействование межгосударственных структур и органов, таких, как коммерческие представительства и Торгово-промышленные палаты, а также соответствующие международные советы [10, с.32].

Тем не менее, современные рыночные условия требуют адаптации к новым реалиям, где критическую роль играют информационные технологии. Преимущества их использования неопределимы при поиске и заключении сделок с новыми партнёрами и выходе на международные рынки. Это означает, что нужны современные сервисы для онлайн-контрактации, системы для организации контрактного производства с применением общих

промышленных стандартов и справочников. Это поможет компаниям расширять свою деятельность, обеспечивая необходимую поддержку на всех этапах: от поиска потенциальных партнеров до заключения и выполнения контрактов.

2.4. Проблемы и перспективы развития импортозамещения в России

С началом введения санкций и обострением геополитического контекста, Россия активизировала политику импортозамещения, хотя её отдельные элементы были заложены и до этих событий. Регулирование импортозамещения обусловлено не только протекционизмом, но также мерами, направленными на поддержку и развитие внутреннего производства. Ключевые направления включают тарифные и нетарифные ограничения на импорт, административные ограничения, стимулы для государственных ведомств содействовать отраслям, господдержка малого и среднего бизнеса, субсидии отечественным производителям, облегчение инвестирования и цифровизация промышленности, с акцентом на экспортные возможности.

Сферы, выделяющиеся по уровню активности в импортозамещении:

- Сельское хозяйство: запрет на ввоз определённых товаров, льготное финансирование, госсубсидии и др.;
- Машиностроение: преимущественно через механизмы государственной поддержки;
- IT: создание реестра отечественного ПО, обязательный перевод госструктур, развитие оборудования;
- Государственные закупки, где были установлены определённые ограничения для иностранных товаров и услуг.

Западные санкции оказались двойственными для России: с одной стороны нанесли ущерб экономике, с другой - стимулировали ускоренную самодостаточность в некоторых отраслях. Уменьшилась зависимость от импортных технологий, но она всё ещё ощущается.

В аграрной сфере, особенно в сельском хозяйстве, импортозамещение вызвало заметные успехи, частично благодаря ранее начавшимся программам властей по поддержке сектора, усиленные после ввода продовольственного эмбарго. Повысился отечественный уровень самообеспеченности и экспорт зерновых культур, и особенно заметны успехи в производстве пшеницы.

Аналитика показывает, что за исключением некоторых позиций, таких как свежая рыба и колбасные изделия, производство пищевой продукции в целом увеличилось. В отношении экспорта, такие позиции как мясо домашней птицы заняли важное место в структуре внешнеторговых поставок.

Тем не менее, несмотря на ощутимые достижения и рост в некоторых отраслях, общее состояние российской аграрной системы не может считаться абсолютно устойчивым, и в некоторых аспектах заявленные цели импортозамещения пока не достигнуты [11, с.88].

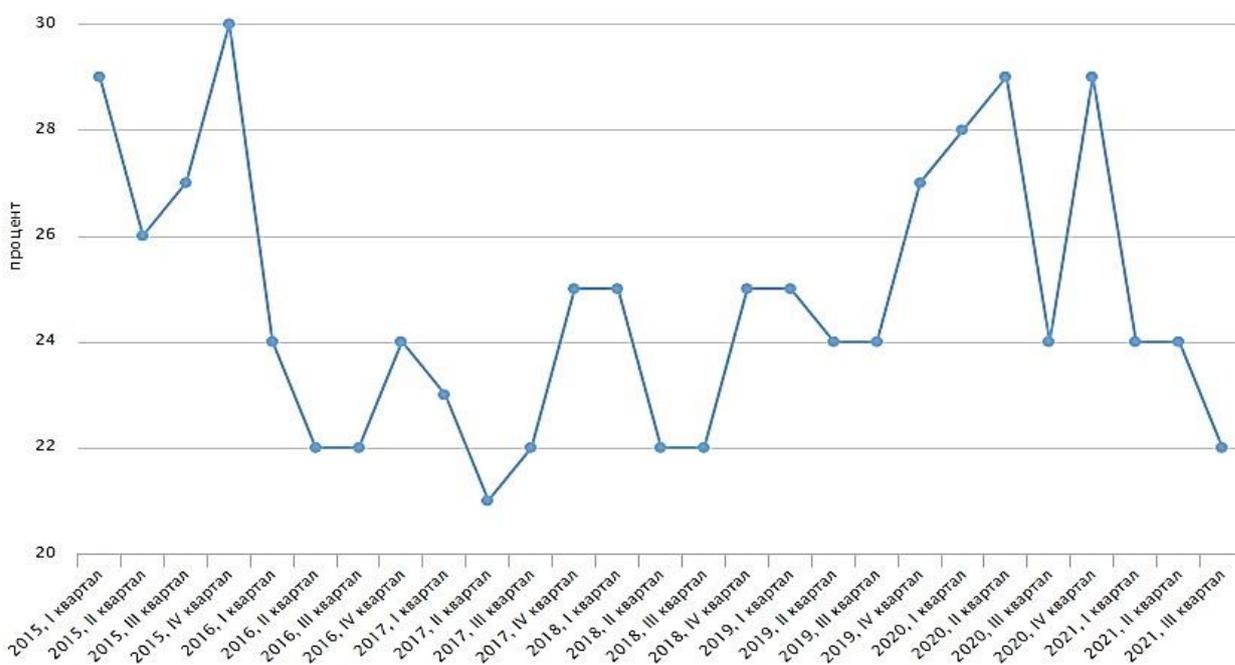


Рисунок 5 – Доля импортных продовольственных товаров в товарных ресурсах розничной торговли продовольственными товарами в России[30]

Отчёты Федеральной таможенной службы РФ демонстрируют снижение экспорта продовольственных товаров и сырья для их производства с 7.9% до 6.8% и уменьшение физических объёмов на 6.5% в первой половине 2021 года

по сравнению с предыдущим годом, что свидетельствует о негативной тенденции на рынке экспорта.

В аграрном экспорте Россия выделяется лишь в нескольких отраслях. Рынок мяса, например, хоть и демонстрирует внушительные объёмы производства, не может занять лидирующие позиции из-за высокого внутреннего спроса.

Также стоит отметить проблемы в сельскохозяйственном машиностроении, где до недавних пор отсутствовало отечественное производство специализированного оборудования, например свеклоуборочных комбайнов.

В молочной отрасли наблюдается недостаточный уровень отечественного производства, что подтверждают рекордные объёмы импорта некоторых молочных товаров в 2020 году. Контрсанкции лишь частично способствовали переходу на импортозамещение, и продукция теперь ввозится, в том числе, из стран, не участвующих в санкционной политике, таких как Беларусь, Чили, Китай и Эквадор[11, с.90].

В тяжёлой промышленности России отмечается недостаток технологической базы, недостаточное финансирование на развитие отстающих отраслей и высокая зависимость от импорта, порой достигающая 90%. Интересный факт – в 2014-2015 годах наблюдался рост стремления предприятий к использованию отечественного оборудования и сырья, однако уже к 2017 году доля таких компаний значительно сократилась.

Фармацевтический рынок также уязвим. Несмотря на субсидии и выгодные кредиты, темпы замены иностранных препаратов на местные низки, с 64% продукции на рынке все еще иностранного производства в денежном выражении.

Отрасль ИКТ не достигла желаемого уровня импортозамещения, несмотря на то что отечественное ПО уже составляет более 50% в госзакупках и используется в государственных корпорациях, а также банковском секторе в целях информационной безопасности.

В общей структуре российского экспорта ИКТ не превышают 1% в то время, как глобальный показатель растёт и составляет 14.3%. В России в значительных объёмах по-прежнему импортируются компьютеры, периферийные и коммуникационные устройства.

Следует отметить, что, несмотря на комплексные усилия по импортозамещению в стратегически важных отраслях экономики, Россия все еще сталкивается с рядом вызовов на пути к достижению полной независимости от иностранных товаров и технологий.

Санкции, направленные против России и послужившие толчком ответных мер, в краткосрочной перспективе обладают потенциалом стимулировать экономическую активность и стремление к самостоятельности. В частности, они могут служить стимулом для модернизации и поиска внутренних ресурсов для роста. Но со временем такие меры имеют тенденцию выявлять свои недостатки, уменьшая возможности отечественных отраслей конкурировать в мировом масштабе и достигать заметного развития.

Изначально возможные эффекты от санкций могли быть скомпенсированы ценами на нефть, однако долговременное воздействие санкций ограничило приток инвестиций и широкомасштабное экономическое развитие. Антисанкции, которые приняла Россия, в свою очередь, несомненно скажутся на экономике Европейского Союза[11, с.92].

Протекционистская политика импортозамещения повлекла за собой уменьшение конкуренции, что иногда заставило более конкурентоспособные международные компании покинуть рынок. Это стало причиной роста производства национальными предприятиями, но не всегда с улучшением качества и ценообразования. К примеру, на рынке сыров и молочных продуктов в России наблюдалось увеличение использования растительных жиров взамен натуральных молочных.

Следствием политики импортозамещения стала высокая стоимость и не всегда достойное качество отечественных аналогов. Международные партнеры и корпорации могут воспринимать такую политику как агрессивный

шаг, что уменьшает потенциал для сотрудничества, в том числе и в области технологий.

Высококачественное производство применяет передовые оборудование и технологии, и российским аналогам часто сложно конкурировать с иностранными вариантами. Развитие собственного оборудования требует времени и ресурсов, что оставляет Россию в роли страны, которая постоянно "догоняет".

На пути собственной разработки технологий Россия сталкивается с проблемами ограниченности финансовых и человеческих ресурсов, при этом страна уже длительное время находится в состоянии экономического кризиса. Проблема усугубляется также значительным уровнем коррупции на всех уровнях власти и в системе госзакупок, что понижает эффективность программ по импортозамещению[11, с.94].

Радикальные запретительные меры, принятые Россией в рамках ответа на санкции, также нанесли вред. Например, запрет на импорт определенных медикаментов внезапно оставил без лекарств множество людей, поскольку отечественные аналоги оказались недоступны или неэффективны. В IT-секторе запрет на использование иностранного ПО и оборудования привел к дополнительным проблемам.

