

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ

федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования

«РОССИЙСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ГИДРОМЕТЕОРОЛОГИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Кафедра Экономики предприятия природопользования и учетных систем

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА


На тему: Анализ эффективности основных средств организации

Исполнитель Бочарова Екатерина Станиславовна
(фамилия, имя, отчество)

Руководитель Доктор экономических наук, профессор
(ученая степень, ученое звание)

Курочкина Анна Александровна
(фамилия, имя, отчество)

«К защите допускаю»
Заведующий кафедрой


(подпись)

Доктор экономических наук, профессор
(ученая степень, ученое звание)

Курочкина Анна Александровна
(фамилия, имя, отчество)

«6» июль 2023 г.

Санкт-Петербург
2023

Оглавление

Введение	4
Глава 1 Теоретические основы эффективности использования основных средств	7
1.1 Сущность основных средств и их классификация	7
1.2 Применяемые методики экономического анализа использования и эффективности основных средств.....	16
Глава 2 Анализ основных экономических показателей и оценка эффективности использования основных средств ПАО «Россети Ленэнерго»	27
2.1 Организационно – экономическая характеристика ПАО «Россети Ленэнерго»	27
2.2 Оценка эффективности использования основных средств ПАО «Россети Ленэнерго».....	37
Глава 3 Пути повышения эффективности использования основных средств в ПАО «Россети Ленэнерго»	53
3.1 Разработка мероприятий по повышению эффективности использования основных средств	53
3.2 Оценка экономической эффективности предложенных мероприятий.....	59
Заключение	77
Список использованной литературы.....	81
Приложения.....	84

Введение

Актуальность исследования определяется значительной ролью формирования основных производственных фондов хозяйствующего субъекта для эффективного управления имуществом организации, обеспечении резервов роста и устранении проблемных зон стоимости внеоборотных активов, которые могут привести к регрессу ключевых финансовых показателей и возможному банкротству. Обеспечение роста показателей эффективности управления основными средствами организации позволяет увеличивать конкурентоспособность в нестабильной внешней среде. Экономические санкции против России со стороны США и ЕС затронули обеспечение современными основными средствами производственных экономических субъектов, что конечно, отрицательно скажется на экономике каждой организации, использующей современные технологии производства.

Основными показателями эффективности управления основными средствами являются структура формирования основного капитала, фондоотдача, рентабельность основных средств организации. С помощью данных ситуаций можно оценивать возможность финансирования организации со стороны инвесторов, банков и других субъектов.

Актуальность темы анализа эффективности основных средств обусловлена тем, что проведение анализа основных средств способствует выявлению резервов роста прибыли от продаж и позволяет обеспечить экономический рост каждой производственной организации.

Методики анализа основных средств достаточно глубоко разработаны как в России, так и за ее пределами.

Среди отечественных авторов особого внимания в этой области заслуживают работы такие авторов, как Шадрина Г. В., Дмитриева И. М., Бабаев Ю.А и другие. Нужно подчеркнуть, что в последние годы научный интерес к анализу основных средств организаций заметно усилился, появилось большое количество научных публикаций на эту тему.

Несмотря на обилие работ по данной проблематике, до настоящего времени все еще слабо исследованы в области использования объектов основных средств экономического субъекта в условиях экономических санкций.

Кроме того, все существующие методики анализа основных средств не учитывают отраслевой принадлежности экономического субъекта. Кроме того, отсутствие динамических рядов показателей эффективности использования объектов основных средств, приводит к проблемам в управлении, что позволяет сделать вывод о необходимости исследования по данной теме исследования.

Целью выпускной квалификационной работы является изучение теоретических и методологических основ анализа основных средств, разработка практических рекомендаций по повышению эффективности использования основных средств

Исходя из поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- 1 изучить теоретические аспекты анализа основных средств;
- 2 проанализировать современное состояние объекта исследования и провести анализ эффективности использования основных средств;
- 3 разработать мероприятия по повышению эффективности использования основных средств в организации.

Объектом исследования является организация ПАО «Россети Ленэнерго».

Предмет исследования – оценка и анализ системы показателей, характеризующих эффективность использования основных средств.

Основными методами анализа, применяемыми в работе, являются: системный анализ и синтез, финансово-экономический и сравнительный анализ, изучение мнения экспертов, специалистов, - анализ и планирование показателей, являющихся предметом исследования (показатели эффективности использования основных средств).

Практическая значимость работы, которая состоит, прежде всего, в том, что результаты исследования могут быть рекомендованы и использованы их в организации для повышения эффективности использования основных средств.

Выпускная квалификационная работа состоит из трех глав.

В первой главе раскрываются теоретические основы анализа основных средств. Рассмотрены вопросы критерий определения основных средств и их признания на современном этапе развития экономики. Обозначены проблемы низкой эффективности использования основных средств коммерческих организаций.

Во второй главе дается организационно-экономическая характеристика объекта исследования, проведен анализ состава и структуры основных средств, проведен анализ эффективности использования основных средств.

В третьей главе изложены мероприятия по улучшению использования основных средств.

Информационная база исследования. Результаты исследования основывались на использовании данных государственной статистики, законодательных и нормативных актов, бюджетных законов, информации периодических изданий, ресурсов глобальной информационной сети интернет, материалов собственных прикладных исследований.

Теоретической основой работы послужили труды ведущих ученых, в области бухгалтерского учета хозяйствующих субъектов в РФ, нормативно-законодательные документы, регулирующие бухгалтерский учет и отчетность в Российской Федерации, а также материалы периодических изданий и сети Интернет.

Методологическую основу данной работы составили: законодательные акты, инструктивные материалы, монографии, статьи отечественных экономистов, учебники, учебные пособия, специальная литература по теме исследования.

При написании работы использовались следующие программные продукты Microsoft Word, Microsoft Excel. Период исследования 2019- 2021 гг.

Глава 1 Теоретические основы эффективности использования основных средств

1.1 Сущность основных средств и их классификация

На основании проведенного исследования можно сделать вывод, что настоящее время в современной экономической литературе не сформировано единое определение понятия категории «Основные средства». На рисунке 1 представлены основные понятия различных авторов на определение данной категории.

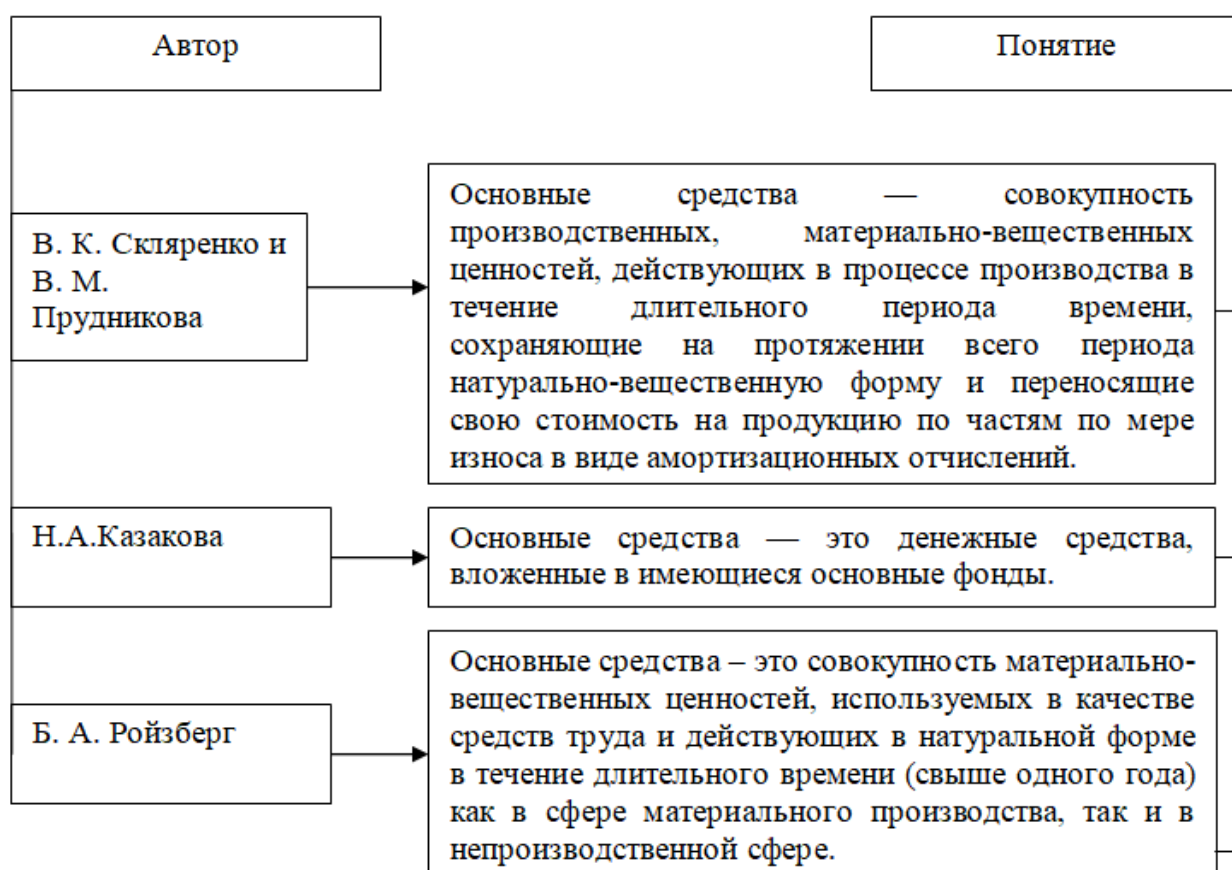


Рисунок 1- Подходы различных авторов к определению понятию «Основные средства»

Однако при ближайшем рассмотрении единого мнения нет, и у каждого автора свой подход. Однако многие авторы указывают, что основные средства имеют вещественную форму, длительно используются в различных сферах деятельности организации. Кроме того, в настоящее время вместе с понятием «основные средства» экономисты применяют такие понятия, как «основной капитал» и «основные фонды». Основным капиталом являются денежные средства вложенные в финансирование стоимости основных средств [7].

Основные фонды – это основные средства, которые используются для производственных процессов, продаж и снабжения организации, а основные средства – это общая стоимость объектов [8].

Для целей управления, анализа используют данные бухгалтерского учета, при формировании стоимости основного средства используются критерии нормативных документов.

Основным документом, регламентирующим порядок организации учета основных средств, является ФСБУ 6/2020 «Основные средства» [3]. В данном стандарте бухгалтерского учета представлены условия для признания активом основным средством (рисунок 2).

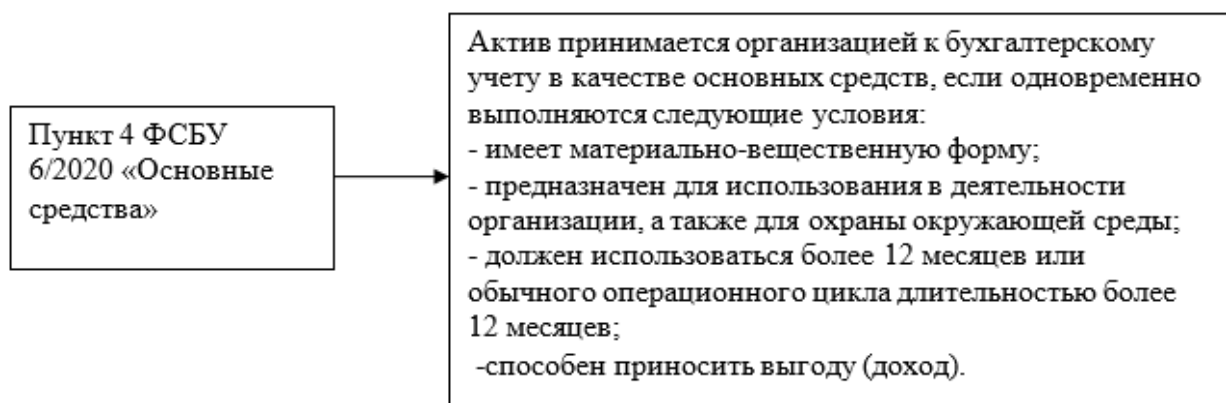


Рисунок 2- Условия принятия активов к бухгалтерскому учету в качестве основных средств

Исходя из положений ФСБУ 6/2020 «Основные средства» коммерческие организации должны самостоятельно устанавливать лимит предела стоимости

основных средств в учетной политике[3].

Большой проблемой является порядок признания малоценных объектов основных средств в качестве основного средства или запаса. Так как материалы должны полностью потребляться в процессе производства и изменять свою вещественную форму. В то же время если организация установила лимит признания основного средства, например в размере 100 тыс.руб., то специальные инструменты стоимостью ниже 100 тыс.руб. к основным средствам уже отнести нельзя [3].

ФСБУ 5/2019 «Запасы» указывает на то, что материалы, которые не потребляются или продаются в рамках обычного операционного цикла организации и при этом используются в течение периода более 12 месяцев, не считаются запасами и, следовательно, не могут учитываться в качестве материалов в соответствии с ФСБУ 5/2019 «Запасы» [2]. Таким образом, инструменты, инвентарь, специальная одежда, специальная оснастка (специальные приспособления, специальные инструменты, специальное оборудование), которые используются более 1 года, должны учитываться в качестве прочих внеоборотных активов в порядке, предусмотренном Федеральным стандартом бухгалтерского учета ФСБУ 6/2020 «Основные средства» [3].

На основании нормативных документов, регламентирующих формирование стоимости основного средства можно сделать вывод, что основными критериями отнесения объектов имущества к основным средствам являются:

- наличие вещественной формы и способность ее не терять в процессе использования;
- фактическая стоимость объекта основного средства;
- время использования объекта имущества;
- способность приносить доход в результате использования [3].

Изучая Положение по ведению бухгалтерского учета в РФ, можно отметить, что одним из критериев отнесения актива к основным средствам

является его использование более одного года (рисунок 3) [4].

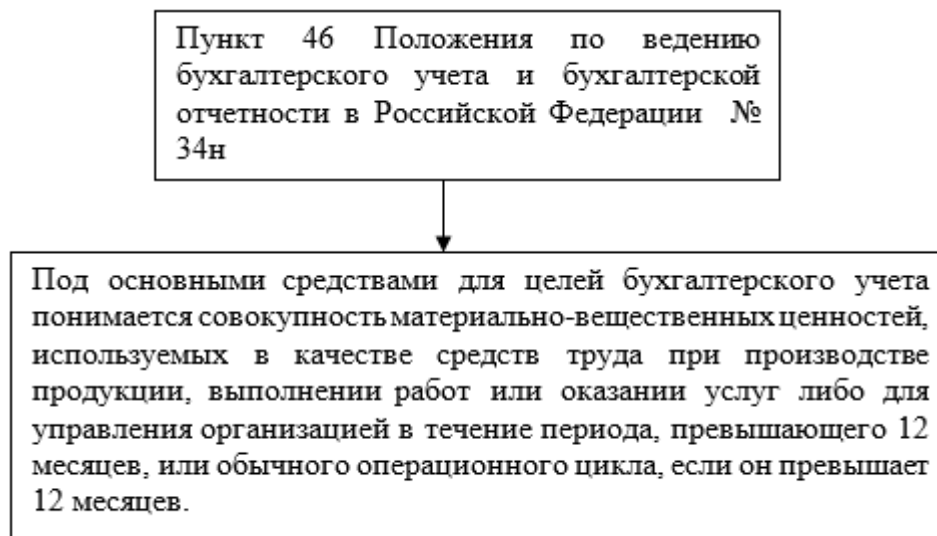


Рисунок 3 - Сущность основных средств как объекта бухгалтерского учета

В соответствии с Налоговым кодексом стоимость основных средств является объектов налогообложения налогов, и проводится классификация основных средств на движимые и недвижимые объекты основных средств [1].

Каждому объекту недвижимости присваивается кадастровый номер и сформирована кадастровая стоимость, указанная в выписке из единого государственного реестра недвижимости.

Таким образом, с экономической точки зрения возможны две трактовки. Согласно первой основные средства понимаются как производственный ресурс, использование которого приводит к получению прибыли [5].

Согласно второй трактовке основные средства рассматриваются как вложенный капитал, и, следовательно, все основные средства должны учитываться по фактической стоимости, которая формируются на основании нормативных документов бухгалтерского учета [7].

После признания объекта в учете организациям предоставлена возможность самостоятельно определять способ дальнейшей оценки (по остаточной или по переоцененной стоимости). Необходимо учесть, что

выбранный способ должен будет применяться ко всей группе основных средств[3].

В организации основные средства могут отражать по видам оценок, представленных на рисунке 4.



Рисунок 4 – Виды оценок основных средств в бухгалтерском учете [3]

Для целей управления и анализа основные средства принято классифицировать по различным признакам. Их классификацию можно наглядно увидеть на рисунке 5.



Рисунок 5 - Классификационные признаки основных фондов

Для целей учета и управления каждая организация может самостоятельно разработать классификацию основных средств и закрепить критерии классификации основных средств в учетной политике [3].

Основные средства делятся на две части: активную и пассивную часть. К активной части относятся те средства, которые принимают непосредственное участие в производственном процессе (машины, оборудование). К пассивной части относятся те средства, которые обеспечивают нормальное функционирование производственного процесса. Например, в электроэнергетике к активной части основных средств относятся линии электропередач, несмотря на то, что данные основные средства являются недвижимым имуществом.

В среднем по производству активная часть основных средств составляет 60%, а пассивная часть – 40% от всего состава основных средств [5].

Классификация основных средств в соответствии с назначением представлена на рисунке 6.

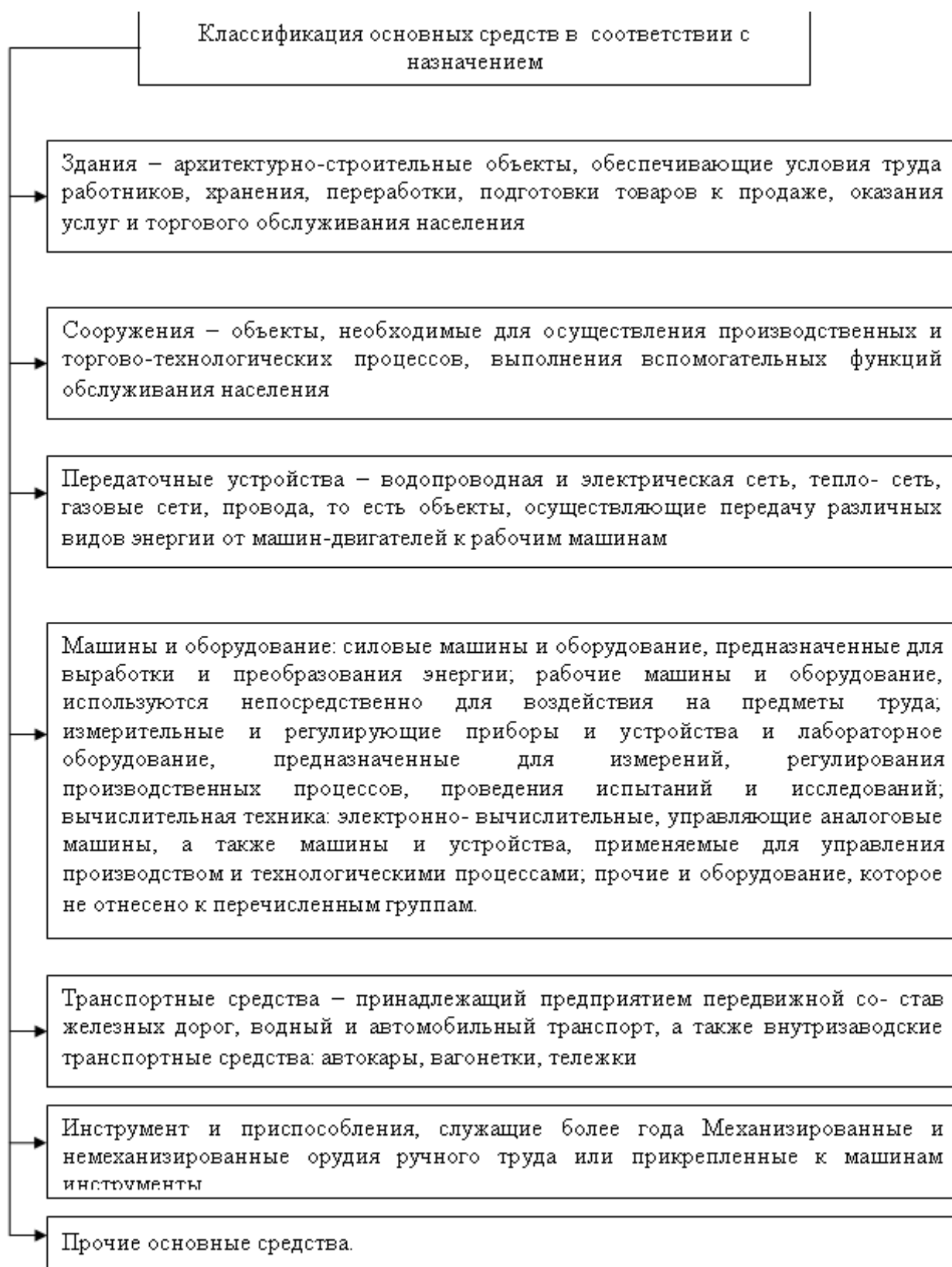


Рисунок 6 -Классификация основных средств в соответствии с назначением

На базе классификационных кодов ОКОФ разработан перечень из 10

амортизационных групп, который утвержден Постановлением Правительства РФ от 01.01.2002 г. № 1 «О классификации основных средств, включаемых в амортизационные группы (таблица 1) [1].

Таблица 1 – Классификация основных средств по амортизационным группам

Группа	Срок полезного использования	Состав группы
1	От 1 до 2-х лет включительно	- Машины и оборудование
2	Свыше 2-х до 3-х лет включительно	-Машины и оборудование; - Инвентарь производственный и хозяйственный; - Насаждения многолетние.
3	Свыше 3-х до 5-ти лет включительно	-Сооружения и передаточные устройства; -Машины и оборудование; -Средства транспортные; - Инвентарь производственный и хозяйственный.
4	Свыше 5-ти до 7-ми лет включительно	-Здания; - Сооружения и передаточные устройства; -Машины и оборудование; -Средства транспортные; - Инвентарь производственный и хозяйственный; - Скот рабочий; - Насаждения многолетние.
5	Свыше 7-ми до 10-ти лет включительно	- Здания; - Сооружения и передаточные устройства; - Машины и оборудование; - Средства транспортные; - Инвентарь производственный и хозяйственный; - Насаждения многолетние
6	Свыше 10-ти до 15-ти лет включительно	- Сооружения и передаточные устройства; - Жилища; - Машины и оборудование; - Средства транспортные; - Инвентарь производственный и хозяйственный.
7	Свыше 15-ти до 20-ти лет включительно	- Здания; - Сооружения и передаточные устройства; - Машины и оборудование; - Средства транспортные; - Насаждения многолетние.
8	Свыше 20-ти до 25-ти лет включительно	- Здания; - Сооружения и передаточные устройства; - Машины и оборудование; - Средства транспортные; - Инвентарь производственный и хозяйственный.
9	Свыше 25-ти до 30-ти лет включительно	- Здания; - Сооружения и передаточные устройства; - Машины и оборудование; - Средства транспортные.
10	Свыше 30-ти лет	- Здания; - Сооружения и передаточные устройства; - Жилища; - Машины и оборудование; - Средства транспортные; - Насаждения многолетние.

Таким образом, на основании проведенного исследования можно сформулировать следующие выводы.

Основные средства - это внеоборотные активы, отвечающие определённым критериям и обладающие материально-вещественной структурой. В этом определении присутствуют следующие ключевые понятия: основные средства; внеоборотные активы; определённые критерии; материально-вещественная структура.

В бухгалтерском учете средства труда и материальные условия выделяют в отдельный объект учета, который называется основными средствами. Критерии выделения основных средств из множества внеоборотных активов установлены ФСБУ 6/2020 «Основные средства».

Объектом основного средства в бухгалтерском учете рассматривается актив, который организация использует с целью получения дохода более одного операционного цикла или более 1 года и стоимостью, которую организация сама определит. Такое определение представлено в ФСБУ 6/2020 «Основные средства». Пунктом 46 Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации № 34н установлено, что объект основных средств должен использоваться при производстве продукции, работ или для управления экономическим субъектом.

Однако продолжительность операционного цикла у организаций различных отраслей можно резко отличаться и соответственно никогда не будет равна 12 месяцам, поэтому организации необходимо рассмотреть в учетной политике расчет операционного цикла и проводить четкую классификацию активов. При поступлении основные средства оцениваются по первоначальной стоимости, далее организация сама принимает решения о виде оценки основных средств. Справедливая стоимость отражает реальную рыночную стоимость основного средства. Для целей учета и управления каждая организация может самостоятельно разработать классификацию основных средств и закрепить критерии классификации основных средств в учетной политике.

1.2 Применяемые методики экономического анализа использования и эффективности основных средств

Эффективность использования основных средств – сопоставление затрат на формирование стоимости основных средств, доходам, обеспечившим его получение или показателей прибыли. Эффективность основных средств определяется политикой управления основным капиталом и представляет собой финансовую стратегию заключающуюся в обеспечении своевременного обновления объектов основных средств и высокой эффективности использования [16]. Основные направления или этапы анализ эффективности использования основных средств представлены на рисунке 7.