Таким образом, импортозамещение, будучи одним из ответов на санкции, привело к ряду серьезных вызовов для экономического развития страны, задача преодоления которых требует тщательного планирования, значительных инвестиций и времени.

В краткосрочной перспективе имплементация санкционной политики со стороны мирового сообщества в отношении России, а также ответные действия со стороны России, могут стимулировать отечественную экономическую активность, способствовать модернизации и поиску альтернативных путей удовлетворения потребностей, ранее зависимых от импорта. Такие меры могут казаться мотивирующими для роста, тем не менее,

их эффективность уменьшается со временем, ухудшая перспективы долгосрочного и конкурентного развития в различных секторах экономики.

В начале действия санкций кратковременное падение нефтяных цен казалось компенсирующим их воздействие, но со временем стало ясно, что санкции серьезно подорвали привлекательность России для инвестиций и ограничили экономическое развитие. Параллельно принятые Россией контрмеры задели экономику Европы, показав сложность двусторонних экономических отношений на фоне политических разногласий.

Импортозамещение, будучи одной из ответных стратегий, привело к заметному уменьшению уровня конкуренции на российском рынке и к уходу зарубежных фирм, обеспечивавших высококачественные товары. Несмотря на увеличение объема отечественного производства, зачастую качество выпускаемых товаров оставляло желать лучшего, что особо заметно в пищевой индустрии, где для замены натуральных сырьевых компонентов стали использовать менее качественные аналоги, например, в производстве сыров с растительными жирами[11, с.96].

Сложности, связанные с устареванием оборудования и отсутствием современных технологий, ставят Россию в позицию постоянного "догоняющего". Несмотря на признание потребности в собственных научных исследованиях для преодоления технологического отставания, ограниченные финансовые и человеческие ресурсы серьезно затрудняют этот процесс. Проблему усугубляет массовый отток квалифицированных специалистов за рубеж, а также высокий уровень коррупции и неэффективность государственных закупок, что снижает действенность программ импортозамещения.

Реалии политики импортозамещения стали наиболее ощутимыми при вводе радикальных запретов на ввоз определенных товаров, что привело к серьезным дефицитам в областях здравоохранения и ИТ. Дефицит важных медикаментов и технологического оборудования обнажил риски автаркического развития и показал, что подобные инициативы требуют

детального планирования и реалистичной оценки собственных производственных мощностей.

В заключении можно отметить, что как краткосрочные, так и долгосрочные последствия санкционной политики, а также стратегии импортозамещения оказались сложными и двоякими, порождая при этом значительные экономические и социальные вызовы для России.

В России процесс импортозамещения сталкивается с целым рядом серьезных проблем[11, с.108]:

Конкурентоспособность и экспортный потенциал российской продукции часто оцениваются как недостаточные, что неблагоприятно влияет на внутренний рынок и вызывает падение спроса. Отдельные отрасли, например сектор программного обеспечения, демонстрируют высокую степень конкуренции и потенциал к росту.

Уровень управления в стране и качество функционирования политических и экономических институтов не соответствуют требуемым стандартам, что связано в том числе с недостатком управленческого опыта в периоды экономических и политических кризисов. Бюрократия и барьеры, такие как высокие налоги и сложности доступа к финансированию, тормозят развитие малого и среднего бизнеса.

Инвестиционный климат в России оставляет желать лучшего, и инвестиции зачастую осуществляются только на основе государственного бюджета, что недостаточно для обеспечения долгосрочного роста и эффективности.

Недостаточное развитие инновационной инфраструктуры препятствует достижению целей, связанных с экспортной ориентацией экономики.

Машиностроительный сектор страдает от низкого уровня промышленного потенциала, что делает его зависимым от импортного оборудования. Импортозамещение в этой сфере только начинается, и его сопровождают радикальные меры, запрещающие ввоз широкого спектра оборудования[36].

Политика импортозамещения может способствовать созданию монополий, особенно когда производители программного обеспечения, продукты которых используются в государственных закупках, начинают доминировать на рынке и устанавливать высокие цены.

Также отмечается недостаточная проработанность некоторых аспектов законодательства, необходимого для более эффективного проведения процесса импортозамещения, а также проблемы с процедурными аспектами.

В агропромышленном комплексе препятствиями для импортозамещения являются уменьшение численности населения в сельской местности, недоразвитая система страхования и общие трудности развития малого бизнеса. К тому же, государственные программы поддержки не всегда эффективны для обеспечения нужного уровня самообеспечения и удержания доли импортного продовольствия на контролируемом уровне.

В машиностроении проблемы связаны с отсутствием целевой поддержки экспорта и недостаточной информированностью компаний. Слабо развита инфраструктура для продвижения экспортной продукции, как внутри страны, так и за рубежом[35].

В IT-секторе основные трудности связаны со сложностями автоматизации и необходимостью решения внутренних вопросов организаций, связанных с модернизацией управленческих практик и формированием требований к IT-системам, при этом переход на отечественные решения требует значительных ресурсов и заинтересованности со стороны всей структуры компании.

Для социально-экономического развития России ключевыми направлениями являются цифровизация экономики, особенно значимых отраслей, повышение уровня импортозамещения и фокус на инновационность. Процессы структурных изменений, внедрения высокотехнологичных производств и инновации будут играть важную роль в развитии и конкурентоспособности страны.

Из Отчета о глобальной конкурентоспособности за 2020 год следует, что ключевым фактором, определяющим глобальную конкурентоспособность государств в ближайшем времени, станет их инновационный потенциал. В этом контексте позиционирование России на 45 месте из 64 в Индексе глобальной конкурентоспособности 2021 года требует внимания, особенно в свете задержек в развитии инновационных процессов, отражающихся на эффективности импортозамещения. Причинами тому могут служить как слабая инновационность, так и глобальный контекст в мире, включая последствия пандемии COVID-19.

Отмечается, что успех экономически развитых стран во многом зависит от интеграции инноваций, что может существенно повлиять на рост ВВП. В этой связи, активное использование инноваций в производстве позволяет значительно увеличить объемы и качество продукции по сравнению с традиционными технологиями.

Несмотря на цели импортозамещения в России, исследования показывают, что темпы выполнения данной политики оставляют желать лучшего, с чем связан ряд проблем, сложно поддающихся воздействию через государственные регуляторные механизмы. Поэтому особое внимание целесообразно уделять контролируемым аспектам, которые могут напрямую способствовать достижению стратегических целей.

Программные документы, определяющие направления развития промышленности России, содержат перечни задач, этапов развития и ожидаемых дедлайнов, однако реальные результаты часто не соответствуют планам. Речь идет о продвижении таких направлений, как[34]:

- Продвижение цифровизации;
- Усиление экспорта продукции высокой добавленной стоимости, включая высокотехнологичные изделия;
- Модернизация технологической базы на инвестиционный спрос;
- Сокращение уровня импортозависимости до 50% и ниже в критически важных областях.

В данном контексте, машиностроение выступает в роли ведущей отрасли, определяющей технологический и производственный потенциал, а также военную мощь страны. Развитие высокотехнологичных отраслей невозможно без передовых машин и оборудования.

В будущем, для успеха в импортозамещении, России предстоит развивать не только оборонные, но и гражданские сектора экономики с целью создания полноценных технологических цепочек. При этом, в контексте пандемических вызовов и увеличенного геополитического давления, акцент в импортозамещении может сдвинуться в сторону разработки собственного сырья, материалов и комплектующих. Кроме того, важной становится поддержка в виде опережающего финансирования НИОКР для обеспечения инновационного роста и укрепления экономической безопасности.

Для обеспечения продвижения социально-экономического прогресса России выделяются ключевые пути развития: ускорение процессов внедрения цифровых технологий в экономические сферы, сосредоточенное импортозамещение в стратегически важных отраслях и сфокусированность на инновациях. Успехи в будущем развитии страны во многом будут зависеть от структурных изменений, роста высокотехнологичного сектора и повышения инновационной активности[33].

По данным из доклада о мировой конкурентоспособности 2020 года, инновационные способности государств будут иметь решающее значение на мировом рынке в ближайшем будущем. На данный момент Россия занимает 45-е место из 64 в Индексе глобальной конкурентоспособности 2021 года, что отражает задержку в инновационных разработках и в технологическом прогрессе, замедляя тем самым эффективность политики импортозамещения. Отмечается, что в экономически развитых странах две трети прироста ВВП связаны с инновациями и что предприятия, инвестирующие в инновации, могут производить значительно больше продукции по сравнению с теми, кто использует традиционные методы.

Исследования выявили, что реализация импортозамещения в России идет медленнее ожидаемых темпов из-за разных проблем, часто связанных с макроэкономической и геополитической обстановкой, которые сложно регулировать. Важно фокусироваться на тех областях, которые возможно контролировать и которые могут способствовать достижению стратегических целей, таких как развитие ключевых отраслей и укрепление экономической безопасности.

Программы, направленные на развитие отечественной промышленности, затрагивают вопросы цифровизации, повышения объемов производства и экспорта ценных товаров, модернизацию производства, а также снижение зависимости экономики от зарубежного импорта в критически важных секторах. Особенно важным аспектом при этом является развитие машиностроения, краеугольного камня, обеспечивающего технологический, производственный и кадровый потенциал, а также обороноспособность страны.

Следующий этап импортозамещения связан с развитием гражданских отраслей и формированием технологических цепочек, начиная с использования отечественных ресурсов и заканчивая производством готовых изделий.

Пандемия COVID-19 и усиливающееся геополитическое давление потребовали корректировки в политике импортозамещения, акцентируя внимание на разработке локальных ресурсов и материалов. Также подчеркивается важность финансирования научных исследований и опытно-конструкторских работ в этой сфере для укрепления позиций России на мировом экономическом пространстве[32].

Перед Россией стоит задача преодоления отставания в сферах науки, техники и инноваций, что возможно через привлечение инвестиций и взаимодействие с международными партнерами. Важно понимать, что полное отсечение от импортных товаров и технологий отрицательно скажется на экономике, поэтому сотрудничество с союзными государствами необходимо

для обмена опытом и снижения рисков слишком высокого уровня импортозамещения, который может стать причиной уменьшения конкуренции.

Финансовая поддержка играет ключевую роль в достижении инновационности. Несмотря на усилия государства, частные инвесторы осторожны в связи с политическими и экономическими неопределенностями, в результате чего происходит замедление экономического развития. Решением может стать увеличение государственного финансирования в приоритетных отраслях, включая введение мер по созданию новых производственных технологий и поддержка НИОКР.

Ситуацию с дефицитом инвестиций также можно улучшить за счет льготных кредитных программ, субсидий, грантов и лизинговых программ, которые должны быть доступны не только крупному бизнесу, но и предпринимателям малого и среднего бизнеса. В создании условий для успешного импортозамещения большую роль играют инфраструктурные элементы такие, как технопарки, кластеры, особые экономические зоны и транспортно-логистические комплексы[29].

Важной составляющей становятся также нормативные акты: нужно не только детализировать программы социально-экономического развития, но и проводить их регулярный аудит с внесением корректировок. Для укрепления позиций российских товаров на мировых рынках целесообразно также совершенствовать таможенную политику, устраняя бюрократические барьеры и неоправданно высокие тарифы.

В заключение, путь к повышению эффективности импортозамещения лежит через достижение технологической и финансовой обеспеченности производства, развитие человеческого капитала, инфраструктуру поддержки, разработку и контроль нормативной базы, а также продвижение национальной продукции. В ближайшем будущем экономическая политика России может претерпеть значительные изменения, но на данный момент направление этих изменений остается неопределенным из-за текущей нестабильности ситуации.

Выводы по второй главе

Экономические санкции отражают собой комплекс мер ограничительного характера, которые применяются государствами в процессе международной торговли для влияния на политические решения других стран. В представляемом контексте, в 2022 году Россию подвергли серии санкций, последовавших за признанием независимости ДНР и ЛНР, а также в ходе военных действий на Украине. В течение первых двух с половиной месяцев встретило применение свыше десяти тысяч санкционных инструментов против России.

Проведенный анализ показывает, что вот уже более девяти лет, с 2014 года, Россия испытывает последствия экономических санкций, наложенных западными странами. Эти ограничения оказали заметное влияние на различные аспекты жизни в стране, проявившись через уменьшение валового внутреннего продукта, повышение уровня инфляции, снижение объемов импорта и внешней торговли. Однако следует подчеркнуть: российская экономика адаптировалась к условиям новой экономической реальности, продемонстрировав стойкость и сохранность ключевых структур, вопреки негативным прогнозам зарубежных экспертов. Это свидетельствует о значительной устойчивости экономической системы России и способности страны выстраивать ответные стратегии в условиях внешнего давления.

Легализация параллельного импорта в России стала ответной мерой на ограничительные действия определенных государств в ответ на военные события. Этот ход был призван облегчить доступ к импортным товарам, которые ранее напрямую поставлялись от производителей и которые теперь подпали под санкционные ограничения.

Параллельный импорт предусматривает приобретение товаров через третьих лиц в других странах, в обход официальных дистрибьюторов и

производителей. Подобная практика, при условии подлинности товара и соблюдении законодательства, учитывается и допускается международным правом. Важно подчеркнуть, что параллельный импорт не должен быть путан с контрафактным ввозом, который по-прежнему остается вне закона.

В целях усиления притока прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в Россию, предлагается проработать серию шагов, направленных на улучшение инвестиционного климата. Сначала крайне важному уведомлению подлежит правовая система: необходимо повысить её прозрачность и предсказуемость, а также упростить процедуры утверждения инвестиций, что предполагает снижение бюрократических порогов.

Далее, акцент должен быть сделан на повышение степени информационной открытости финансового рынка. Средства к этому включают улучшение корпоративного управления, приведение стандартов финансовой отчётности к международным нормам и внедрение глобально признанных практик.

Также важно сосредоточить внимание на развитии инфраструктуры — от транспорта до связи и энергетических систем. Инвестиции в эти сферы существенно облегчат внедрение иностранных инвестиций и будут способствовать более эффективной работе рынка.

Оценка текущей ситуации в сфере импортозамещения в России позволяет сделать вывод о том, что самые значительные достижения наметились в аграрном секторе. Но даже там полностью реализовать поставленные задачи еще предстоит. На пути к достижению всеобщей цели встречаются препятствия, особенно заметные в тяжелой промышленности и IT-сфере, где экспорт технологических продуктов пока что преобладает над импортом. Рост производства местного программного обеспечения заметен в основном благодаря государственным корпорациям и компаниям с долей государства. Для ускорения процесса импортозамещения и его успешности ключевым аспектом является наличие эффективной системы инновационного развития страны.

3 Импортозамещение как инструмент снижения зависимости экономики от импорта

3.1 Анализ статистических данных о динамике экономического развития России в условиях санкций и импортозамещения

В последние годы финансовая стабильность России подверглась серьёзным испытаниям из-за введённых против неё санкций. Ключевым ударом для экономики стало блокирование доступа к примерно половине золотовалютных резервов страны, которые находились на территории западных государств – это составило около 300 миллиардов долларов. Страны Запада также взяли курс на ограничение работы российских банковских филиалов, что сопровождалось отключением крупнейших банков России от международной системы платёжных сообщений SWIFT.

К числу экономических ограничений присоединился и отток крупных западных компаний, вроде McDonald's, Coca-Cola, KFC, а также нефтегазовых гигантов BP и Shell, которые приняли решение свернуть или серьёзно ограничить свою деятельность на российском рынке.

Помимо внешнего давления, экономика России сталкивалась с внутренними проблемами: политическими изменениями, изменениями в законодательстве и демографическими вызовами. Однако, за период с 2016 по 2023 год, наблюдалось снижение уровня безработицы с 5,7% до 3,5%, что казалось параллельным положительным трендом. Всплеск безработицы до 5,8% в 2020 году был вызван целым спектром факторов, включая введение более позднего возраста выхода на пенсию, пандемию COVID-19 и экономические санкции. Снижение показателя безработицы имело важное значение для экономического роста, поскольку осуществлялось через создание новых рабочих мест и расширение производственных объёмов.

Тем не менее, автомобильная промышленность испытала сложности: из всех предприятий полноценно работали лишь два завода по сборке машин,

остальные либо переходили на сокращённый рабочий день, либо полностью останавливали производство. Эти изменения, несомненно, сказались на рынке труда, в который привносили дополнительные трудности (см. таблицу 6 для дополнительной информации) [11, с.88].

Таблица 6 - Динамика показателей рынка труда в РФ за 2019-2023 гг. [16]

№	Макроэкономические показатели	Фактические значения показателей				
		2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2023 г.
1.	Численность рабочей силы, тыс. чел.	75398	74923	75350	74924	-
2.	Численность безработных, тыс. чел. (по методологии МОТ)	3465	4321	3631	2951	-
3.	Лица, не входящие в состав рабочей силы, тыс. чел.	45665	45916	45462	45359	-
4.	Уровень занятости, всего, %	59,4	58,4	59,4	59,8	
5.	Уровень безработицы, всего, %	4,6	5,8	4,8	3,9	3,5

Анализ экономической динамики России в последние годы показывает противоречивую картину. Информация, опубликованная авторитетными международными институтами, такими как Всемирный банк, МВФ и ОЭСР, выявляет убыль в российской экономике на 2,1% в 2022 году.

Таблица содержит данные по различным макроэкономическим показателям, которые отражают трудовую деятельность и уровень занятости в России за период с 2019 по 2023 годы. Я опишу каждый показатель отдельно:

Численность рабочей силы отражает всех людей, которые считаются экономически активным населением, то есть тех, кто имеет возраст для работы и способен работать. В эту категорию входят как занятые, так и безработные, но ищущие работу. В таблице приведена численность рабочей силы в тысячах человек. Здесь видно небольшое колебание в числах с 75 398 тыс. чел. в 2019 году к 74 924 тыс. чел. в 2022 году.

Численность безработных — это показатель, указывающий на количество людей, которые активно ищут работу и готовы приступить к ней, но не могут её найти. Методология МОТ (Международной организации труда) используется для стандартизации и сравнимости данных о безработице. Здесь мы видим увеличение численности безработных с 3 465 тыс. чел. в 2019 году до 4 321 тыс. чел. в 2020 году, что может быть связано с экономическими последствиями пандемии COVID-19, после чего следует снижение до 2 951 тыс. чел. в 2022 году.

Лица, не входящие в состав рабочей силы — это численность людей, которые не работают и не ищут работу. Сюда могут входить студенты, домохозяйки, пенсионеры, а также люди, не способные работать по здоровью. В таблице обнаруживается небольшая тенденция к уменьшению этого показателя, от 45 665 тыс. чел. в 2019 году до 45 359 тыс. чел. в 2022 году.

Уровень занятости отображает процентное соотношение занятого населения к общей численности рабочей силы. Уровень занятости претерпел небольшое снижение в 2020 году (58,4%), но в последующие годы показал улучшение, достигнув 59,8% к 2022 году.

Уровень безработицы показывает долю безработных в общей численности рабочей силы. Этот показатель повысился в 2020 году до 5,8%, что, вероятно, также связано с пандемией, но затем последовало заметное сокращение до 3,9% в 2022 году и дальнейшее улучшение в 2023 году до 3,5%, что указывает на укрепление рынка труда.

В свете предположений ОЭСР перспектива не обещала улучшений: ожидалось, что в 2023 году ВВП страны продемонстрирует ещё большее уменьшение - на 2,5%. Тем не менее, Международный валютный фонд предвещал перемену тренда к лучшему с прогнозом роста экономики на 0,7%. Эти сведения отражены на графике под номером 6.