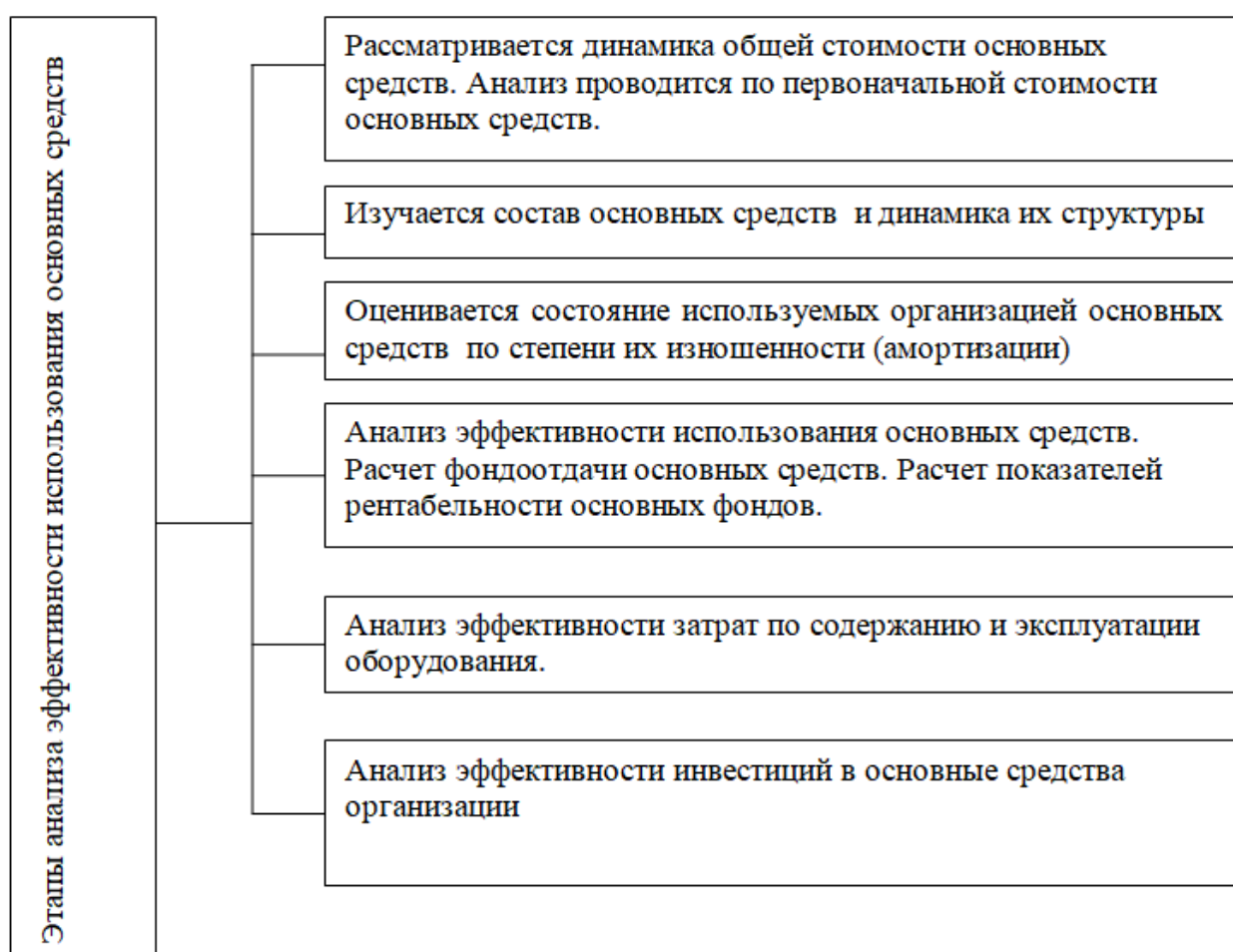


Рисунок 7 - Этапы анализа эффективности использования основных средств организации

Основными показателями эффективности использования основных средств являются показатели оценки производственного потенциала. Графически показатели оценки производственного потенциала представлены на рисунке 8.

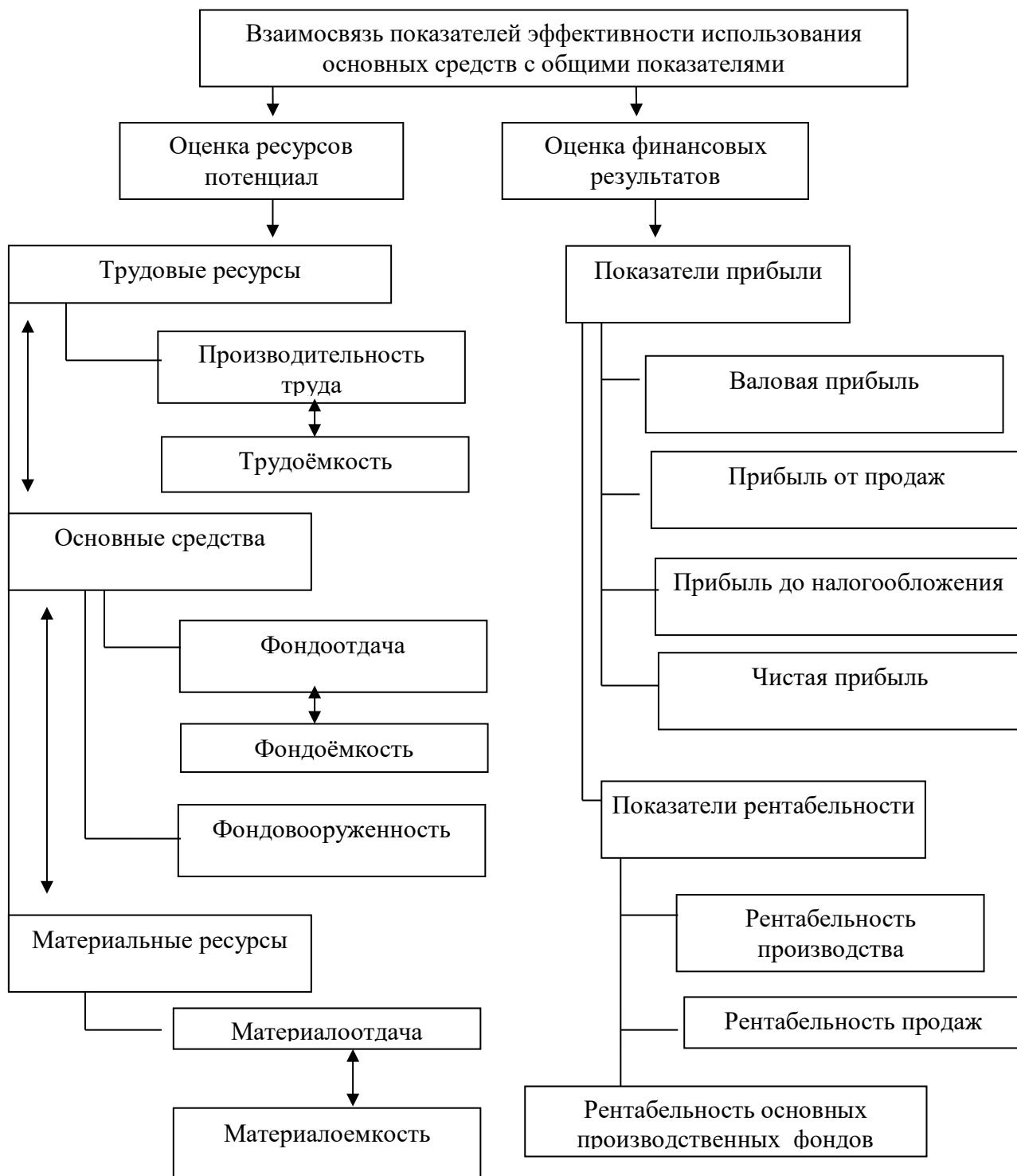


Рисунок 8 – Показатели оценки эффективности производства

Так как основные средства – это не единственный ресурс организации, взаимосвязь показателей эффективности использования основных средств с общими показателями представлена на рисунке 8.

Экономическая эффективность использования трудовых ресурсов характеризуется производительностью труда [10]. Под производительностью труда понимается выход продукции в денежном или количественном выражении на одного работника. Обратным показателем, является трудоемкость производства продукции. Чем выше производительность труда, тем ниже трудоемкость производства. Эффект повышения производительности сводится к сокращению продолжительности рабочего времени, улучшению условий труда и быта, повышению уровня жизни людей [14].

Для экономической оценки эффективности использования основных средств, Савицкая Г.В. и многие авторы используют следующие показатели:

- фондоотдача основных средств – отношение стоимости, произведенной или проданной продукции к среднегодовой стоимости основных средств;

- фондоемкость основных средств – отношение среднегодовой стоимости основных средств к стоимости, проданной или произведенной продукции [12].

Фондоемкость производства и уровень экстенсивности ведения производства оценивают еще с помощью показателя фондоруженности производства, который рассчитывается как отношение среднегодовой стоимости основных средств к среднесписочной численности работников.

Рост повышение эффективности использования ресурсов способствует росту показателей прибыли.

В свою очередь социальные последствия низкого уровня эффективности производства приводят к росту инфляции, сокращению заработной платы, снижению уровня жизни людей и росту напряженности в обществе. Таким образом, суть проблемы повышения эффективности основных средств сводится к тому, что на единицу основных средств получить дополнительный объем производства продукции [18]. Повышение эффективности основных средств за счет новых высокопроизводительных основных средств приводит к росту

производительности труда и экономии материалов. В свою очередь заинтересованность работников приводит к сокращению простоев основных средств и росту фондоотдачи основных средств [11].

Эффективность использования основных средств необходимо оценивать в комплексе показателей эффективности производства для выявления резервов роста эффективности использования основных средств.

Прибыль – это часть чистого дохода, который создается в процессе производства и является основной целью деятельности коммерческой организации в условиях рыночной экономики, в которых только после продажи продукции организация может определить свою прибыль [15].

Различают валовую прибыль, которая определяется путем вычисления выручки от продаж и себестоимости проданной продукции после уплаты налога на добавленную стоимость и акцизов.

После валовой прибыли у организации формируются прибыль от продаж, из которой вычитается финансовый результат от прочей деятельности, который определяется путем вычитания прочих расходов из прочих доходов. После уплаты налогов на прибыль у организации формируется чистая прибыль.

Рентабельность – это показатель эффективности деятельности каждого экономического субъекта. Чем выше рентабельность, тем выше отдача средств вложенных в бизнес, тем выше инвестиционная привлекательность экономического субъекта. Если организация активно осуществляет продажи и получает большую выручку, это еще не обозначает, что у нее деятельность рентабельна, только после расчета расходов, прибыли и расчета показателей рентабельности можно сделать вывод об эффективности использования основных средств[8].

Так как у организации формируется валовая прибыль, прибыль от продаж, чистая прибыль, то показатели рентабельности можно рассчитывать по всем видам прибыли. Показатели рентабельности можно разделить на группы представленные в таблице 2.

Таблица 2 – Группы рентабельности организации и порядок расчета

Группа	Название показателя	Порядок расчета
Показатели эффективности продаж	Рентабельность продаж по EBIT	величина прибыли до уплаты процентов и налогов / Выручка *100
	Рентабельность продаж	Прибыль от продаж / Выручка *100
	Чистая рентабельность продаж	Чистая прибыль / Выручка *100
Показатели эффективности производства	Рентабельность производства	Прибыль от продаж / (себестоимость продаж + управленческие + коммерческие затраты) *100
	Валовая рентабельность производства	Прибыль от продаж / себестоимость продаж *100
	Чистая рентабельность производства	Чистая прибыль / Расходы по обычным видам деятельности*100
Показатели эффективности основных средств	Рентабельность основных фондов	Прибыль от продаж / (среднегодовая первоначальная стоимость основных фондов) *100
	Чистая рентабельность основных фондов	Чистая прибыль / (среднегодовая первоначальная стоимость основных фондов) *100
	Чистая рентабельность основных средств	Чистая прибыль / (среднегодовая первоначальная стоимость основных средств) *100

Показатели рентабельности, которые являются стоимостными качественными показателями эффективности деятельности организации, характеризующие уровень отдачи затрат, выраженные в коэффициентах или процентах и отражают долю прибыли на показатель затрат, производственных основных средств [17].

Все коммерческие экономические субъекты должны стремиться к росту показателей рентабельностей за счет повышения конкурентоспособности, повышения качества продукции[17]. В условиях современной рыночной экономики целью любого экономического субъекта является процесс максимизации прибыли, то есть увеличение прибыли различными способами, среди которых можно выделить рост выручки за повышения интенсивности использования основных средств, сокращение затрат на содержание основных средств, снижение общей стоимости основных средств за счет внедрения новых технологий производства.

Факторы роста повышения эффективности использования основных средств можно условно разделить на две группы: внутренние и внешние факторы

(рисунок 9).



Рисунок 9 - Факторы, влияющие на эффективность использования основных средств

Проект сравнительного анализа финансового состояния российских организаций TestFirm.ru публикует официальные показатели рентабельности по отраслям и в целом России, на основании которых были рассчитаны средне

статические показатели, представленные на рисунке 10.

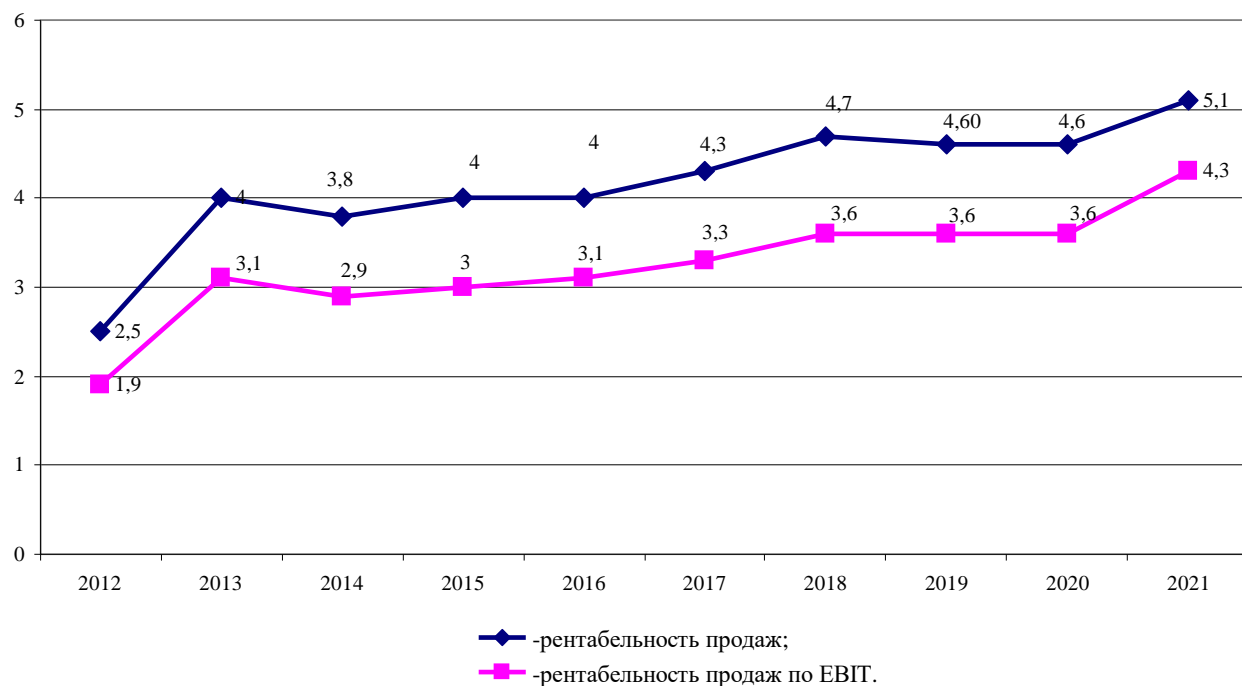


Рисунок 10 – Динамика показателей рентабельности продаж, %

Средний показатель рентабельности продаж составил 4,16 % при положительной динамике с 2,5 % в 2012г. до 5,1 %. Этот показатель имеет важное значение в зарубежной практике [13].

В зарубежной практике показатель рентабельности продаж в среднем составляет 70% и колеблется от 50 % до 80 % в зависимости от отрасли. Основными причинами низкой рентабельности продаж являются высокая материалоемкость, высокая цена банковских процентов, отсутствие эффективных технологий производства [13]. Основным фактором повышения эффективности производства являются технологии в производстве, которые оказывают большое влияние на уровень и динамику эффективности производства. Они оказывают существенное влияние на производительность труда, организацию производственного процесса.

Для исследования показателей производительности труда в РФ были использованы официальные данные о важнейших макроэкономических индикаторах в России, расположенных на сайте Федеральной службе государственной статистики [19].

Таблица 3 - Расчет показателей производительности труда в РФ

Показатель	2019г.	2020г.	2021г.
Валовой внутренний продукт всего, млрд. р.(ВВП)	103861,7	107315,3	130795,3
Численность занятых, тыс. чел.,(ЧЗ)	71064	69550	71900
Затраты труда, млн. человеко–часов, (ЗТ)	148814	144152	144152
Годовая производительность труда, ВВП /ЧЗ, тыс. р./чел.	1461,52	1542,99	1819,13
Часовая производительность труда, ВВП/ЗТ, руб./чел./час	697,93	744,46	907,34
Темп роста производительности труда по России, %	103,45	105,57	117,90

Анализируя показатели таблицы 3, можно отметить, что за период исследования стоимость ВПП увеличилась на 26%, при одновременном росте занятых на 1,17%, поэтому производительность труда увеличилась с 1461,52 тыс.р. в 2019г. до 1819,13 тыс.р. в 2020г.

Интенсивность труда в разных странах и уровень оплаты за 2021г. представлена в таблице 4.

Таблица 4 – Интенсивность труда в разных странах и уровень оплаты за 2021г.

Страна	Количество рабочих часов в год , ч.	Производительность труда, тыс. долл.	Средняя оплата труда в месяц, долл.
США	1820	60,7	2 835,07
Франция	1550	52,5	2 121,82
Германия	1460	42,5	2 420,63
России	1972	24,92	637,7

По данным таблицы видно, что в России люди работают больше, получают меньше при самой низкой производительности труда [13].

Западные санкции закрепляют низкую производительность труда и технологическое отставание не столько напрямую (через запреты поставок конкретного оборудования двойного назначения), сколько опосредованно – через снижение финансового доступа к способам повысить производительность на практике. «Рост производительности труда в современном мире связан с научно-техническим прогрессом. Это и новые технологии, и новые поколения техники, и гибкие производства. Россия отстает по этим показателям от развитых

стран на годы и десятилетия», – считает Екатерина Федюкович, кандидат экономических наук, преподаватель университета «Синергия».

Причин низкой производительности труда несколько: недостаточный уровень автоматизации, модернизации производства, особенно в малом и среднем бизнесе. «Как в классической формуле, замены труда капиталом не происходит, так как стоимость труда у нас очень низкая, и бизнесу выгоднее использовать ручной труд, платить низкую заработную плату и не вкладывать в модернизацию, автоматизацию производства», - считает Людмила Иванова-Швец, доцент РЭУ им. Г.В. Плеханова [13].

В России существуют следующие проблемы эффективности использования основных средств хозяйствующих субъектов в современной экономике:

- отсутствие отечественных современных высокопроизводительных основных средств;
- высокая зависимость от иностранных запасных частей для содержания основных средств;
- постоянный рост цен на запасные части из-за роста курса доллара или санкций;
- отсутствие современных технологий производства, позволяющие повысить производительность труда;
- наличие инфляции и тенденция положительной динамики инфляции, что не позволяет проводить обновление основных средств;
- низкий уровень рентабельности производства, продаж, активов из-за низкой производительности труда;
- высокая стоимость «кредитных» финансовых ресурсов для приобретения основных средств;
- нестабильная ключевая ставка приводит непредсказуемой и постоянно высокой ставке кредитования бизнеса;
- отсутствие возвратного лизинга (при которой понимается возврат основного средства после определенного срока эксплуатации);

- низкий уровень правовой защищенности отечественных и иностранных инвесторов.

В итоге негативных факторов, влияющих на эффективность использования основных средств, эффективность основных средств сократилась в нашей стране [20].

Рассмотрим показатель фондоотдачи основных средств. Проект сравнительного анализа финансового состояния российских организаций TestFirm.ru публикует значение фондоотдачи основных средств 1348854 организаций России, динамика, которого представлена на рисунке 11.

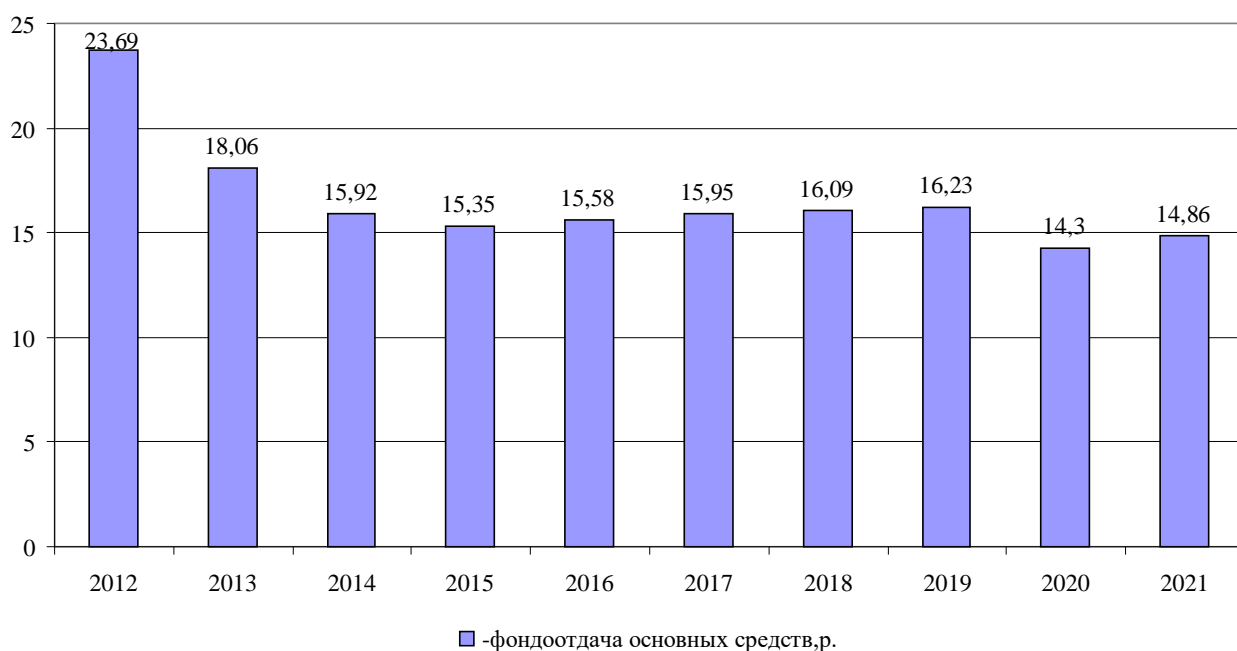


Рисунок 11 – Динамика фондоотдачи в среднем по экономике РФ, руб.

По данным рисунка хорошо прослеживается отрицательная динамика эффективности использования основных средств.

Вывод по главе.

Актуальность выбранной темы состоит в том, что результаты оценки эффективности использования основных средств составляют существенное звено в современном управлении экономического субъекта.

Основные средства в бухгалтерском балансе - это имущество экономического субъекта, которым оно распоряжается для осуществления своей

деятельности и получения прибыли. Для целей анализа и управления используют данные бухгалтерского учета. На дату признания основные средства оцениваются по первоначальной стоимости или по фактической себестоимости, статьи которых четко нормативно регулируются законодательством РФ, а на дату составления отчетности по чистой стоимости или по текущей стоимости.

Организации самостоятельно определяют детализацию показателя по строке 1150 «Основные средства» бухгалтерского баланса.

Эффективность использования основных средств необходимо оценивать в комплексе показателей эффективности производства для выявления резервов роста эффективности использования основных средств.

Основными направлениями повышения эффективности использования основных средств является повышение объемов производства и увеличение показателей прибылей, среди которых различают прибыль от продаж, прибыль до налогообложения и чистую прибыль.

Основным показателем, определяющим эффективность использования основных средств, являются показатели рентабельности основных средств.

Все коммерческие экономические субъекты должны стремиться к росту показателей рентабельностей за счет улучшения технологий производства, внедрения высокопроизводительных основных средств. Данная тенденция будет способствовать росту производительности труда. Кроме того, использование современных основных средств приводит к сокращению материалоемкости производства. Основной проблемой низких показателей эффективности использования основных средств является отсутствие отечественных недорогих, высокотехнологичных основных средств.

Глава 2 Анализ основных экономических показателей и оценка эффективности использования основных средств ПАО «Россети Ленэнерго»

2.1 Организационно – экономическая характеристика ПАО «Россети Ленэнерго»

Полное фирменное наименование Общества на русском языке – Публичное акционерное общество «Россети Ленэнерго». Препные полные фирменные наименования на русском языке – Публичное акционерное общество энергетики и электрификации «Ленэнерго»,

Открытое акционерное общество энергетики и электрификации «Ленэнерго». Полное фирменное наименование на английском языке – Public Joint stock company «Rosseti Lenenergo».