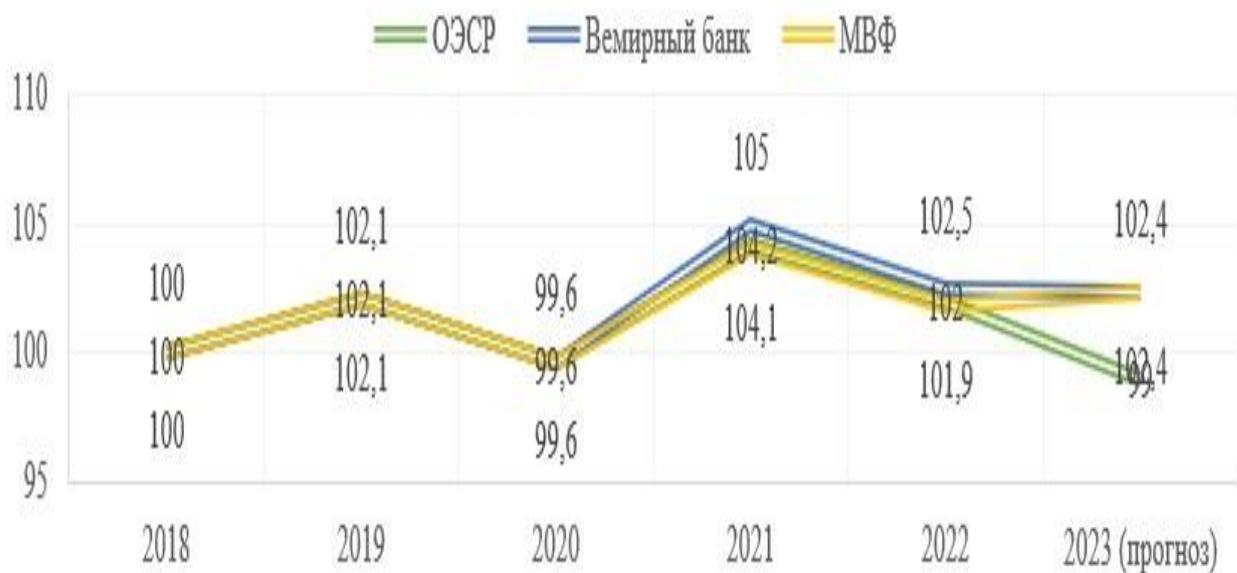


Рисунок 6 - Динамика ВВП России за 2018-2023 гг. [30]

В период 2016-2018 годов фиксируется тенденция ускорения экономического роста, как показывают данные: ВВП увеличился с 0,2% до 2,8%. Однако последующие годы - 2019 и 2020 - характеризуются замедлением этого процесса. Эксперты связывают эту динамику с уменьшением экспорта и оттоком капитала из страны, что оказало непосредственное влияние на промышленное производство и инвестиции. Данные, подтверждающие эту тенденцию, представлены в таблице 7.

Таблица 7 - Динамика ВВП РФ за 2018-2023 гг. [30]

№	Макроэкономические показатели	Фактические значения показателей					
		2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2023 г.
1.	Объем ВВП, млрд. руб. (в текущ. ценах)	103861,7	109608,3	107658,1	135295,0	153435,2	158958,8
2.	Среднегодовые темпы прироста ВВП, в %	102,8	102,2	97,3	105,6	97,9	103,6
3.	Индекс физического объема ВВП на душу населения, в %	102,7	102,1	97,5	106,0	98,3	103,8

В 2021 году экономика России продемонстрировала значительный рост ВВП, достигнув пика в 5,9%. Тем не менее, последующий год принёс сокращение этого показателя на 2,1%.

Тем значительнее выглядит достижение роста ВВП в размере 3,6% в 2023 году, с учётом того, что экономику страны коснулось ужесточение санкционной политики. Это свидетельствует о том, что национальная экономика способна адаптироваться к вызовам и сохранять тенденцию к росту.

Волатильным кажется индекс физического объема ВВП на душу населения: после минимального значения в 2020 году (97,5%) он поднялся в 2021 году до 106,0%, однако в последующем снизился в 2022 году до 98,3%.

Аналогичная тенденция наблюдается и в динамике номинальных среднедушевых денежных доходов - они растут, но их рост непостоянен. Заметно, что в 2022 году, несмотря на резкое уменьшение ВВП на душу населения, был отмечен существенный прирост доходов граждан до 111,5%.

С целью стимулировать дальнейшее развитие национального производства, в России акцентируют внимание на увеличении инвестиций в основной капитал.

В течение рассматриваемого временного отрезка эти инвестиции увеличились лишь на 1,6%, достигнув отметки 18,8% от ВВП.

В ответ на проблему недостаточности инвестиций разрабатывается инициатива, направленная на их возрастание до уровня в 25% ВВП, а также претворяются в жизнь масштабные национальные проекты, способствующие росту производительности труда и поддержке занятости, развитию малого и среднего бизнеса, а также стимулированию индивидуальных предпринимательских начинаний (см. рис.7).

Санкционные меры, направленные на ограничение экспорта и импорта различных категорий товаров, оказались весьма эффективными. Чётко спланированные и введённые ограничения поставили своей задачей

максимализацию урона для российской экономики, при этом ограничив влияние на бизнес и обычных граждан ЕС.

Данная таблица отражает информацию о динамике валового внутреннего продукта (ВВП) Российской Федерации за период с 2018 по 2023 год. Под ВВП понимается общая рыночная стоимость всех товаров и услуг, произведенных за год в стране. Объем ВВП в таблице представлен в миллиардах рублей в текущих ценах; то есть значения не корректируются с учетом инфляции.

Объем ВВП: Видно, что общий объем ВВП России возрастал с 2018 года, если не считать падение в 2020 году, когда многие страны переживали экономический спад из-за пандемии COVID-19. В 2021 году произошел заметный скачок в размере ВВП, и рост продолжился в 2022 и 2023 годах, достигая прогнозируемых 158 958,8 млрд. рублей.

Среднегодовые темпы прироста ВВП: Этот показатель фиксирует процентное изменение ВВП по сравнению с предыдущим годом. Данные показывают, что на протяжении анализируемого периода был только один год убыли (2020), что коррелирует с мировым экономическим спадом. В другие годы наблюдался рост, особенно в 2021 году (105,6%).

Индекс физического объема ВВП на душу населения: Этот показатель выражает изменение ВВП в расчете на одного жителя страны. Он также показывает падение в 2020 году и заметный рост в 2021 году, что указывает на повышение уровня жизни или эффективности экономики.

Рекомендации:

Стимулирование экономического роста: Развитие инновационных секторов экономики, улучшение инвестиционного климата, развитие частного сектора и поддержка экспортно-ориентированных предприятий могут способствовать дальнейшему увеличению ВВП.

Увеличение производительности труда: Инвестиции в образование и подготовку рабочей силы, а также в новые технологии и автоматизацию производства помогут улучшить эффективность экономики.

Социальная стабильность: Повышение занятости, улучшение системы социальной защиты и повышение реальных доходов населения способствуют улучшению индекса ВВП на душу населения и социальному благополучию.

Макроэкономическая стабильность: Стабильная фискальная и монетарная политика, контролируемая инфляция и применение антициклических мер помогут сгладить рост и падение экономического цикла и обеспечить устойчивый рост.

Диверсификация экономики: Уменьшение зависимости экономики России от ресурсоориентированных отраслей и увеличение доли высокотехнологичных и услугowych отраслей помогут снизить восприимчивость к колебаниям мировых рынков.

Оценки Всемирного банка и Международного валютного фонда показывают существенное сокращение объёмов торговли России в сфере товаров и услуг в период с 2022 по 2023 год.



Рисунок 7 - Импорт и экспорт России в 2018-2023 гг. (по данным МВФ) [30]

Перед Россией открываются новые перспективы, среди которых:

- За счёт стимулирования инноваций. Импортозамещение может активизировать разработку передовых технологий на местных предприятиях. Увеличение инвестиций в научно-исследовательские и опытно-

конструкторские работы способствует повышению качества российских товаров, отвечая вызовам конкуренции и замещая товары иностранного производства.

– Путём международных сотрудничеств. Экономические ограничения побуждают к более тесной работе с союзными государствами. Объединение усилий в совместных предприятиях и технологические альянсы предоставляют шансы для внедрения новейших технологий и расширения торговых границ, устойчивых к санкциям[25].

– Через поддержку национального производства. Государственные стимулы в форме субсидий и льготных кредитов могут улучшить среду для развития внутреннего производства, что в свою очередь повысит его конкурентоспособность на рынке.

– Развивая внутренний рынок. Укрепление экономического положения граждан может усилить спрос на продукты отечественного производства, что сделает их более конкурентоспособными.

– Сквозь усовершенствование образовательной системы. Инвестиции в обучение и подготовку специалистов способствуют импортозамещению, поскольку подготовленные и квалифицированные кадры являются основой для технологического прорыва и поддержания конкурентных производств.

Подытоживая, экономика России переживает эпоху изменений в связи с отделением от прежних мировых экономических связей. Преодоление проблем, связанных с импортозамещением, становится ключевым элементом этой трансформации, которая открывает новые возможности для дальнейшего развития.

3.2. Кейс-стади по применению импортозамещения в конкретной отрасли

Стратегия импортозамещения, принятая Россией, начала получать практическое воплощение в 2014 году в ответ на санкции со стороны западных стран. Масштаб этой стратегии был значителен, о чём свидетельствует ряд принятых шагов и мер[26]:

- Основопологающим этапом стало учреждение специализированных правительственных комиссий, начиная с 4 августа 2015 года. Эти комиссии призваны координировать и направлять усилия страны на уменьшение зависимости ключевых отраслей экономики от импортируемой продукции.

- Российское правительство проявило активность в разработке и внедрении нормативно-правовой базы, направленной на содействие отечественным производителям. Цель таких законодательных инициатив — создание конкурентных преимуществ для национального бизнеса и обеспечение поддержки со стороны государства.

- Зафиксирована основная миссия Правительственной комиссии по импортозамещению, заключающаяся в активизации производства внутри страны и оперативном реагировании на вызовы, стоящие перед промышленностью, включая обеспечение потребностей юридических лиц в необходимой продукции.

- Реализация более 1672 проектов импортозамещения с июня 2015 года демонстрирует значительные достижения в данной области. Примеры таких проектов охватывают различные секторы, включая пищевую промышленность.

Показатели, свидетельствующие о росте самодостаточности и увеличении доли отечественных товаров на рынке, особенно важны для пищевых и сельскохозяйственных продуктов. Эти данные подтверждают

эффективность принимаемых мер и масштабы прогресса в достижении экономической независимости.

Изучение статистических данных Росстата позволило выявить интересную тенденцию: начиная с 2015 года, деятельность Комиссии по импортозамещению привела к росту производства товаров, призванных заменить импортные.

Таблица 8 – Производство основных видов импортозамещающих пищевых продуктов в Российской Федерации (тыс. тонн) [30]

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	% изм
Мясо и субпродукты пищевые домашней птицы	4340	4464	4839	4877	4847	4808	4772	9,05%
Изделия колбасные	2445	2436	2259	2282	2282	2355	2408	-1,63%
Рыба (кроме сельди) мороженая, печень, икра и молоки рыбы мороженые	2502	2606	3057	3056	2989	3034	2993	16,4%
Молоко жидкое обработанное	5449	5569	5390	5457	5378	5626	5653	3,6%
Продукты кисломолочные, кроме сметаны и творога	2445	2492	2896	2819	2792	2745	2728	10,37%

В таблице представлены данные о производстве основных видов импортозамещающих пищевых продуктов в Российской Федерации за период с 2015 по 2021 год.

Анализ данных показывает увеличение производства мяса и субпродуктов домашней птицы на 9,05%, колбасных изделий — на 1,63%, мороженой рыбы — на 16,4%, жидкого обработанного молока — на 3,6%, и кисломолочных продуктов — на 10,37%.

Эти результаты свидетельствуют о положительной динамике импортозамещения в указанных отраслях пищевой промышленности.

Увеличение производства данных продуктов позволяет обеспечить внутренний рынок и снизить зависимость от импортных товаров.

Этот позитивный тренд охватил почти все категории продукции, кроме колбасных изделий, где было зафиксировано снижение производства на 1,63%.

В общей сложности производственные показатели выросли на 8,21%, что указывает на направленное и, хоть и скромное, но стабильное продвижение к экономической независимости[26].

Заключительное замечание: полного отречения от импорта ожидать не приходится, потому что принимаемые государственные программы по импортозамещению требуют времени для своего полного развертывания и достижения заметных результатов.

Сегодня рынок России переживает сокращение импортных поставок, однако это не привело к пустым полкам в магазинах, что свидетельствует о некоторой устойчивости и адаптивности отечественной розничной сети.

В этот переломный период важно активно поддерживать местные предприятия, стимулировать новые начинания и наращивать производственные мощности, чтобы компенсировать сокращение иностранного присутствия на рынке.

С целью развития собственной экономики и повышения продовольственной безопасности Россия активно применяет стратегию импортозамещения в пищевой промышленности. Это особенно актуально в свете экономических санкций, введенных западными странами в 2014 году, и ответных мерах со стороны РФ, закрывающих рынок для ряда зарубежных продуктов.

Обоснование

Уменьшение зависимости от зарубежных поставщиков продовольствия.

Стимулирование отечественного агропромышленного комплекса.

Сохранение и увеличение рабочих мест в сельской местности.

Развитие инфраструктуры и логистики внутри страны.

Охрана и развитие национальных эко-систем и агрокультур.

Реализация стратегии

Государственная поддержка

Выделение субсидий и кредитов сельскохозяйственным производителям.

Введение налоговых льгот для агропромышленных компаний.

Проекты модернизации производственных мощностей.

Создание условий для развития кооперативов и малых форм хозяйствования.

Замещение импортной продукции

Фокус на развитие производства востребованных видов продукции, ранее импортируемых: молочная продукция, мясо и мясопродукты, фрукты и овощи.

Развитие технологий консервирования и хранения продуктов со сроком годности, конкурентоспособным зарубежным аналогам.

Увеличение объемов органического сельского хозяйства, с учетом возросшего спроса на здоровые продукты питания.

Внутренний рынок

Стимулирование внутреннего запроса на отечественную продукцию за счет маркетинга и улучшения качества продукции.

Программы сертификации и стандартизации, обеспечивающие контроль качества на уровне лучших мировых стандартов.

Развитие инфраструктуры для продвижения и продажи местных продуктов (например, фермерские рынки).

Примеры успешного импортозамещения

Повышение производства отечественных сыров в ответ на запрет импорта европейских сыров, что привело к появлению новых брендов и вариаций продукта.

Расширение производства свинины и птицы, позволившее вытеснить с рынка зарубежных производителей.

Рост тепличного комплекса для выращивания овощей, что уменьшило зависимость от импорта в зимне-весенний период.

Проблемы и вызовы

Недостаточная развитость инфраструктуры в некоторых регионах для полноценной работы и роста аграрного сектора.

Сложности с привлечением квалифицированных специалистов на сельскохозяйственные предприятия.

Важность обеспечения высокого качества продукции для успешной конкуренции с импортными товарами на внутреннем рынке.

Реализация стратегии импортозамещения в пищевой промышленности России сопряжена с рядом проблем, но уже показывает положительные результаты в виде усиления отечественного агропромышленного производства, улучшения пищевой безопасности и стимулирования экономического роста.

Для его продолжения требуется более тесное сотрудничество между государством, производителями и потребителями, а также необходимость в дальнейшем развитии инфраструктуры и технологической базы.

Технологические инновации

Внедрение новейших агротехнологий для увеличения урожайности и улучшения качества продукции, например, прецизионное земледелие.

Использование гидропоники, аэропоники и вертикального земледелия для выращивания овощей и зелени, что позволяет экономить пространство и ресурсы.

Обеспечение круглогодичного производства продуктов, особенно в холодные периоды, за счет теплиц и других закрытых земледельческих систем.

Тарифная политика

Введение защитных тарифов и квот на импорт продукции, которая конкурирует с местными производителями, для защиты отечественного рынка.

Постепенное снижение сельскохозяйственного налога для мелких производителей для стимулирования их деятельности.

Образование и просвещение

Программы профессионального образования и повышения квалификации для работников агропромышленного сектора.

Информационные кампании о пользе и качестве местной продукции среди населения для повышения спроса на «сделано в России».

Примеры возникших трудностей и решения

С целью решения проблем с логистикой и хранением, государство и частный сектор инвестировали в строительство складских холодильных комплексов.

Для борьбы с дефицитом специалистов в аграрной сфере осуществлялись целевые программы по привлечению выпускников аграрных вузов, включая предложения выгодных условий труда и возможностей для карьерного роста.

Меры государственной поддержки

Государство оказывает поддержку производителям молочной продукции, реализующим программы импортозамещения. Среди основных мер поддержки можно выделить:

предоставление субсидий на модернизацию и реконструкцию производственных мощностей;

льготное кредитование и инвестиционные кредиты;

компенсация части затрат на приобретение оборудования и материалов;

содействие в продвижении продукции на внутреннем и внешнем рынках.

Развитие отечественного производства

В рамках импортозамещения в молочной промышленности происходит активное развитие отечественных производителей. Это включает:

строительство новых молочных ферм и комплексов;

внедрение современных технологий производства и переработки молока;

повышение квалификации персонала и обучение новым методам работы.

Расширение ассортимента продукции:

– Для удовлетворения потребностей внутреннего рынка и экспорта молочной продукции российские производители активно работают над расширением ассортимента выпускаемой продукции. Это включает:

– разработку и внедрение новых видов молочных продуктов, таких как йогурты, творожные массы, сыры и т. д.;

– улучшение качества и вкусовых характеристик традиционных молочных продуктов;

– сертификацию продукции в соответствии с международными стандартами качества.

Стратегия импортозамещения в пищевой промышленности России вызвала рост отечественного агропромышленного сектора. Основной фокус сделан на увеличение самодостаточности страны в ключевых аграрных продуктах.

Несмотря на определенные проблемы, такие как отставание в автоматизации производства и сложности в создании современной логистической инфраструктуры, политика импортозамещения вызвала заметное оживление в сельском хозяйстве, обновление производственных площадей и появление новых рабочих мест.

Для поддержания и развития достигнутых результатов важно продолжать сбалансированную государственную поддержку и стимулировать инновации в секторе. Также необходимо акцентировать внимание на качестве продукции, чтобы российские продукты конкурировали не только по цене, но и по потребительским свойствам.

Итак, итоги кейс-стади по применению импортозамещения в конкретной отрасли: С 2015 года правительство РФ реализует комплексный

план мероприятий по поддержке отечественных производителей и импортозамещению.

В 2022 году внешние ограничения спровоцировали масштабирование антикризисных инструментов, таких как докапитализация Фонда развития промышленности и расширение возможностей по специнвестконтрактам.

Поддержка малого и среднего бизнеса в рамках нацпроекта по развитию МСП даёт возможность привлекать дополнительное финансирование, выстраивать производственные цепочки и находить новые рынки сбыта.

Благодаря льготным программам кредитования и лизингу, российские производители смогли заместить ряд иностранных товаров, особенно в пищевой промышленности, сельском хозяйстве, тяжёлом машиностроении и судостроении. Эксперты считают, что снижение зависимости от импорта в ближайшие десять лет обеспечит треть прироста национальной экономики.

Среди основных мер поддержки можно выделить:

- предоставление субсидий на модернизацию и реконструкцию производственных мощностей;
- льготное кредитование и инвестиционные кредиты;
- компенсация части затрат на приобретение оборудования и материалов;
- содействие в продвижении продукции на внутреннем и внешнем рынках.

В рамках импортозамещения в молочной промышленности происходит активное развитие отечественных производителей. Это включает:

- строительство новых молочных ферм и комплексов;
- внедрение современных технологий производства и переработки молока;
- повышение квалификации персонала и обучение новым методам работы.

Для удовлетворения потребностей внутреннего рынка и экспорта молочной продукции российские производители активно работают над расширением ассортимента выпускаемой продукции. Это включает:

- разработку и внедрение новых видов молочных продуктов, таких как йогурты, творожные массы, сыры и т. д.;
- улучшение качества и вкусовых характеристик традиционных молочных продуктов;
- сертификацию продукции в соответствии с международными стандартами качества.