Новое сокращенное фирменное наименование на русском языке: ПАО «Россети Ленэнерго», на английском языке: «SUENCO» PSC. Общество зарегистрировано Межрайонной ИМНС России № 12 по Тюменской области 28 ноября 2002 года. Свидетельство о государственной регистрации юридического лица серии 72 № 000656554, ОГРН 1027201233620.

Публичное акционерное общество «Россети Ленэнерго» (далее - Общество) обладает правоспособностью следующих юридических лиц: ОАО «Петербургская генерирующая компания», ОАО «Северо-Западная энергетическая управляющая компания», ОАО «Петербургская сбытовая компания», ОАО «Петербургские магистральные сети».

Учредителем Общества является Комитет по управлению городским имуществом мэрии Санкт-Петербурга – Территориальное агентство Госкомимущества Российской Федерации. Общество зарегистрировано решением Регистрационной палаты мэрии Санкт-Петербурга от 22 января 1993 года № 2518

Место нахождения Общества: 196247, Санкт-Петербург, Площадь Конституции, д. 1.

Основной целью деятельности Общества является получение прибыли за счет оказания услуг по передаче электрической энергии субъектам оптового и розничного рынков электрической энергии. Основным видом деятельности Общества является передача электроэнергии и технологическое присоединение к распределительным электрическим сетям.

ПАО «Россети Ленэнерго» получает электроэнергию в свои сети от ПАО «ФСК ЕЭС» и генерирующих компаний и оказывает услуги по передаче электроэнергии гарантирующим поставщикам, независимым энергосбытовым компаниям и прямым потребителям – участникам оптового рынка электроэнергии

Основными производителями электроэнергии на территории Санкт-Петербурга и Ленинградской области являются: ПАО «ТГК-1», Ленинградская АЭС, ПАО «ОГК-2», С-3 ГРЭС и др. Электроэнергия поступает в сети Компании от филиала ПАО «ФСК ЕЭС» – «МЭС Северо-Запада» и напрямую от генерирующих компаний. Услуги по передаче электроэнергии оказываются гарантирующим поставщикам, независимым энергосбытовым компаниям и прямым потребителям – участникам оптового рынка электроэнергии. Основными потребителями являются следующие сбытовые компании: АО «Петербургская сбытовая компания» (77,76%), ООО «РУСЭНЕРГОСБЫТ» (4,62%), ООО «РКС-энерго» (9,65%). Для исполнения своих обязательств по передаче электроэнергии потребителям региона Группа «Россети Ленэнерго» использует услуги 25 смежных сетевых организаций.

В ходе реформирования отрасли функции владения, управления и регулирования перераспределяются между государством и частными компаниями, заинтересованными в повышении эффективности деятельности, росте качества и надежности оказываемых услуг. В соответствии с Уставом все структурные подразделения, входящие в состав Общества, не являются

юридическими лицами. Состав ПАО «Россети Ленэнерго» представлена графически (рисунок 12).



Рисунок 12 – Состав ПАО «Россети Ленэнерго»

Филиалы входят в состав ПАО «Россети Ленэнерго», не являются юридическими лицами и действуют на основании Устава Общества и Положений о филиалах.

Руководство текущей деятельностью Общества осуществляется единоличным исполнительным органом - Генеральным директором. Генеральный директор Общества подотчетен Общему собранию акционеров и Совету директоров Общества. К компетенции Генерального директора Общества относятся все вопросы руководства текущей деятельностью Общества, за исключением вопросов, отнесенных к компетенции Общего собрания акционеров Общества, Совета директоров Общества.

На основании проведенного исследования можно сделать вывод, что ПАО «Россети Ленэнерго» является коммерческим субъектом, осуществляющий деятельность на территории Санкт-Петербурга и Ленинградской области. Имеет линейную структуру управления.

Уставный капитал Общества составляет 8 617 049 631 рубль и 5 копеек. Разделен на 8 617 049 631 и 5/100 акций.

Номинальная стоимость каждой обыкновенной и привилегированной акции: 1 рубль. Количество обыкновенных акций: 8 523 785 320 и 5/100 штук. Количество привилегированных акций типа А: 93 264 311 штук.

ПАО «Россети Ленэнерго» одна из первых распределительных сетевых компаний осуществила процедуру листинга акций на площадках фондовых бирж ЗАО «ФБ ММВБ» и ОАО «РТС». До декабря 2007 года акции ОАО «Ленэнерго» были допущены к обращению на торгах Фондовых бирж ОАО «РТС» и ЗАО «ФБ ММВБ» без прохождения процедуры листинга. В настоящее время акции Общества котируются на Московской Бирже.

Экономическая деятельность ПАО «Россети Ленэнерго» характеризуется рядом показателей, с помощью которых можно более точно определить его размеры и происходящие в Обществе изменения необходимо сравнение их в динамике (таблица 5)

Таблица 5 - Основные количественные экономические показатели

Показатель	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Отклонение относительное, %	
				2020/2019	2020/2021
Среднесписочная численность персонала, чел.	7256	7642	7923	5,32	3,68
Количество объектов по техническому присоединению, шт.	27483	25458	34718	-7,37	36,37
Всего отпущено электроэнергии, млн. кВтч.	30625	29580	32278	-3,41	9,12
Присоединенная мощность, МВт	893	860	950	-3,70	10,47
Количество подстанций, шт.	23 018	25 270	25 578	9,78	1,22
Мощность подстанций тыс. мва	33381	34 642	34320	3,78	-0,93
Протяженность ЛЭП по цепям, тыс.км	74,88	79,8	80,12	6,57	0,40

Средняя численность персонала Организации по состоянию на 31.12.2021 составила 7 923 человека (31.12.2020 – 7 642 человека; 31.12.2019 – 7 256 человек). Наблюдается ежегодный рост среднесписочной численности персонала, что свидетельствует о расширении деятельности организации.

За период 2021г. организация реализовала 32278 млн. кВтч электроэнергии, что больше на 9,12 % или на 151,02млн. кВтч по сравнению с показателями 2020г. За период 2019-2020гг. наблюдается сокращение объемов реализации электроэнергии на 3,41 %.

Показатели	2019г.	2020г.	2021г.	Абсолютное изменение, +/-		Темп роста, в %	
				2019/ 2020	2020/ 2021	2019/ 2020	2020/ 2021
Выручка т.р.	82 371 277	82 645 709	93 390 788				
Себестоимость продаж т.р.	58 279 028	60 379 458	66 944 700	274 432	10 745 079	100,33	113,00
Валовая прибыль (убыток) т.р.							
в сумме т.р.	24 092 249	22 266 251	26 446 088	-1 825 998	4 179 837	92,4	118,8
В % к выручке	29,25%	29,94%	28,32%	-	-	-	-
Коммерческие и управленческие затраты т.р.							
в сумме т.р.	193 713	209 447	231 583	15 734	22 136	108,12	110,6
В % к выручке	0,23%	0,25%	0,25%	-	-	-	-
Прибыль от продаж т.р.	23 898 563	22 056 804	26 214 505	-1 841 759	4 157 701	92,3	109,8
Прибыль до налогообложения т.р.	17 175 955	17 115 820	24 616 428	-60 135	7 500 608	99,6	143,8
Налог на прибыль, т.р.	3 553 156	3 026 092	4 822 224	-527 064	1 796 132	85,2	159,4
Чистая прибыль т.р.	13 567 953	14 147 013	19 794 204	579 060	5 647 191	104,3	139,9

Рисунок 13 – Динамика основных экономических показателей ПАО «Россети Ленэнерго»

На территории Санкт-Петербурга и Ленинградской области на балансе ПАО «Россети Ленэнерго» имеется 25578 подстанций, из них: 80 % подстанций 110 кВ. За период исследования было введено в эксплуатацию 2560 подстанций, приобретено производственное оборудование. Данная тенденция способствует росту протяженности ЛЭП по цепям с 74,88 тыс.км в 2019г. до 8012 тыс.км. в

2021г. При этом максимальный рост составил за период 2019-2020гг. составляющий 6,57 тыс.км.

Рост тарифов на продажу услуг и рост количественных показателей продаж приводит к росту выручки, представленной на рисунке 14.

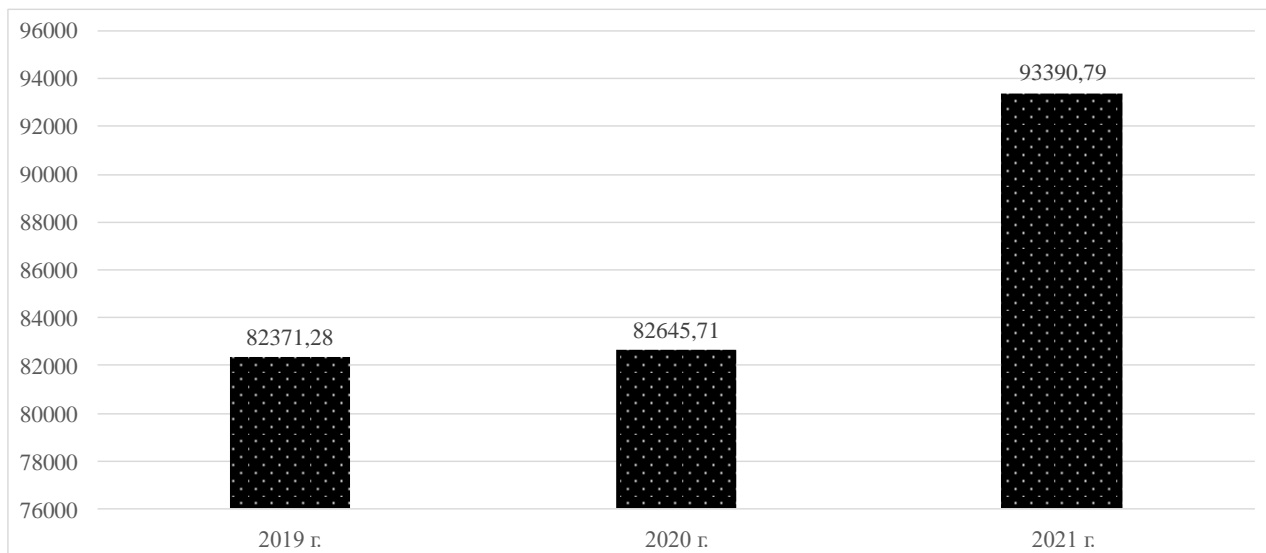


Рисунок 14– Динамика стоимости выручки, млн.руб.

Рост тарифов и объемов потребления электроэнергии способствует росту объемов реализации организации с 82 237,27 млн.руб. в 2019г. до 826 645,71 млн.руб. Выручка по итогам 2021 г. составила 93 391 млн. руб., что на 10 745 млн.руб. выше, чем в 2020 г. Динамика выручки и других показателей представлена на рисунке 13.

Рост выручки произошел за счет индексации тарифов на передачу электроэнергии, а также за счет существенного роста объема передачи электроэнергии по причине аномальных величин температуры наружного воздуха в 2021 г.

Финансово – хозяйственная деятельность Общества характеризуется количеством и номенклатурой выпускаемой продукции объемом их реализации (таблица 6) .

Таблица 6 - Состав и структура выручки

Показатель	2019 г.		2020 г.		2021 г.	
	млн. руб.	уд. вес, %	млн. руб.	уд. вес, %	млн. руб.	уд. вес, %
Сбыт электроэнергии	75696	91,59	75897	91,83	84258	90,22
Технологическое присоединение	6242	7,55	6340	7,67	8701	9,32
Аренда имущества	163	0,20	101	0,12	126	0,13
Прочая	545	0,66	307	0,37	306	0,33
Итого	82646	100,00	82645	100,00	93391	100,00

За весь период исследования выручка организации более чем на 90% состоит из стоимости проданной электроэнергии. За период 2019-2021гг. наблюдается тенденция роста удельного веса выручки от передачи электроэнергии с 91,59% в 2019г. до 91,83 %, в 2021г. хотя сокращается до 90,22%, но остается преобладающей.

Работы по технологическому присоединению увеличили свою стоимость в составе выручки с 6 242 млн.руб. до 8 701 млн.руб. Данная тенденция способствует росту удельного веса в структуре выручки с 7,55 % в 2019г. до 9,32% в 2021г.

Выручка от прочей деятельности увеличилась на 5,4% к уровню 2020 г. за счет поступления арендных платежей по договорам, заключенным с новыми контрагентами.

Организация имеет узкую специализацию по передаче электроэнергии, технологическому присоединению к распределительным электросетям.

Одновременно с выручкой увеличивается себестоимость продаж на за 2019-2020 гг. на 1 825 млн. руб., за 2020-2021гг. на 6 585,28 млн. руб.

Так как выручка увеличивается больше, чем себестоимость продаж, то прибыль от продаж за период исследования увеличивается и составляет в 2019г. 23 898,5 млн. руб., в 2020г. 22 056,80 млн. руб., в 2021г. 26 514,51 млн. руб.

Динамика показателей прибылей представлена на рисунке 15.

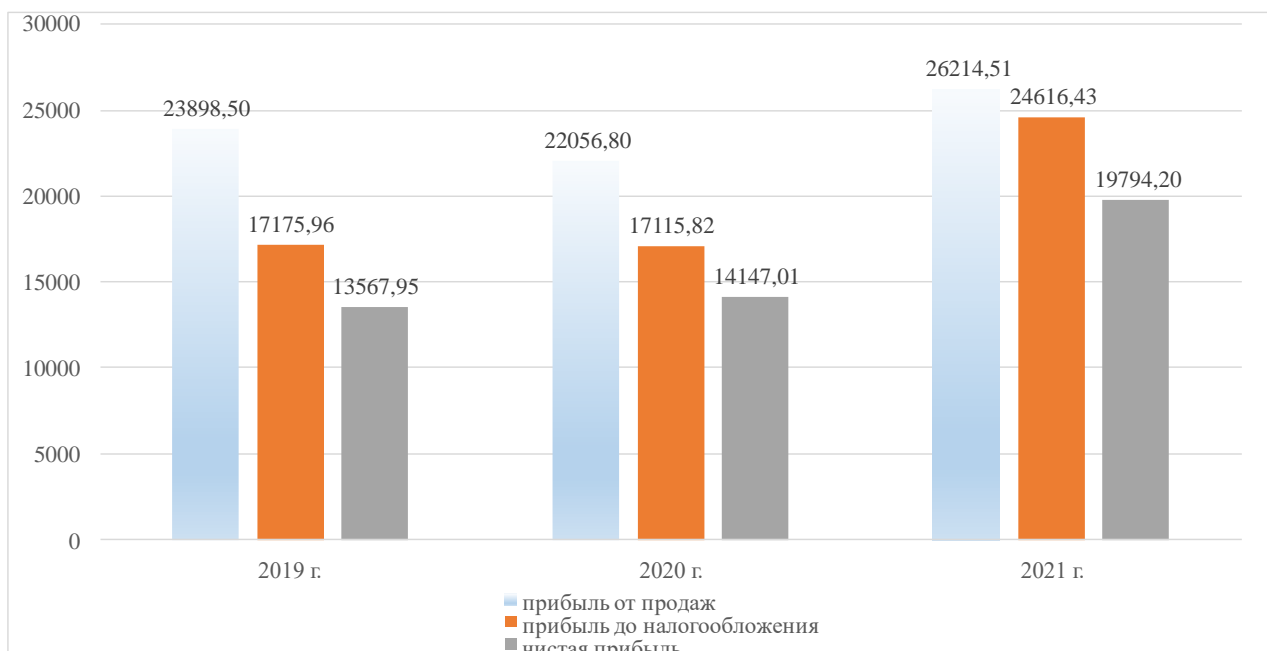


Рисунок 15 - Динамика показателей прибылей, млн. руб.

Основное влияние на рост прибыли оказало увеличение выручки по технологическому присоединению и рост выручки по передаче электроэнергии, связанный с ростом электропотребления.

Так как прибыль до налогообложения в основном формируется у данной организации из прибыли от продаж, то рост прибыли от продаж за 2020-2021 гг. на 4 157,1 млн. руб. приводит к росту прибыли до налогообложения на 43,31% и чистой прибыли на 45,89%.

Чистая прибыль ежегодно увеличивается и составляет по годам: 2019 г. 13 568,95 млн. руб., в 2020 г. 14 147,01 млн. руб., в 2021 г. 19 794,20 млн. руб.

Деятельность организации характеризует экстенсивный характер развития производства, при котором увеличивается объем производства и наблюдается увеличение производственных ресурсов, чистая прибыль увеличилась, что является положительной тенденцией.

Уровень использования ресурсов и эффективность деятельности представлена в таблице 7.

Таблица 7 - Уровень использования ресурсов и эффективность деятельности

Показатель	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Отклонение относительное, %	
				2020/2019	2020/2021
Себестоимость продаж на 1 р. выручки, р.	0,71	0,73	0,72	3,12	-1,88
Производительность труда, тыс. р.	11389,98	10814,67	11787,30	-5,05	8,99
Фонд заработной платы на 1 работника, тыс.руб.	774,39	777,55	986,12	0,41	26,82
Материалоотдача, р.	8,20	7,04	6,43	-14,15	-8,66
Прибыль на одного работника, тыс. р.	1869,89	1851,22	2498,32	-1,00	34,96
Выручка на 1 руб. оборотных фондов, руб.	5,24	6,21	6,23	18,44	0,33
Выручка на 1 руб. активов, руб.	0,37	0,34	0,35	-8,38	1,82

Так как среднесписочная численность за период исследования увеличилась на 9%, а выручка организации увеличилась на 13%, то за период исследования производительность труда увеличилась с 11389,98 тыс.руб. до 11787,30 тыс.руб. За период 2019-2020гг. производительность труда сократилась на 5,05% и составила в 2020г. 10814,67 тыс.руб.

Несмотря на сокращение производительности труда за 2019-2020гг. фонд заработной платы, рассчитанный на одного работника, увеличивается ежегодно, то есть темпы роста оплаты труда выше темпа роста производительности труда, что указывает на сокращение эффективности использования трудовых ресурсов.

Чистая прибыль, рассчитанная на 1 работника, сократилась на 1 млн.руб. и составила в 2020г. 1869,89 млн.руб. Таким образом, повышение показателей эффективности трудовых ресурсов за период 2019-2020гг. не наблюдается. В 2021г. чистая прибыль на одного работника составила 2498,32 млн. руб., что на 35% больше показателя 2020г.

Себестоимость продаж на 1 р. выручки увеличивается за весь период исследования, что свидетельствует о росте финансового результата от обычного вида деятельности.

Рост стоимости материальных ресурсов за период исследования приводит к сокращению показателя материалоотдачи с 8,20 р. в 2019г. до 7,04 р. в 2020г.

За период 2020-2021гг. материалоотдача еще сократилась на 8,66 % и составила в 2021г. 6,43 руб.

Выручка, рассчитанная на рубль оборотных фондов, ежегодно увеличивается, что свидетельствует о росте скорости оборота оборотных фондов и интенсивности их использования.

Коэффициент оборачиваемости активов за 2019-2020гг. сокращается на 8,38 % и составляет в 2020г. 0,34 оборота, несмотря на рост в 2021г. до 0,35 руб. его значение имеет низкое значение.

Основными показателями эффективности производства и затрат являются показатели рентабельности затрат и продаж, динамика которых представлена на рисунке 16.

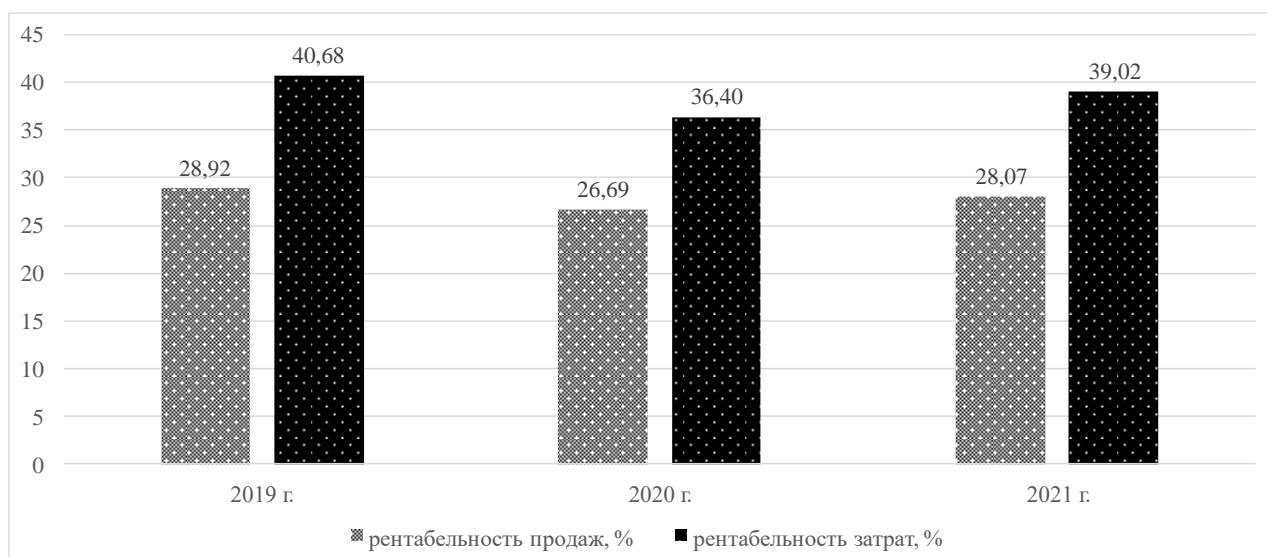


Рисунок 16 – Динамика рентабельности затрат и продаж, %

Продажа осуществлялась с прибылью, рентабельность продаж (по прибыли от продаж) составила в 2019г. 28,92 % - это лучше, чем в предыдущие годы (в 2021г. – 28,07%, 2020 г. – 26,69 %). Таким образом, рентабельность продаж за период исследования сократилась на 0,94 пункта и за весь период исследования не превысила 30 % предела, что отражает низкий уровень эффективности продаж.

Рентабельность затрат сократилась за период исследования на 1,85 пункта и составила в 2021г. 39,02 %, что свидетельствует о том, что на каждый рубль

себестоимости продаж приходится 0,40 р. прибыли от продаж.

Данные рисунка хорошо показывает скачкообразный характер изменения рентабельности затрат и продаж за период исследования. За 2019-2020 гг. наблюдается сокращения показателей, что происходит из-за влияния COVID-19 на деятельность организации, за период 2020-2021 гг. показатели рентабельности увеличиваются.

Таким образом, за период исследования наблюдается положительная динамика основных экономических показателей, характеризующих деятельность организации за период исследования: увеличивается объем реализации, увеличивается производственная мощность организации за счет приобретения объектов основных средств и роста трудовых ресурсов.

Увеличение показателей прибылей способствует росту показателей рентабельности производства, продаж в целом за период исследования, данная тенденция свидетельствует об увеличении эффективности производственной деятельности за период исследования.

Наблюдается сокращение показателей эффективности трудовых ресурсов, материальных ресурсов, что происходит из-за опережения темпов роста фонда заработной платы, стоимости материальных ресурсов по сравнению с выручкой.

В целом за период исследования прирост выручки происходит за счет экстенсивных факторов, то есть за счет дополнительного привлечения производственных ресурсов, и увеличения объемов производства.

2.2 Оценка эффективности использования основных средств ПАО «Россети Ленэнерго»

Оценку эффективности использования основных средств логично рассмотреть с современного состояния использования фондов в организации.

Динамика изменения стоимости основных средств сформированной на начало, и конец года представлена на рисунке 17.