3.3. Прогноз развития экономики России в условиях продолжения санкций

Прогнозирование экономики – сложный процесс, зависящий от множества переменных.

Прогноз развития экономики России в контексте продолжающихся международных санкций может основываться на оценках международных финансовых организаций, частных аналитических агентств и экспертных сообществ.

Прогнозирование экономического развития России в условиях продолжения санкций является сложной задачей, так как оно зависит от множества переменных, включая политические решения, цены на нефть и газ, а также мировую экономическую конъюнктуру.

Однако можно выделить несколько ключевых аспектов, которые могут оказать влияние:

- Диверсификация экономики: Стремление к снижению зависимости от экспорта углеводородов и развитие других секторов, таких как сельское хозяйство, промышленность и технологии.
- Импортозамещение: Развитие внутреннего производства для уменьшения зависимости от импорта, особенно в ключевых отраслях, таких как фармацевтика и машиностроение.

– Инвестиции в инфраструктуру: Улучшение транспортной, энергетической и цифровой инфраструктуры для стимулирования экономического роста.

– Финансовая стабильность: Поддержание стабильности национальной валюты и финансовых рынков, несмотря на внешние шоки.

– Социальная политика: Развитие социальной сферы и поддержка населения для снижения социального недовольства и улучшения качества жизни.

По состоянию на начало 2023 года, экономика России столкнулась с рядом серьезных вызовов, вызванных введением международных санкций в ответ на политические и геополитические решения российского правительства, включая события в Украине. Эти санкции имеют разнообразные последствия:

Ограниченный доступ к международным финансовым рынкам.

Замораживание иностранных активов.

Ограничения на экспорт товаров из России, особенно нефти и газа.

Трудности в использовании международных платежных систем.

Технологическое эмбарго и ограничения на экспорт передовых технологий.

Прогнозы экспертов варьируются, но можно выделить несколько ключевых тенденций:

Изоляция: Продолжительные санкции, скорее всего, увеличат экономическую изоляцию России. Это может привести к усилению самодостаточности в отдельных отраслях, но общий уровень технологического развития и эффективности экономики может пострадать.

Инфляция и девальвация: Давление на рубль может сохраняться, усиливает риски инфляции, что влияет на покупательную способность населения.

Сокращение ВВП: Многие аналитики предполагают, что экономика России может испытывать сокращение ВВП в кратко- и среднесрочной перспективе из-за оттока капитала и снижения объемов торговли.

Инвестиции: Привлечение иностранных инвестиций может затрудниться, что скажется на инновационном развитии и модернизации промышленности.

Энергетическая зависимость Европы: Стратегия России по уменьшению экономических рисков может включать поиск альтернативных рынков для экспорта энергоресурсов, в частности в Азии.

Кроме того, важным фактором является внутренняя экономическая политика России, направленная на поддержку отечественного производства, импортозамещение и развитие альтернативных торговых связей.

Также следует учитывать, что экономическое развитие может непредсказуемо меняться под влиянием незапланированных событий как внутри страны, так и в международной среде.

Изложение планов экономического развития России, учитывающее новое санкционное давление, подразумевает рассмотрение трех основных сценариев, утвержденных в документе "Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2023-2025 годы".

В экономических прогнозах представлены базовый и два альтернативных варианта развития событий[27].

Базовый сценарий прогнозирует следование текущим тенденциям мировой и национальной экономики, рассчитанным на сохранение ограничений в экспортно-импортных операциях и технологическом сотрудничестве, введенных недружественными странами.

Предусмотрено снижение цены на нефть с 70 долларов за баррель в 2023 году до 55 долларов в 2025 году, а также стабилизацию стоимости природного газа.

Согласно прогнозам, стоимостные объемы экспорта уменьшатся за счет низких цен на экспортируемые товары и воздействия санкций, но

стоимостный объем импорта возрастет в результате развития новых механизмов страхования и финансирования, улучшения логистики, укрепления торговли с новыми партнерами и расширения параллельного импорта[22].

ВВП России, по прогнозам, снизится к концу 2022 года на 3-3,5% по сравнению с 2021 годом, с дальнейшим падением на 1-4% в 2023 году. Ожидается, что в 2024 году ВВП вырастет на 1,5%, а в 2025 году — на 1,5-2,5%. Инфляция, достигшая 12-13% в 2022 году, снизится до 5-7% в 2023 году и сравняется с целевым показателем Банка России в 4% к 2024 году.

Прогнозируется, что экспорт и импорт сократятся в ближайшие два года из-за санкционной политики, но темпы сокращения снизятся к 2024-2025 годам, с возможным ростом объемов экспорта до 2% и импорта до 3% в 2025 году.

Изменение расходов на потребление домохозяйств предполагает снижение на 3-3,5% в 2022 году и на 3% в 2023 году, с последующим ростом в 2024-2025 годах. Эта динамика связана с тенденцией к накоплению сбережений вследствие экономической неопределенности.

В 2024 году эксперты ожидают рост ВВП России в диапазоне от 0,5 до 1,3 %. Однако зарубежные аналитики считают, что темпы роста российского ВВП будут ниже среднемировых.

Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) прогнозирует рост мирового ВВП на 2,7 % за счёт сильной динамики в Индии, Индонезии, Китае и Саудовской Аравии. Однако, согласно их ожиданиям, российский ВВП вырастет только на 1,1 %.

Аналитики Международного валютного фонда (МВФ) изначально прогнозировали рост ВВП России на 1,1 % в 2024 году, но в январе 2024 года пересмотрели свой прогноз и ожидают рост сразу на 2,6 %.

Ключевая ставка на последнем в 2023 году заседании ЦБ была поднята до 16 %. Это стало пятым повышением подряд за полгода. Главной причиной

ужесточения денежно-кредитной политики стали риски роста инфляции. ЦБ намерен приблизить её к цели в 4 % уже к концу 2024 года.

Аналитики, опрошенные ЦБ, считают, что инфляция в 2024 году опустится до 5,1 %, а в 2025–2026 годах будет в районе 4 %. Минэкономразвития даёт практически идентичный прогноз: в 2024 году инфляция снизится до 4,5 %, а в 2025 году достигнет целевого уровня в 4 %.

Безработица в России в 2023 году достигла рекордно низкого уровня около 3 %. Наблюдался рост реальной зарплаты и реально располагаемых доходов. Специалисты фиксировали дефицит кадров на рынке труда.

В 2024 году ожидается сохранение позитивных тенденций на рынке труда. Безработица продолжит снижаться, а реальные доходы населения продолжают расти. Однако эксперты предупреждают о возможных рисках, связанных с геополитической ситуацией и санкциями.

В целом, прогноз развития экономики России на 2024 год остаётся неопределённым и зависит от множества факторов, включая международную обстановку, внутреннюю политику и эффективность мер, принимаемых правительством для стимулирования экономического роста.

Сценарий "Ускоренная адаптация" подразумевает более быстрое приспособление к меняющимся условиям и отсутствие глубокой рецессии с аналогичными предпосылками ценовой политики.

В этом случае экспортное значение может возрасти благодаря усовершенствованию транзитных маршрутов, поиску новых торговых партнеров и активному развитию параллельного импорта.

Полагается, что укрепление связей с дружественными государствами и стимулирование внутреннего спроса содействуют быстрому восстановлению российской экономики, что отразится в росте ВВП в конце 2023 года и обеспечит быструю компенсацию в предложении товаров на рынке.

Все эти меры оказывают благоприятное влияние на инфляцию, в результате чего ее уровень может достигнуть установленной цели уже к концу 2023 года[23].

Под сценарием "Ускоренная адаптация" понимается прогноз, который подразумевает сокращение валового внутреннего продукта (ВВП) России на 2% в 2023 году, затем его рост до 2,5–3,5% в 2024 году и стабилизацию с показателями в пределах 2–3% в 2025 году. Такая динамика ВВП предполагает более быструю адаптацию экономики к меняющимся внешним условиям.

В сфере внешней торговли ожидается значительное падение экспортных показателей в текущем году на 15–16%. Прогнозы 2023 года показывают уменьшение объемов экспорта в диапазоне 1,5–5%, но в последующие два года предполагается стабилизация с незначительным возрастанием на 0,5–3% ежегодно.

Схожие тенденции затрагивают импорт, который начинает восстанавливаться в более динамичных темпах начиная с 2023 года, проявляя рост на 7–11%, в 2024 и 2025 годах – на 11–13% и 3–5% соответственно.

Сценарий "Глобальный кризис" предполагает более пессимистическую картину, основанную на предпосылках о возможности усиления международной изоляции и углублении экономических проблем.

Он включает в себя ухудшение мировой экономической ситуации и усиление негативного влияния санкций. По прогнозам, стоимость барреля нефти марки Urals опустится до 35 долларов США в ближайшие два года, с последующим её небольшим увеличением до 40 долларов в 2025 году.

Эти условия затрудняют экономические адаптации и могут повлечь за собой продолжение сокращения ВВП в 2023–2024 годах. Возможное улучшение экономических показателей ожидается только в 2025 году, и то ограничивается уровнем в 1%. Инфляция в этот период может взлететь до 13–16% в 2023 году из-за девальвации национальной валюты и дефицита на рынке товаров и услуг, с последующим замедлением к концу 2025 года.

Фактические объемы экспорта и импорта существенно уменьшатся в следующем году, по прогнозам на 26,5–30,5% для экспорта и 28,5–32,5% для импорта, после чего предполагается их дальнейшее снижение в 2024 году и лишь незначительное увеличение в 2025 году[24].

Прогноз развития экономики РФ на 2025–2026 годы предполагает рост валового внутреннего продукта более чем на 2% в год. Драйверами роста являются обрабатывающая промышленность, машиностроение, металлургия, строительство, пищевая промышленность и сельское хозяйство. Инвестиционная активность поддерживается стимулирующими мерами бюджетной политики. Ожидается высокая инвестиционная активность как со стороны государственного сектора, так и со стороны частного бизнеса.