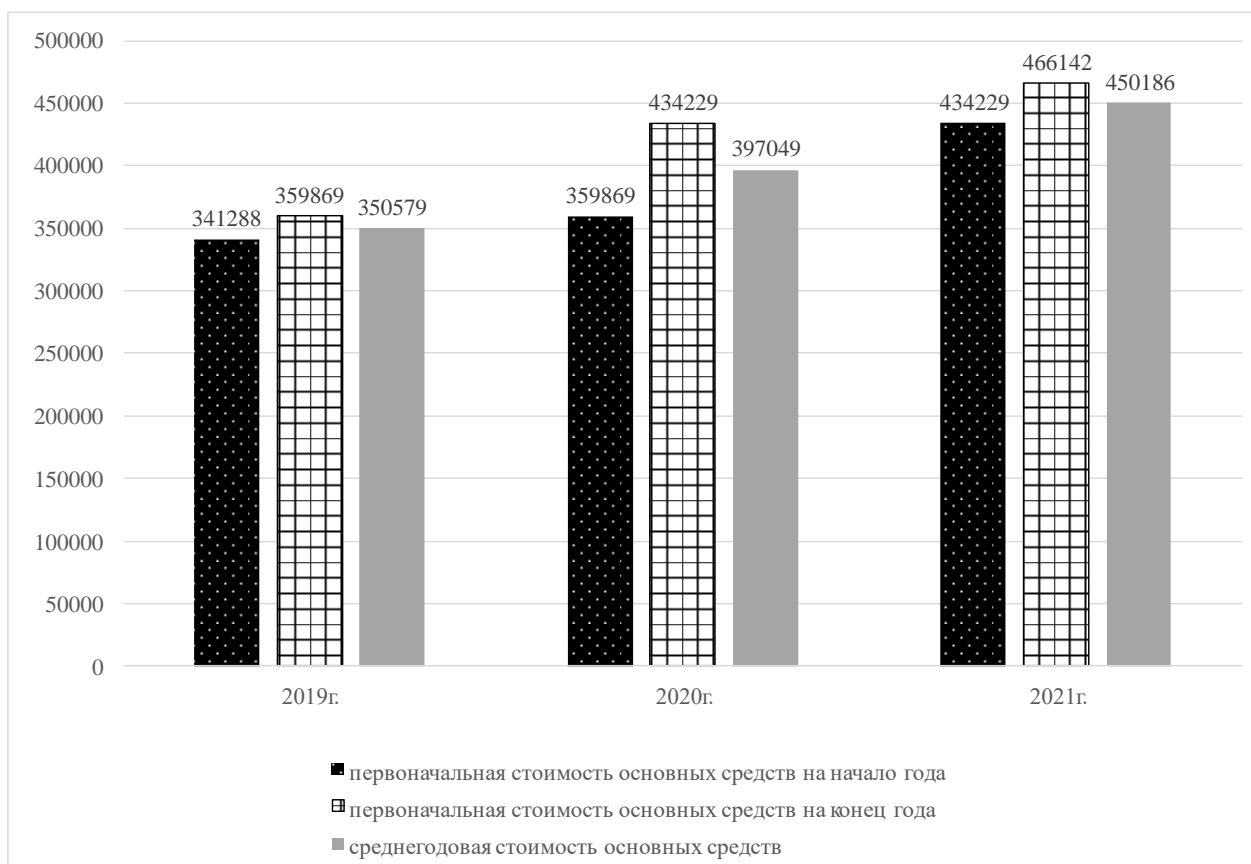


Рисунок 17 – Динамика первоначальной стоимости основных средств, млн.р.

Для осуществления хозяйственной деятельности организация имеет основные производственные фонды стоимостью 466 142 млн. руб. на конец 2021 г. За период исследования наблюдается рост первоначальной стоимости основных средств сформированной на конец года, на 106 273 млн.руб. или на 29,53 %. Первоначальная стоимость основных средств на начало календарного года увеличилась на 92 941 млн.руб. или на 27,23%. За счет роста первоначальной стоимости, сформированной как начало, так и на конец года, среднегодовая стоимость основных средств увеличилась с 350579 млн.руб. до 450186 млн.руб.. Рост показателя составляет 99607 млн.руб. или 28,41% происходит из-за инвестиций в основные фонды, состав которых представлен в таблице 8.

Таблица 8 – Состав капитальных вложений, введенных в эксплуатацию в состав основных средств, млн.руб.

Показатель	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Отклонение относительное, %	
				2020/2019	2020/2021
Технологическое присоединение	9 895	15 960	16 908	61,29	5,94
Реконструкция, модернизация, техническое перевооружение	7 019	11 262	12211	60,45	8,43
Инвестиционные проекты, реализация которых обуславливается схемами и программами перспективного развития электроэнергетики	6957	5 225	4390	-24,90	-15,98
Прочее новое строительство объектов электросетевого хозяйства	41	11	44	-73,17	300,00
Покупка земельных участков для целей реализации инвестиционных проектов	-	18	-	-	-100,00
Прочие инвестиционные проекты	480	550	800	14,58	45,45
Итого	23912	32476	34353	35,81	5,78

Стоимость поступивших основных средств ежегодно увеличивается. За 2019-2020гг. стоимость поступивших основных средств увеличилась с 23912 млн.руб. до 32476 млн.руб. Значительный прирост стоимости наблюдается по технологическому присоединению и реконструкции, модернизации, техническому перевооружению основных средств.

За период 2020-2021гг. капитальные вложения, введенные в эксплуатацию в составе основных средств, увеличились на 5,78 % из-за прироста стоимости технического присоединения на 5,94 %.

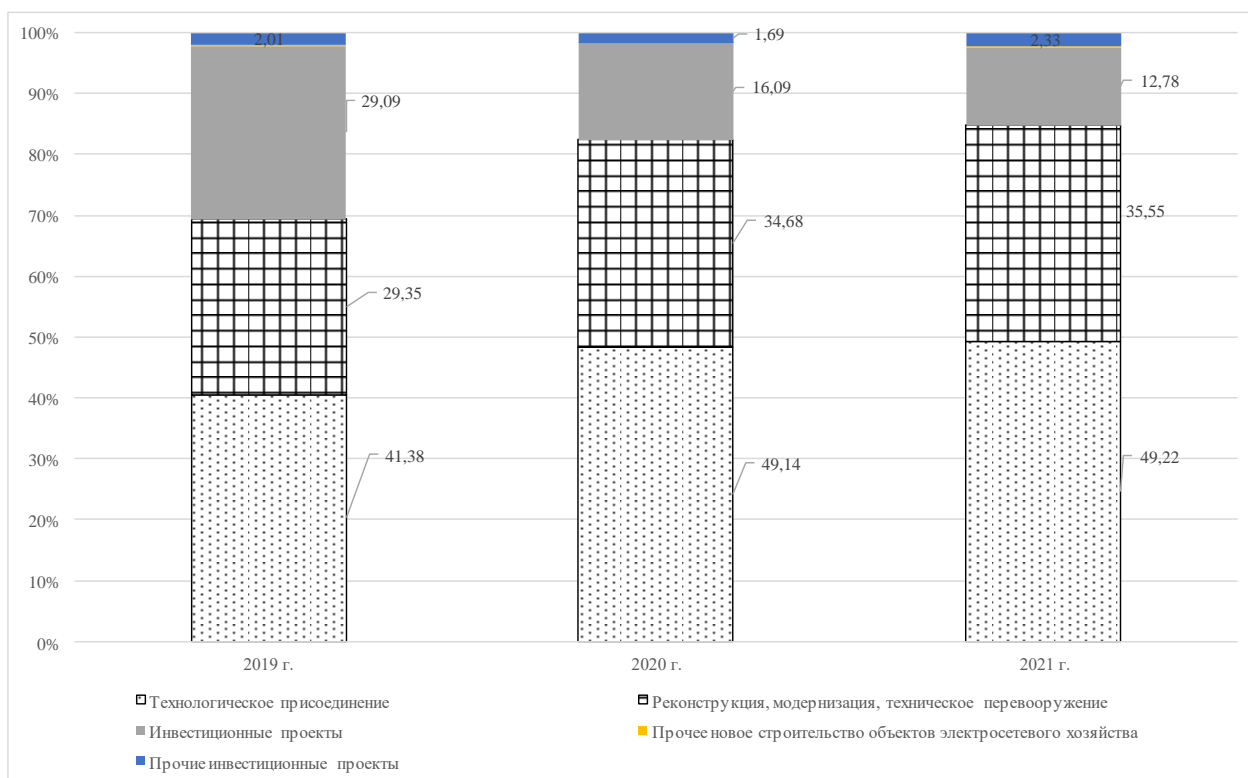


Рисунок 18 - Структура капитальных вложений в основные фонды, %

За весь период исследования наибольший удельный вес в структуре капитальных вложений составляет стоимость технологического присоединения, составляющего почти 50 % в 2021г.

Негативной тенденцией является то, что стоимость инвестиционных проектов составляет в 2019г. 29,09% и наблюдается сокращение удельного веса стоимости инвестиционных проектов до 17,78 % в 2021г. Данная тенденция происходит из-за неопределенности в экономике организации. Основным источником финансирования являются собственные средства и средства за оплату технического присоединения объектов.

В своей деятельности организация использует как собственные основные средства, так и арендованные объекты основных средств.

Классификация основных средств по характеру участия в деятельности организации представлена в таблице 9.

Организация за период исследования увеличивает стоимость основных средств, которые использует в процессе производства, что происходит из-за

сокращения стоимости основных средств, переданных в аренду с 2588 млн.руб. до 173 млн.руб.

Таблица 9 – Состав и структура основных средств по характеру участия

Показатель	2019 г.		2020 г.		2021 г.	
	млн. руб.	уд. вес, %	млн. руб.	уд. вес, %	млн. руб.	уд. вес, %
Используются в производстве	357181	99,25	433998	99,95	465924	99,95
Переданы в аренду	2588	0,72	186	0,04	173	0,04
Переведены на консервацию	100	0,03	45	0,01	45	0,01
Итого	359869	100,00	434229	100,00	466142	100,00

Стоимость основных средств, переданных на консервацию сокращается с 100 млн.руб. до 45 млн.руб.

Показатели обеспеченности основными производственными фондами представлены в таблице 10.

Таблица 10 - Показатели обеспеченности основными производственными фондами

Показатель	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Отклонение относительное, %	
				2020/2019	2020/2021
Фондовооруженность труда основными производственными фондами, млн.руб./чел.	48,32	51,96	56,82	7,53	9,36
Среднегодовая стоимость основных средств на единицу отпущенной электроэнергии, млн.руб./ млн. кВтч.	11,45	13,42	13,95	17,26	3,91
Среднегодовая стоимость основных средств на 100 км. ЛЭП по цепям, млн.руб./ км	468,19	497,56	561,89	6,27	12,93

Показателями, характеризующими обеспеченность организации основными фондами, являются фондообеспеченность и фондовооруженность. На каждые 100 кв.м. линий электропередач приходится в 2021 г. 468,19 млн.руб. среднегодовой первоначальной стоимости основных средств, что на 12,93 %

больше показателя 2020г. За период 2019-2020гг. рост фондообеспеченности составляет 6,27 % или 29,37 млн.руб.

Так как среднесписочная численность работников увеличилась только на 9%, а среднегодовая стоимость основных средств увеличивается на 28%, то есть темп роста среднегодовой стоимости основных средств превышает темп роста среднесписочной численности, поэтому за период исследования происходит рост фондовооруженности труда с 48,32 млн.руб. до 56,82 млн.руб.

Рост показателей обеспеченности основными производственными фондами свидетельствует об экстенсивном использовании основных средств.

При оценке экономической эффективности использования основных средств, необходимо провести расчет темпов роста производительности труда и темпов роста фондовооруженности труда (рисунок 19).

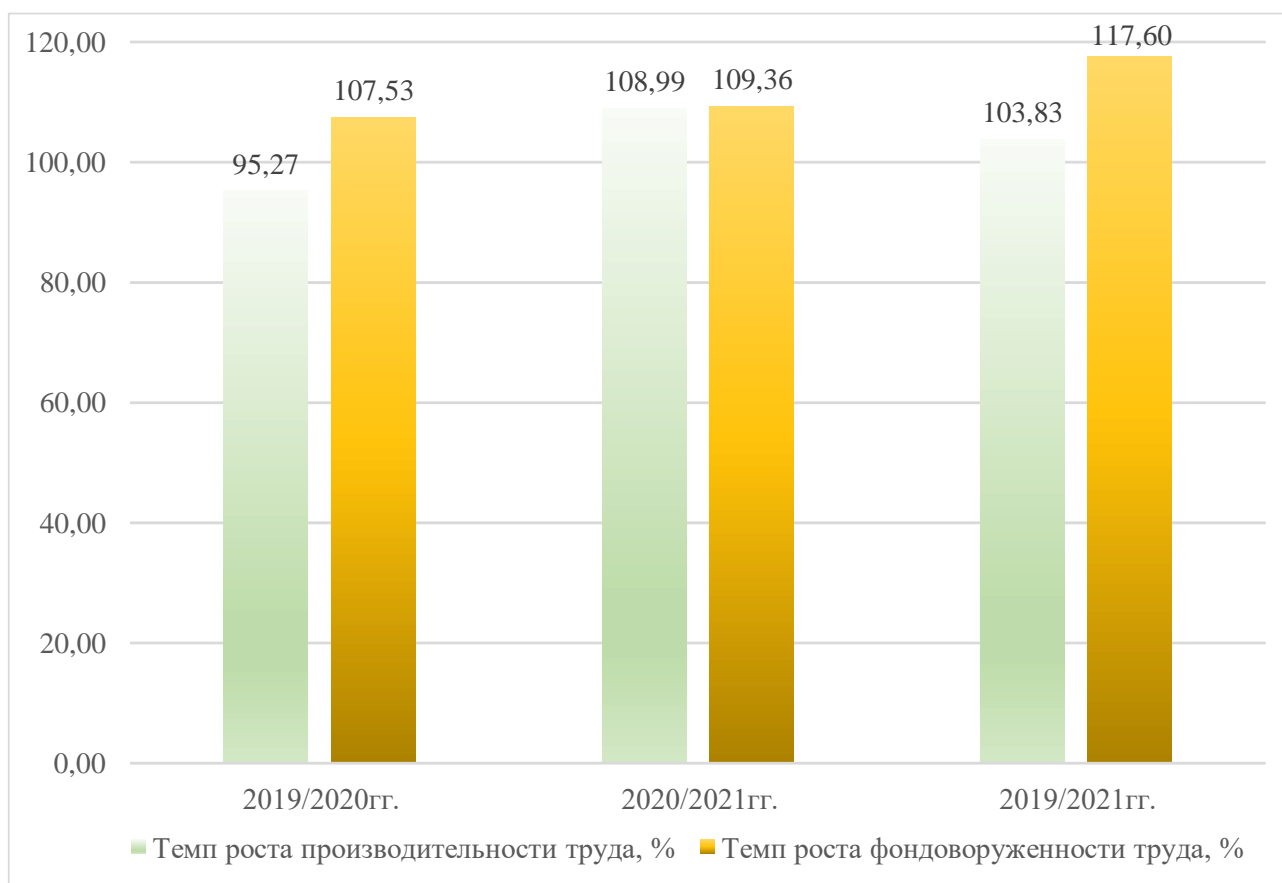


Рисунок 19- Анализ темпов роста производительности труда и фондовооруженности, %

За весь период исследования фондоруженность труда увеличивается быстрее, чем производительность труда, так за 2019-2020гг. производительность труда сократилась на 4,73 %, а фондоруженность выросла на 7,53 %. В целом за период исследования производительность труда увеличилась на 3,83 %, а фондоруженность увеличилась на 17,60 %.

Данная тенденция свидетельствует о сокращении эффективности использования основных производственных фондов за период исследования.

Движение и состояние основных производственных средств рассмотрено в таблице 11.

Таблица 11 - Движение и состояние основных производственных средств

Показатель	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Отклонение относительное, %	
				2020/ 2019	2020/ 2021
Наличие на начало года, млн.руб.	341288	359869	434229	5,44	20,66
Поступление, млн.руб.	23912	32476	34353	35,81	5,78
Поступление при реорганизации в форме присоединения, млн.руб.	-	43347	-	-	-
Выбытие, млн.руб.	5331	1732	2440	-67,51	40,88
Наличие на конец года, млн.руб.	359869	434229	466142	20,66	7,35
Годовой прирост, млн.руб.	18581	74091	31913	298,75	-56,93
Процент прироста, %	5,44	20,59	7,35	278,16	-64,30
Коэффициент выбытия, %	1,56	0,48	0,56	-69,19	16,75
Коэффициент обновления, %	6,64	7,48	7,37	12,56	-1,46
Сумма износа на начало года, млн.руб.	185157	193526	224742	4,52	16,13
Сумма износа на конец года, млн.руб.	193526	224742	239703	16,13	6,66
Коэффициент износа на начало года, %	54,25	53,78	51,76	-0,88	-3,76
Коэффициент износа на конец года, %	53,78	51,76	51,42	-3,76	-0,64
Коэффициент годности на начало года, %	45,75	46,22	48,24	1,04	4,37
Коэффициент годности на конец года, %	54,25	53,78	51,76	-0,88	-3,76

За период 2019 г. произошел прирост основных средств на 18581 млн. руб., в 2020г. прирост составляет 74091 млн. руб., в 2021г. 31913 млн. руб.

Положительное значение годового прироста на протяжении всего

анализируемого периода свидетельствует о том, что стоимость поступивших основных средств превышает стоимость выбывших основных средств.

Самое большое поступление основных средств наблюдается в 2020 г. из-за реорганизации организации, при которой поступила стоимость основных средств в размере 43347 млн. руб.

Максимальный коэффициент обновления наблюдается в 2020г. в размере 7,48%, минимальное значение коэффициента обновления наблюдается в 2019г. в размере 6,64%.

В организации в течение трех анализируемых лет происходит обновление основных производственных средств, причем коэффициент обновления превышает коэффициент выбытия за весь период исследования.

Сумма начисленной амортизации на начало 2019 г. составила 185157 млн. руб., а конец 2019 г. составила 193526 млн. руб.

За период 2021 г. сумма начисленной амортизации увеличилась на 14 961 млн. руб. и на конец года составила 239703 млн. руб.

Износ основных производственных средств в динамике анализируемых лет как на начало года, так и конец года в среднем составляет около 50%. Соответственно коэффициент годности в динамике анализируемых лет в среднем составляет 50%. За период исследования наблюдается снижение коэффициента износа на начало года с 54,25 % в 2019 г. до 51,76% в 2021 г. Значение коэффициента износа на конец 2021 г. свидетельствует о том, что основные средства изношены на 48,24 %, и их годность составляет на конец 2021 г. 51,76 %, что является нормальным показателем для производственной деятельности организации.

Анализ состава и структуры основных средств производится по данным формы 071005 по первоначальной стоимости основных средств, сформированной на конец календарного года.

Анализ состава основных средств по группам представлен в таблице 12. По данным проведенного анализа в таблице 12 видно, что рост стоимости основных средств происходит из-за прироста стоимости по всем группам

основных средств.

Таблица 12 – Динамика состава основных средств, млн.руб.

Показатель	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Отклонение относительное, %	
				2020/2019	2020/2021
Производственные здания	23882	26423	30446	10,64	15,23
Сооружения, кроме ЛЭП	6626	6865	7199	3,61	4,87
Линии электропередач	214458	250097	259698	16,62	3,84
Машины и оборудование	114551	150252	167794	31,17	11,68
Производственный и хозяйственный инвентарь	191	311	411	62,83	32,15
Земельные участки	161	281	594	74,53	111,39
Итого	359869	434229	466142	20,66	7,35

Общая стоимость основных средств в 2021 г. по сравнению с 2020 г. увеличилась на 7,35 %, причиной чего стало увеличение стоимости основных средств группы «Производственные здания» на 4023 млн. руб. или на 4,87%, «Машины и оборудование» на 117542 млн. руб. или на 11,68%, «Линии электропередач» на 334 млн. руб. или на 3,84%, «Производственный и хозяйственный инвентарь» на 100 млн. руб. или 32,15 %.

Наибольшее влияние на рост стоимости основных средств за 2020-2021 гг. оказал рост стоимости основных средств группы «Машины и оборудование» в размере 17542 млн. руб., что привело к росту стоимости основных средств на 55%.

За период 2019-2020 гг. стоимость основных средств увеличилась на 74360 млн. руб. из-за роста стоимости группы основных средств «Линии электропередач» на 3569 млн. руб., что составили 48% от общей суммы прироста стоимости основных средств. Стоимость группы «Машины и оборудования» увеличилась на 35701 млн. руб., что привело к росту основных средств на 48%. Рост стоимости основных средств групп «Линии электропередач» и «Машины и оборудование» обеспечивает рост стоимости основных средств на 96%. Структура основных средств по группам представлена на рисунке 20.

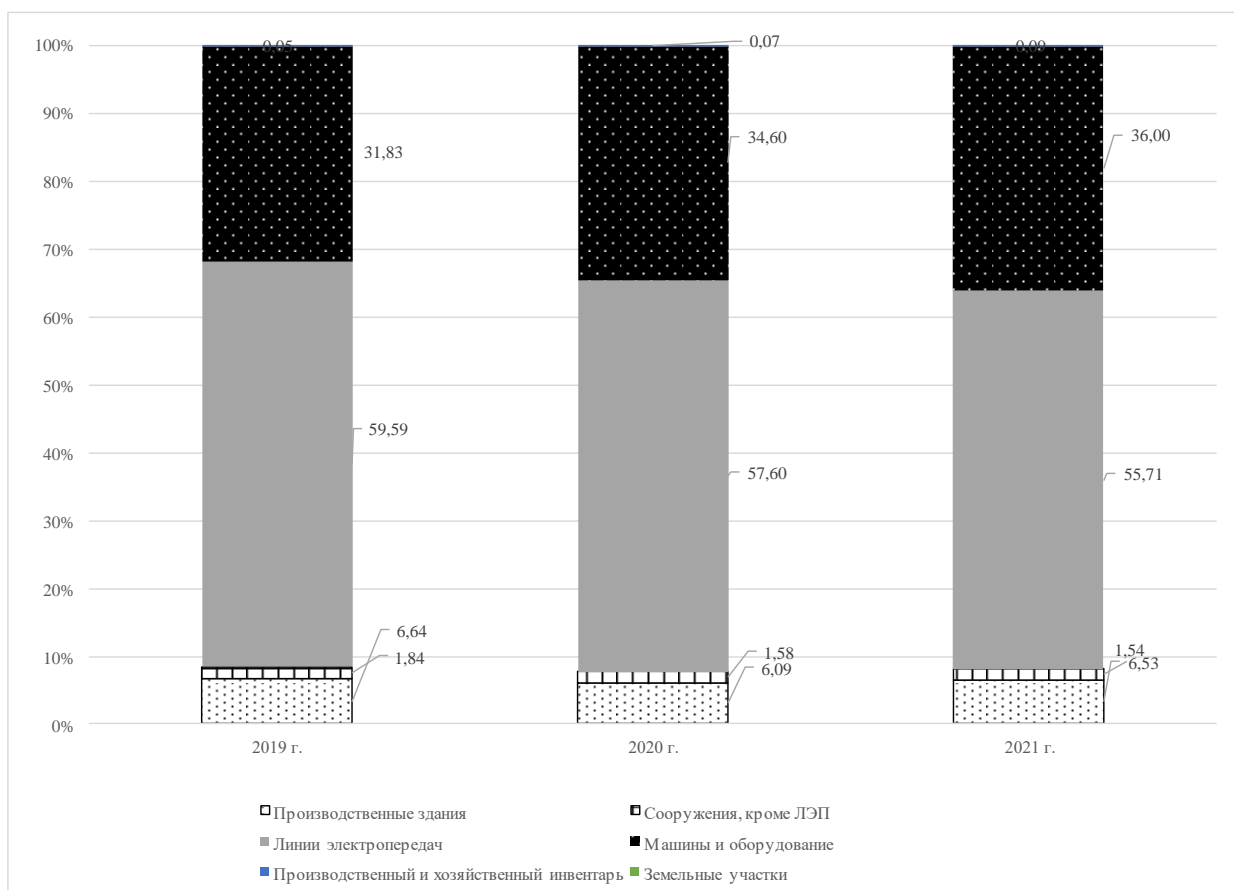


Рисунок 20 - Структура основных средств по группам, %

На протяжении всего анализируемого периода наибольший удельный вес в структуре основных средств занимает группа основных средств «Линии электропередач», стоимость которых на протяжении всего периода исследования составляет более 50% от общей стоимости основных средств. За анализируемый период сокращается удельный вес стоимости линий электропередач в структуре основных средств с 59,59 % до 55,71 %, несмотря на сокращение удельного веса, он все равно остается преобладающим.

Удельный вес основных средств группы «Производственные здания» сократился с 6,64 % в 2019 г. до 6,09 % в 2020 г., а в 2021г. составил 6,53 % от общей стоимости основных средств.

Удельный вес группы основных средств «Машины и оборудование» увеличивается ежегодно из-за роста стоимости и составляет в 2019г. 31,83%, в 2020г. 34,60 %, в 2021г. 36 % от общей стоимости основных средств.

Стоимость других основных средств за период исследования не оказывает

существенного влияния на изменение структуры основных средств. Таким образом, из проведенного анализа, можно сделать вывод, что за анализируемый период наблюдается рост первоначальной стоимости основных средств за счет роста приобретения объектов основных средств группы «Линии электропередач», «Машины и оборудование».

Динамика показателей эффективности использования основных средств представлена в таблице 13.

Таблица 13 - Динамика показателей эффективности использования основных средств

Показатель	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Отклонение относительное, %	
				2020/2019	2020/2021
Среднегодовая стоимость основных средств, млн.руб.	350579	397049	450186	13,26	13,38
Выручка, млн. руб.	82371,00	82645,71	93390,79	0,33	13,00
Фондоемкость, р/р.	4,26	4,80	4,82	12,88	0,34
Фондоотдача всех основных средств, р/р.	0,23	0,21	0,21	-11,41	-0,34
Фондоотдача линий электропередач, р/р.	0,38	0,33	0,36	-13,96	8,82
Фондорентабельность по прибыли от продаж, р/р.	0,068	0,056	0,058	-18,51	4,82
Фондорентабельность по чистой прибыли, р/р.	0,039	0,036	0,044	-7,94	23,40

За анализируемый период наблюдается рост фондоемкости производства с 4,26 р/р. в 2019 г. до 4,82 р. в 2021г. Увеличение фондоемкости свидетельствует о снижении фондоотдачи. Фондоотдача основных средств в 2019 г. составила 0,23 р/р., в 2020 г. наблюдается снижение показателя до 0,21 р/р. а в 2021 г. показатель не изменился по сравнению в 2020г. и составил 0,21 руб.

Снижение показателя фондоотдачи является отрицательной тенденцией и свидетельствует о снижении эффективности использования основных средств. Снижение фондоотдачи и увеличение фондоемкости за период 2019-2021 гг., объясняется тем, что темпы роста выручки ниже темпа роста среднегодовой стоимости основных средств.

Фондоотдача линий электропередач также имеет тенденцию к сокращению за 2019-2020гг., что хорошо прослеживается на рисунке 21.

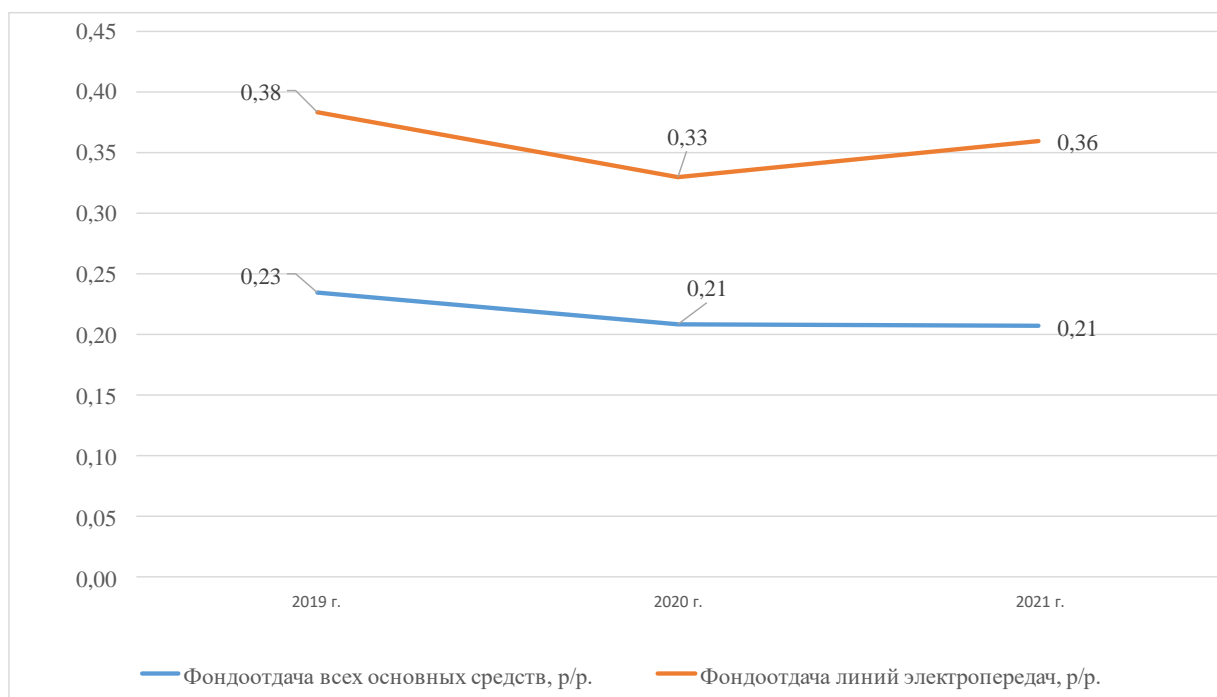


Рисунок 21- Динамика фондоотдачи основных средств, руб./руб.

Фондоотдача линий электропередач сократилась с 0,38 руб. в 2019г. до 0,33 руб. в 2020г. Сокращение показателя происходит на 13,96%, а за период 2020-2021гг. показатель фондоотдачи линий электропередач составил 0,36 руб., что выше показателя 2020г. на 8,82 %.

Значение показателей, как общей фондоотдачи, так и фондоотдач линий электропередач ниже единицы за весь период исследования, что свидетельствует о том, что стоимость выручки ниже стоимости основных средств и наблюдается сокращение данного соотношения.

Коэффициент фондоотдачи не имеет общепринятого нормального значения. Однако на сайте финансовой аналитики по РФ <https://www.testfirm.ru/otrasli/35/> по виду деятельности вид деятельности: 35.12 «Обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха» представлен среднеотраслевой показатель фондоотдачи, рассчитанный по балансовой стоимости основных средств. Сравнительный анализ отраслевого

показателя и ПАО «Россети Ленэнерго» представлен на рисунке 22.

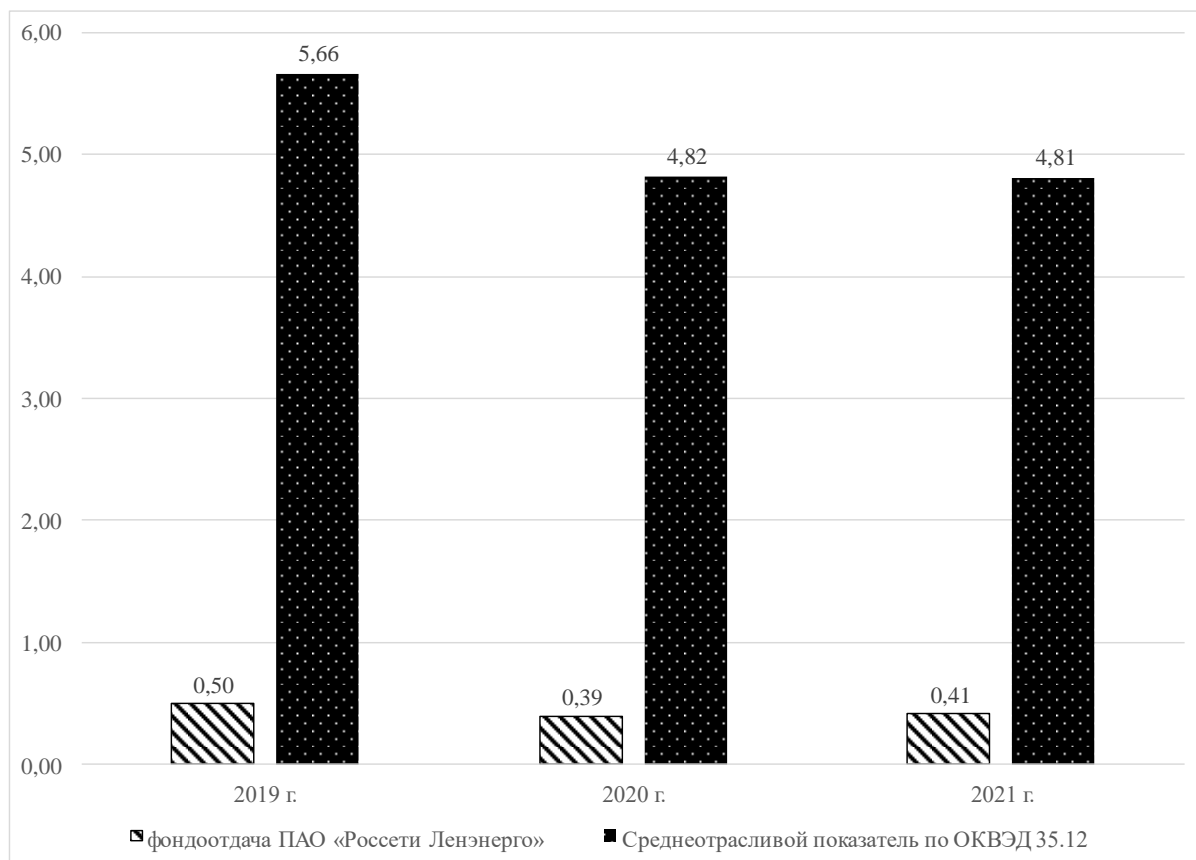


Рисунок 22 – Сравнительный анализ фондоотдачи ПАО «Россети Ленэнерго» со среднеотраслевым показателем, руб.

Фондоотдача ПАО «Россети Ленэнерго», рассчитанная по балансовой стоимости основных средств составила в 2019г. 0,5 руб., в 2020г. 0,39 руб., в 2021г. ее значение составило 0,41 руб.

Среднеотраслевой показатель фондоотдачи составил в 2019г. 5,66 руб., в 2020г. 4,82 руб., в 2021г. 4,81 руб.

Фондоотдача ПАО «Россети Ленэнерго» значительно ниже среднеотраслевого показателя.

Отклонение составляет в 11 раз и является большим отклонением, свидетельствует об высокой фондоемкости производства ПАО «Россети Ленэнерго».

Эффективность использования основных средств можно оценить с

помощью фондорентабельности, динамика показателей представлена на рисунке 23.

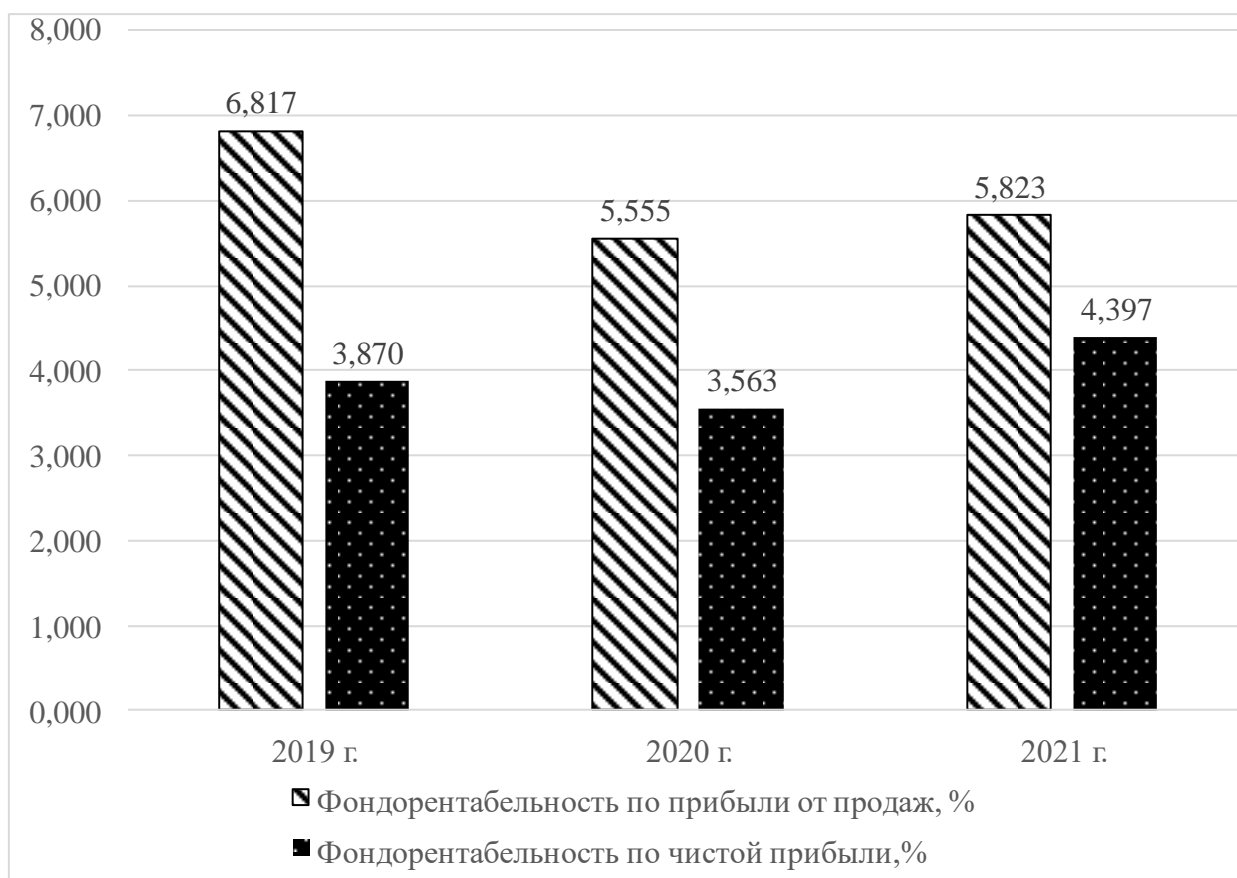


Рисунок 23 – Динамика фондорентабельности, %

За период 2019 – 2020 гг. произошло снижение фондорентабельности с 6,82 % до 5,56%, что объясняется более низким приростом прибыли от продаж по сравнению со стоимостью основных производственных фондов.

За период 2020-2021гг. наблюдается рост фондорентабельности, рассчитанной как по прибыли от продаж, так и по чистой прибыли.

Фондорентабельность, рассчитанная по прибыли от продаж, увеличилась с 5,56 % в 2020г. до 5,82 % в 2021г.

Чистая фондорентабельность, составила в 2021г. 4,40 %, что свидетельствует о том, что на каждый рубль среднегодовой первоначальной стоимости основных средств приходится 0,04 р. чистой прибыли.

Рассмотрим влияние изменение стоимости основных средств и изменение фондоотдачи на выручку, для чего проводим факторный анализ фондоотдачи

методом цепных подстановок (таблица 14).

Таблица 14- Факторный анализ влияния фондоотдачи основных средств на выручку организации

Показатель	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Абсолютное отклонение,	
				2019-2020	2020-2021
Стоимость выручки, млн.руб.	82371,00	82645,71	93390,79	274,71	10745,08
Среднегодовая стоимость основных средств, млн.руб.	350579	397049	450186	46470,50	53136,50
Фондоотдача, р.	0,235	0,208	0,207	-0,027	-0,001
Изменение объемов выручки за счет:					
а) увеличения стоимости основных фондов	-	-	-	10918,59	11060,36
б) изменение объемов выручки за счет улучшения использования основных фондов	-	-	-	-10643,88	-315,28

В 2019г. по сравнению с 2020 г. на изменение объемов выручки положительно повлияло увеличение объема основных фондов. Изменение выручки в 2021 г. по сравнению с 2020 г. составило 10745,08 млн.руб., в т.ч. за счет экстенсивного фактора (за счет роста объема основных фондов) выручка увеличилась на 11060,36 млн.руб. и за счет снижения эффективности использования основных фондов, т.е. фондоотдачи, выручка снизилась на - 315,28 млн.руб.

Период исследования для организации характеризуется снижением эффективности использования основных средств. Анализируемая организация имеет показатель фондоотдачи ниже среднеотраслевому показателю.

За анализируемый период произошел рост стоимости основных фондов за счет приобретения объектов. Рост среднегодовой стоимости основных средств, как балансовой, так и первоначальной стоимости происходит быстрее, по сравнению с показателями объема продаж, что приводит к снижению показателей эффективности использования основных средств.

Фондоотдача за период 2019-2021 гг. показывает, что основные фонды за анализируемый период используются неэффективно и за период исследования наблюдается снижение данного показателя. На протяжении всего анализируемого периода показатель фондоотдачи имеет низкое значение.

В целом по результатам проведенной организационно-экономической характеристики можно сказать, что производственное положение производства в части использования основных средств ПАО «Россети Ленэнерго» ухудшается в течение анализируемого периода.

На это указывает отрицательная динамика большинства показателей, характеризующих эффективность использования основных средств: растет среднегодовая стоимость основных производственных фондов быстрее, чем производительность и фондооруженность труда, сокращается выход выручки на 1 руб. среднегодовой стоимости основных средств.

На протяжении всего анализируемого периода использование основных средств носит экстенсивный характер, поэтому прирост выручки происходит за счет роста стоимости основных средств, при этом интенсивность использования основных средств сокращается, о чем свидетельствует сокращение фондоотдачи основных средств за период исследования.

В итоге организация сократила уровень как прибыли от продаж, так и чистой прибыли на один рубль среднегодовой стоимости основных средств за период исследования, что свидетельствует о сокращении эффективности использования основных средств ПАО «Россети Ленэнерго», поэтому организации необходимы мероприятия по повышению эффективности использования основных средств.

Глава 3 Пути повышения эффективности использования основных средств в ПАО «Россети Ленэнерго»

3.1 Разработка мероприятий по повышению эффективности использования основных средств

ПАО «Россети Ленэнерго» за период исследования значительно увеличила стоимость основного капитала за счет приобретения объектов основных средств. При этом основные средства полностью приобретаются за счет собственных средств. Среднегодовая первоначальная стоимость основных средств увеличивается быстрее, чем выручка от продажи электроэнергии, поэтому эффективность использования основных средств организации сокращается, что является отрицательной тенденцией.

На первом этапе по разработке мероприятий, необходимо рассмотреть варианты оптимизации стоимости основных средств с целью сокращения фондоемкости производства. Основные направления представлены на рисунке 24.

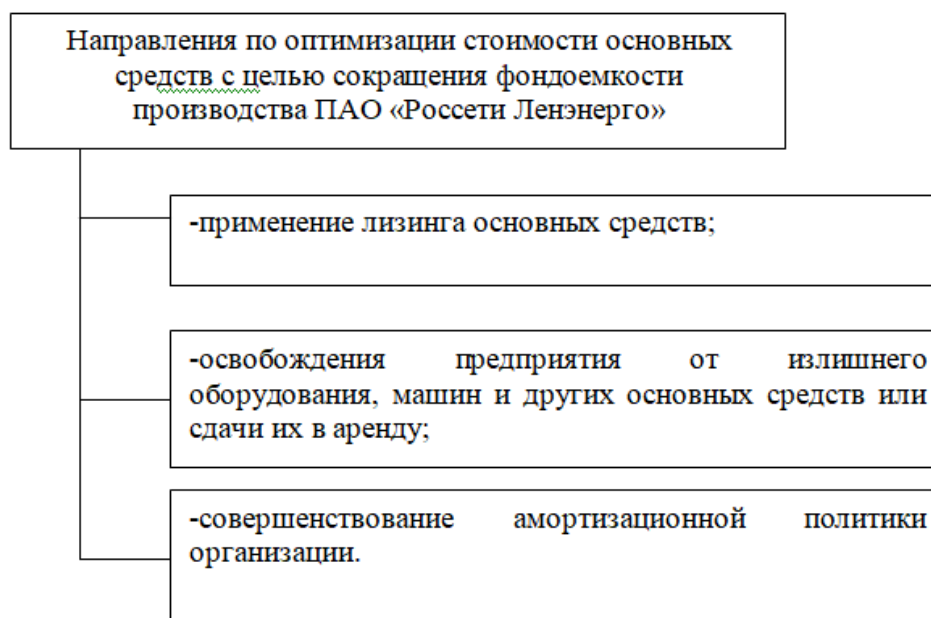


Рисунок 24– Основные направления по оптимизации стоимости основных средств

Улучшение содержания основных средств отражается также на показателях эффективности использования основных средств ПАО «Россети Ленэнерго», поэтому организации необходимы мероприятия, направленные на повышение эффективности содержания основных средств. Основные направления представлены на рисунке 25.

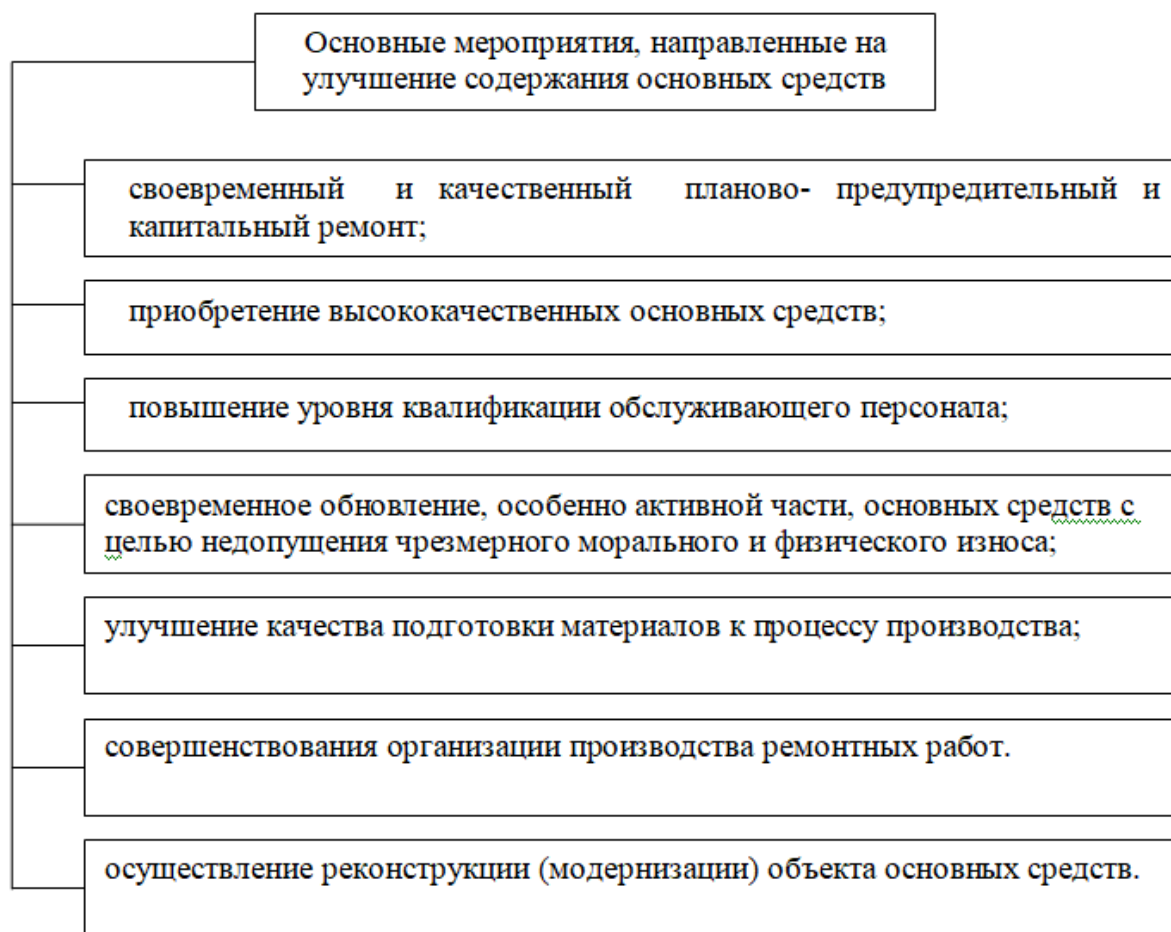


Рисунок 25- Основные мероприятия, направленные на улучшение содержания основных средств

Проведённый анализ технического состояния объектов основных средств данной организации показал, что основные средства увеличивают стоимость в результате модернизации, реконструкции старых объектов основных средств и роста количества технических присоединений.

В ходе анализа выявлены причины неоправданных простоев оборудования среди них:

- отсутствие квалифицированных работников по эксплуатации основных фондов специального назначения;
- отсутствие подрядных организаций для ремонта и обслуживания объектов основных средств.

Организация не проводит своевременный предупредительный ремонт основных средств, что приводит к частным поломкам объектов, как следствие происходит остановка производства, что в свою очередь способствует нарушению сроков поставки и потери финансовых ресурсов данной организации.

На втором этапе по разработке мероприятий, рассмотрим варианты начисления амортизации. За весь период исследования Организация использует линейный метод начисления амортизации. При этом объекты основных средств ПАО «Россети Ленэнерго» подвержены моральному износу, поэтому применение данного метода не приводит к должному формированию финансовых ресурсов для замены и покупки основных средств.

Как следствие устаревание объектов основных средств, частые поломки и самое главное данная тенденция приводит к сокращению производительности, как следствие сокращается выручка при росте постоянных затратах на ремонт основных средств.

Проведя анализ линейного метода начисления амортизации, необходимо выделить как положительные, так и отрицательные стороны данного элемента амортизации (рисунок 26).

Организации можно выбирать способ начисления амортизации для каждой группы основных средств. Для установления срока полезного использования можно выбрать период, в течение которого основное средство будет приносить экономические выгоды.

ПАО «Россети Ленэнерго» за период исследования значительно увеличила стоимость основных средств за счет приобретения объектов основных средств. Данная тенденция приводит к росту расходов на содержание объектов основных средств.