Таким образом, предложенная стратегия рассматривает обстоятельное использование прогнозируемых тенденций в экономике с целью формирования устойчивого пути развития, который не только минимизирует последствия санкционного давления, но и обеспечит основу для дальнейшего прогресса и самодостаточности в условиях глобальной неопределенности.

Динамика мировой экономики и внешнеполитических отношений требует от России гибкости и прогностической четкости, а предложение интегрированного сценария служит в качестве фундамента для разработки нового направления государственной политики, способного противостоять давлению антироссийских мер.

Итак, однако текущие мировые явления, особенно после 24 февраля 2022 года, усложнили экономическую обстановку из-за усиления санкционного давления и отказа ряда иностранных компаний сотрудничать с Россией.

С уходом международных брендов, вопрос о том, насколько это негативно скажется на рынке, имеет двоякий ответ. С одной стороны, видится недостаток в разнообразии и выборе для потребителей, но с другой — это открывает простор для внутренних производителей, стимулируя развитие и укрепление национальной экономики.

В текущем экономическом климате, с разрастанием антироссийских санкций, стратегическое планирование принимает крайне важное значение.

Три основных траектории будущего экономического развития выделяются: базовый сценарий, который представляется наиболее вероятным

из-за его соответствия текущим тенденциям; сценарий с названием «Глобальный кризис», в котором предполагается значительное ухудшение мировых экономических и политических условий; и «Ускоренная адаптация», который намечает путь для быстрой адаптации экономики к новым вызовам.

Проведенный анализ различных перспектив в условиях санкций приводит к предложению смешанного, интегрированного подхода.

Данный подход стремится сочетать преимущества базового сценария, учитывая уже сложившиеся в 2022 году экономические ритмы, с элементами более гибкой и оперативной экономической стратегии, характерной для сценария «Ускоренной адаптации».

Такой интегративный сценарий может способствовать выработке эффективного отклика на санкционное давление, включая разнообразные меры государственной поддержки, направленные на ускорение структурных реформ, наращивание внутреннего спроса и расширение торговых взаимоотношений с новыми международными партнерами.

Выводы по третьей главе

В 2021 году экономика России продемонстрировала значительный рост ВВП, достигнув пика в 5,9%. Тем не менее, последующий год принёс сокращение этого показателя на 2,1%. Тем значительнее выглядит достижение роста ВВП в размере 3,6% в 2023 году, с учётом того, что экономику страны коснулось ужесточение санкционной политики. Это свидетельствует о том, что национальная экономика способна адаптироваться к вызовам и сохранять тенденцию к росту.

Волатильным кажется индекс физического объема ВВП на душу населения: после минимального значения в 2020 году (97,5%) он поднялся в 2021 году до 106,0%, однако в последующем снизился в 2022 году до 98,3%. Аналогичная тенденция наблюдается и в динамике номинальных среднедушевых денежных доходов - они растут, но их рост непостоянен. Заметно, что в 2022 году, несмотря на резкое уменьшение ВВП на душу населения, был отмечен существенный прирост доходов граждан до 111,5%.

Изучение статистических данных Росстата позволило выявить интересную тенденцию: начиная с 2015 года, деятельность Комиссии по импортозамещению привела к росту производства товаров, призванных заменить импортные. Этот позитивный тренд охватил почти все категории продукции, кроме колбасных изделий, где было зафиксировано снижение производства на 1,63%. В общей сложности производственные показатели выросли на 8,21%, что указывает на направленное и, хоть и скромное, но стабильное продвижение к экономической независимости.

Однако текущие мировые явления, особенно после 24 февраля 2022 года, усложнили экономическую обстановку из-за усиления санкционного давления и отказа ряда иностранных компаний сотрудничать с Россией. С уходом международных брендов, вопрос о том, насколько это негативно скажется на рынке, имеет двоякий ответ. С одной стороны, видится недостаток в разнообразии и выборе для потребителей, но с другой — это открывает

простор для внутренних производителей, стимулируя развитие и укрепление национальной экономики.

В текущем экономическом климате, с разрастанием антироссийских санкций, стратегическое планирование принимает крайне важное значение. Три основных траектории будущего экономического развития выделяются: базовый сценарий, который представляется наиболее вероятным из-за его соответствия текущим тенденциям; сценарий с названием «Глобальный кризис», в котором предполагается значительное ухудшение мировых экономических и политических условий; и «Ускоренная адаптация», который намечает путь для быстрой адаптации экономики к новым вызовам.

Проведенный анализ различных перспектив в условиях санкций приводит к предложению смешанного, интегрированного подхода. Данный подход стремится сочетать преимущества базового сценария, учитывая уже сложившиеся в 2022 году экономические ритмы, с элементами более гибкой и оперативной экономической стратегии, характерной для сценария «Ускоренной адаптации». Такой интегративный сценарий может способствовать выработке эффективного отклика на санкционное давление, включая разнообразные меры государственной поддержки, направленные на ускорение структурных реформ, наращивание внутреннего спроса и расширение торговых взаимоотношений с новыми международными партнерами.

Заключение

Для успешного применения стратегии импортозамещения необходимо акцентировать внимание на определённых принципах отбора отраслей. Первый критерий выбора – это отрасли с высоким потенциалом для роста, где внутреннее производство может быть расширено и улучшено. В качестве второго критерия выделяются секторы, где можно интегрировать самые передовые технологии и достижения науки, что позволит развивать конкурентоспособные промышленные направления.

В наши дни для производства многих товаров в России используются компоненты иностранного производства. Стагнирующая конкуренция подталкивает компании к активному использованию международных инноваций для укрепления позиций на рынке. Стратегия импортозамещения при этом может снять давление, возникающее из-за зависимости от иностранных поставок, и усилить независимость внутреннего рынка.

Последний раздел анализа подтвердил живучесть российской экономики вопреки ожиданиям западных санкций, установленных США и их союзниками. Хотя в начальной стадии эти ограничения действительно нанесли весомый удар по экономической динамике страны, более глубокий осмотр показывает, что санкции, в противовес ожиданиям, пробудили к жизни ряд позитивных тенденций.

Оценка эффекта, производимого санкциями на государство, лежит в основе тактики реагирования на внешние экономические ограничения. Сама оценка производится на основе величины возникающих издержек и варьируется от того, насколько эти расходы воспринимаются как критичные. Ключевым фактором, определяющим это решение, считается степень приемлемости предъявляемых политических условий, особенно когда они затрагивают вопросы суверенитета и управленческой свободы страны, подпадающей под санкции.

Экономические санкции отражают собой комплекс мер ограничительного характера, которые применяются государствами в процессе международной торговли для влияния на политические решения других стран. В представляемом контексте, в 2022 году Россию подвергли серии санкций, последовавших за признанием независимости ДНР и ЛНР, а также в ходе военных действий на Украине. В течение первых двух с половиной месяцев встретило применение свыше десяти тысяч санкционных инструментов против России.

Проведенный анализ показывает, что вот уже более девяти лет, с 2014 года, Россия испытывает последствия экономических санкций, наложенных западными странами. Эти ограничения оказали заметное влияние на различные аспекты жизни в стране, проявившись через уменьшение валового внутреннего продукта, повышение уровня инфляции, снижение объемов импорта и внешней торговли. Однако следует подчеркнуть: российская экономика адаптировалась к условиям новой экономической реальности, продемонстрировав стойкость и сохранность ключевых структур, вопреки негативным прогнозам зарубежных экспертов. Это свидетельствует о значительной устойчивости экономической системы России и способности страны выстраивать ответные стратегии в условиях внешнего давления.

Легализация параллельного импорта в России стала ответной мерой на ограничительные действия определенных государств в ответ на военные события. Этот ход был призван облегчить доступ к импортным товарам, которые ранее напрямую поставлялись от производителей и которые теперь подпали под санкционные ограничения.

В целях усиления притока прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в Россию предлагается проработать серию шагов, направленных на улучшение инвестиционного климата.

В 2021 году экономика России продемонстрировала значительный рост ВВП, достигнув пика в 5,9%. Тем не менее, последующий год принёс сокращение этого показателя на 2,1%. Тем значительнее выглядит достижение

роста ВВП в размере 3,6% в 2023 году, с учётом того, что экономику страны коснулось ужесточение санкционной политики. Это свидетельствует о том, что национальная экономика способна адаптироваться к вызовам и сохранять тенденцию к росту.

Волатильным кажется индекс физического объема ВВП на душу населения: после минимального значения в 2020 году (97,5%) он поднялся в 2021 году до 106,0%, однако в последующем снизился в 2022 году до 98,3%. Аналогичная тенденция наблюдается и в динамике номинальных среднедушевых денежных доходов - они растут, но их рост непостоянен. Заметно, что в 2022 году, несмотря на резкое уменьшение ВВП на душу населения, был отмечен существенный прирост доходов граждан до 111,5%.

В текущем экономическом климате, с разрастанием антироссийских санкций, стратегическое планирование принимает крайне важное значение. Три основных траектории будущего экономического развития выделяются: базовый сценарий, который представляется наиболее вероятным из-за его соответствия текущим тенденциям; сценарий с названием «Глобальный кризис», в котором предполагается значительное ухудшение мировых экономических и политических условий; и «Ускоренная адаптация», который намечает путь для быстрой адаптации экономики к новым вызовам.

Проведенный анализ различных перспектив в условиях санкций приводит к предложению смешанного, интегрированного подхода. Данный подход стремится сочетать преимущества базового сценария, учитывая уже сложившиеся в 2022 году экономические ритмы, с элементами более гибкой и оперативной экономической стратегии, характерной для сценария «Ускоренной адаптации». Такой интегративный сценарий может способствовать выработке эффективного отклика на санкционное давление, включая разнообразные меры государственной поддержки, направленные на ускорение структурных реформ, наращивание внутреннего спроса и расширение торговых взаимоотношений с новыми международными партнерами.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

Нормативные правовые акты и корпоративные документы

1. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 г. (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ). – Режим доступа [Консультант плюс]. – Загл. с экрана

2. О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства : Федеральный закон РФ от 29.04.2008 г. №57–ФЗ. // Собрание Законодательства Российской Федерации. – 2008. – № 5. – Ст. 217.

3. Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений : Федеральный закон РФ от 25.02.1999 г. №39–ФЗ // Собрание Законодательства Российской Федерации. – 1999. – № 7. – Ст. 137.

4. Об иностранных инвестициях в Российской Федерации: Федеральный закон РФ от 09.07.1999г. №160–ФЗ // Собрание Законодательства Российской Федерации. – 1999. – № 3. – Ст. 39.

5. Послание Президента Федеральному Собранию // Официальный сайт Президента России. 01.12.2016. URL: <http://www.kremlin.ru/events/president/news/53379>. (дата обращения: 29.03.2024).

Монографии, учебники, периодические издания на русском языке

6. Егоров Д.О., Чатунова Д.И. Иностранные компании в российской экономике после начала СВО // ЭКО. 2024. № 1. С. 72–95.

7. Макарова О.Н., Кузенкова Е.С., Мартыненко О.В. Управление параллельным импортом и его влияние на цены. Международный опыт // Научный журнал НИУ ИТМО. Серия «Экономика и Экологический менеджмент». 2022. № 4. стр. 107-117.

8. Лукашин, Ю.П. Перспективы развития российской экономики в условиях санкций / Ю.П. Лукашин, Л.И. Рахлина // Вестник МИРБИС. — 2020. — № 1(21). — С. 6–22.

9. Разумнова, Л.Л. Контуры структурной трансформации российской экономики в условиях действия санкционных ограничений / Л.Л. Разумнова, Н.П. Савина // Экономика и предпринимательство. — 2022. — № 9(146). — С. 95–104.

10. Скрипнюк Д.Ф., Смелкова И.Ю., Смелков К.А. ОСНОВЫ РАЗВИТИЯ НОВЕЙШИХ ФОРМ МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ // Фундаментальные исследования. – 2023. – № 3. – С. 29-33

11. Черашев Д.В., Черашева О.Ю. Рынок материалов для выпуска электротранспортных средств: тенденции и позиции РФ // Российский внешнеэкономический вестник. 2023. №4. – С. 88-108

12. Чиниев, Д.Б. Пандемия против глобальных инвестиций: реалии 2020 года /Д.Б. Чиниев // Россия и Азия. — 2020. — № 3(12). — С. 36–43.

в) Монографии, учебники, периодические издания на иностранных языках

13. Evenett, S., Pisani, N. (2023). Less than nine percent of western firms have divested from Russia. 16 p.

14. Gonchar, K., Greve, M. (2022). The impact of political risk on FDI exit decisions. Economic Systems. Vol. 46. Is. 2. 23 p.

15. Mylovanov, T. et al. (2023). How to identify foreign business in Russia and what are the key issues of creating and keeping a full list of the largest foreign companies in Russia. 35 p.

16. Onoprienko, A. et al. (2023). How the income of foreign businesses in the Russian federation has changed in 2022 and why so many companies still do not leave. 23 p.

17. Saeed Ghasseminejad, Mohammad R. Jahan-Parvar, The impact of financial sanctions: The case of Iran, Journal of Policy Modeling, Volume 43, Issue 3, 2021, Pages 601–621.

18. Smart Innovation in Agriculture. Part of the Smart Innovation, Systems and Technologies book series. Singapore, 2022. С. 37-45.
19. Sonnenfeld, J. et al. (2022). It pays for companies to leave Russia. 21 p.
20. Sonnenfeld, J. et al. (2023). The Russian business retreat – how the ratings measured up one year later. 32 p.
21. Tosun, O.K., Eshraghi, A. (2022). Corporate Decisions in Times of War: Evidence from the RussiaUkraine Conflict. Finance Research Letters. Vol. 48. 7 p.

Интернет-ресурсы и другие источники

22. Доклад Конференции ООН по торговле и развитию UNCTAD [Электронный ресурс]: // UNCTAD URL: (дата обращения: 29.03.2024).
23. Прокудина Е., Плешакова Е., Китаев А. Картина иностранного бизнеса: уйти нельзя остаться. 2022 [Эл. ресурс]. URL: https://www.csr.ru/upload/iblock/7d7/sftonnurobki28bulojpjq_8bufmb7gd3.pdf (дата обращения: 24.03.2024)
24. Медведев начал легализацию «параллельного импорта» ради снижения цен // РБК [сайт]. 2015. URL: <https://www.rbc.ru/economics/05/05/2015/554887b39a7947b5d59b38fc> (дата обращения 25.03.2024)
25. Конституционный суд отменил запрет на параллельный импорт // Конституционный суд Российской Федерации [сайт]. 2018. URL: <http://www.ksrf.ru/ru/Press-srv/Smi/Pages/ViewItem.aspx?ParamId=5398> (дата обращения 25.03.2024)
26. Приказ Минпромторга России от 19.04.2022 № 1532 (ред. от 21.10.2022) // КонсультантПлюс [сайт]. 2022. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_416496/ (дата обращения 25.03.2024)
27. Сервис CDEK.Shopping запустил доставку товаров Zara и Uniqlo // Forbes [сайт]. 2022. URL: <https://www.forbes.ru/forbeslife/479801-servis-cdek-shopping-zapustil-dostavku-tovarov-zara-i-uniqlo> (дата обращения 25.03.2024)

28. Crocs и Reebok нашли способ продолжить работу в России // BFM.RU [сайт]. 2022. URL: <https://www.bfm.ru/news/507185> (дата обращения 25.03.2024)
29. Российская "дочка" польского ретейлера LPP сменила владельца // РИА НОВОСТИ [сайт]. 2022. URL: <https://ria.ru/20220704/lpp-1800182989.html> (дата обращения 25.03.2024)
30. ФТС России. Внешняя торговля Российской Федерации. URL: <https://customs.gov.ru/statistic/vneshn-torg?ysclid=lq113i1qln478386068>(дата обращения 25.03.2024)
31. LG Electronics опровергла уход из России // Mobile Review [сайт]. 2022. URL: <https://mobile-review.com/all/news/lg-electronics-oprovergla-uhod-iz-rossii/> (дата обращения 25.03.2024)
32. Руины русавтопрома: как авторынок пережил самый масштабный с начала века коллапс // V1.RU [сайт]. 2023. URL: <https://v1.ru/text/auto/2023/01/02/71935643/> (дата обращения 25.03.2024)
33. Автопроизводители из «дружественных» стран переходят на импорт локализованных моделей // NGS.RU [сайт]. 2022. URL: <https://ngs.ru/text/auto/2022/05/13/71325284/> (дата обращения 25.03.2024)
34. Продажи Lexus в Европе рухнули, и всё из-за ухода из России // iXBT [сайт]. 2022. URL: <https://www.ixbt.com/news/2022/12/11/prodazhi-lexus-v-evrope-ruhnuli-i-vsjo-izza-uhoda-iz-rossii.html> (дата обращения 25.03.2024)
35. Henkel отмывается от России // Коммерсантъ [сайт]. 2022. URL: <https://www.kommersant.ru/doc/5722174> (дата обращения 25.03.2024)
36. Coca-Cola будет продавать в РФ напитков под брендом "Добрый кола" // Интерфакс [сайт]. 2022. URL: <https://www.interfax.ru/business/858470> (дата обращения 25.03.2024)
37. PepsiCo полностью прекратила производство Pepsi и 7UP в России // RG.RU [сайт]. 2022. URL: <https://rg.ru/2022/09/20/reuters-pepsico-polnostiu-prekratila-proizvodstvo-pepsi-i-7up-v-rf.html> (дата обращения 25.03.2024)

Стратегии промышленной политики

	Преимущества	Недостатки
<p>Экспорт-ориентированная стратегия</p> <ul style="list-style-type: none"> Создание благоприятных условий для отраслей, ориентированных на экспорт продукции. Основная задача — производство продукции, конкурентоспособной на международном рынке, завоевание наибольшей доли мирового рынка 	<ul style="list-style-type: none"> Включение страны в мировое хозяйство и доступ к мировым ресурсам и технологиям Развитие конкурентных отраслей экономики, обеспечивающих развитие других отраслей и являющихся главными источниками денежных средств в бюджет. Создание условий для привлечения иностранных инвестиций в развитие производства и сферы услуг 	<ul style="list-style-type: none"> Опавшая сырьевая экспортная доля которого в общей структуре экспортимемой продукции может привести к негативным последствиям (увеличение коррупции, переход человеческих и финансовых ресурсов из обрабатывающей промышленности, снижение темпов экономического роста)
<p>Стратегия импортозамещения</p> <ul style="list-style-type: none"> Обеспечение внутреннего рынка на основе развития национального производства, путем проведения протекционистской политики 	<ul style="list-style-type: none"> Улучшение структуры платежного баланса. Увеличение внутреннего спроса. Обеспечение занятости. Развитие производства. Развитие научного потенциала 	<ul style="list-style-type: none"> Возможность технологического отставания от передовых стран. Опасность создания слишком комфортных условий для национальных производителей, когда они будут не заинтересованы в производстве качественной продукции в силу отсутствия конкуренции. Изоляция от мировых тенденций в мировой экономике. Необходимость выстраивать полностью производственные цепочки, которые могут быть более капиталоемкими и ресурсоемкими, чем уже существующие в других странах
<p>Инновационная стратегия</p> <ul style="list-style-type: none"> Создание и использование новейших технологий, их производственно-экономического и социально-организационного потенциала. Развитие страны на основе новейших тенденций технологического развития с использованием высокотехнологичного и капиталоемкого производства 	<ul style="list-style-type: none"> Поддержание научно-технического потенциала страны. Стимулирование развития образовательных институтов, что, в свою очередь, позволяет обеспечить экономичку квалифицированными специалистами. Создание новых рабочих мест внутри страны. Поддержание стабильного и высокого курса национальной валюты. Нацеленность на развитие производства с высокой добавленной стоимостью производимой продукции 	<ul style="list-style-type: none"> Значительные инвестиции на развитие инновационной инфраструктуры и обновление материально-технической базы. Необходимость большого количества высококвалифицированных кадров