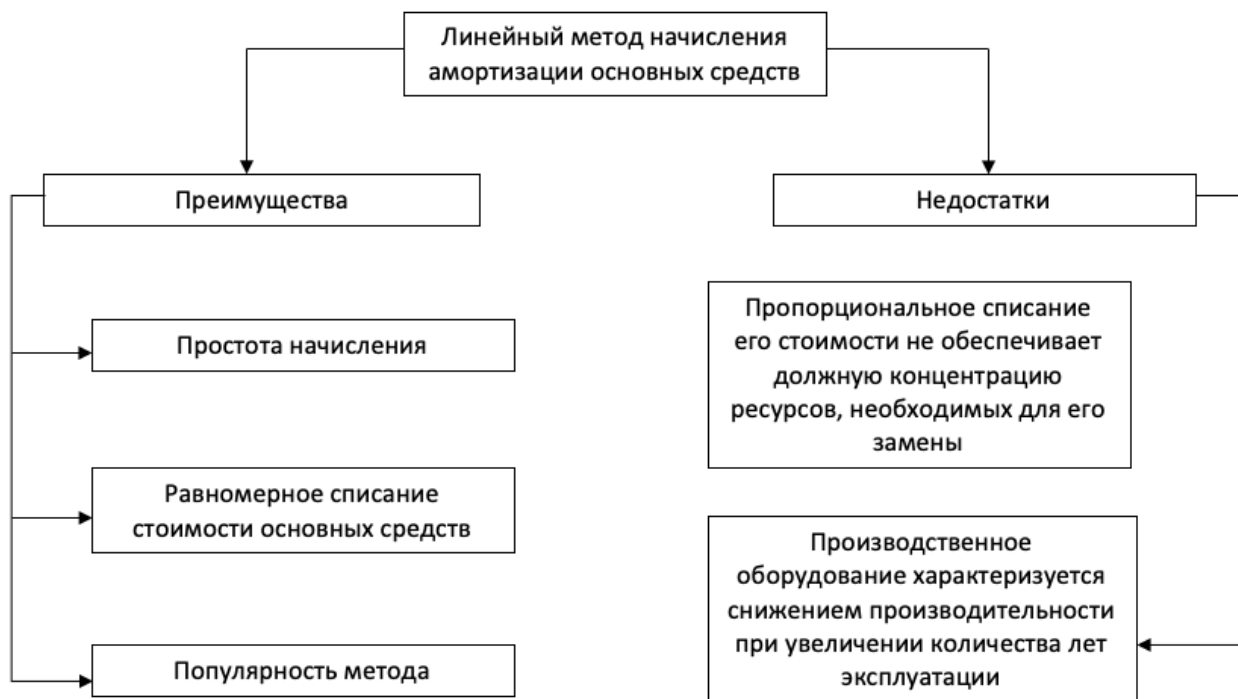


Рисунок 26 – Анализ линейного метода начисления амортизации

Финансирование обновления основных средств ПАО «Россети Ленэнерго» происходит в основном за счет собственных средств и средств заказчиков на техническое присоединение ЛЭП. Кроме того, организация активно приобретает основные средства за счет средств как долгосрочного, так и краткосрочного кредита. В итоге у ПАО «Россети Ленэнерго» стремительно увеличивается первоначальная стоимость основных средств, что не обеспечивается приростом выручки, поэтому показатели экономической эффективности использования основных средств за период исследования сокращаются.

Кроме того, не применяется и лизинг для финансирования основного капитала организации.

Одним из вариантов сокращения расходов на содержание объектов основных средств является лизинг, хотя стоимость покупки в лизинг объекта основного средства выше, чем приобретение основного средства в собственность, но при этом сокращаются риски морального устаревания основного средства, сокращаются расходы на уплату имущественных налогов.

Снижается риск обесценивания основного средства в случаях отсутствия поставок запасных частей из-за границы, например, в результате санкций.

По данным проведенного анализа в данном исследовании можно выделить следующие основные преимущества лизинга по сравнению с другими источниками финансирования основных средств:

- лизинг позволяет организации без наличия свободных финансовых ресурсов провести обновление парка основных средств;

- все расходы на содержание основных средств включаются в лизинговые платежи;

- лизинговые платежи включаются в себестоимость продаж, при этом сокращается налоговая база по налогу на прибыль организаций, по налогу на имущество и НДС;

- возможность применения в отношении приобретаемого имущества ускоренной амортизации с коэффициентов до 3-х позволяет максимально быстро через себестоимость восстановить инвестиционные затраты;

- по истечению действия договора лизинга появляется возможность роста рыночной цены, продав это имущество, организация получит дополнительную прибыль;

- лизинговая компания формирует нестандартный график платежей, который имеет возможность пересматривать;

- увеличиваются гарантийные обязательства на объекты основных средств.

ПАО «Россети Ленэнерго» после окончания действия договора могут не выкупать основное средство, а приобретать в финансовую аренду новый объект.

Кроме того, расторгнуть договор лизинга несложно. Это даёт возможность периодически менять основные средства для ПАО «Россети Ленэнерго» без оформления их в собственность и необходимости продажи. Заключая договор с лизингодателем, можно включить в него ряд услуг, например, техобслуживание, замена и хранение сезонных запасных частей, предоставление подменного основного средства в случае поломки, которые берёт на себя лизинговая компания.

Управленческие решения об использовании лизинга должны приниматься на основании сравнительного анализа источников финансирования объектов основных средств (рисунок 27).

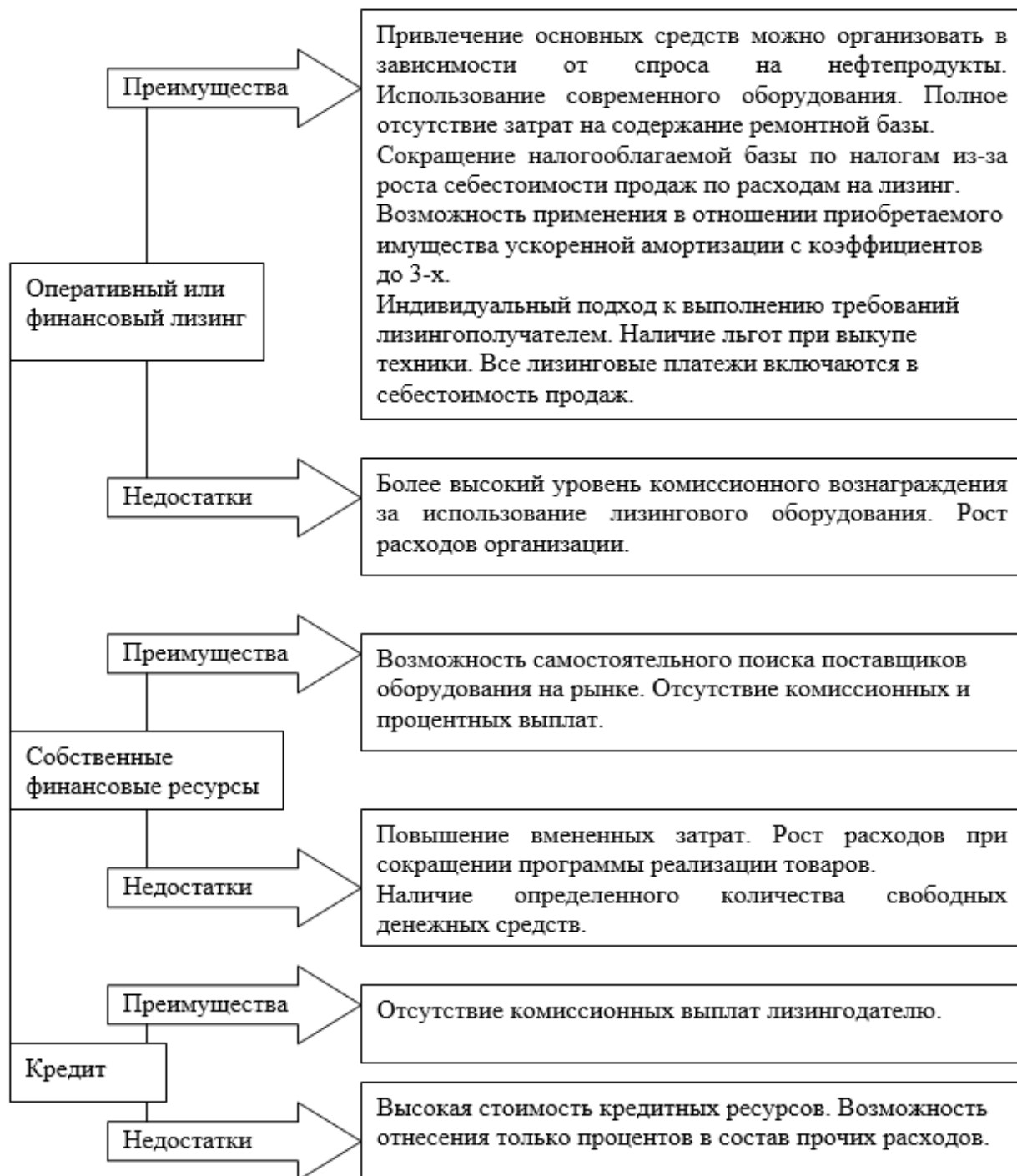


Рисунок 27 - Сравнительная характеристика использования финансовых ресурсов для приобретения основных средств

Преимущество лизинга по сравнению с другими формами финансирования, заключается в том, что данная организация может

осуществлять инвестиции в более рентабельные виды деятельности, при этом свободные финансовые ресурсы направлять на финансирование текущей деятельности.

3.2 Оценка экономической эффективности предложенных мероприятий

В качестве повышения экономической эффективности использования основных средств ПАО «Россети Ленэнерго» предлагается:

- оптимизировать балансовую стоимость основных средств за счет изменения метода начисления амортизации;
- увеличивать производственные мощности не за счет приобретения объектов основных средств, а за счет лизинга основных средств.

Для повышения эффективности использования основных средств предлагается создание комиссии, для рассмотрения элементов амортизации основных средств.

К элементам амортизации относят:

- способ начисления амортизации, среди которых установлены: линейный, способ уменьшаемого остатка и начисление амортизации пропорционально количеству продукции;
- срок полезного использования основного средства организацией определяется самостоятельно;
- ликвидационная стоимость основного средства – оценка основного средства при выбытии с учетом всех расходов на реализацию.

Период начисления амортизации основных средств представлены на рисунке 28.

Стоимость, от которой начисляется амортизация основного средства, называется базой, к которой относится разница между первоначальной и ликвидационной стоимостью объекта основного средства.

Ликвидационную стоимость нужно определять для каждого объекта

основного средства экономического субъекта.



Рисунок 28 – Диапазон начисления амортизации

Основным моментом для начисления амортизации в настоящее время является правила расчета ликвидационной стоимости основного средства. Для данных расчетов необходимо установить предполагаемую стоимость основного средства на дату окончания его использования и состояние, в котором будет находиться основное средство, и рассчитать расходы на продажу основного средства. При рассмотрении ликвидационной стоимости основного средства необходимо оценивать и моральное устаревание объекта.

Методика формирования диапазона полезного использования представлена на рисунке 29.



Рисунок 29– Методика формирования срока полезного использования

Организация самостоятельно должна разработать способ начисления амортизации, исходя из правил, установленных законодательно (рисунок 30).

При выборе способа начисления амортизации необходимо рассматривать вид деятельности организации, состояние объектов основных средств, уровень рентабельности производства и продаж, жизненный цикл организации. Большое значение имеет плановый объем производства продукции, который определяется в бизнес- плане организации.

При начислении амортизации можно рассматривать коэффициент ускорения амортизации при способе уменьшаемого остатка. Экономическому субъекту необходимо рассмотреть и установить данный коэффициент в учетной политике с обоснованием его применения.

Основное обоснование – это быстрое моральное устаревание объектов основных средств, так как амортизация в основном используется на восстановление объектов, то более быстрый темп списания первоначальной стоимости позволяет быстрее восстанавливать основные средств путем их

замены.



Рисунок 30 – Правила расчета амортизации основных средств

Линейный способ и способ уменьшаемого остатка начисляются на основании планируемого периода использования.

Для начисления амортизации способом пропорционально количеству продукции необходимо провести расчет выработки продукции на данном объекте основного средства.

В этой ситуации амортизация исчислялась (по правилам учета, действовавших до 01 января 2022г.) как норматив, умноженный на фактический объем произведенного продукта или оказанных услуг за какой-то конкретный период [29]. Начисление амортизации должно быть разработано в организации в соответствии с принципами начисления. Принцип начисления амортизации основных средств представлено на рисунке 31.



Рисунок 31 - Принцип начисления амортизации основных средств

Все элементы должны быть установлены в локальных документах организации, в первую очередь, в учетной политике организации.

Наибольшее влияние на изменение общей стоимости основных средств оказывает стоимость группы «Машины и оборудование» и «Линии электропередач» (доля влияния 98%), поэтому рассмотрим сравнительный анализ способа начисления амортизации для основных средств из данных групп. Для расчета экономической эффективности проведем сравнение двух методов начисления амортизации: линейного метода и метода уменьшаемого остатка для анализируемой организации за счет разбора примера, схема которого представлена на рисунке 32.

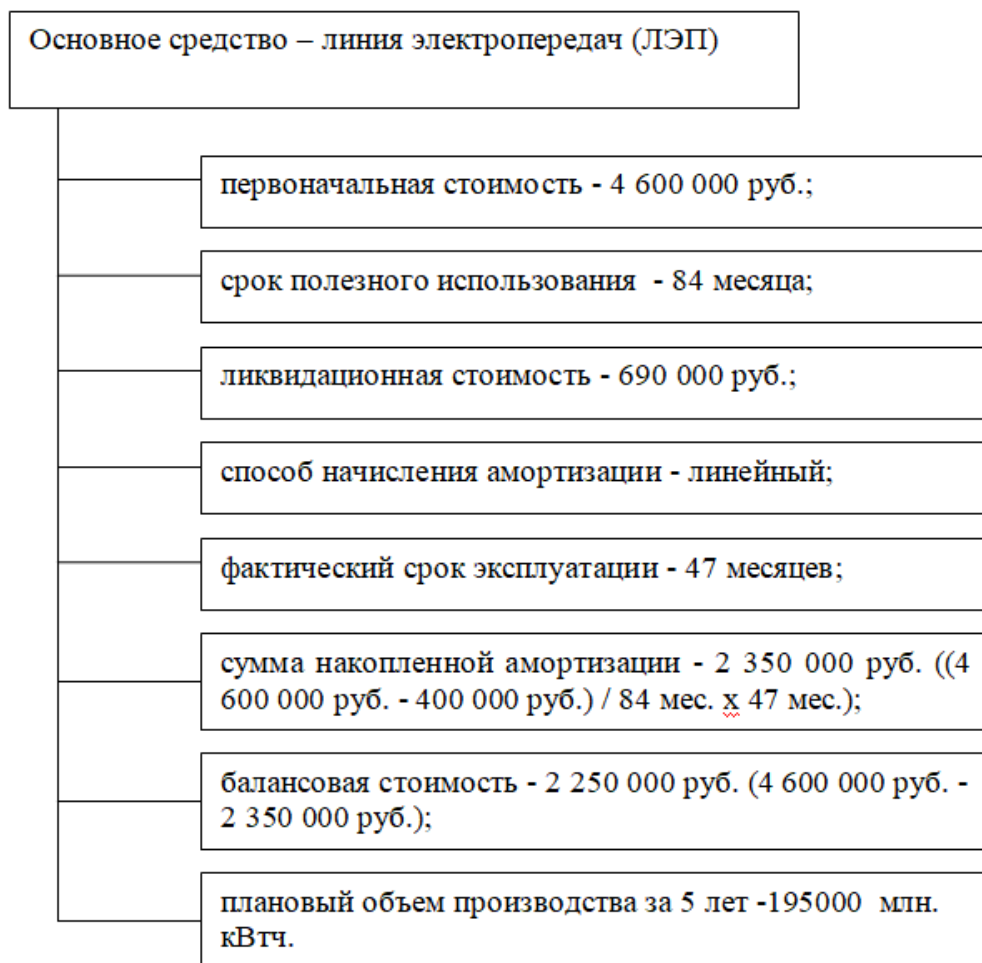


Рисунок 32 – Исходные данные основного средства

Организация начисляет амортизацию ежемесячно. Руководство организации решило заменить основное средство через 5 лет. Расчет амортизации представлен в таблице 15.

Таблица 15 – Расчет амортизации способом уменьшаемого остатка

Период	Расчет амортизации, р.	Норма амортизации, %	Амортизация за год, р.	Накопленная амортизация, р.	Плановый период эксплуатации, л.
1 год	1560000*30/100	30	468000	2818000	5
2 год	1560000*25/100	25	390000	3208000	4
3 год	1560000*20/100	20	312000	3520000	3
4 год	1560000*15/100	15	234000	3754000	2
5 год	1560000*10/100	10	156000	3910000	1
Итого	-	100	1560000		-

Исходя из расчетов видно, что норма амортизации в первый год составляет 30 %, во второй год 25 % и имеет тенденцию к ежегодному сокращению 5 процентов. При первоначальной стоимости 4600 тыс.р. и сумме начисленной амортизации, то сумма начисленной амортизации по истечению 5 лет должна быть равна: $4600 - 690 = 3910$ тыс.р. За прошлые периоды начислено 2350 тыс.р., поэтому за 5 лет должно быть начислено $3910 - 2350 = 1560$ тыс.р.

Поэтому предлагается расчет амортизации исходя из нормы амортизации к расчетной стоимости амортизации 1560 тыс.р. За 5 лет норма амортизации средняя должна быть равна 20 % ($100/5$), так как амортизация должна уменьшаться равномерно, то на 1 год норму установим в размере 30 %, за 2 год -25 %, на 3 год – 20%, на 4 год -15 % и на 5 год – 10 %.

Итого $30 + 25 + 20 + 15 + 10 = 100$ %. Равномерность: понижение нормы на 5 %, что соответствует п. 32 ФСБУ 6/2020.

Данные об амортизации, начисленной линейным способом и способом уменьшаемого остатка, отражены на рисунке 33.

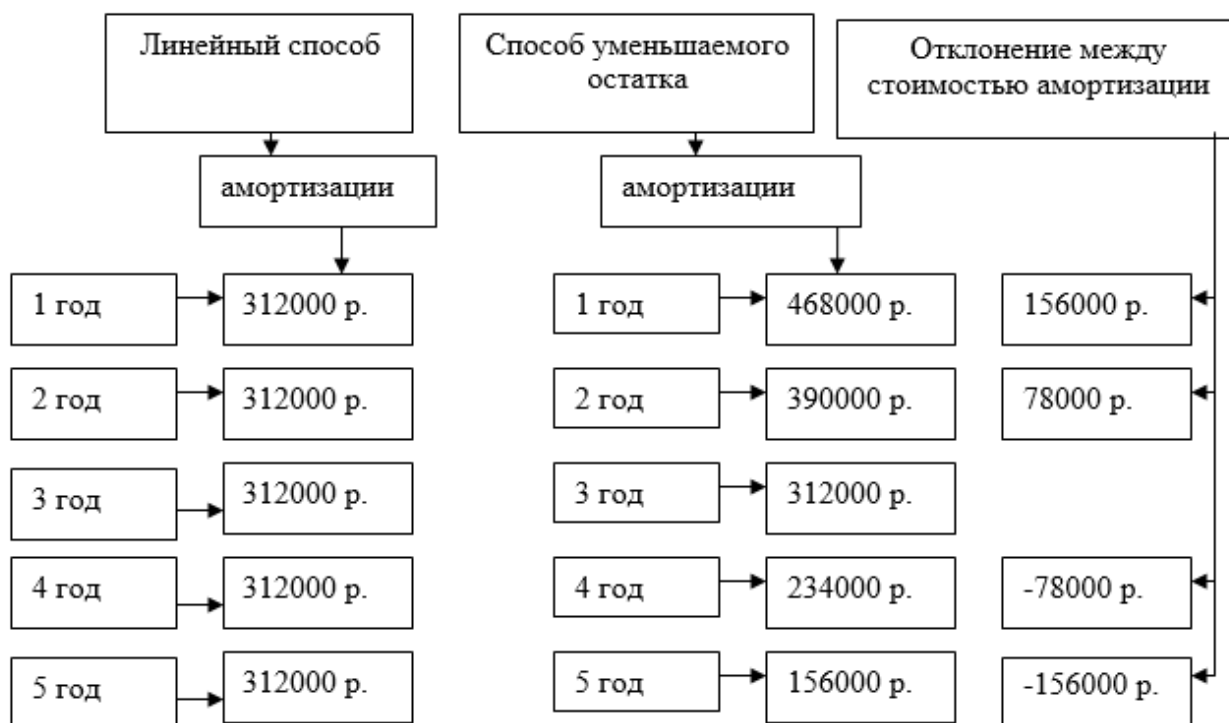


Рисунок 33– Сравнение методов начисления амортизации основного средства

Расчет амортизации способом пропорционально количеству продукции по ФСБУ 6/2020 «Основные средства» представлен в таблице 16.

Таблица 16 – Расчет амортизации способом пропорционально количеству переданной энергии

Период	Расчет амортизации, р.	Количество продукции (объем работ) за отчетный период, млн. кВтч.	Оставшийся объем работ в натуральном выражении	Балансовая стоимость объекта	Амортизация за год, р.
1 год	1560000*50/195	50	195	1560000	400000
2 год	1160000*45/145	45	145	1160000	360000
3 год	800000*40/100	40	100	800000	320000
4 год	480000*35/60	35	60	480000	280000
5 год	200000*25/25	25	25	200000	200000
Итого	-	195			1560000

Таким образом, амортизация начисляется от суммы: 4 600 000 руб. - 2 350 000 руб.- 690 000 руб. = 1 560 000 руб. в первый год.

Применяется принцип – суммы амортизации за одинаковые периоды должны уменьшаться по мере истечения срока полезного использования. То есть в начале срока полезного использования амортизация начисляется быстрее.

Проанализировав различные способы начисления амортизации, можно сделать следующий вывод: при применении способа уменьшаемого остатка сумма амортизации неравномерна и максимальна в 1 год начисления амортизации. Расчеты показывают, что амортизация, начисленная способом уменьшаемого остатка больше чем, амортизация, начисленная линейным способом за 2 первых года. За первый год разница составит 156 тыс.р. или 50 %. Но данная тенденция объясняется, тем что основные средства у организации активно пополняются в течении анализируемого периода и при начислении амортизации способом уменьшаемого остатка происходит перераспределение средств в первые годы эксплуатации по сравнению с последующими годами.

Чтобы оценить реальный инвестиционный выигрыш, сравним результаты

применения линейного и нелинейного методов начисления амортизации при помощи метода дисконтирования (таблица 17).

Таблица 17 – Дисконтирование амортизационных потоков для различных методов начисления амортизации, тыс.р.

Год	Нормы дисконтирования	Линейный метод		Способ уменьшаемого остатка		Разница суммы амортизации, (+,-)
		перенос стоимости, р.	дисконтированная сумма (дисконт - 9%)	перенос стоимости, р.	дисконтированная сумма (дисконт - 9%)	
1	0,9804	312000	305882,4	400000	392156,9	86274,51
2	0,9612	312000	299884,7	360000	346020,8	46136,10
3	0,9423	312000	294004,6	320000	301543,1	7538,58
4	0,9238	312000	288239,8	280000	258676,7	-29563,05
5	0,9057	312000	282588	200000	181146,2	-101441,85
Итого	-	1560000	1470599	1560000	1479544	8944,29

В первые три года организация сможет включить в расходы дополнительно 139949,19 тыс.р. (86274,51+46136,10+75338,58), что составит экономия налога на прибыль организации в размере 27 989,84 тыс.р. при ставке налога в размере 20 % от чистой прибыли. И хотя за весь 5-летний период сумма налога в обоих случаях одинакова, выигрыш во времени значительный.

Результат сравнения дисконтированной суммы амортизации показывает, что организация за счет временного фактора получает экономию в размере 8944,29 тыс.р.

При линейном способе начисления амортизации за 2021г. в составе себестоимости продаж отражена амортизация основных средств в размере 17214113 тыс.р. Первоначальная стоимость основных средств на конец года составила 466142204 тыс.р. накопленная амортизация составила 239703259 тыс.р. Остаточная стоимость основных средств, сформировалась в размере 226438945 тыс.р.

С учетом корректировки амортизации в сторону увеличения на сумму сумма начисленной амортизации за год способом уменьшаемого остатка составит 22378346,9 тыс.р. Отклонение в стоимости начисленной амортизации

составляет 5164233,9 тыс.р.

Оба эффекта от снижения или увеличения объема амортизационных отчислений представлены в таблице 18.

Таблица 18 - Влияние увеличения амортизационных отчислений на результаты деятельности организации за 2021г.

Показатель	Эффект при	
	изменение	сумма, тыс.р.
Себестоимость продаж	Рост	5164233,9
Налогооблагаемая прибыль	Снижение	5164233,9
Налог на прибыль	Снижение	1032846,78
Чистая прибыль	Рост	1032846,78

По данным расчетов, представленных в таблице 18, разница амортизации, начисленной способом уменьшаемого остатка больше чем, амортизации, начисленной линейным способом, за первый год составит 50 %, поэтому изменение увеличения амортизационных отчислений можно рассматривать в размере 50 % от стоимости основных средств, срок эксплуатации которых не превышает 2 года.

Рост амортизации на 5164233,9 тыс.р. приведет к росту себестоимости продаж на 5164233,9 тыс.р.

Завышение налога с прибыли организаций рассчитано, исходя из того, что превышение прибыли до налогообложения должно было облагаться по ставке 20 % и налог на прибыль организаций мог быть меньше на 1032846,78 тыс. р. (5164233,9 тыс.р. умноженное на 0,20).

Высвободившие свободные финансовые ресурсы организация сможет направить на улучшение содержание объектов основных средств, особенно производственной сферы, что позволит увеличить прибыль от продаж в прогнозном периоде. Рост чистой прибыли и чистой прибыли будет способствовать росту фондорентабельности основных средств. Динамика изменения представлена на рисунке 34.

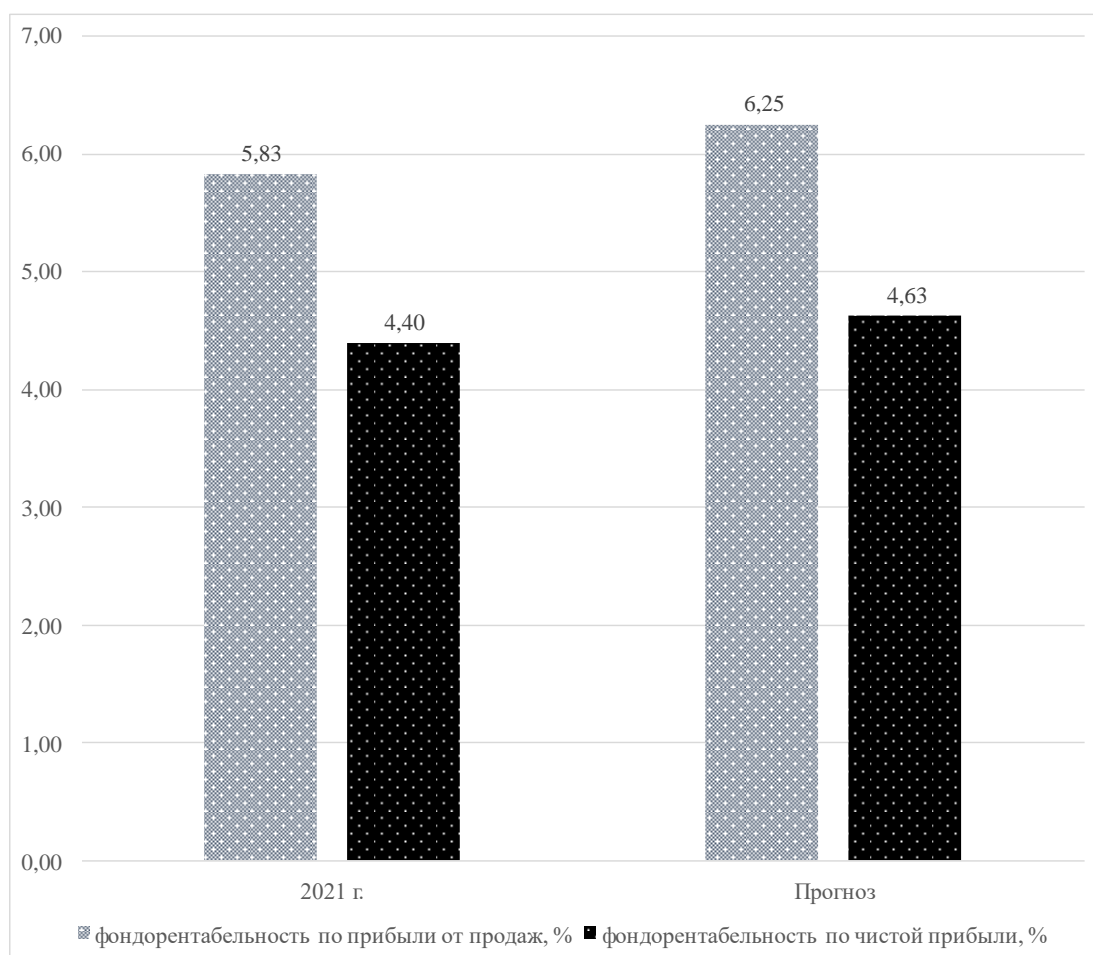


Рисунок 34– Изменение фондорентабельности за счет изменения метода начисления амортизации основных средств, %

На основании проведенных расчетов видно, что организация может увеличить фондорентабельность с 4,4 % в 2021г. до 4,63 % в прогнозном периоде.

Организация приобрела в 2021г. технологическое оборудование для производства в лизинг сроком на 1 год с возможностью его выкупа по остаточной стоимости. Источник финансирования приобретения основного средства – собственные средства. В качестве повышения эффективности использования основных средств предлагается приобретение основных средств не в собственность, а в лизинг.

В качестве лизингодателя рассматривается Компания Система Лизинг 24 (АО), которая входит в группу ВТБ, на сайте данной компании проводится расчет лизинговых платежей. Сформированные данные таблице 19.

Таблица 19 - Условия применения лизинга

Показатель	Значение
Стоимость одного оборудования для производства без НДС, тыс. р.	1400
Сумма НДС, тыс. р.	280
Плановое количество объектов, шт.	10
Общая сумма приобретенных основных средств, тыс.р.	14000
Срок лизинга, лет	5
Амортизационные отчисления, в год, %	20
Плата за ресурсы, годовых, %	8
Дополнительные услуги лизингодателя, в т.ч.:	
- консалтинговые услуги по эксплуатации оборудования, %	10
НДС, %	20
Расходы затраты на доставку, монтаж и подключение	240

Величина амортизационных отчислений, причитающихся лизингодателю:

$$14000 * 0,2 = 2800 \text{ тыс.р. } K = 14000 * 0,08 = 1120 \text{ тыс.р.}$$

Плата лизингодателю за дополнительные услуги лизингополучателю
 $14000 * 0,1 = 1400 \text{ тыс.р.}$

$$\text{Лизинговые платежи в год без НДС} = (2800 + 1120 + 1400) = 5320 \text{ тыс.р.}$$

$$\text{С НДС} = 5320 + 20\% = 1064 + 5320 = 6384 \text{ тыс.р.}$$

Сумма без НДС в размере 6384 тыс.р. относится на уменьшение налога на прибыль организации. Налоговая экономия составит $6384 * 0,2 = 1277 \text{ тыс.р.}$

Для оценки эффективности приобретения объектов основных средств в лизинг ПАО «Россети Ленэнерго» рассмотрим сравнительный вариант финансирования приобретения объектов основных средств, за счет лизинга, за счет собственных средств.

Эффективность при приобретении основных средств за счет лизинга представлена в таблице на основании дисконтирования денежных потоков.

Эффективность приобретения основных средств за счет лизинга представлена в таблице 20 на основании дисконтирования денежных потоков.

Таблица 20– Расчет денежных потоков при применении лизинга

Показатель	0 период	1 год	2 год	3 год	4 год	5 год	Итого
Лизинговые платежи	-	-6384	-6384	-6384	-6384	-6384	-31920
Налог на прибыль (экономия)	-	1064	1064	1064	1064	1064	5320
Возмещение НДС	-	1064	1064	1064	1064	1064	5320
Экономия на налоге на имущество	-	369,6	246,4	184,8	123,2	61,6	985,6
Денежный поток	-	-3886,4	-4009,6	-4071,2	-4132,8	-4194,4	-20294,4
Коэффициент дисконтирования	1	0,833	0,694	0,579	0,482	0,402	-
Денежный поток, приведенный	-	-3238,67	-2784,44	-2356,02	-1993,06	-1685,64	-12057,8

При приобретении основных средств в лизинг возникает экономия на налоге на имущество в размере 985,6 тыс.р. при расчете налога по среднегодовой стоимости по ставке 2,2%. Общая сумма возмещения НДС составит 5320 тыс.р.

Так как лизинговые платежи включаются в расходы организации, то экономия при уплате налога на прибыль организаций составит 5320 тыс.р. при ставке налога на прибыль в размере 20%.

С учетом дисконтирования денежных потоков по ставке 20% общий денежный поток за 5 лет составит 12057,8 тыс.р. при приобретении основного средства в лизинг.

Расчет денежных потоков при приобретении основных средств за счет собственных средств представлен в таблице 21.

С учетом дисконтирования денежных потоков по ставке 20% общий денежный поток за 5 лет составит 14022,15 тыс.р. при приобретении основного средства за счет собственных средств. При этом денежный поток не включается в расчет налога на прибыль, так как происходит начисление амортизации и уменьшения налогообложения.

Таблица 21– Расчет денежных потоков при приобретении основных средств за счет собственных средств

Показатель	0 период	1 год	2 год	3 год	4 год	5 год	Итого
Приобретение оборудования	-16800						-16800
Налог на прибыль	-3360						-3360
Налоговая экономия на амортизации		560	560	560	560	560	2800
Налог на имущество		-369,6	-246,4	-184,8	-123,2	-61,6	-985,6
Возмещение НДС	2800	2800					5600
Денежный поток	-17360	2990,4	313,6	375,2	436,8	498,4	-12745,6
Коэффициент дисконтирования	1,000	0,833	0,694	0,579	0,482	0,402	
Денежный поток, приведенный	-17360	2492	217,78	217,13	210,65	200,30	-14022,15

Расчет денежных потоков при приобретении основных средств за счет кредита представлен в таблице 22.

Таблица 22 – Расчет денежных потоков при приобретении основных средств за счет кредита

Показатель	Всего	1год	2 год	3 год	4 год	5 год	Итого
Приобретение оборудования	-	-3360	-3360	-3360	-3360	-3360	-16800
Проценты по кредиту		-1344	-1236,48	-1137,56	-1046,5	-962,83	-5727,43
Налоговая экономия на амортизации		560	560	560	560	560	2800
Налоговая экономия на процентах		-268,8	-247,296	-227,51	-209,31	-	-1145,49
Налог на имущество		-369,6	-246,4	-184,8	-123,2	-61,6	-985,6
Возмещение НДС	2800						2800
Денежный поток	2800	-4782,4	-4530,18	-4349,87	-4179,1	-4017	-21858,5
Коэффициент дисконтирования	1,000	0,833	0,694	0,579	0,482	0,402	2,990612
Денежный поток, приведенный	2800	-3985,3	-3145,96	-2517,29	-2015,3	-1614,3	-13278,3

На основании проведенных расчетов можно сформировать сравнительный

анализ денежных потоков на рисунке 35.

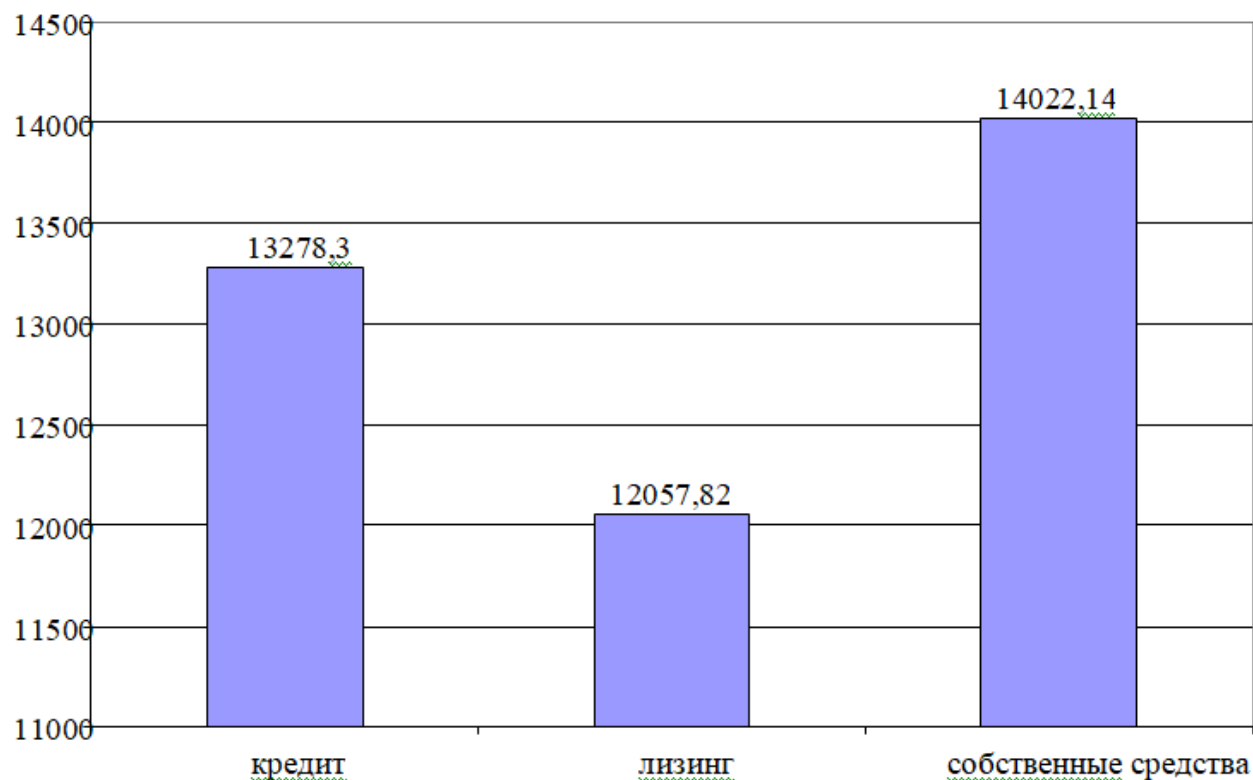


Рисунок 35 - Сравнительный анализ денежных потоков, тыс.р.

Проведенные расчеты показали, что наименьший денежный поток наблюдается при применении лизинга. Наибольший денежный поток прослеживается при приобретении основных средств за счет собственных средств. Экономический эффект составляет 1964,32 тыс.р. если сравнивать приобретение основного средства в лизинг перед покупкой за счет собственных средств.

Если провести сравнение приобретение основного средства в кредит и приобретение основного средства в лизинг, то экономический эффект составляет 1220,48 тыс.р.

Приобретение основных средств позволит оптимизировать стоимость основных средств и повысить отдачу основных средств, так как среднегодовая стоимость основных при применении лизинга будет меньше.

ПАО «Россети Ленэнерго» необходимо сформировать право пользования активом и обязательство на аренду. Методика формирования право пользования

представлена на рисунке 36.



Рисунок 36 – Методика формирования затрат на содержание основных средств при лизинге

На основании положений ФСБУ 25/2018 «Бухгалтерский учёт аренды» необходимо определить ставку дисконтирования, так как плата за ресурсы составляет 16%, то рассмотрим ставку с учетом поправки на риск в размере 4%, что будет составлять 20 (16+4) %.

Размер лизинговых платежей составляет 5 320 тыс.р. в год, поэтому размер право пользования составит:

$$-5\,320 / (1+0,2)^1 - 5\,320 / (1+0,2)^2 - 5\,320 / (1+0,2)^3 - 5\,320 / (1+0,2)^4 - 5\,320 / (1+0,2)^5 = -15\,910,06 \text{ тыс.р.}$$

Общая сумма сформированного право пользования активом составит:

$$-15\,910,06 + 240 = -15\,670,56 \text{ тыс.р.}$$

Начисленная сумма амортизации на право пользования активом составит:

$$-15\,670,56 / 5 = 3\,134,11 \text{ тыс.р.}$$

Балансовая стоимость актива составит 12 536,45 тыс.р.

Оценка эффективности предложений по совершенствованию анализа представлены в таблице 23.

Таблица 23 – Результаты от внедрения предложенных мероприятий

Мероприятие	Результаты мероприятий	Чистая прибыль, тыс.р.
Подбор способа начисления амортизации по группе основных средств «Машины и оборудование», «Линии электропередач»	Уменьшить налогооблагаемую базу по налогу на прибыль на 405 тыс.р., а, следовательно, сэкономить финансовые ресурсы организации; Снизить риск морального износа основных средств. За счет высвобождения средств проводить ремонт или реконструкцию основных средств.	1032846,78
Приобретение высокопроизводительных основных средств за счет лизинга	Заклучая договор с лизингодателем, можно включить в него ряд услуг, например, техобслуживание, замена и хранение сезонных запасных частей. Предоставление подменного основного средства в случае поломки. Лизинг позволяет организации при минимальных затратах приобрести современное оборудование и технику в достаточном количестве	1964,32
Итого		1034811,1

Рассмотренные предложения позволят сформировать в балансе справедливую (восстановительную) стоимость основных средств, при минимальных затратах на содержание основных средств.

Таким образом, благодаря предложенному мероприятию можно увеличить прибыль на 1034811, 1тыс.р., что приведет к росту показателей эффективности использования основных фондов деятельности организации.

Если перевести на лизинг 30 % от стоимости приобретения основных средств, то первоначальная стоимость основных средств сократится.

Расчет влияния мероприятия на показатели эффективности использования основных средств представлен в таблице 24.

Таблица 24 – Расчет изменения показателей эффективности использования основных средств от предлагаемых мероприятий

Показатель	До внедрения мероприятий	После внедрения мероприятий	Изменение, +/-
Среднегодовая первоначальная стоимость основных средств, млн.руб.	450186	439880	-10306
Стоимость покупки основных средств, млн.руб.	34352	24046,4	-10306
Лизинг основных средств, млн.руб.	-	10305,6	10306
Среднегодовая балансовая стоимость основных средств, млн.руб.	227782,41	182225,93	-45556,48
Чистая прибыль, млн.руб.	19794,20	20829,02	1034,81
Фондоотдача по первоначальной стоимости, руб.	0,21	0,22	0,01
Фондоотдача по балансовой стоимости, руб.	0,41	0,51	0,10
Фондорентабельность по чистой прибыли, %	4,40	4,74	0,34

За счет сокращения балансовой стоимости основных средств за счет применения лизинга и изменения метода начисления амортизации фондоотдача по балансовой стоимости увеличится с 0,41 руб./руб. до 0,51 руб./руб.

Рост фондоотдачи свидетельствует о росте эффективности использования основных производственных фондов исследуемой организации и увеличения производственных мощностей организации.

Заключение

Актуальность выбранной темы состоит в том, что результаты оценки эффективности использования основных средств составляют существенное звено в современном управлении экономического субъекта.

Эффективность использования основных средств необходимо оценивать в комплексе показателей эффективности производства для выявления резервов роста эффективности использования основных средств.

Объектом исследования выпускной квалификационной работы является деятельность организации ПАО «Россети Ленэнерго».

Основной целью деятельности Общества является получение прибыли за счет оказания услуг по передаче электрической энергии субъектам оптового и розничного рынков электрической энергии.

Рост тарифов и объемов потребления электроэнергии способствует росту объемов реализации организации с 82237,27 млн.руб. в 2019г. до 826645,71 млн.руб. Чистая прибыль ежегодно увеличивается и составляет по годам: 2019г. 13568,95 млн. руб., в 2020г.14147,01 млн. руб., в 2021г.19794,20 млн. руб.

Для осуществления хозяйственной деятельности организация имеет основные производственные фонды стоимостью 466142 млн. руб. на конец 2021 г. За период исследования наблюдается рост первоначальной стоимости основных средств сформированной на конец года, на 106273 млн.руб. или на 29,53 %. Первоначальная стоимость основных средств на начало календарного года увеличилась на 92941 млн.руб. или на 27,23%. За счет роста первоначальной стоимости, сформированной как начало, так и на конец года, среднегодовая стоимость основных средств увеличилась с 350579 млн.руб. до 450186 млн.руб..

За весь период исследования фондорууженность труда увеличивается быстрее, чем производительность труда, так за 2019-2020гг. производительность труда сократилась на 4,73 %, а фондорууженность выросла на 7,53 %. В целом за период исследования производительность труда увеличилась на 3,83 %, а фондорууженность увеличилась на 17,60 %.

Данная тенденция свидетельствует о сокращении эффективности использования основных производственных фондов за период исследования.

За весь анализируемый период наблюдается рост первоначальной стоимости, сформированной на начало календарного года, что приводит к росту среднегодовой стоимости основных средств, рассчитанной как по первоначальной, так и по остаточной стоимости основных средств, что свидетельствует о поступлении основных средств в организацию. Однако рост выручки происходит более низкими темпами, чем стоимость основных средств, что приводит к снижению показателей эффективности использования основных средств.

Фондоотдача линий электропередач сократилась с 0,38 руб. в 2019г. до 0,33 руб. в 2020г. Сокращение показателя происходит на 13,96%, а за период 2020-2021гг. показатель фондоотдачи линий электропередач составил 0,36 руб., что выше показателя 2020г. на 8,82 %.

За период 2019 – 2020 гг. произошло снижение фондорентабельности с 6,82 % до 5,56%, что объясняется более низким приростом прибыли от продаж по сравнению со стоимостью основных производственных фондов.

На протяжении всего анализируемого периода использование основных средств носит экстенсивный характер, поэтому прирост выручки происходит за счет роста стоимости основных средств, при этом интенсивность использования основных средств сокращается, о чем свидетельствует сокращение фондоотдачи основных средств за период исследования.

Амортизационная премия не применяется. Амортизация начисляется в общем порядке. Повышающий коэффициент амортизации не применяется. Резерв на ремонт основных средств не создается. Расходы на ремонт основных средств признаются для целей налогообложения в составе прочих расходов в том отчетном периоде, в котором они были осуществлены, в сумме фактических затрат.

В качестве повышения экономической эффективности использования основных средств ПАО «Россети Ленэнерго» предлагается:

- оптимизировать балансовую стоимость основных средств за счет изменения метода начисления амортизации;

- увеличивать производственные мощности не за счет приобретения объектов основных средств, а за счет лизинга основных средств.

Для повышения эффективности использования основных средств предлагается создание комиссии, для рассмотрения элементов амортизации основных средств.

Организация самостоятельно должна разработать способ начисления амортизации, исходя из правил, установленных законодательством. При выборе способа начисления амортизации необходимо рассматривать вид деятельности организации, состояние объектов основных средств, уровень рентабельности производства и продаж, жизненный цикл организации. Большое значение имеет плановый объем производства продукции, который определяется в бизнес- плане организации.

Проанализировав различные способы начисления амортизации, можно сделать следующий вывод: при применении способа уменьшаемого остатка сумма амортизации неравномерна и максимальна в 1 год начисления амортизации. Расчеты показывают, что амортизация, начисленная способом уменьшаемого остатка больше чем, амортизация, начисленная линейным способом за 2 первых года. Результат сравнения дисконтированной суммы амортизации показывает, что организация за счет временного фактора получает экономию финансовых средств.

Изменение метода начисления амортизации позволит:

- уменьшить налогооблагаемую базу по налогу на прибыль, а, следовательно, сэкономить финансовые ресурсы организации;

- снизить риск морального износа основных средств;

- за счет высвобождения средств проводить ремонт или реконструкцию основных средств.

Оценка эффективности предложенных мероприятий показала, что предложенное мероприятие экономически эффективно, так как способствуют росту чистой прибыли на 1032846,78 тыс.р.

Для роста прибыли в работе предлагается приобретение высокопроизводительных основных средств за счет лизинга. Лизинг позволяет организации при минимальных затратах приобрести современное оборудование и технику в достаточном количестве, без использования собственных финансовых ресурсов. Для оценки эффективности приобретения объектов основных средств в лизинг ПАО «Россети Ленэнерго» в работе был проведен сравнительный вариант финансирования приобретения объектов основных средств, за счет лизинга, за счет собственных средств.

Интегральные показатели эффективности проекта рассчитаны на период в 5 лет при норме дисконта равной 20%. показатели, что проект эффективен. Чистая прибыль предложенного мероприятия составила 1964,32 тыс.р.

Экономический эффект составляет 1964,32 тыс.р. если сравнивать приобретение основного средства в лизинг перед покупкой за счет собственных средств.

Если провести сравнение приобретение основного средства в кредит и приобретение основного средства в лизинг, то экономический эффект составляет 1220,48 тыс.р.

Приобретение основных средств позволит оптимизировать стоимость основных средств и повысить отдачу основных средств, так как среднегодовая стоимость основных при применении лизинга будет меньше.

Оценка эффективности предложенных мероприятий показала, что мероприятия экономически эффективны, так как способствуют росту чистой прибыли на 1034811,1 тыс.руб.

Список использованной литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая): Федер. закон от 05.08.2000 № 117-ФЗ (принят ГД ФС РФ 19.07.2000) (ред. от 25.02.2022) // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/online/base> - Заглавие с экрана. - На рус. яз.

2. Приказ Минфина России «Об утверждении Федерального стандарта бухгалтерского учета ФСБУ 5/2019 «Запасы» (подготовлен Минфином России, ID проекта 04/15/10-19/00096133) // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/online/base> - Заглавие с экрана. - На рус. яз.

3. Приказ Минфина России от 17.09.2020 N 204н «Об утверждении Федеральных стандартов бухгалтерского учета ФСБУ 6/2020 «Основные средства» и ФСБУ 26/2020 «Капитальные вложения» (Зарегистрировано в Минюсте России 15.10.2020 N 60399) // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/online/base> - Заглавие с экрана. - На рус. яз.

4. Приказ Минфина России от 29 июля 1998 г. № 34н (ред. от 11.04.2018). Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/online/base> - Заглавие с экрана. - На рус. яз.

5. Асфандиярова, Р. А. Анализ эффективности использования основных средств и выявление направлений по ее повышению / Р. А. Асфандиярова, А. А. Лактионова // Modern Science. – 2022. – № 2-1. – С. 50-55.

6. Казакова, Н. А. Концепция развития стратегических активов фондоемких компаний: монография / Н.А. Казакова, А.Н. Иванова. – Москва: ИНФРА-М, 2021. – 183 с.

7. Куруленко Т. А. Сущность и различия в понятиях: основные средства, основные фонды, основной капитал / Т. А. Куруленко // Вестник Белорусской государственной сельскохозяйственной академии. – 2021. – № 2. – С. 28-31.

8. Лысенко, Ю. С. Экономическая сущность основных средств на предприятиях / Ю. С. Лысенко // Современные научные исследования:

актуальные вопросы, достижения и инновации: сборник статей XXVIII Международной научно-практической конференции, Пенза, 20 октября 2022 года. – Пенза: Наука и Просвещение (ИП Гуляев Г.Ю.), 2022. – С. 60-62.

9.Миронов, В. Производительность труда: новые тенденции, старые проблемы [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.finam.ru/analysis>

10.Мокий, М. С. Экономика организации: учебник и практикум для среднего профессионального образования / М. С. Мокий, О. В. Азоева, В. С. Ивановский; под редакцией М. С. Мокий. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2022. – 297 с.

11.Райзберг, Б. А. Курс экономики: учебник / Б.А. Райзберг, Е.Б. Стародубцева; под ред. Б.А. Райзберга. – 5-е изд., испр. – Москва : ИНФРА-М, 2022. – 686 с.

12.Савицкая, Г.В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник / Г.В. Савицкая – М.: Инфра-М, 2019. – 352 с.

13.Сергеев М. Рост производительности труда в России снизился в 2,5 раза / Независимая газета // [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.ng.ru/economics/2021-09-01/1_8240_economics1.html

14.Скляренко, В. К. Экономика предприятия / Скляренко В.К., Прудников В.М., - 2-е изд. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2019. - 192 с.

15.Соколова, С.В. Экономика организации: учебник / С.В. Соколова. - М.: Academia, 2019. - 154 с.

16.Толпегина О. А. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности в 2 частях. Часть 2 – М.: Юрайт, 2020. – 251 с.

17.Ульянова, С. А. Экономика фирмы: практическое пособие / С. А. Ульянова. - Москва: Издательский Дом НИТУ «МИСиС», 2022. - 97 с.

18.Чалдаев Л.А. Экономика организации: учебник и практикум для вузов / Л. А. Чалдаева [и др.] ; под редакцией Л. А. Чалдаевой, А. В. Шарковой. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2022. – 344 с.

19.Данные сайта Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс].- Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/>

20. Данные сайта TestFirm.ru. Сравнение финансового состояния фирмы с отраслевыми показателями и конкурентами [Электронный ресурс].- Режим доступа: <https://www.testfirm.ru>

Приложения

1 БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС

на 31 декабря 2021 года

Организация: Публичное акционерное общество «Россети Ленэнерго» (ПАО «Россети Ленэнерго»)	Форма по ОКУД	КОДЫ			
Идентификационный номер налогоплательщика	Дата (число, месяц, год)	0710001	31	12	2021
Вид экономической деятельности: Передача электроэнергии и технологическое присоединение к распределительным электросетям	по ОКПО	00107131			
Организационно-правовая форма/форма собственности: Публичное акционерное общество / иная смешанная российская собственность	ИНН	7803002209			
Единица измерения: тыс. руб.	по ОКВЭД 2	35.12			
Местонахождение (адрес): 196247, г. Санкт-Петербург, пл. Конституции, д. 1	по ОКОПФ/ОКФС	12247/49			
	по ОКЕИ	384			

Бухгалтерская отчетность подлежит обязательному аудиту

ДА НЕТ

Наименование аудиторской организации/фамилия, имя, отчество (при наличии) индивидуального аудитора Акционерное общество «ПрайвотерхаусКуперс Аудит» (АО «ПвК Аудит»)

Идентификационный номер налогоплательщика аудиторской организации/индивидуального аудитора

ИНН 7705051102

Основной государственный регистрационный номер аудиторской организации/индивидуального аудитора

ОГРН 1027700148431

Код строки	Наименование показателя	Пояснения	на 31 декабря 2021 года	на 31 декабря 2020 года	на 31 декабря 2019 года
АКТИВ					
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
1110	Нематериальные активы	5.1.1-5.2.2	1 180 223	793 192	601 034
1111	в т.ч. незаконченные операции по приобретению нематериальных активов		645 548	500 971	327 198
1120	Результаты исследований и разработок		128 220	123 296	83 728
1150	Основные средства	5.3.1-5.3.5	249 407 397	228 881 275	187 017 543
1151	земельные участки и объекты природопользования		594 411	280 677	161 079
1152	здания, машины и оборудование, сооружения		225 630 901	209 068 304	166 131 068
1153	другие виды основных средств		213 633	138 980	51 648
1154	незавершенное строительство		18 441 665	16 432 965	17 006 043
1155	авансы, выданные под капитальное строительство и приобретение основных средств		1 754 081	1 270 858	2 586 212
1156	материалы, предназначенные для использования при создании основных средств		2 772 706	1 689 491	1 081 493
1170	Финансовые вложения	5.4.1	3 476 933	7 630 253	18 773 405
1171	инвестиции в дочерние общества		6 000	1 000	16 127 975
1173	инвестиции в другие организации		9 247	51 063	49 707
1175	прочие финансовые вложения		3 461 686	7 578 190	2 595 723
1180	Отложенные налоговые активы		5 239 307	4 807 104	3 629 520
1190	Прочие внеоборотные активы	6.3.3	1 719 496	1 431 296	1 441 448
1100	Итого по разделу I		261 151 576	243 666 416	211 546 678
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
1210	Запасы	5.5.1	860 147	1 143 082	1 001 851
1220	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям		982 367	408 270	460 989
1230	Дебиторская задолженность	5.6.1	6 389 025	5 884 111	4 258 980
1231	Платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты		1 143 331	305 891	133 146
123101	покупатели и заказчики		661 511	108 557	38 135
123103	авансы выданные		31 087	48 562	18 738
123104	прочая дебиторская задолженность		450 733	148 772	76 273
1232	Платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты		5 245 694	5 578 220	4 125 834
123201	покупатели и заказчики		4 019 749	3 342 628	2 730 402
123202	авансы выданные		638 228	1 329 145	626 517
123203	прочая дебиторская задолженность		587 717	906 447	768 915
1240	Финансовые вложения (за искл. денежных эквивалентов)	6.3.4	2 820 415	-	-
1250	Денежные средства и денежные эквиваленты	6.3.7	5 025 409	1 776 679	7 290 052
1252	расчетные счета		2 601 853	1 631 833	2 771 071
1254	прочие денежные средства		2 423 556	144 846	4 518 981
1260	Прочие оборотные активы	6.3.3	2 467 653	2 213 729	2 173 508
1200	Итого по разделу II		18 545 016	11 425 871	15 185 380
1600	БАЛАНС		279 696 592	255 092 287	226 732 058

Код строки	Наименование показателя	Пояснения	на 31 декабря 2021 года	на 31 декабря 2020 года	на 31 декабря 2019 года
ПАССИВ					
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ					
1310	Уставный капитал	6.3.8	8 617 050	8 617 050	8 617 050
1320	Собственные акции, выкупленные у акционеров		-	(456 255)	-
1340	Переоценка внеоборотных активов	6.3.8	37 964 031	38 387 007	38 671 837
1350	Добавочный капитал (без переоценки)	6.3.8	59 224 423	59 312 877	55 188 326
1360	Резервный капитал		1 292 558	1 292 558	1 292 558
1370	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)		82 450 726	65 851 791	44 556 372
1371	прошлых лет		62 656 522	51 704 778	30 988 419
1372	отчетного периода		19 794 204	14 147 013	13 567 953
1300	Итого по разделу III		<u>189 548 788</u>	<u>173 005 028</u>	<u>148 326 143</u>
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
1410	Заемные средства	5.7.1	23 635 820	26 284 773	17 000 000
1411	кредиты банков, подлежащие погашению более, чем через 12 месяцев после отчетной даты		13 635 820	16 284 773	17 000 000
1412	займы, подлежащие погашению более чем через 12 месяцев после отчетной даты		10 000 000	10 000 000	-
1420	Отложенные налоговые обязательства		12 603 875	11 433 919	9 711 630
1430	Оценочные обязательства		-	-	-
1450	Прочие обязательства	5.6.3	7 445 851	5 531 686	5 856 280
1400	Итого по разделу IV		<u>43 685 546</u>	<u>43 250 378</u>	<u>32 567 910</u>
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
1510	Заемные средства	5.7.1	6 756 477	2 762 050	11 214 179
1511	кредиты банков, подлежащие погашению в течение 12 месяцев после отчетной даты		4 030 729	50 650	8 728 523
1512	займы, подлежащие погашению в течение 12 месяцев после отчетной даты		2 725 748	2 711 400	2 485 656
1520	Кредиторская задолженность в том числе:	5.6.3	29 662 465	26 583 439	27 953 171
1521	поставщики и подрядчики		10 393 205	10 921 545	12 973 003
1522	векселя к уплате		-	-	66 000
1523	задолженность по оплате труда перед персоналом		505 587	343 770	341 071
1524	задолженность перед государственными внебюджетными фондами		229 607	230 335	216 627
1525	задолженность по налогам и сборам	6.3.10	1 707 350	553 368	1 395 560
1526	авансы полученные		14 553 993	13 310 729	11 640 344
1527	задолженность участникам (учредителям) по выплате доходов		110 164	107 080	71 511
1528	прочая кредиторская задолженность		2 162 559	1 116 612	1 249 055
1530	Доходы будущих периодов		253 026	-	-
1540	Оценочные обязательства	5.8	9 751 683	9 452 785	6 670 655
1550	Прочие обязательства		38 607	38 607	-
1500	Итого по разделу V		<u>46 462 258</u>	<u>38 836 881</u>	<u>45 838 005</u>
1700	БАЛАНС		<u>279 696 592</u>	<u>255 092 287</u>	<u>226 732 058</u>

Генеральный директор



И. А. Кузьмин

Главный бухгалтер



М. В. Кулешова

28 февраля 2022 г.

2 ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ

за 2021 год

Организация: Публичное акционерное общество «Россети Ленэнерго» (ПАО «Россети Ленэнерго») Идентификационный номер налогоплательщика Вид экономической деятельности: Передача электроэнергии и технологическое присоединение к распределительным электросетям Организационно-правовая форма/форма собственности: Публичное акционерное общество / иная смешанная российская собственность. Единица измерения: тыс. руб.

Форма по ОКУД Дата (число, месяц, год)	КОДЫ		
	31	12	2021
по ОКПО	00107131		
ИНН	7803002209		
по ОКВЭД 2	35.12		
по ОКОПФ/ОКФС	12247/49		
по ОКЕИ	384		

Код строки	Наименование показателя	Пояснения	за 2021 год		за 2020 год	
2110	Выручка		93 390 788		82 645 709	
	в том числе:					
2111	выручка от передачи электроэнергии		84 258 415		75 897 002	
2112	выручка от техприсоединения		8 701 455		6 340 219	
2116	доходы от аренды		126 382		100 993	
2117	выручка от продажи прочей продукции, товаров, работ, услуг не-промышленного характера		304 536		307 495	
2120	Себестоимость продаж	6.3.12	(66 944 700)		(60 379 458)	
	в том числе:					
2121	себестоимость передачи электроэнергии		(65 948 965)		(59 536 656)	
2122	себестоимость техприсоединения		(714 140)		(602 870)	
2126	себестоимость услуг аренды		(28 075)		(62 633)	
2127	себестоимость прочей продукции, товаров, работ, услуг промышленного характера		(253 520)		(177 299)	
2100	Валовая прибыль (убыток)		26 446 088		22 266 251	
2210	Коммерческие расходы		-		-	
2220	Управленческие расходы	6.3.12	(231 583)		(209 447)	
2200	Прибыль (убыток) от продаж		26 214 505		22 056 804	
2310	Доходы от участия в других организациях		-		-	
2320	Проценты к получению		634 270		375 138	
2330	Проценты к уплате		(407 503)		(291 988)	
2340	Прочие доходы	5.11	5 244 127		5 237 460	
2350	Прочие расходы	5.11	(7 068 971)		(10 252 076)	
	Расходы по реорганизации		-		(9 518)	
2300	Прибыль (убыток) до налогообложения		24 616 428		17 115 820	
2410	Налог на прибыль	6.3.11	(4 822 224)		(3 026 092)	
	в том числе:					
2411	текущий налог на прибыль		(4 084 471)		(3 468 432)	
2412	отложенный налог на прибыль		(737 753)		442 340	
2460	Прочее		-		57 285	
2400	Чистая прибыль (убыток)		19 794 204		14 147 013	
	Справочно					
2510	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода		-		-	
2520	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода		-		-	
2500	Совокупный финансовый результат периода		19 794 204		14 147 013	
2900	Базовая прибыль (убыток) на акцию (руб.)	6.3.8	2,3301		1,6687	

Генеральный директор

И. А. Кузьмин

Главный бухгалтер

М. В. Кулешова

5.3 Основные средства

5.3.1 Наличие и движение основных средств

	Код Период	На начало года			Изменения за период							На конец периода			
		первоначальная стоимость	накопленная амортизация	остаточная стоимость	поступило первоначальная стоимость	рекласс первоначальная стоимость	накопленная амортизация	выбыло первоначальная стоимость	накопленная амортизация	поступило при реорганизации		начислено амортизации	первоначальная стоимость	накопленная амортизация	остаточная стоимость
										первоначальная стоимость	накопленная амортизация				
Основные средства - всего	5200 2021	434 229 740	(224 741 779)	209 487 961	34 352 826	-	-	(2 440 362)	2 252 633	-	-	(17 214 113)	466 142 204	(239 703 259)	226 438 945
	5210 2020	359 869 911	(193 526 116)	166 343 795	32 745 708	-	-	(1 732 415)	1 372 755	43 346 536	(17 511 109)	(15 077 309)	434 229 740	(224 741 779)	209 487 961
в т.ч.:															
Амортизируемые основные средства - всего:	5201 2021	433 949 063	(224 741 779)	209 207 284	34 038 706	-	-	(2 439 976)	2 252 633	-	-	(17 214 113)	465 547 793	(239 703 259)	225 844 534
	5211 2020	359 708 832	(193 526 116)	166 182 716	32 706 708	-	-	(1 732 415)	1 372 755	43 265 938	(17 511 109)	(15 077 309)	433 949 063	(224 741 779)	209 207 284
в т.ч.:															
производственные здания	52011 2021	26 423 376	(14 157 061)	12 266 315	4 068 560	-	-	(45 398)	26 807	-	-	(550 163)	30 446 538	(14 680 417)	15 766 121
	52111 2020	23 882 384	(13 194 097)	10 688 287	1 136 483	742 722	(279 929)	(76 778)	66 202	738 565	(277 591)	(471 646)	26 423 376	(14 157 061)	12 266 315
сооружения, кроме ЛЭП	52012 2021	6 864 735	(2 965 774)	3 898 961	374 214	-	-	(39 983)	35 994	-	-	(341 931)	7 198 966	(3 271 711)	3 927 255
	52112 2020	6 626 107	(2 790 237)	3 835 870	508 991	(930 053)	279 927	(49 293)	40 533	708 983	(171 376)	(324 621)	6 864 735	(2 965 774)	3 898 961
линии электропередачи и устройства к ним	52013 2021	250 097 481	(135 661 456)	114 436 025	11 059 966	-	-	(1 461 187)	1 340 191	-	-	(6 855 733)	259 696 260	(141 176 998)	118 519 262
	52113 2020	214 458 621	(124 660 064)	89 798 557	13 497 574	137 628	20 850	(981 409)	812 868	22 985 067	(5 649 844)	(6 185 266)	250 097 481	(135 661 456)	114 436 025

	Код Период	На начало года			Изменения за период							На конец периода			
		первоначальная стоимость	накопленная амортизация	остаточная стоимость	поступило первоначальная стоимость	рекласс первоначальная стоимость	накопленная амортизация	выбыло первоначальная стоимость	накопленная амортизация	поступило при реорганизации		начислено амортизации	первоначальная стоимость	накопленная амортизация	остаточная стоимость
										первоначальная стоимость	накопленная амортизация				
машины и оборудование	52014 2021	150 251 953	(71 784 950)	78 467 003	18 430 949	-	-	(888 273)	844 506	-	-	(9 435 922)	167 794 629	(80 376 366)	87 418 263
	52114 2020	114 550 717	(52 742 363)	61 808 354	17 477 784	49 703	(20 848)	(623 403)	451 620	18 797 152	(11 393 490)	(8 079 869)	150 251 953	(71 784 950)	78 467 003
производственный и хозяйственный инвентарь	52015 2021	311 374	(172 538)	138 836	104 962	-	-	(5 135)	5 135	-	-	(30 364)	411 201	(197 767)	213 434
	52115 2020	190 859	(139 355)	51 504	85 876	-	-	(1 532)	1 532	36 171	(18 808)	(15 907)	311 374	(172 538)	138 836
прочие	52016 2021	144	-	144	55	-	-	-	-	-	-	-	199	-	199
	52116 2020	144	-	144	-	-	-	-	-	-	-	-	144	-	144
Объекты с неограниченным сроком полезного использования, не амортизируемые - всего	5202 2021	280 677	-	280 677	314 120	-	-	(386)	-	-	-	-	594 411	-	594 411
	5212 2020	161 079	-	161 079	39 000	-	-	-	-	80 598	-	-	280 677	-	280 677
в т.ч.:															
земельные участки	52021 2021	280 677	-	280 677	314 120	-	-	(386)	-	-	-	-	594 411	-	594 411
	52121 2020	161 079	-	161 079	39 000	-	-	-	-	80 598	-	-	280 677	-	280 677

5.3.2 Изменение стоимости основных средств в результате достройки, дооборудования, реконструкции и частичной ликвидации

	Код	За 2021 год	За 2020 год
Увеличение стоимости объектов основных средств в результате достройки, дооборудования, реконструкции - всего	5260	4 964 281	6 369 764
производственные здания	5261	170 282	102 655
сооружения, кроме ЛЭП	5262	4 149	12 143
линии электропередачи и устройства к ним	5263	2 907 307	4 274 070
машины и оборудование	5264	1 882 543	1 980 896
Уменьшение стоимости объектов основных средств в результате частичной ликвидации - всего:	5270	(303 432)	(256 035)
производственные здания	5271	(523)	-
линии электропередачи и устройства к ним	5273	(227 455)	(213 200)
машины и оборудование	5274	(75 427)	(42 402)
производственный и хозяйственный инвентарь	5275	(27)	(59)
прочие	5276	-	(374)

5.3.3 Иное использование основных средств

	Код	на 31.12.2021	на 31.12.2020	на 31.12.2019
Переданные в аренду основные средства, числящиеся на балансе	5280	172 676	185 789	2 588 024
Полученные в аренду основные средства, числящиеся за балансом	5283	3 119 847	3 092 837	37 335 988
Объекты недвижимости, принятые в эксплуатацию и фактически используемые, находящиеся в процессе государственной регистрации	5284	4 836 347	5 163 471	4 508 408
Основные средства, переведенные на консервацию	5285	44 933	44 933	99 689

ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ
за 2020 год

Организация: ПАО "Россети Ленэнерго"
Идентификационный номер налогоплательщика
Вид экономической деятельности: Передача электроэнергии
Организационно-правовая форма/форма собственности: акционерное общество/совместная
Единица измерения: тыс. руб.
Местонахождение (адрес): 196247 г. Санкт-Петербург, пл. Конституции, 1

Форма по ОКУД	КОДЫ		
Дата (число, месяц, год)	31	12	2020
по ОКПО	00107131		
ИНН	7803002209		
по ОКВЭД	35.12		
по ОКОПФ/ОКФС	12247/49		
по ОКЕИ	384		

Код строки	Наименование показателя	Пояснения	за 2020 год	за 2019 год
2110	Выручка	-	82 645 709	82 371 277
	в том числе:			
2111	выручка от передачи электроэнергии	-	75 897 002	75 696 204
2112	выручка от техприсоединения	-	6 340 219	6 242 475
2116	доходы от аренды	-	100 993	162 679
2117	выручка от продажи прочей продукции, товаров, работ, услуг не-промышленного характера	-	307 495	269 919
2120	Себестоимость продаж	2.1	(60 379 458)	(58 279 028)
	в том числе:			
2121	себестоимость передачи электроэнергии	-	(59 536 656)	(57 148 071)
2122	себестоимость техприсоединения	-	(602 870)	(823 800)
2126	себестоимость услуг аренды	-	(62 633)	(130 693)
2127	себестоимость прочей продукции, товаров, работ, услуг промышленного характера	-	(177 299)	(176 464)
2100	Валовая прибыль (убыток)		22 266 251	24 092 249
2210	Коммерческие расходы	2.1	-	-
2220	Управленческие расходы	2.1	(209 447)	(193 713)
2200	Прибыль (убыток) от продаж		22 056 804	23 898 536
2310	Доходы от участия в других организациях	-	-	293
2320	Проценты к получению	-	375 138	700 828
2330	Проценты к уплате	-	(291 988)	(994 717)
2340	Прочие доходы	5.11	5 237 460	4 147 218
2350	Прочие расходы	5.11	(10 252 076)	(10 576 203)
	Расходы по реорганизации	5.11	(9 518)	-
2300	Прибыль (убыток) до налогообложения	2.3	17 115 820	17 175 955
2410	Налог на прибыль	2.3	(3 026 092)	(3 553 156)
	в том числе:			
2411	текущий налог на прибыль	2.3	(3 468 432)	(3 820 322)
2412	отложенный налог на прибыль	2.3	442 340	267 166
2460	Прочес	2.3	57 285	(54 846)
2400	Чистая прибыль (убыток)		14 147 013	13 567 953
	Справочно			
2510	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	-	-	-
2520	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	-	-	-
2500	Совокупный финансовый результат периода	-	14 147 013	13 567 953
2900	Базовая прибыль (убыток) на акцию (руб.)	2.2	1,6687	1,5918
2910	Разводненная прибыль (убыток) на акцию (руб.)	2.2	1,6687	1,5918

И.О. Генерального директора

И.О. Главного бухгалтера
22 марта 2021 г.



И. А. Кузьмин

М. В. Кулешова

5.3. Основные средства

5.3.1. Наличие и движение основных средств

	Код	Период	На начало года				Изменения за период						На конец периода		
			первоначальная стоимость	накопленная амортизация	остаточная стоимость	поступило	рекласс между группами		выбыло		начислено амортизации	пришло в рамках реорганизации	первоначальная стоимость	накопленная амортизация	остаточная стоимость
							первоначальная стоимость	накопленная амортизация	первоначальная стоимость	накопленная амортизация					
Основные средства - всего	5200	2020	359 869 911	(193 526 116)	166 343 795	32 745 788	-	-	(1 732 415)	1 372 755	(15 077 309)	25 835 427	416 718 631	(207 230 670)	209 487 961
	5210	2019	341 288 629	(185 157 025)	156 131 604	23 912 747	-	-	(5 331 465)	4 147 706	(12 516 797)	-	359 869 911	(193 526 116)	166 343 795
в том числе:															
Амортизируемые основные средства - всего:	5201	2020	359 708 832	(193 526 116)	166 182 716	32 706 708	-	-	(1 732 415)	1 372 755	(15 077 309)	25 754 829	416 437 954	(207 230 670)	209 207 284
	5211	2019	341 169 235	(185 157 025)	156 012 210	23 871 062	-	-	(5 331 465)	4 147 706	(12 516 797)	-	359 708 832	(193 526 116)	166 182 716
в том числе:															
производственные здания	52011	2020	23 882 384	(13 194 097)	10 688 287	1 136 483	742 722	(279 929)	(76 778)	66 202	(471 646)	460 974	26 145 785	(13 879 470)	12 266 315
	52111	2019	23 176 469	(12 820 581)	10 355 888	771 438	-	-	(65 523)	49 489	(423 005)	-	23 882 384	(13 194 097)	10 688 287
сооружения, кроме ЛЭП	52012	2020	6 626 107	(2 790 237)	3 835 870	508 991	(930 053)	279 927	(49 293)	40 533	(324 621)	537 607	6 693 359	(2 794 398)	3 898 961
	52112	2019	6 098 587	(2 583 322)	3 515 265	584 387	-	-	(56 867)	40 571	(247 486)	-	6 626 107	(2 790 237)	3 835 870
линии электропередачи	52013	2020	214 458 621	(124 660 064)	89 798 557	13 497 574	137 628	20 850	(981 409)	812 868	(6 185 266)	17 335 223	244 447 637	(130 011 612)	114 436 025

с

	Код	Период	На начало года				Изменения за период						На конец периода		
			первоначальная стоимость	накопленная амортизация	остаточная стоимость	поступило	рекласс между группами		выбыло		начислено амортизации	пришло в рамках реорганизации	первоначальная стоимость	накопленная амортизация	остаточная стоимость
							первоначальная стоимость	накопленная амортизация	первоначальная стоимость	накопленная амортизация					
и устройства к ним	52113	2019	208 383 595	(122 944 459)	85 439 136	10 841 621	-	-	(4 766 595)	3 654 503	(5 370 108)	-	214 458 621	(124 660 064)	89 798 557
машины и оборудование по производству электроэнергии, подстанции, оборудование для преобразования электроэнергии	52014	2020	114 550 717	(52 742 363)	61 808 354	17 477 784	49 703	(20 848)	(623 403)	451 620	(8 079 869)	7 403 662	138 858 463	(60 391 460)	78 467 003
	52114	2019	103 332 119	(46 683 593)	56 648 526	11 659 401	-	-	(440 803)	401 538	(6 460 308)	-	114 550 717	(52 742 363)	61 808 354
производственные и хозяйственный инвентарь	52015	2020	190 859	(139 355)	51 504	85 876	-	-	(1 532)	1 532	(15 907)	17 363	292 566	(153 730)	138 836
	52115	2019	178 321	(125 070)	53 251	14 215	-	-	(1 677)	1 605	(15 890)	-	190 859	(139 355)	51 504
прочие	52016	2020	144	-	144	-	-	-	-	-	-	-	144	-	144
	52116	2019	144	-	144	-	-	-	-	-	-	-	144	-	144
Объекты с неограниченными сроком полезного использования, не амортизируемые - всего	5202	2020	161 079	-	161 079	39 000	-	-	-	-	-	80 598	280 677	-	280 677
	5212	2019	119 394	-	119 394	41 685	-	-	-	-	-	-	161 079	-	161 079
в том числе:															